

Bezoek Bolero

6 december 2018

Katelijan Bohez, Chief Communications & IR Officer
Joeri Goethals, IR manager

Bekaert in een oogopslag



Opgericht in 1880 door Leo Leander Bekaert



Klanten in uiteenlopende industriële sectoren in 120 landen en een globaal productieplatform met 30 000 werknemers wereldwijd

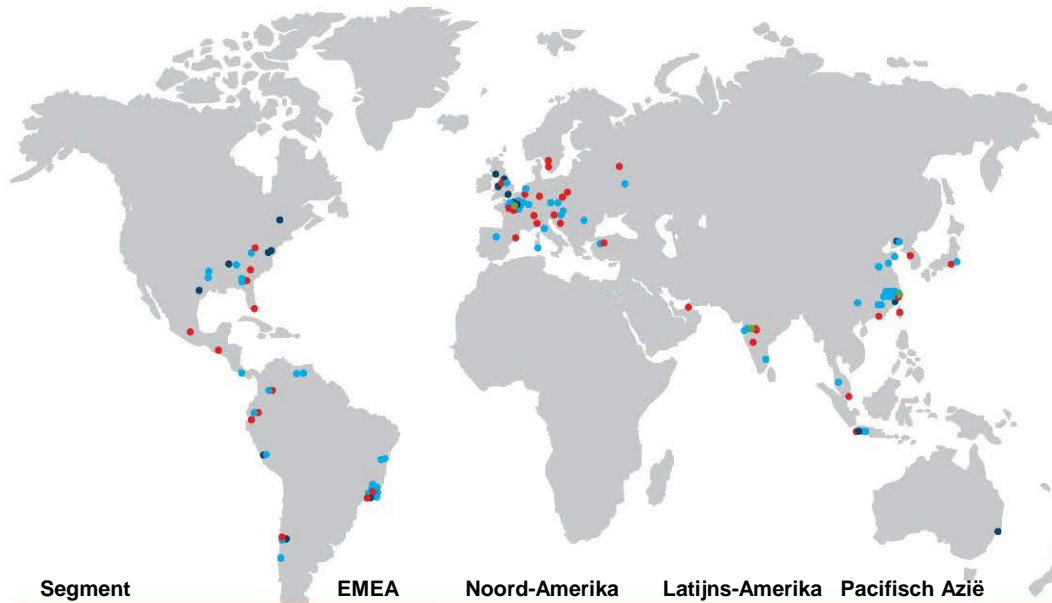


Gezamenlijke omzet van 4,8 miljard euro en geconsolideerde omzet van 4,1 miljard euro (2017)



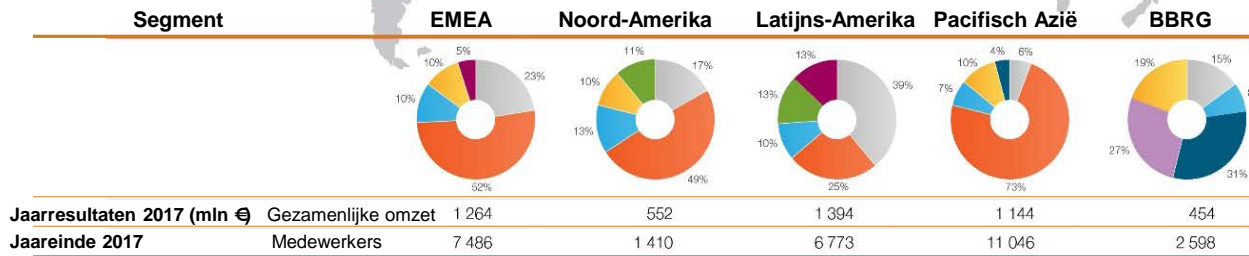
Genoteerd op Euronext® Brussel

Bekaert is wereldwijd aanwezig

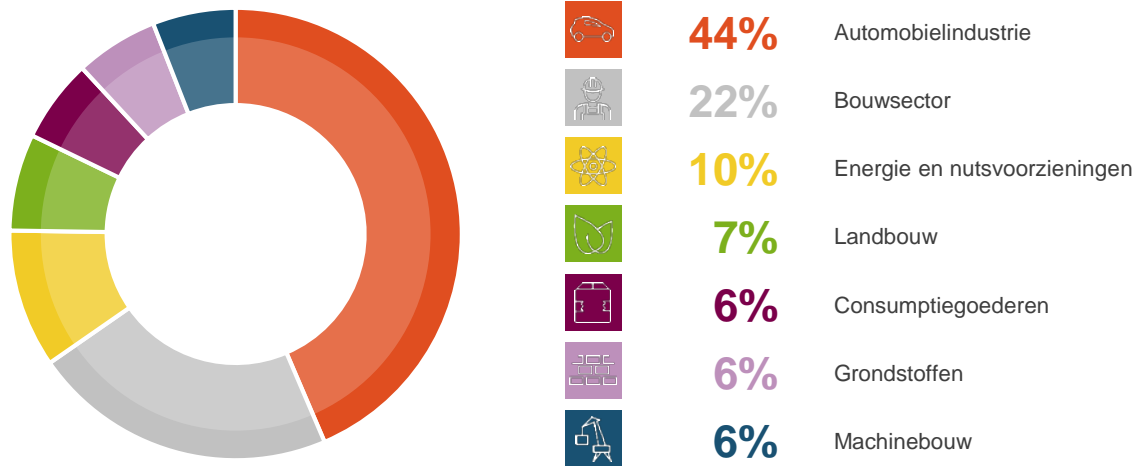


- Bekaert productievestigingen
- Bekaert kantoren
- Bekaert technologiecentra
- BBRG productie & distributievevestigingen

- Automobielandustrie
- Bouwsector
- Energie en nutsvoorzieningen
- Landbouw
- Consumptiegoederen
- Grondstoffen
- Machinebouw
- Overige sectoren



Bekaert marktleiderschap in diverse sectoren



Bekaert is sterk aanwezig in verschillende sectoren. Daardoor zijn we minder gevoelig voor sector-specifieke trends, hetgeen ook een voordeel is voor onze klanten. Oplossingen die we ontwikkelen voor klanten in één sector vormen namelijk ook vaak de basis voor innovaties in andere sectoren.

Vaak verborgen of niet gekend... maar altijd aanwezig...



