

Jaarverslag 2007



Inhoudstafel

Deel 1: Verslag van de Raad van bestuur

- 03 Woord van de Voorzitter en de Gedelegeerd bestuurder
- 06 Raad van bestuur
- 09 Bekaert Group Executive

Wereldspeler met focus op de klant

- 12 Strategie naar duurzame rendabele groei
- 14 Een internationale groep
- 18 Dicht bij de klant
- 22 Onze producten: aanwezig in tal van sectoren

2007: sterke prestaties

- 28 Markante feiten 2007
- 30 Samenvatting van het financieel overzicht
- 33 Informatie voor de aandeelhouder

Onze activiteiten

- 38 Regionale activiteiten
- 40 Wereldwijde activiteiten
 - 41 De automobielsector
 - 48 De *offshore*-sector
 - 52 De bouwsector

Technologie en innovatie

- 60 Drijvende kracht achter duurzame rendabele groei

Duurzaam ondernemen

- 66 Onze medewerkers - van kapitaal belang
- 70 Veiligheid en gezondheid op de werkvloer
- 72 Milieu: onze ecologische voetafdruk verkleinen
- 80 Burgerzin tegenover de gemeenschap

Corporate governance

- 84 Raad van bestuur
- 86 Comit es van de Raad van bestuur
- 87 Uitvoerend Management
- 88 Regels van behoorlijk gedrag
- 89 Aandelen en aandeelhouders

Deel 2: Financieel overzicht

- 98 Geconsolideerde jaarrekening
- 103 Toelichtingen bij de geconsolideerde jaarrekening
- 167 Informatie m.b.t. moedervenootschap
- 170 Verslag van de commissaris

Profiel

Bekaert is een internationale speler met hoofdkantoor in België. Onze activiteiten zijn gebaseerd op twee kerncompetenties: geavanceerde metaaltransformatie en geavanceerde materialen en deklagen. Deze unieke combinatie van competenties maakt de sterkte uit van onze onderneming.

Van de basisgrondstof walsdraad, een pinkdikke staaldraad, trekt onze onderneming - door mechanische vervorming en warmtebehandeling - draden tot 1/50ste van een menselijk haar fijn. Deze draden worden gebundeld tot kabels en koorden, geweven of gebreid tot doek, of verwerkt tot ultrafijne filters en vezels. Zo worden ze ingezet in een brede waaier van industriële toepassingen in vrijwel alle sectoren van de economie.

Daarnaast ontwikkelt Bekaert deklaagtechnologie die, toegepast op onze staaldraden en vezels, nog meer toegevoegde waarde creëert voor de klant.

Als *business-to-business* bedrijf spitsen we ons niet alleen toe op de technologische vereisten van onze industriële klanten, maar we houden ook rekening met de wensen van hun eindgebruikers.

Bekaert investeert aanzienlijk in groeiregio's (o.m. China, India, Rusland, Latijns-Amerika). We streven er ook naar onze positie te versterken op onze traditionele markten: West-Europa en Noord-Amerika. Bekaert ambieert zowel markt- als technologisch leiderschap. Dit zijn drijvende krachten om het strategisch doel van onze onderneming te realiseren: duurzame rendabele groei.

Coverfoto: Het verhaal van Nexans – topspeler in de kabelindustrie – leest u in dit jaarverslag (p. 51). Om de explosieve groei van deze klant te ondersteunen, investeerden we in de uitbreiding van onze productiecapaciteit. Zo kunnen we Nexans in de komende 3 jaar voorzien van 11 000 ton hoogkwalitatieve versterkingsdraad. En zo kan Nexans meerdere grootschalige projecten tegelijk waarmaken.

Kerncijfers

Gezamenlijke cijfers

	2006	2007	Trend
in miljoen €	herwerkt*		
Omzet	3 195	3 419	+7,0%
Investerings	193	239	+23,8%
Personeel op 31 december	18 516	20 380	+10,1%

Geconsolideerde rekeningen

in miljoen €	2006	2007	Trend
Resultatenrekening			
Omzet	2 010	2 174	+8,2%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	146	175	+19,6%
EBIT vóór éénmalige opbrengsten en kosten	163	186	+14,5%
Resultaat uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	148	162	+9,5%
Resultaat uit beëindigde bedrijfsactiviteiten	-	-	-
Perioderesultaat	148	162	+9,5%
Groep	143	153	+7,1%
Minderheidsbelangen van derden	5	9	+83,1%
Cashflow	262	277	+5,6%
Operationele cashflow (EBITDA)	262	299	+13,9%
Afschrijvingen	116	124	+6,7%

Balans

Eigen vermogen	1 109	1 147	+3,4%
Vaste activa	1 306	1 336	+2,3%
Investerings (materiële)	153	192	+25,9%
Balanstotaal	2 220	2 313	+4,2%
Nettoschuld	375	448	+19,6%
Kapitaalgebruik (CE)	1 410	1 534	+8,8%
Werkkapitaal	452	494	+9,4%
Personeel op 31 december	12 728	15 242	+19,8%

Ratio's

EBITDA op omzet	13,0%	13,7%
EBIT op omzet	7,3%	8,0%
EBIT interest dekking	6,3	5,8
ROCE (EBIT op kapitaalgebruik)	10,5%	11,9%
ROE (Winst op eigen vermogen)	13,3%	14,3%
Eigen vermogen op totaal activa	50,0%	49,6%
Nettoschuld op eigen vermogen	33,8%	39,1%
Nettoschuld op EBITDA	1,4	1,5

Joint ventures en geassocieerde ondernemingen

in miljoen €	2006	2007	Trend
Omzet	1 185	1 245	+5,1%
Bedrijfsresultaat	151	139	-7,6%
Winst van het boekjaar	118	102	-13,4%
Winstaandeel	51	47	-7,6%
Investerings	41	47	+14,9%
Afschrijvingen	40	40	-1,5%
Eigen vermogen	232	210	-9,7%
Personeel op 31 december	5 788	5 138	-11,2%

Kerncijfers per aandeel

NV Bekaert SA	2006	2007	Trend
Aantal aandelen op 31 december	20 946 779	19 831 000	-5,3%
Beurskapitalisatie op 31 december (in miljoen €)	1 984	1 824	-8,1%

Per aandeel (in €)