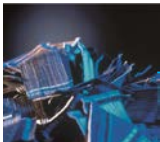
Wereldwijd is ongeveer 30% van de banden versterkt met Bekaert staalkoord



Elk jaar worden meer dan 1 miljard flessen mousserende wijnen geopend met de *muselet* gemaakt van Bekaert staaldraad



Per jaar gebruiken Bekaerts klanten 3,5 miljoen kilometer boekbinddraad



Elk jaar wordt 8 miljoen m³ beton versterkt met Dramix® staalvezels, een product ontwikkeld door Bekaert

Bekaerts troeven: technologisch leiderschap



€63 miljoen
in-house R&D in 2017



Internationale **R&D** teams
in België – China – Indië



Ongeveer **1650**
patentrechten



Co-creatie met klanten en leveranciers

Externe oriëntatie

- Internationaal technologieteam
- Samenwerking met internationaal erkende onderzoekscentra & universiteiten
- *venture capital* en R&D partnerschappen

Intellectuele eigendomsbescherming

staaldraadtransformatie



van walsdraad
6,5 mm

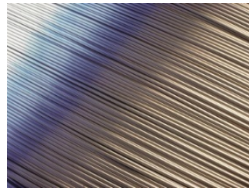


draadtrekken, bunchen,
kablereen, profileren,
lassen, breien, weven,...



tot staalvezels
1 μ m

deklaagtechnologieën



van traditionele
deklagen



hechting
corrosieweerstand
slijtageweerstand
uitzicht



tot geavanceerde
deklagen

Onze Visie - Ons Speelveld

Consistent met onze *better together*- aspiratie, streven we er onophoudelijk naar om de voorkeursleverancier te zijn voor onze staalraadproducten en –oplossingen, door voortdurend superieure waarde te creëren voor onze klanten over de hele wereld.

» Doelstelling voor het Hart

Als One Bekaert Team met de passie om te winnen, bevorderen wij waardecreatie in een werkomgeving die niemand schade berokkent

» Onze langetermijn Kernstrategieën

1. Plaats de klant in het hart van onze business
2. Waardegedreven groei
3. Technologisch leiderschap en snelheid
4. Benut onze schaalgrootte, reduceer complexiteit en realiseer de laagste totale kost
5. Engageer en empower alle medewerkers

» Doelstelling voor het Hoofd

Verhogen van: Omzet
Winst
ROCE (rendement van kapitaalgebruik)

» Onze onmiddellijke 'Must Win Battles'

1. Klaar voor groei
2. Een winnende business portfolio uitbouwen
3. Installeer manufacturing excellence
4. Bouwen aan de toekomst voor Bekaert in Noord-Amerika
5. Uitmunten in alles wat de klant aanbelangt (customer excellence)

 **BEKAERT**






better together

Onze Waarden

We handelen integer – We verdienen vertrouwen – We zijn niet te stuiten!



Business overzicht

	EMEA			NAM			LATAM			APAC			BBRG		
	LT Markt	BEK positie	ST outlook	LT Markt	BEK Positie	ST outlook	LT Markt	BEK Positie	ST outlook	LT Markt	BEK Positie	ST outlook	LT Markt	BEK Positie	ST outlook
 Automotive	+	+	+	+	+	- A				+	+	+			
 Construction	+	+	= C	=	-	+	-	+	- F	=	+	=	+	+	+
 Energy & Utilities	-	+	= D	=	+	=	-	+	-	+	= G	=	+	=	=
 Other industrials / Basic materials	+	+	= +	=	-	+				=	-	+	+	=	=
 Agri				=	+	=	=	+	=				+	=	+

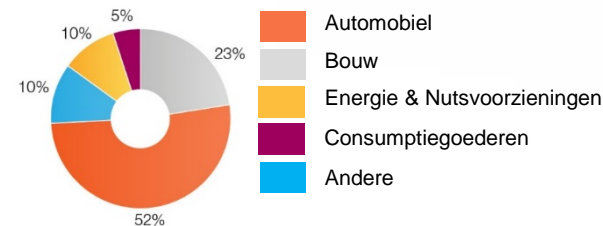
● Laatste update

● Voorgaande versie

x Verwijzing naar business overzicht per regio op volgende slides

EMEA: 31% van de geconsolideerde omzet 2017 (26% gezamenlijk)

2017: Onderliggende EBIT H1: 12,3% / FY 11,1 % - Onderliggende EBITDA H1: 17,1% / FY: 15,9 %
 2018: Onderliggende EBIT H1: 9,8% - Onderliggende EBITDA H1: 14,4 %



Aanwezigheid en Macroeconomische omgeving

- Aanwezigheid hoofdzakelijk in Centraal Europa
- Vraag in automobiel is sterk

Markt en positie van Bekaert

- Staalkoord: big-5 bandenproducenten, lange-termijn levercontracten en gezamenlijke ontwikkelingsovereenkomsten
- Andere producten: Ruitenwisserdraad, verendraden voor automobiel,..
- Impact van prijsdruk scherper dan afgelopen jaren
- Opstart van expanies in Centraal-Europa

A

Automobiel ~ 50% van omzet EMEA

Bouw ~ 20% van omzet EMEA

- Ongeveer de helft is Dramix®: bevloering, ondergrondse oplossingen
- Andere helft: PC draden, afsluitingsdraden...
- Competitieve prijszetting

C

Energie & nutsvoorzieningen ~ 10 % van omzet EMEA

- Ongeveer een derde is gerelateerd aan olie en gas.
- Andere zijn: draden voor elektriciteitsleidingen & kabels, versterking voor onderzeese kabels, versterking voor telecom/data kabels,...

D

Actie

Behoud van marktleiderschap
 Meegroeien met klanten
 Herconfiguratie: Figline
 Wegwerken van opstartkosten
 RO/SK/RU

Behoud van marktleiderschap in doelsegmenten
 Nieuwe producten lanceren in metselwerk & wegversterking

Vraag op impact in oil & gas monitoren
 Activiteiten in profieldraden inkrimpen in Bradford, VK

Bekaert heeft een top-3 marktleiderschapspositie in haar doelsectoren in EMEA.

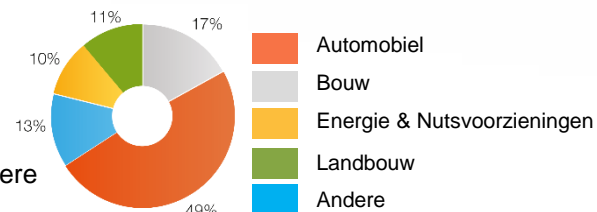
We anticiperen op de gebruikelijke seizoenseffecten bij jaareinde en voorzien een aanhoudend sterke vraag in het vierde kwartaal voor automobiel- en bouwmarkten, geen verbetering in de nabije toekomst in de olie- en gassector, en een mogelijke verdere impact van de handelsspanningen op de economie, die in het bijzonder onze industriële markten kunnen beïnvloeden.

x

Verwijzing naar slide "Business Overzicht"

NAM: 14% van de geconsolideerde omzet 2017 (12% gezamenlijk)

2017: Onderliggende EBIT H1: 7,2% / FY 6,0% - Onderliggende EBITDA H1: 9,6% / FY: 8,5%
 2018: Onderliggende EBIT H1: 4,6% - Onderliggende EBITDA H1: 6,9%



Aanwezigheid en Macro-economische omgeving

- Automobiel: sterke vraag
- Gemengde input van landbouw, nutsvoorzieningen (elektriciteitsnet), andere
- Concurrentie in industriële draden: vooral geïntegreerde spelers en goedkope imports