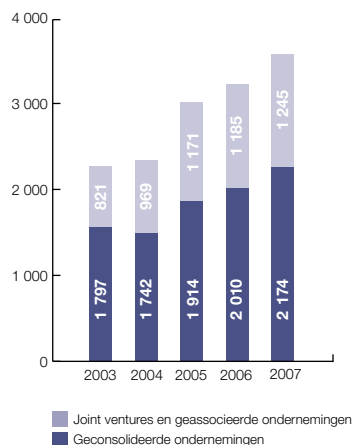
Winst per aandeel	6,64	7,63	+14,9%
Brutodividend	2,500	2,760	+10,4%
Nettodividend	1,875	2,070	+10,4%
Nettodividend met WPR-strip	2,125	2,346	+10,4%

Valorisatie (in €)

Koers op 31 december	94,70	92,00	-
Koers (gemiddelde)	81,99	98,19	+19,8%

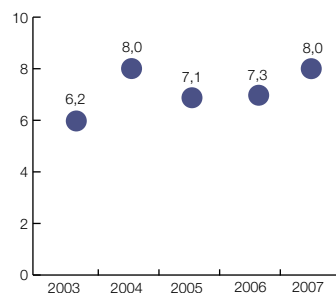
Omzet

in miljoen €



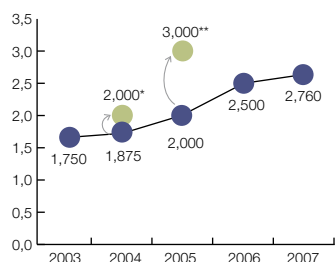
Bedrijfsresultaat (EBIT)

in % op omzet



Brutodividend

in €

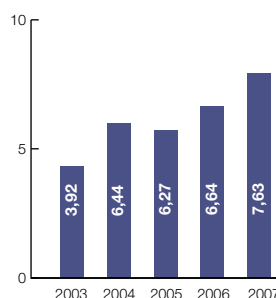


* Uitzonderlijk bedrag voor 125-jarig bestaan Bekaert

** Uitzonderlijk bedrag (verkoop van Bekaert Fencing NV)

Winst per aandeel

in €



Kerncijfers per segment

Geavanceerde draadproducten

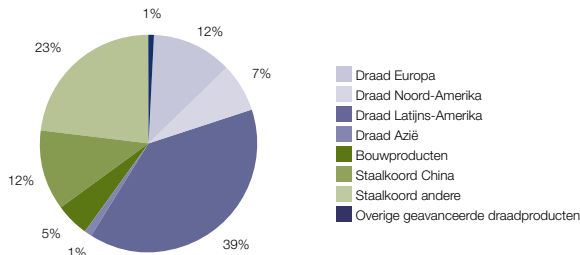
17 411 medewerkers
€ 3 095 miljoen
 gezamenlijke omzet

90%

Geavanceerde draadproducten

	2006	2007	Trend
in miljoen €			
Geconsolideerde omzet	1 689	1 844	+9,2%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	177	208	+17,8%
EBIT op omzet (%)	10,5%	11,3%	-
Gezamenlijke omzet ¹	2 854	3 095	+8,4%

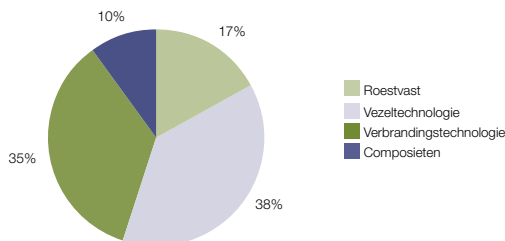
Aandeel in de gezamenlijke omzet per activiteitenplatform



Geavanceerde materialen

	2006	2007	Trend
in miljoen €			
Omzet	184	204	+10,4%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	15	17	+13,8%
EBIT op omzet (%)	8,2%	8,5%	-

Aandeel in de geconsolideerde omzet per activiteitenplatform



Geavanceerde materialen

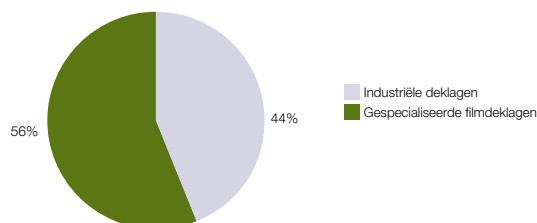
1180 medewerkers
€ 204 miljoen
 gezamenlijke omzet

6%

Geavanceerde deklagen

	2006	2007	Trend
in miljoen €			
Omzet	136	124	-8,9%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	1	-1	-
EBIT op omzet (%)	0,6%	-0,6%	-

Aandeel in de geconsolideerde omzet per activiteitenplatform



Geavanceerde deklagen

663 medewerkers
€ 124 miljoen
 gezamenlijke omzet

4%

Recordomzet

van € 2 174 miljoen

+8,2%

Record EBITDA van

€ 299 miljoen

+13,9%

8,6%

REBIT-marge op

omzet (vóór eenmalige

opbrengsten en kosten)

tegenover 8,1%

8,0%

EBIT-marge op

omzet tegenover 7,3%

Winst per aandeel:

€ 7,63 tegenover € 6,64

+14,9%

Brutodividend

van € 2,76 per aandeel

tegenover € 2,50

+10,4%

¹ De gezamenlijke omzet is de omzet gerealiseerd door de geconsolideerde ondernemingen plus 100% van de omzet gerealiseerd door de joint ventures en de geassocieerde ondernemingen, na eliminatie van onderlinge verkopen.



Lees in dit jaarverslag hoe Bekaert het mogelijk maakte met de klant in 2007.

Wij maken het mogelijk

Bekaert is een *benchmark* in uiteenlopende sectoren. Dat heeft niet enkel te maken met de hoge toegevoegde waarde die onze onderneming levert op technologisch vlak, maar ook met de wijze waarop wij onze klantenrelaties behartigen. Gericht op resultaat, met oog voor de toekomst en op een flexibele manier werken wij met diverse partners samen aan oplossingen.

Deze samenwerking met klanten, met lokale overheden, met collega's van diverse business units uit alle hoeken van de wereld, is een bron van inspiratie en dynamiek. Samen denken, plannen, ideeën uitwisselen én ze samen mogelijk maken: dat is de vertaling van onze *better together*-filosofie.