Automobiel en profieldraden ~ 50% van N.-AM omzet

- ### Markt en positie van Bekaert
- Hieldraad vestiging in Rome –VS invoerrechten op zowel staal als afgewerkt product -> geen impact verwacht
 - Staalkoordfabriek in Rogers:
 - Draait op volle capaciteit – groei in vraag wordt gedreven door de investeringen van klanten en het 'Made in America' inkoopbeleid.
 - VS invoerrechten voornamelijk op staal -> klanten en/of binnenlandse bandenproducenten zouden meer staalkoord proberen te importeren
 - Profieldraden fabriek in Orrville: verbeterde prestaties, maar getroffen door de lage vraag in olie en gas
 - Vraag in automobiel bleef sterk in het derde kwartaal A

Industrieel ~ 35% van N.-AM omzet

- Vraag in energiemarkt bleef solide, maar vertraagde in sommige andere sectoren: waaronder de Amerikaanse agrarische omheiningsector.
- Productie installaties Van Buren, Shelbyville E
- Verbeteren van prestaties, maar nog niet voldoende structureel opgelost

Actie

- Voortdurende focus om de groei in automobielsector te capteren.
- Gezien de onzekerheid in handelsbeleid: Investeringsplannen stilgelegd
- Omgaan met/overeenstemmen met VS handelsbeleid
- Prijsstijgingen doorvoeren
- Manufacturing excellence
- Customer excellence: segmentatie Klanten mgt

De transformatieprogramma's die in de regio werden opgezet hadden een wezenlijke impact op de prestaties in 2017. De gezamenlijke aanpak bij de uitvoering ervan heeft tot een sterkere organisatie, een betere segmentatie en een toegenomen kostencompetiviteit geleid.

Significante invloed op de kosten van walsdraad per 1 augustus 2018: + 50% imports / binnenland: + 30%

We voorzien een aanhoudend goede onderliggende vraag in het vierde kwartaal, met uitzondering van de gebruikelijke seizoenseffecten aan het einde van het jaar.

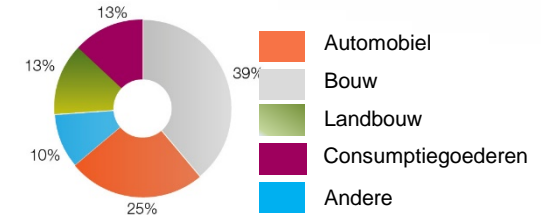
x Verwijzing naar slide "Business Overzicht"

LATAM: 16% van de geconsolideerde omzet 2017 (29% gezamenlijk)

2017: Onderliggende EBIT H1: 8,0% / FY 8.2% - Onderliggende EBITDA H1: 11,1% / FY: 11,1%
2018: Onderliggende EBIT H1: 6,6% - Onderliggende EBITDA H1: 9,3%

Aanwezigheid en Macro-economische omgeving

- Chili, Peru, Ecuador, Colombia, Venezuela en Centraal-Amerika: zwakke maar verbeterende economie. Minder uitgaven overheid en publieke infrastructuur. Muntwaarderingen tegenover de dollar in Q4'17 en Q1'18
- Venezuela: verminderde activiteit
- Brazilië: uit recessie - BRL gedevalueerd ten opzichte van EUR YTD



Markt en positie van Bekaert

Chili (43%); Peru (17%); Ecuador (14%)

- Verbeterde prestaties in Chili/Colombia
- Vraag Peru/Ecuador blijft gematigd
- Groot marktaandeel: 30%-75%
- Vooral bouw- en landbouwmarkten
- Venezuela sinds 2012 geconsolideerd op basis van economische wisselkoers

F

JV Brazilië
~ 15% of gezamenlijke omzet (1)

- JV met ArcelorMittal (AM-55%, BK-45%)
- Complementaire rollen van de partners: distributie en walsdraad (AM) - operaties (BK)
- JV is marktleider in Brazilië
- Breed portfolio – boven de prestaties van de markt, maar zwak economische klimaat beïnvloedt het concurrentievermogen
- Staalkoordfabriek Sumaré geïntegreerd sedert begin H2 '17

Actie

Benutten van marktposities
Transformatieprogramma's

Benutten van schaal en brede producten portefeuille

Implementatie van (B)BMS/BCE

Concurrentievermogen vs imports

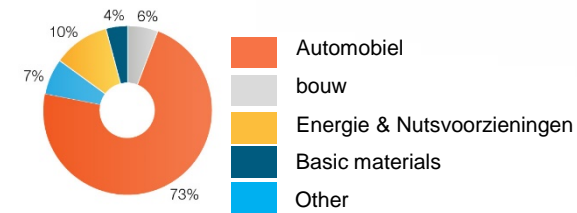
Bekaert ervaart een moeilijk maar verbeterend ondernemingsklimaat in de meeste landen en is vol vertrouwen dat de acties ondernomen om de businessportfolio en de commerciële uitmuntendheid van onze activiteiten te verbeteren, hun effect zullen blijven tonen. Aan constante wisselkoersen consolidatiescope (uitz. Sumaré), nam de onderliggende EBIT toe met ongeveer +20% in H1 2018.

x

Verwijzing naar slide "Business Overzicht"

APAC: 28% van de geconsolideerde omzet 2017 (24% gezamenlijk)

2017: Onderliggende EBIT H1: 10,7% / FY 9,3% - Onderliggende EBITDA H1: 19,0% / FY: 17,1%
 2018: Onderliggende EBIT H1: 6,8% - Onderliggende EBITDA H1: 14,7%



Aanwezigheid en Macro-economische omgeving

China: ~ 73% van omzet APAC – ~ 20% van Bekaert geconsolideerd top line. Economie blijft groeien maar minder snel dan in de piekperiode, Indië en Zuidoost-Azië tonen versnelling GDP

Markt en positie van Bekaert

Staalkoord China
~ 50% of APAC sales

Staalkoord Indië, ZOA
~ 25% of APAC omzet

Zaagdraad
~ 6% of APAC sales

Industriële markten APAC
~ 10 % of APAC sales

- 50% van de wereldwijde behoefte aan banden wordt geproduceerd in China
- Concurrentie fel, maar minder druk van overcapaciteit
- Draait op volle capaciteit
- Groeimomentum in Indië en Zuidoost-Azië
- Groei in Indië wordt versneld door hogere radialisatie A
- Zaagdraad 3^{de} generatie (*fixed abrasive* zaagdraad) kwam vlugger dan verwacht.
- Voor de 3^{de} generatie: BEK is goedgekeurd bij kernklanten
- Opstart productie en levering vanaf eind augustus G
- We blijven actie ondernemen om de winst te verhogen van de verworven entiteiten in '12 (Maleisië/China)

Actie

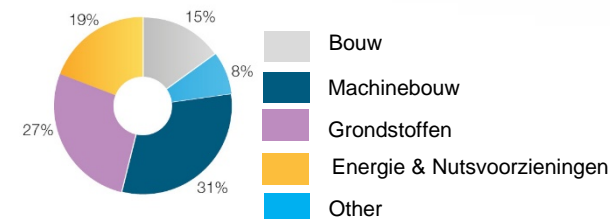
- Producten met een lagere totale kost voor de klant
- Expansie in China/Indië en ZOA
- Verlagen/eliminieren opstartkosten India, Indonesië en China
- Investeren in capaciteit voor 3^{de} generatie
- Portfolio optimalisatie
- Kost management
- Voetafdruk: sluiting van Shah Alam, Inkrimping van de operaties in Ipoh

We verwachten dat de solide vraag in onze bandenmarkten zal aanhouden in het laatste kwartaal van 2018, met enige seizoenseffecten van de Chinese herfstvakantie begin oktober. We blijven ook voorzichtig omtrent de mogelijke impact van handelsspanningen op onze business. In de sector van de zonne-energie veroorzaakte de verlaging van terugleververgoedingen een plotse daling in nieuwe fotovoltaïsche installaties vanaf het derde kwartaal. In lijn met de vraagontwikkelingen voor *fixed abrasive* zaagdraad voegen we capaciteit toe aan onze voorlopig nog beperkte productieschaal.

x Verwijzing naar slide "Business Overzicht"

BBRG: 11% van de geconsolideerde omzet 2017 (9% gezamenlijk)

2017: Onderliggende EBIT H1: 4,7% / FY 3,3% - Onderliggende EBITDA H1: 9,4% / FY: 9,0%
2018: Onderliggende EBIT H1: 0,8% - Onderliggende EBITDA H1: 7,1%



Aanwezigheid

- Bridon opgenomen sedert 1 juli 2016
- Leidend marktspeeler met een wereldwijde aanwezigheid
- Lage vraag in sommige kernmarkten (olie & gas)
- Overname door Bekaert van Ontario Teachers' (1/3) op 24 oktober 2018

Toepassingen

H

Machinebouw ~ 30 %

- Brede markt - Kraan en hijskabels april 2018
 - Distributieriemmen
- => 15% OEM / 85% vervangingsmarkt

Grondstoffen ~ 30%

- Mijnbouw : bovengronds en ondergronds extractie: 60 / 40
- => Bovengrondse mijnbouw veel stabielier

Olie & Gas ~ 20 %

- Land en offshore exploratie, infrastructuur, extractie
 - Lijdt aan voortdurende lage investeringsactiviteit
 - In betere perioden: 25% van de omzet
- => Vraag : 50% Investerings / 50% OPEX

Bouw ~ 15 %

- Hijstoepassingen (lift)
- Structuren

Actie

- Blijvend sterke business in geavanceerde kabels
- Implementatie (B)BMS, BCE
- Gewijzigd management team: CEO, CFO, COO, CCO
- Volledige eigendom om versnelde ommekeer tot stand te brengen
- Herziening business plan
- Schuld is geherfinancierd

We voorzien blijvend moeilijke marktomstandigheden voor de kabelactiviteiten in de nabije toekomst.

Op 24 april 2018 verwierf Bekaert het aandeel van de 33% van OTTP in BBRG.

Versnelde inspanningen voor de ommekeer in BBRG

Brett Simpson werd benoemd als nieuwe CEO om de business voorwaarts te stuwen.

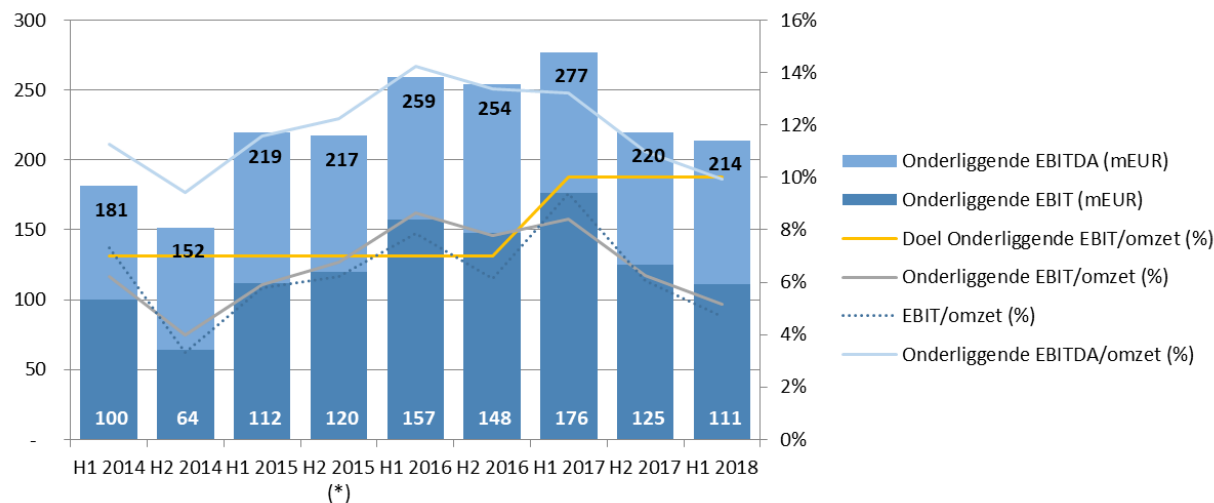
x

Verwijzing naar slide "Business Overzicht"

Overzicht winstgevendheid

	H1 2014	H2 2014	H1 2015	H2 2015 (*)	H1 2016	H2 2016	H1 2017	H2 2017	H1 2018	FY 2013	FY 2014	FY 2015 (*)	FY 2016	FY 2017
Omzet (mEUR)	1 609	1 607	1 897	1 774	1 819	1 896	2 095	2 003	2 157	3 186	3 216	3 671	3 715	4 098
Onderliggende EBIT (mEUR)	100	64	112	120	157	148	176	125	111	166	164	232	305	301
Onderliggende EBIT/omzet (%)	6,2%	4,0%	5,9%	6,8%	8,6%	7,8%	8,4%	6,2%	5,1%	5,2%	5,1%	6,3%	8,2%	7,3%
Doel Onderliggende EBIT/omzet	7,0%	7,0%	7,0%	7,0%	7,0%	7,0%	10,0%	10,0%	10,0%	7,0%	7,0%	7,0%	7,0%	10,0%
EBIT (mEUR)	118	53	110	110	143	117	197	121	101	137	171	220	260	318
EBIT/omzet (%)	7,3%	3,3%	5,8%	6,2%	7,9%	6,1%	9,4%	6,1%	4,7%	4,3%	5,3%	6,0%	7,0%	7,8%
Onderliggende EBITDA (mEUR)	181	152	219	217	259	254	277	220	214	321	333	437	513	497
Onderliggende EBITDA/omzet (%)	11,3%	9,4%	11,6%	12,3%	14,2%	13,4%	13,2%	11,0%	9,9%	10,1%	10,4%	11,9%	13,8%	12,1%
EBITDA (mEUR)	190	152	217	225	242	240	297	212	204	297	342	441	481	510
EBITDA/omzet (%)	11,8%	9,4%	11,4%	12,7%	13,3%	12,7%	14,2%	10,6%	9,5%	9,3%	10,6%	12,0%	13,0%	12,4%
Werkkapitaal (mEUR)	2 271	2 524	2 783	2 448	2 799	2 650	2 713	2 664	2 791	2 119	2 524	2 448	2 650	2 664
ROCE (% op gewogen gemiddelde kapitaalkost)										6,1%	7,7%	8,7%	10,0%	11,8%