Deze filosofie is geënt op 127 jaar materiaalkennis, een traditie van operationele uitmuntendheid, openheid voor de globale context en een niet aflatende alertheid voor trends en ontwikkelingen. Factoren die Bekaert tot erkend marktleider maken.



Bert De Graeve
Gedelegeerd bestuurder

Baron Buysse CMG CBE
Voorzitter Raad van bestuur

Woord van de Voorzitter en de Gedelegeerd bestuurder

Beste lezer,

De cijfers bevestigen het: voor Bekaert was 2007 opnieuw een goed jaar. Onze geconsolideerde omzet groeide met 8,2%, het perioderesultaat bedroeg € 161,6 miljoen, een stijging met 9,5%; de winst per aandeel bedroeg € 7,63. Dat we hierin slaagden in sterk competitieve en snel veranderende markten, danken we in de eerste plaats aan onze troeven: onze klantenbenadering, een uitstekende productkwaliteit, technologisch leiderschap, ervaring en lokale verankering. Deze onbetwistbare sterktes onderscheiden ons van vele andere ondernemingen. Bovendien hebben we niet gearzeld om groeikansen te creëren en te optimaliseren, zowel in specifieke productsegmenten als in groeimarkten zoals China.

Ten slotte creëerden we ook aandeelhouderswaarde door aandelen in te kopen voor een totaalbedrag van € 111 miljoen en een dividend uit te keren van € 2,76 per aandeel, een stijging van 10,4%.

Onze baseline, *better together*, is actueler dan ooit. De uitdagingen waaraan onze klanten en partners het hoofd moeten bieden, beschouwen we ook als de onze. Uit onze resultaten blijkt dat onze klanten dit waarderen.

De traditionele markten verstevigen met gerichte investeringen

In Europa realiseerde Bekaert in 2007 een mooie groei. Met gericht onderzoek, de ontwikkeling van innovatieve producten en additionele investeringen bouwen we er verder aan de toekomst. Zo investeerden we in Hlohovec (Slovakije) en realiseerden we een belangrijke capaciteitsverhoging in de productie van vezels in Zwevegem (België). In de loop van 2008 zullen we er ook de productie uitbreiden van componenten voor ruitenwissers en profieldraad voor flexibele buizen.

Noord-Amerika heeft geen makkelijk jaar achter de rug. De vertraagde economische groei werd nog versterkt door de hypotheekcrisis. Deze marktomstandigheden lieten zich vooral voelen in onze toepassingen voor de bouw- en automobiellindustrie. Om onze productiecapaciteit aan de marktbehoeften aan te passen,

moesten we onze fabriek in Dyersburg (Tennessee, Verenigde Staten) sluiten. Dit neemt niet weg dat Bekaert onverminderd haar marktpositie in deze strategisch belangrijke regio blijft ondersteunen.

Groeikansen in de opkomende landen optimaal benutten

In Latijns-Amerika wisten we ons productieplatform dicht bij de klanten verder uit te bouwen en te verankeren. Door de volledige controle te verwerven over Vicson, S.A. (Valencia, Venezuela) – waarmee we onrechtstreeks ook ons belang in het Colombiaanse Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. versterkten – hebben we ook onze positie in deze regio behoorlijk verstevigd.

De overnamegesprekken met staalkoordproducent Uralkord in Rusland hebben niet tot het verhoopte resultaat geleid. Bekaert gelooft evenwel in het potentieel van deze regio. Daarom beslisten we in januari 2008 om in de Lipetsk-regio (ten zuiden van Moskou) een nieuwe staalkoordfabriek te bouwen.

In India realiseerden we een strategisch samenwerkingsakkoord met staalproducent Mukand. Dit biedt uitzicht op een verdere uitbreiding van onze activiteiten op het subcontinent, dat zich ontwikkelt tot een steeds belangrijker economische speler. De samenwerking met Mukand biedt perspectieven om op middellange termijn ook in roestvrije staaldraad uit te groeien tot een wereldspeler. In Indonesië breidden we onze capaciteit voor staalkoord en andere draadproducten uit.

Onze activiteiten in China blijven een steile groei kennen: voor staalkoordproducten nam de omzet in 2007 met 48% toe. Ter ondersteuning van deze groei investeerden we het voorbije jaar ruim € 100 miljoen in deze regio. In 2007 breidden we de productiecapaciteit verder uit van onze fabrieken in Shenyang (provincie Liaoning) en Jiangyin (provincie Jiangsu). Ook ons personeelseffectief hebben we opnieuw aanzienlijk uitgebreid. We rondde in China de kaap van 5000 medewerkers. Bovendien slaagden we er intussen in

“ De uitdagingen
van onze klanten
en partners
beschouwen we
als de onze. ”

onze vertrouwensrelatie verder uit te bouwen met onze Chinese partners.

2007 was ook het jaar van de herpositionering van onze activiteit geavanceerde materialen. Ter versteviging van de waardeketen, werden de activiteiten in roestvrije staaldraden geïntegreerd. Daarnaast leverden we inspanningen om de rendabiliteit van geavanceerde deklagen en glasfolie te verbeteren.

Een toekomstgerichte strategie

Onze wereldwijde aanwezigheid en het inspelen op groeiopportunities zowel in de traditionele als in de opkomende markten, blijft voor Bekaert een absolute prioriteit. De ervaring van het voorbije jaar bevestigt opnieuw dat we onze leiderspositie niet alleen moeten beschermen, maar voortdurend versterken, met een aangepaste profilering van onze productenportefeuille zowel in de traditionele als in de groeiemarkten.

Op al onze markten en in al onze activiteiten leggen we de nadruk op duurzaam ondernemen. We optimaliseren zowel onze portfolio als onze productieprocessen vanuit het oogpunt van mens, milieu en samenleving.

Ook onderzoek en ontwikkeling blijft een speerpunt in onze strategie. In 2007 is het investeringsbudget in Onderzoek en Ontwikkeling verhoogd tot € 57 miljoen. Dit bedrag was bestemd voor onze technologiecentra in België en China, die verder zullen groeien in 2008. Hiermee willen wij ervoor zorgen dat we wereldwijd de bevoorrechte leveranciers blijven of worden van onze klanten. We konden verschillende producten met succes op de markt brengen. Metaalvezels voor performante diesellootfilters; Dramix® Green staalvezels voor betonversterking en *Ultra Tensile* staalkoord; het zijn slechts enkele succesnummers, waarmee we ons technologisch leiderschap ten volle bewijzen en ons marktleiderschap veilig stellen.

Onze operationele uitmuntendheid en meer bepaald de kostenbeheersing blijven een belangrijke bijdrage leveren tot de winstgevendheid van de groep.



Bert De Graeve
Gedelegeerd bestuurder

better together werkt

Onze strategie van duurzame rendabele groei realiseren we samen met onze klanten en leveranciers, met onze medewerkers en aandeelhouders en andere stakeholders. Onze dank gaat dan ook uit naar iedereen die bijdraagt tot het succes van onze onderneming.

U, beste klant, danken we oprecht voor uw vertrouwen in Bekaert. We zijn bijzonder trots op de erkenning als beste leverancier waarmee u ons in 2007 lauwerde: de Amerikaanse *Eaton Corporation's Supplier Excellence Award* en de *Double Coin Award*, uitgereikt in China. Voor ons zijn dit stimulansen om de klant in ons productie- en innovatieproces voortdurend centraal te stellen.

Ook u, leverancier, danken wij voor uw vertrouwen, uw streven naar uitmuntende kwaliteit en uw betrokken partnership.

Onze aandeelhouders danken wij bijzonder voor hun steun en geloof in de strategie, de groei en de toekomstmogelijkheden van ons bedrijf.

En waar zouden wij staan zonder het enthousiasme en de deskundigheid van onze Bekaert-medewerkers? Onze dank gaat uit naar elk van u afzonderlijk, 20 400 keer! Talent trekt talent aan. Zoveel bewijst ook de *Top Employer Award* waarmee ons bedrijf dit jaar in België genomineerd werd.

Respect voor onze medewerkers, betekent ook dat wij als bedrijf blijven werken aan optimale veiligheid. We konden het aantal bedrijfsongevallen met werkverlet gevoelig terugdringen in 2007, maar het kan nog beter. Dit wordt voor ons allen een belangrijk aandachtspunt in het komende jaar.

Bekaert heeft alle troeven in de hand. Wij geloven stellig in de duurzame toekomst van deze onderneming. En we zijn ervan overtuigd dat we samen met u, trouw aan onze *better together*-filosofie, verder Bekaert als een toonaangevend internationaal bedrijf zullen doen groeien, door in te spelen op de opportuniteiten die zich aanbieden.



Baron Buysse
Voorzitter Raad van bestuur

Raad van bestuur

De Raad van bestuur is het belangrijkste beslissingsorgaan van de onderneming, met uitzondering van de aangelegenheden die door de wet of de statuten aan de Algemene vergadering van Aandeelhouders zijn voorbehouden. De Raad delegeerde zijn management- en operationele bevoegdheden aan het Bekaert Group Executive. De Raad van bestuur, onder de leiding van de Voorzitter, heeft als voornaamste taak het algemeen beleid van de onderneming te bepalen en de activiteiten van de onderneming op te volgen. De Raad telt 14 leden.



Baron Buysse CMG CBE
Voorzitter

Julien De Wilde

Baron Leon Bekaert

Baudouin Velge

**Lady Barbara
Thomas Judge**

François de Visscher

Gary J. Allen ontbreekt op de foto.

Bedankt, Gary

Op de Algemene vergadering van 14 mei 2008 treedt Gary J. Allen terug als lid van de Raad van bestuur. Ruim 20 jaar bouwde hij mee aan het succes van Bekaert. Ook in het Benoemings- en Remuneratiecomité en in het Audit en Finance Comité leverde hij bijzonder waardevolle bijdragen. We zijn hem oprecht dankbaar en wensen hem alle geluk toe in de toekomst.



Bruno Humblet
*Chief Financial Officer
Group Executive Vice President
Gespecialiseerde filmdeklagen*

Bert De Graeve
Gedelegeerd bestuurder

Henri-Jean Velge
*Group Executive Vice President
Geavanceerde draadproducten/draad
Geavanceerde materialen*

Dominique Neerinck
*Chief Technology Officer
Group Executive Vice President
Industriële deklagen*

Geert Roelens
*Group Executive Vice President
Geavanceerde draadproducten/staalkoord
Benoemd m.i.v. 1 maart 2008 in opvolging
van Marc Vandecasteele*

Bekaert Group Executive

De operationele verantwoordelijkheid voor de activiteiten van de onderneming ligt bij het Bekaert Group Executive, het uitvoerend management van Bekaert. Het treedt op onder het toezicht van de Raad van bestuur. Het Bekaert Group Executive bestaat uit vijf leden en wordt voorgezeten door de Gedelegeerd bestuurder.



Bedankt, Marc

Na een rijk gevulde loopbaan van 37 jaar bij Bekaert, waarvan 10 jaar als lid van het Bekaert Group Executive, gaat Marc Vandecasteele met pensioen. We danken hem voor de vele realisaties die hij voor Bekaert op zijn naam heeft staan. Onder Marc's beleid kenden de staalkoördactiviteiten van Bekaert een opmerkelijke groei. Hij speelde een toonaangevende rol in de uitbouw van onze positie in de BRIC-landen, meer bepaald in China. Marc plaatste het geïntegreerd kwaliteitsbeleid in de productie- en verkoopprocessen hoog op de agenda. Hij ligt aan de basis van het *Quality House* model, dat de referentie werd binnen Bekaert. Als mens blijft hij ons bij als warme persoonlijkheid, die in alle omstandigheden zijn geduld en diplomatie bewaart.

Op 1 maart 2008 werd Marc opgevolgd door Geert Roelens als Algemeen directeur en lid van het Bekaert Group Executive.