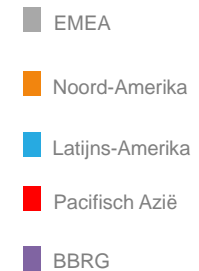
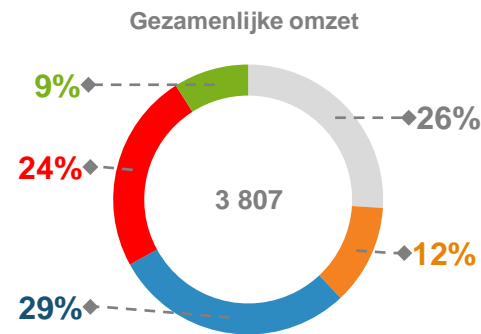
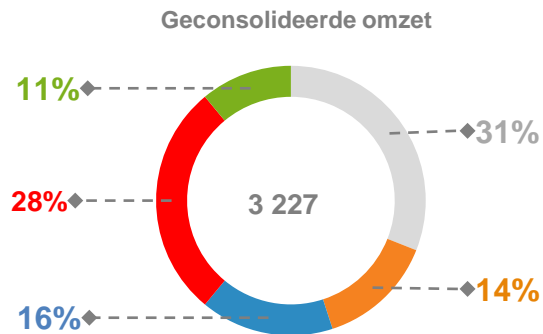
(*) herwerking van kosten van Acquisities naar éénmalige resultaten + IAS 19 herziening



Trend onderliggende EBIT naar 10% over de middellange termijn, met een iets langere horizon dan aanvankelijk gepland.

Geconsolideerde omzet: YTD Q3 vergelijking jaar-over-jaar

Geconsolideerde omzet	2017	2018	Aandeel	Vershil	Organisch	FX	M&A
EMEA	956	1 009	31%	+6%	+6%	-	-0.5%
Noord-Amerika	421	460	14%	+9%	+16%	-7%	-
Latijns-Amerika	508	519	16%	+2%	+15%	-4%	-8%
Pacifisch Azië	846	896	28%	+6%	+10%	-4%	-
BBRG	342	342	11%	-	+5%	-5%	-
Totaal	3 073	3 227	100%	+5%	+10%	-3%	-1.5%



Geconsolideerde omzet: YTD Q3 vergelijking jaar-over-jaar

Segment	Totale omzet- evolutie	Organische groei			FX impact	Impact M&A + desinvesteringen
		Omzet	Volumes	Walsdraad + prijsmix		
EMEA	+6%	+6%	=	+6%	-	-0.5%
Noord-Amerika	+9%	+16%	+6%	+10%	-7%	-
Latijns-Amerika	+2%	+15%	-3%	+18%	-4%	-8%
Pacifisch Azië	+6%	+10%	+8%	+2%	-4%	-
BBRG	-	+5%	+6%	-2%	-5%	-
Totaal	+5%	+10%	+3%	+7%	-3%	-1.5%

Belangrijkste stuwende factoren van geconsolideerde omzetgroei:

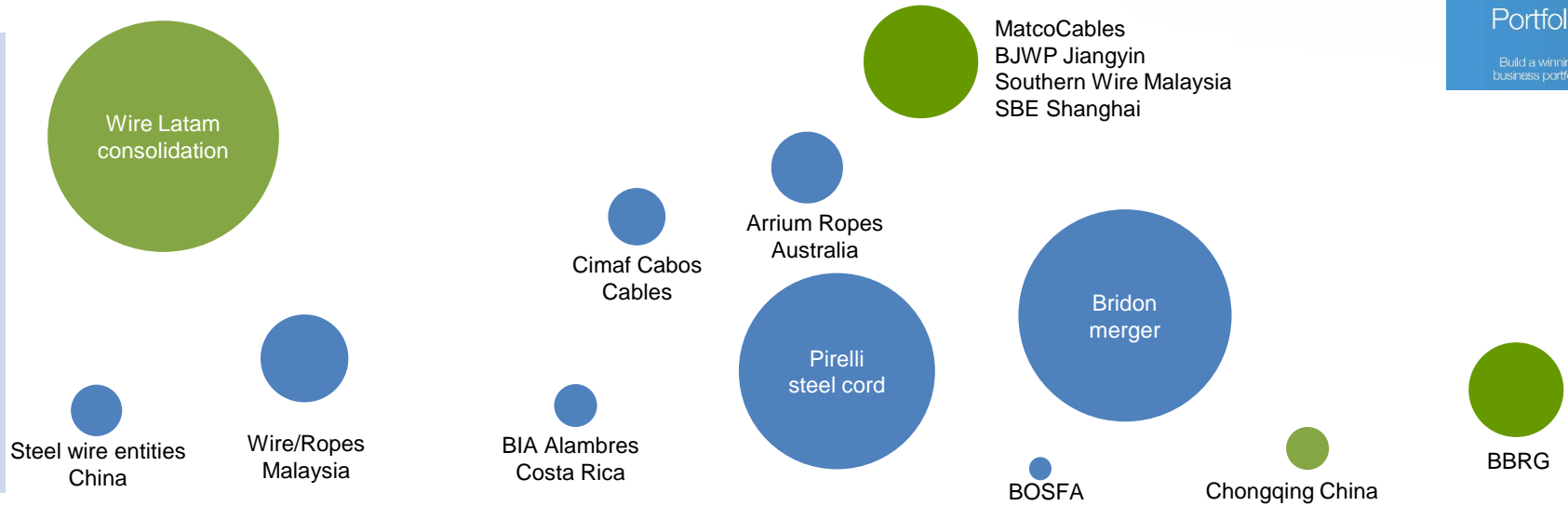
- + Organische volumegroei in Pacifisch Azië
- + Prijszetting in Noord-Amerika (verrekenende vergoedingsimpact) en Latijns-Amerika (verrekenende walsdraadprijsstijgingen en prijs-mix)

Q3 marktontwikkelingen :