@ BEKAE



Wereldspeler met focus op de klant

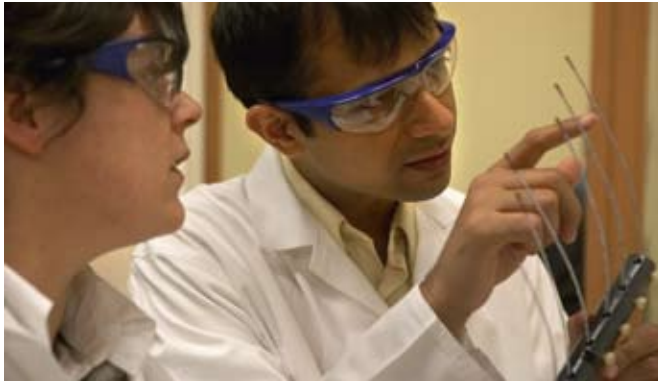
De langetermijnstrategie van Bekaert is gericht op **duurzame rendabele groei**. Daartoe streeft de onderneming naar wereldwijd marktleiderschap en technologisch leiderschap in welbepaalde toepassingen van haar twee kerncompetenties: geavanceerde metaaltransformatie en geavanceerde materialen en deklagen.

De aangewezen manier om duurzame rendabele groei te realiseren voor een onderneming is door een leidende rol te spelen in de markten waarop ze actief is. Daarom willen wij wereldwijd aanwezig zijn waar er markten zijn voor onze producten en systemen. Vandaag beschikken we over een uitgebreid verkoopnetwerk in ruim 120 landen.

De groei die we hiermee realiseren, maakt het mogelijk opnieuw te investeren in nieuwe, veelbelovende ontwikkelingen. Dit is de voedingsbodem om ook in de toekomst duurzame rendabele groei te realiseren.

Wereldwijd marktleiderschap en technologisch leiderschap zijn de hefboomen om onze strategie te realiseren.

Strategie naar duurzame rendabele groei



Wereldwijd marktleiderschap

In de huidige snel veranderende marktomgeving hebben ook industriële producten een steeds kortere levenscyclus. Continue vernieuwing van ons productportfolio is noodzakelijk om de toekomst van onze onderneming veilig te stellen. Om deze investering te dragen, is marktleiderschap – en het realiseren van grote volumes – noodzakelijk. Daarom verdedigt Bekaert permanent haar positie van wereldwijd marktleider in tal van toepassingen; waar mogelijk bouwt ze deze verder uit. Het marktleiderschap van onze onderneming is onlosmakelijk verbonden met onze kwaliteitszorg in alle producten en processen: een houding die ook terugkeert in de relaties met alle *stakeholders*, en in het bijzonder met onze klanten, partners en medewerkers.

Via kapitaalinvesteringen, zorgvuldig geselecteerde acquisities en *joint ventures* verkrijgen we sneller toegang tot nieuwe markten, activiteiten en/of technologieën. Voorbeelden hiervan in 2007 waren de *joint venture* met Mukand (India), de investeringen in China, de consolidatie in Latijns-Amerika (Venezuela en Colombia).

In de traditionele markten investeren we in producten met hoge toegevoegde waarde. In het belang van onze *global manufacturing footprint* blijft onze positie in deze markten strategisch.

Naarmate onze onderneming haar marktpositie versterkt, kunnen we klanten en prospects een steeds ruimer en innovatiever productportfolio aanbieden. Zo zorgen we ervoor dat ons marktleiderschap en technologisch leiderschap elkaar voeden en versterken.

Technologisch leiderschap

In nauwe samenwerking met onze *lead customers* doen we aan onderzoek en ontwikkeling. Zowel in het Bekaert technologiecentrum in Deerlijk (België) als het Bekaert Asia R&D Center in Jiangyin (provincie Jiangsu, China), werken onze teams van ingenieurs en wetenschappers aan een divers en evenwichtig productaanbod.

Ook in open innovatie met internationaal befaamde onderzoekscentra - zoals de Tsinghua Universiteit (China), het Fraunhofer Instituut (Duitsland), de University of Cincinnati (Verenigde Staten) en het Holst Open Innovation Center (opgericht door IMEC België en TNO Nederland) - maken we veel mogelijk.

Dat de klemtoon daarbij verschuift naar gesofistikeerde producten en -oplossingen met hoge toegevoegde waarde, is een waarborg voor de toekomst.



Operationele uitmuntendheid

Operationele uitmuntendheid is een vereiste voor wereldwijd marktleiderschap en technologisch leiderschap. Onze onderneming zet zich continu in voor verbeteringen in de productieprocessen. Integrale kwaliteitszorg maakt deel uit van het Bekaert-DNA.

Samen met onze klanten zoeken we naar kostefficiënte oplossingen. Ook werken we voortdurend aan de veiligheid van de werkomgeving.

Daarnaast is de verkleining van de ecologische voetafdruk een essentieel beleidsaspect. *Best practices* worden gedeeld met andere Bekaert-vestigingen en zorgen zo voor wereldwijde leereffecten.

Wereldwijd marktleiderschap in:

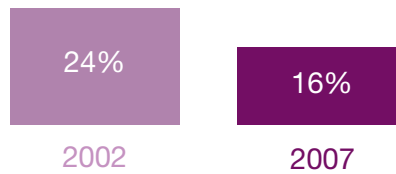
- Dramix® staalvezels voor betonversterking
- champagnekurkendraad
- staalkoord voor de versterking van radiaalbanden
- zaagdraad voor het snijden van silicium
- nylonbedekte draden, zoals boekbinddraad
- profieldraad voor de versterking van flexibele buizen
- metaalvezels, gebruikt voor textiel-, filtratie- en geleidende plastic toepassingen

Technologisch leiderschap door:

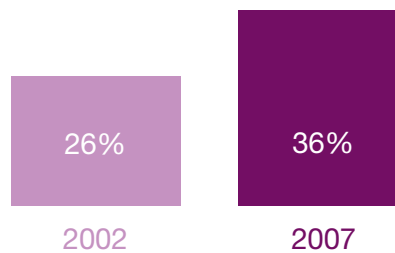
- een *in-house* engineering-afdeling, die machines en procesuitrusting ontwikkelt
- €57 miljoen investeringen in onderzoek & ontwikkeling in 2007
- circa €4 miljoen investeringen in corporate venturing in 2007
- een internationaal onderzoeksteam in België en China van 360 medewerkers
- een technologische portefeuille van 2 076 octrooien, waarvan 363 uitvindingen

Een internationale groep

In Noord-Amerika



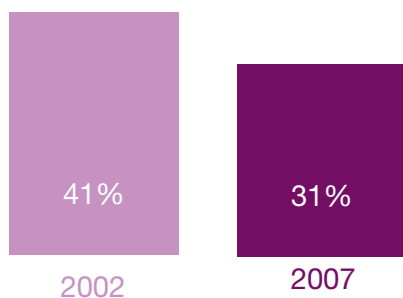
In Latijns-Amerika



- Productievestigingen
- Verkoopkantoren
- ☐ % Gezamenlijke omzet

De gezamenlijke omzet is de omzet gerealiseerd door de geconsolideerde ondernemingen plus 100% van de omzet gerealiseerd door de joint ventures en de gassocieerde ondernemingen, na eliminatie van onderlinge verkopen.

In Europa



In Azië



Overige regio's



Wereldwijd actief



Inauguratie van de 2^{de} uitbreidingsfase van de staalkoordplant in Jiangyin.

Wereldwijde aanwezigheid op alle huidige en potentiële markten is een essentieel onderdeel van onze bedrijfsstrategie. We zijn present in alle regio's waar onze klanten actief zijn, zodat we optimaal kunnen inspelen op hun wensen. Bovendien laat onze geografische spreiding ons toe nieuwe trends en opportuniteiten snel te herkennen en erop in te spelen.

Dankzij onze lange internationale traditie is wereldwijd zakendoen uitgegroeid tot de tweede natuur van Bekaert. Overal waar we actief zijn, streven we ernaar om onze onderneming naadloos te integreren in het lokale economische leven. Door het aangaan van *joint ventures*, zoals in Latijns-Amerika, kunnen we dit proces versnellen. In andere regio's, bijvoorbeeld in China, hechten wij bijzonder belang aan het ontwikkelen van goede relaties met lokale partners en overheden. Onze vestigingen worden vrijwel volledig door lokale medewerkers gerund.

De markt vraag evolueert doorheen de tijd: sommige markten raken verzadigd; nieuwe marktsegmenten dienen zich aan; andere markten komen plots in volle ontwikkeling. Ook onze klanten wijzigen: sommigen verplaatsen zich, anderen opereren steeds globaler. Bekaert tracht hen - in welk stadium en welk werelddeel zij zich ook bevinden - optimaal te ondersteunen in hun groei.

Daarom wijzigt ook de geografische spreiding van onze onderneming. Voortdurend stemmen wij ons productieplatform af op de vragen van klanten en op de evoluties van markten. Tegelijk slagen we erin onze eigen positie hiermee constant te versterken.

Globaal dynamisch

De laatste vijf jaar verminderde – relatief, niet in absolute cijfers – het aandeel van de traditionele markten in onze activiteiten. In **Europa** hebben we de afrastering-business verkocht, net zoals een aantal activiteiten die niet behoorden tot onze *core-business*. Ook de kaardenactiviteiten voor de textielsector boetten aan belang in, aangezien deze markt verschoof naar Azië.

Producten met hogere toegevoegde waarde worden steeds belangrijker. Zo nam onze concurrentiekracht fors toe in flexibele buizen voor de offshore-activiteit door de acquisitie van het Britse Cold Drawn Products Limited in 2006.

In **Noord-Amerika** desinvesteerden we in 2006 de draadactiviteit in Muskegon (Michigan) en sloten we in 2007 de staalkoordfabriek in Dyersburg (Tennessee). Daartegenover staan beloftevolle overnames, zoals Delta Wire (hieldraad voor autobanden) en investeringen, zoals in Specialty Films (glasfolie) en Titan Steel & Wire Co. (geavanceerde draadproducten).



In Latijns-Amerika biedt Bekaert een uitgebreid gamma draadproducten aan.

Latijns-Amerika bleef de voorbije vijf jaar onze grootste markt én een groeimarkt. We realiseerden er een sterke organische groei met een ruim gamma draadproducten. Onze onderneming verstevigde er in 2007 haar positie door de volledige eigendom te verwerven van Vicson, S.A. (Venezuela) waarmee zij indirect ook een meerderheidspositie in Proalco S.A. (Colombia) verkreeg.

In **Azië** boekten we de laatste vijf jaar een substantiële vooruitgang. Als leidende staalkoordproducent voor de expansieve Chinese autobandenmarkt groeien we er zeer snel.

Noord-Amerika

2020

medewerkers

544

miljoen euro omzet*

Latijns-Amerika

5882

medewerkers

1 248

miljoen euro omzet*

Europa

6510

medewerkers

1 057

miljoen euro omzet*

Azië

5933

medewerkers

517

miljoen euro omzet*

Overige regio's

35

medewerkers

53

miljoen euro omzet*

*Gezamenlijke omzet, d.i. de omzet gerealiseerd door de geconsolideerde ondernemingen plus 100% van de omzet gerealiseerd door de *joint ventures* en geassocieerde ondernemingen na eliminatie van onderlinge verkopen.

Dicht bij de klant



Voortdurend versterkt Bekaert haar wereldwijd netwerk van productievestigingen. Dit strategisch gespreide netwerk laat ons toe onze klanten – zowel lokale als globale spelers – lokaal te bedienen. We kunnen flexibel inspelen op de wensen van de klant, we kunnen hem in zijn taal te woord staan, met respect voor zijn cultuur.

Vanuit onze *better together*-filosofie betekent 'dicht bij de klant' evenwel meer dan geografisch nabij. We maken ons ook de plannen, de prioriteiten, de aanpak van onze klant en zijn relatie met zijn eindgebruiker eigen. Op basis van die kennis streven we ernaar om blijvend meerwaarde te bieden in een langdurige samenwerking.

Van product-out naar market-in

Bekaert maakt niet alleen werk van kosteneffectieve productiemethodes, we garanderen onze klanten ook een optimale operationele service. We gaan met hen in dialoog en bespreken vereisten inzake productkwaliteit, productiemethodes en -processen. Ook planning en budgettering, transport en voorraadbeheer nemen we samen onder de loep en waar nodig voeren we verbeteringen door. Kortom, was onze aanpak vroeger te omschrijven als *product-out*, dan is deze vandaag geëvolueerd naar *market-in*.

Voice-of-the-Customer

Om deze aanpak gestructureerd in praktijk te brengen, ontwikkelden we *Voice-of-the-Customer*-oefeningen. Hiermee brengen we gedetailleerd de processen in kaart waarin onze klant de Bekaert-producten ontvangt, behandelt en verkoopt. Op die manier kunnen we proactief bepalen hoe we deze processen sneller, effectiever of efficiënter kunnen laten verlopen.