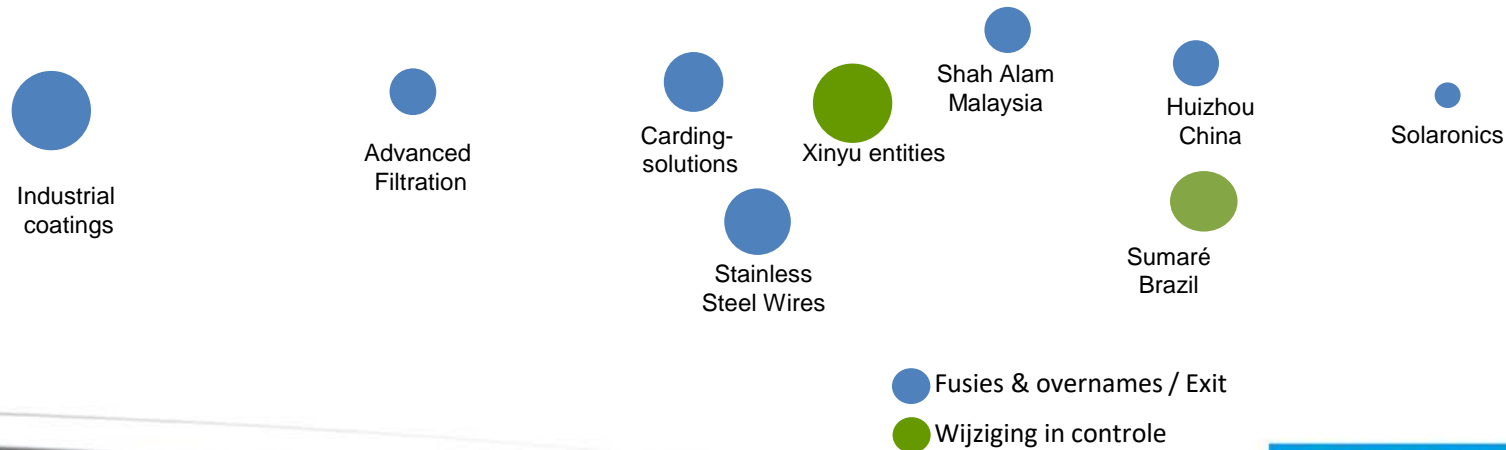
- Automobielen- en bouwmarkten blijven sterk
- Vertraging in industriële staaldraadmarkten door de toenemende impact van handelsspanningen op de globale economie
- Blijvende lage vraag naar geprofileerde draden
- Omzetsdaling BCT Heating
- Daling in nieuwe fotovoltaïsche installaties vanaf het derde kwartaal > nog geen impact op de volumes (nog een kleinschalige productie)