Met deze *Voice-of-the-Customer*-methode peilen wij niet alleen naar de basisbehoeften van de klant of potentiële klant, we zoeken ook naar de latente noden. Vanuit onze *knowhow* streven we ernaar onze klanten tastbare toegevoegde waarde te bieden en hun concurrentiepositie daadwerkelijk te versterken. Tegelijk willen we onze positie van voorkeurleverancier – die we bij vele klanten wisten op te bouwen – ook voor de toekomst veilig stellen.

Klantgerichte innovatie

De *Voice-of-the-Customer*-oefeningen bieden onze onderneming een vruchtbare basis voor succesvolle innovatie. We willen onze klanten voorzien van vernieuwingen die hun processen versterken of de *total cost of ownership* verlagen: door verbeteringen in het productieproces, door producten met een langere levensduur, door een goedkopere technologische oplossing. Bekaert hecht bijzonder belang aan *co-development* met klanten. Hierbij vertrekken we vanuit zeer specifieke vraagstukken, bedrijfsgebonden situaties of doelstellingen die klanten vooropstellen. Zo slagen we erin ons te onderscheiden in klantgerichte innovatie.



Totaaloplossingen op maat

In het verlengde van onze *market-in* benadering bieden we klanten steeds vaker totaaloplossingen aan. Meer dan louter het product, analyseren we het volledige project van onze klanten. Ook hiervoor is kennis van de individuele klant en zijn persoonlijke markt vereist. In Chili bijvoorbeeld onderzoeken we momenteel of wij naast de levering van de bedrading voor wijngaarden, ook kunnen instaan voor de installatie en het onderhoud ervan.

Global account managers, voor een toekomstgerichte aanpak

Voor wereldwijd opererende klanten creëerde Bekaert een uniek contactpunt: de *global account manager*. Zo kunnen zij ten allen tijde terecht bij een Bekaert-medewerker die voeling heeft met hun globale markt en hun uitdagingen.

De *global account managers* streven er voortdurend naar de marktpositie van hun klanten te versterken. In overleg met hen stippelen ze een visie en een koers uit inzake productontwikkeling, *supply chain management*, verbeterprojecten, het aanboren van nieuwe markten, ... Zo slaagt Bekaert erin samen met deze klanten te anticiperen op evoluties en trends.

Voice-of-the-Customer voor vooruitgang op meerdere vlakken

Industrial Paraiso is al meer dan 35 jaar klant van Vicson, een Bekaert-vestiging in Venezuela. Deze matrasfabrikant is een belangrijke afnemer van drie soorten draad: voor conische veren, voor matrasranden en voor het onderling vasthechten van de veren.

In 2007 brachten Bekaert-medewerkers een uitgebreid bezoek aan de vestigingen van Industrial Paraiso. Zowel leden van het management als medewerkers van de diensten kwaliteit, productie en verkoop gingen onderling in dialoog.

Het resultaat? Tal van verbeteringen werden doorgevoerd. De diameterspecificaties voor de conische veren werden bijgesteld. Uiteenlopende nieuwe draden werden voorgesteld, waarmee we de verpakkingskost kunnen terugdringen en de hoeveelheid afval kunnen verminderen. De fosfaatcoating op bepaalde draden wordt dunner gelegd, wat voor de klant een kostvoordeel oplevert. En de draden worden gebundeld in loten, zodat ze makkelijker traceerbaar zijn.

Maar de belangrijkste verbetering situeert zich op het vlak van de relatie tussen de industriële spelers. De kwaliteitseisen zijn duidelijk, het vertrouwen is bijzonder groot.



Carlos Alvarez Sabat
Technical Director
Hispano Italiana De Trenzados Especiales S.A.
(HITE)

Andre Grob
Market/Segment Manager Bekaert

Optimale spanning op de champagnekurk



Muselets vervaardigd uit Bekaert draad rollen per 1000 van de band.



Productontwikkeling rond muselets: een multidisciplinair gebeuren.

“ Dit *Total Quality Project* versterkte de samenwerking en resulteerde in een perfect begrip van elkaars uitdagingen. Alleen al daarom was het de moeite waard. Bovendien waren ook de resultaten in termen van kostenbesparingen en efficiëntiewinst aanzienlijk. ”

Carlos Alvarez Sabat, HITE

Het verhaal van de samenwerking tussen de groep ICAS-HITE-Schneider en Bekaert gaat drie generaties terug. De groep – met roots in de jaren 50 in Italië – is vandaag wereldmarktleider in de productie van *muselets*: de ijzeren kapjes over de kurk. Aan het hoofd staan drie ondernemende families, die hun kennis van vader op zoon doorgeven. Productiemachines worden er *in-house* gemaakt. Kwaliteit is van oudsher een speerpunt in de strategie.

Van in de beginjaren werkt Bekaert met deze groep aan de perfecte champagnekurkendraad: sterk, maar makkelijk plooibaar; met een zachte coating, die niet schilfert.

De laatste jaren zijn de uitdagingen evenwel niet uit de lucht gegrepen. In de beginjaren werden 2000 à 3000 flessen per uur gebotteld. Vandaag zijn dat er zowat 30000 per uur. Parallel met de stijging van de productiesnelheid, groeiden ook de kwaliteitseisen van de klanten. Het belang van de sterkte van de draad nam toe; corrosie werd een hot topic. Omwille van de stijgende grondstofprijzen moesten afval en uitval worden vermeden. Steeds meer moest elke meter draad optimaal benut worden.

In de loop van deze 40-jarige relatie deed Bekaert heel wat onderzoek om de groei van ICAS-HITE-Schneider te ondersteunen. Zo ontwikkelden we Bekilacq®: een verzinkte draad, die we lakken in verschillende kleuren. We deden ook onderzoek op vraag van champagne-producenten naar het effect van pasteurisatie van de flessen op de draad, bijvoorbeeld.

Maar om het snelle groeitempo verder te zetten, was meer nodig. In maart 2007 lanceerden we in de HITE-fabriek in Spanje een project rond *Total Quality Management*. Bekaert- en HITE-medewerkers bundelden de krachten en brachten nauwgezet alle processen en potentiële pijnpunten in kaart. In workshops bespraken ze oplossingen en mogelijkheden tot verbetering. Het project werd afgesloten in november.