Acquisities



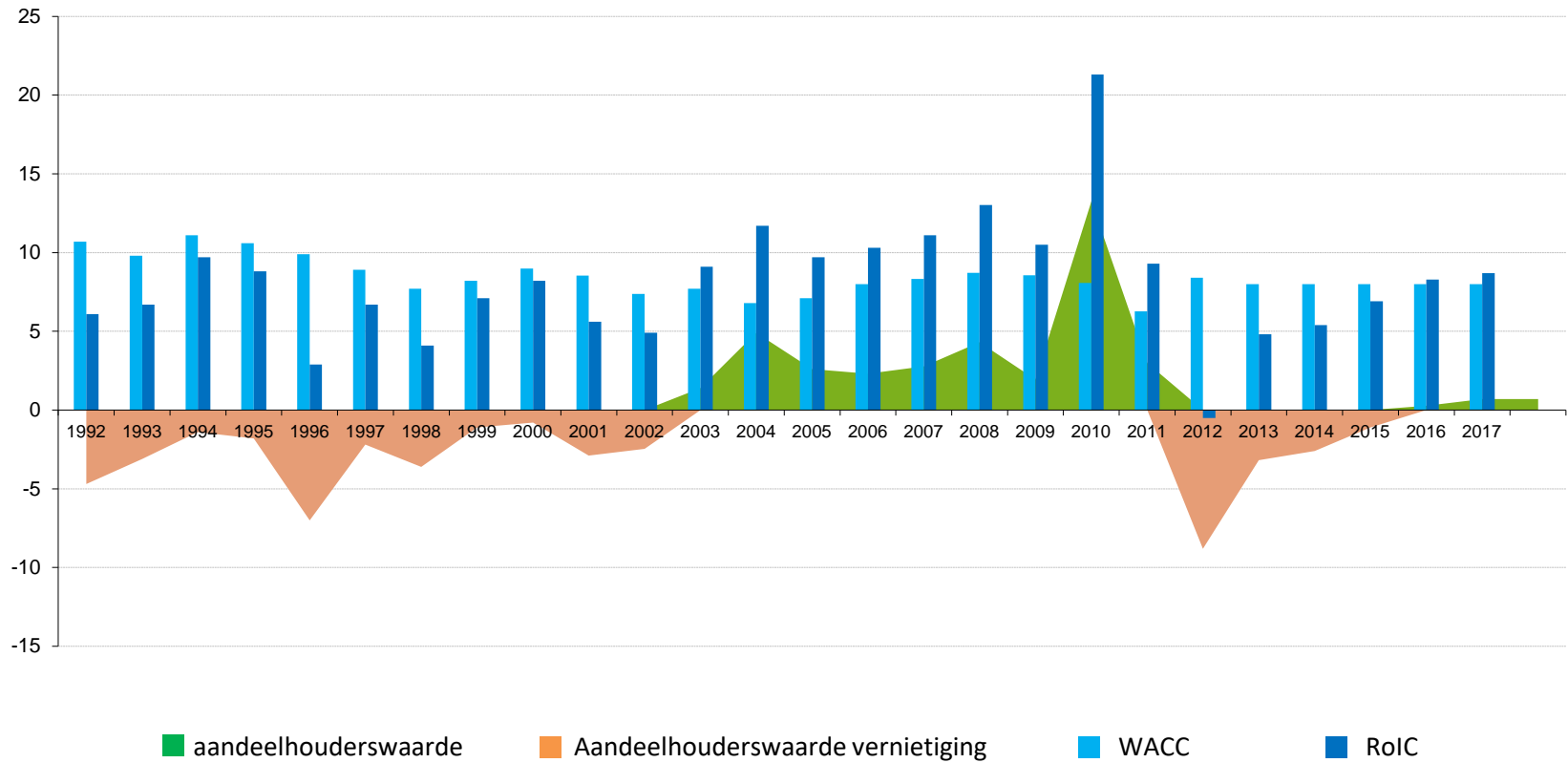
Desinvesteringen



● Fusies & overnames / Exit

● Wijziging in controle

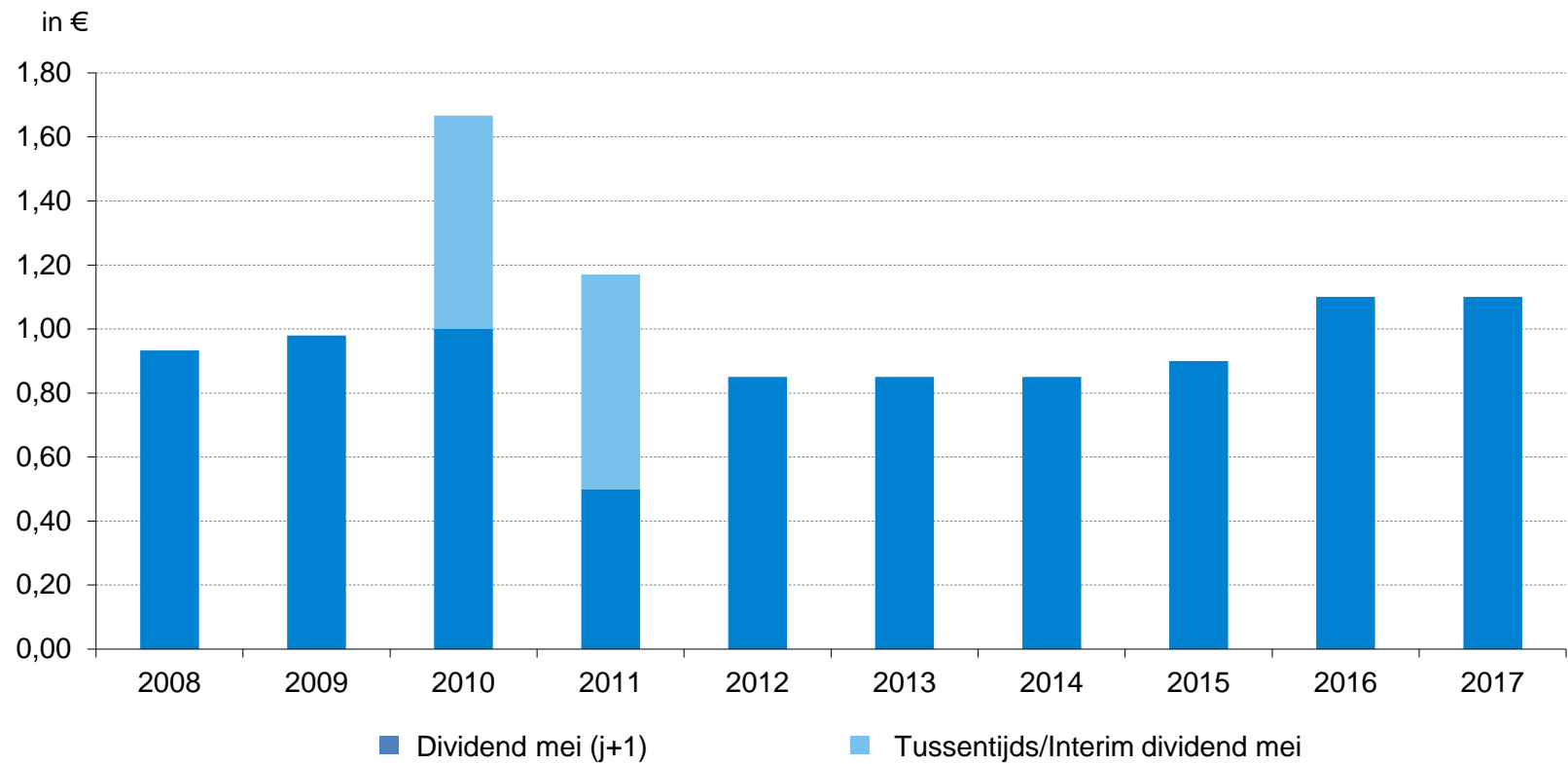
Creatie aandeelhouderswaarde



Vooruitzichten

- We voorzien een blijvend sterke vraag uit automobiel- en bouwmarkten in het vierde kwartaal van 2018. We houden wel rekening met de gebruikelijke seizoenseffecten aan het einde van het jaar en we blijven voorzichtig omtrent verdere ontwikkelingen in het internationale handelsbeleid die een impact zouden kunnen hebben op de globale economie of op de business-conditions in onze markten in het bijzonder.
- Vanuit het huidige perspectief en mits het uitblijven van uitzonderlijke, niet te voorziene gebeurtenissen, verwachten we dat de onderliggende EBIT voor de tweede jaarhelft boven die van de eerste helft van 2018 zal uitkomen. Zoals eerder meegedeeld nemen we ook acties om de nettoschuldpositie tegen jaareinde te verminderen.

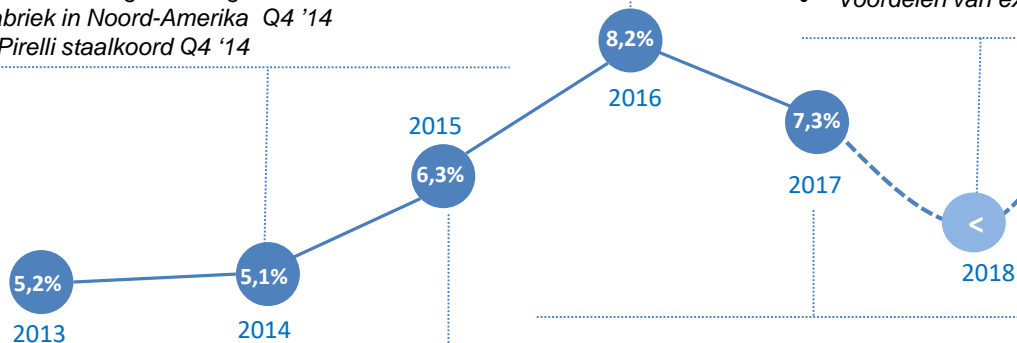
Dividend



Bekaerts tijdlijn sedert 2013

Sterke wereldwijde vraag in de automobielsector
 Betere marktpositie en staalkoordmarkt in China
 Staalkoord India en Zuidoost-Azië blijft groeien
 Meer volatiliteit in zaagdraad als gevolg van terugleververgoedingen
 Start Bekaert Customer Excellence programma
 Bridon toegevoegd sedert 2° helft 16
 Verbetering industriële draden APAC

Verhoging van de winstgevendheid
 Uitdagende marktomstandigheden voor staalkoord in China
 Q4 '14 - Q1 '15
 Geleidelijke verbetering van zaagdraad
 Brand in fabriek in Noord-Amerika Q4 '14
 Acquisitie Pirelli staalkoord Q4 '14



Portfolio optimalisatie: exit roestvast, carding, Xinyu China, ... en integratie Pirelli activiteiten
 Betere marktpositie in staalkoord China
 Heropleving van staalkoord India en Zuidoost-Azië
 Heropleving 2de generatie zaagdraad
 Start Manufacturing Excellence programma

Ongunstige factoren:

- Desinvestering van Sumaré in Brazilië
- Voortdurende volatiliteit van de grondstofprijzen en andere inflatiekosten
- Voortdurende onzekerheid over de effecten van wijzigingen aan het handelsbeleid van de V.S.
- Moeilijk ondernemingsklimaat in Latijns-Amerika
- Weggevalen vraag naar loose abrasieve zaagdraad
- Zwakke prestatie en traag herstel van Bridon-Bekaert Ropes Group

Gunstige factoren:

- Betere verrekening van walsdraadprijzen
- Kostenbesparingen
- Ommekeer BBRG
- Impact van transformatieprogramma's
- Voordelen van expansieprogramma's

Ongunstige factoren:

Cyclische vraag op de eindmarkten
 Competitief landschap
 Economische onzekerheid

Gunstige factoren:

Transformatieprogramma's
 Impact 'winning business portfolio'
 Betere prijszetting
 Heropleving Olie & Gas
 Voordeel van investeringen
 Milieureguleringen

Ongunstige factoren:

Bridon volledig jaar (onder gemiddelde marge)
 Sumaré : integratie in JV Brazil (45% BEK)
 Snel wijzigende grondstofprijzen en prijsdynamiek

Gunstige factoren:

Automobiel/Bouw bleven sterk
 Transformatie programma's
 Olie & gas: voorbij het dieptepunt

● = onderliggende EBIT marge

Contacten

Investor Relations :	Katelijan Bohez	+32 56 76 66 10	katelijan.bohez@bekaert.com
	Joeri Goethals	+32 56 76 62 23	joeri.goethals@bekaert.com
Documentatie :	Christine Clarysse	+32 56 76 66 13	christine.clarysse@bekaert.com

Aandeelhouders, investeerders of andere geïnteresseerden die het jaarverslag, de aandeelhouders brochure, het duurzaamheidsrapport van de Groep of de jaarrekeningen van de NV Bekaert SA wensen te ontvangen kunnen de dienst Investor Relations op elk ogenblik contacteren.

Agenda	Resultaten 2018	1	maart	2019
	Jaarverslag 2018 beschikbaar op Internet	29	maart	2019
	Activiteitenverslag 1ste kwartaal 2019	8	mei	2019
	Algemene Vergadering van Aandeelhouders	8	mei	2019
	Halfjaarresultaten 2019	26	juli	2019
	Activiteitenverslag 3 ^{de} kwartaal 2019	15	november	2019

Disclaimer

Deze presentatie kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Die verklaringen reflecteren de huidige inzichten van de bedrijfsleiding aangaande toekomstige gebeurtenissen, en zijn onderhevig aan bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten aanzienlijk verschillen van toekomstige resultaten of prestaties die door die toekomstgerichte verklaringen worden uitgedrukt of die daaruit zouden kunnen worden afgeleid. Bekaert verstrekt de in deze presentatie opgenomen informatie per huidige datum en neemt geen enkele verplichting op om de toekomstgerichte verklaringen in het licht van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins te actualiseren. Bekaert wijst elke aansprakelijkheid af voor verklaringen die door derden worden afgelegd of gepubliceerd, en neemt geen enkele verplichting op om onnauwkeurige gegevens, informatie, conclusies of opinies te corrigeren die door derden worden gepubliceerd met betrekking tot deze of enig andere presentatie dat door Bekaert wordt verspreid.



Third quarter trading update 2018

[READ MORE >](#)



[Our Shareholders](#)



[Let's meet](#)



[Our Performance](#)



[The Bekaert Share](#)



[Legal publications](#)

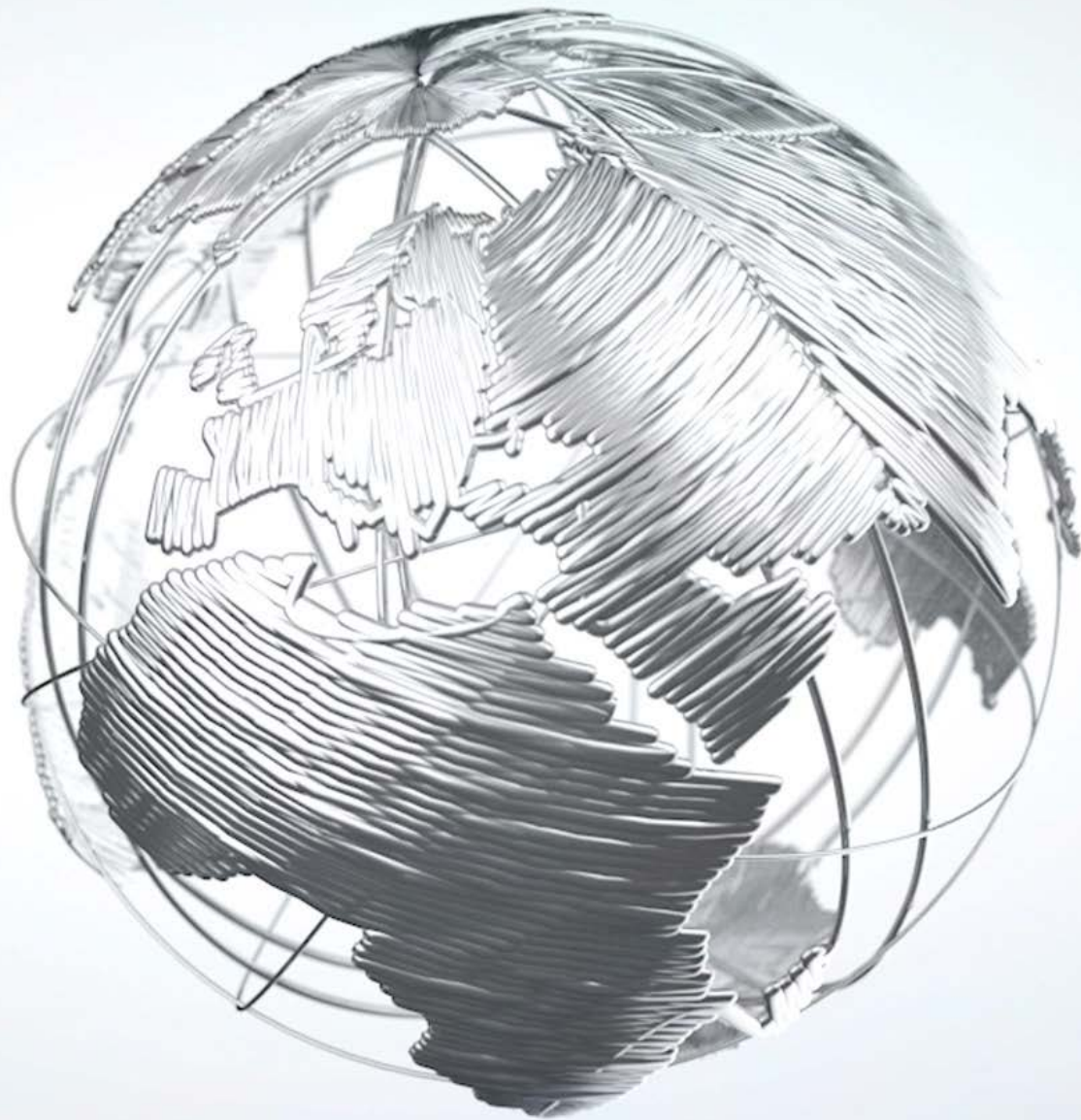


[Analyst Research](#)



[Information Center](#)

Copyright © by NV Bekaert SA, 2018



 **BEKAERT**

better together