Het resultaat? De output van de machines verhoogde. Afval en uitval konden aanzienlijk worden gereduceerd. Daardoor werden opmerkelijke kostenbesparingen gerealiseerd, zowel bij Bekaert als bij de groep ICAS-HITE-Schneider. Geen wonder, dat deze klant prompt besliste om het project in het komende jaar te herhalen – voor een ander draadtype – in de Italiaanse ICAS-fabriek.

Onze producten: aanwezig in tal van sectoren



Draden voor ruitenwisserarmen



Staalkoord voor versterking van radiaalbanden

Met geavanceerde draadproducten en geavanceerde materialen en deklagen bestrijkt Bekaert tal van sectoren. De automobiel, de bouw, offshore, telecom en textiel zijn de belangrijkste. Onze klanten halen voordeel uit het feit dat Bekaert deze verscheidenheid aan markten en sectoren bedient. Immers, niet zelden ontwikkelen we oplossingen voor klanten in één sector, waarmee we de grondslag leggen voor vernieuwingen in andere.

We leveren tussenproducten aan onze industriële klanten. Onze producten hebben een weerslag op het totaalproduct dat zij leveren aan de eindconsumenten. Daarom houdt Bekaert ook de vinger aan de pols bij consumenten: hun inzichten en wensen zijn vitaal voor onze onderneming.

Automobiel

De automobielsector is voor Bekaert de belangrijkste afzetmarkt, goed voor nagenoeg één derde van de gezamenlijke omzet. Een standaard personenwagen kan tot 30 kg Bekaert producten bevatten.

Bekaert is wereldwijd bekend – vrijwel alle internationale bandenfabrikanten zijn klant – voor haar **staalkoord** voor de versterking van radiaalbanden van auto's en vrachtwagens. Een relatief klein deel hiervan vindt zijn bestemming in de productie van banden voor nieuwe auto's of vrachtwagens. Het leeuwendeel is bestemd voor de vervangingsmarkt. Met de expertise die de onderneming door de jaren heen blijft opbouwen, is Bekaert in dit segment een voortrekker die samen met de klant steeds hogere producteisen vooropstelt. Het resultaat is dat staalkoord in radiaalbanden lichter wordt, de treksterkte hoger, de adhesie van het staal met het rubber groter.

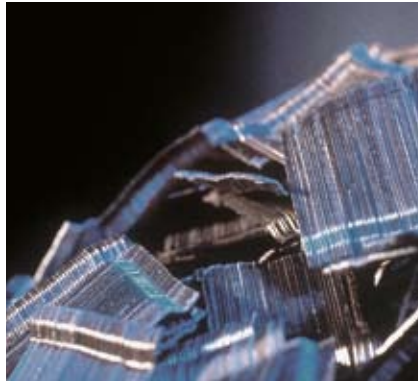
De talrijke andere **gespecialiseerde draadproducten** die Bekaert aan de autosector levert, zijn verendraden, fijne kabeldraden, lasdraden, draden voor ruitenwisserarmen en venstersystemen, voor verwarmingselementen in de stoelen en tal van andere.

De **zonwerende glasfolie**, zorgt dankzij temperatuurregeling, verminderde lichtweerskaatsing en bescherming tegen UV-stralen voor een opmerkelijke verhoging van het comfort in de auto.

In het Formule 1-circuit is Bekaert bekend voor de **diamantachtige deklagen** op motoronderdelen, die door hun specifieke eigenschappen de prestatie van de wagen verhogen.



Verendraden



Dramix® staalvezels



Milieuvriendelijke gasbrander

Bouw

Ook in de bouwsector zijn de Bekaert producten sterk vertegenwoordigd. Er zijn de **Dramix® staalvezels** voor betonbewapening, spanbetonstrengen en -draden, pleisterdragers en hoekbeschermers. Daarnaast ontwikkelen we **kabels en kabeldraden** voor liften en machines. En dagelijks wordt in de bouw maar liefst 40 000 m² glasoppervlak voorzien van **glasfolie**, die het interieur beschermt tegen zonnewarmte, UV-stralen en de gevolgen van glasbreuk.

Glas

In de glasindustrie bouwde Bekaert een sterke reputatie op met **sputterhardware** en **roterende sputtertargets**. Deze technologie is stilaan over de hele wereld de norm geworden voor het bedekken van grote glasoppervlakken met ultradunne laagjes, die het glas speciale eigenschappen geven. Voor de klant resulteert deze techniek in een opmerkelijke kostenbesparing.

Verwarmingsinstallaties

Bij producenten van huishoudelijke verwarmingsinstallaties zijn we de belangrijkste leverancier van **milieuvriendelijke gasbranders**. Met metaalvezels breien we een textielweefsel dat als verbrandingsoppervlak in branders wordt ingebouwd. Dankzij zijn structuur zorgt dit weefsel voor een optimale vermenging van gas en lucht. Dit resulteert in een zeer hoog rendement en een opvallende milieuvriendelijkheid.



Metaalvezeldoek



Afrasteringoplossingen



Totaaloplossing in filtratie

Textiel

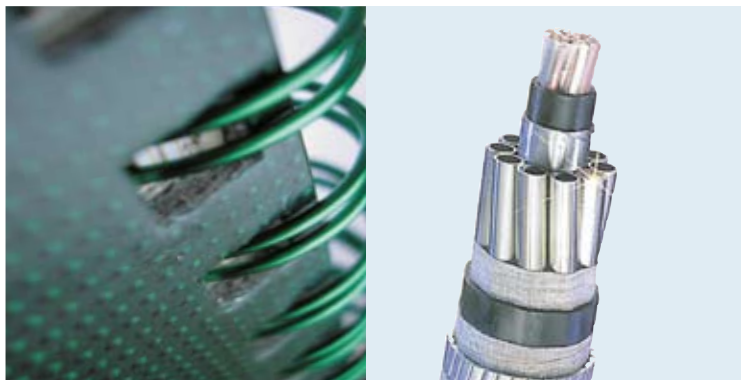
Aan klanten in de textielindustrie levert Bekaert **kaar-dengarnituur**. Het kaarden is een voorbereidende stap in de textielproductie, zowel in spinnerijen als in niet-gewoven toepassingen. Verder produceert de onderneming ook hoogwaardige **staaldraad voor de hevels en veren** van Jacquard-weefgetouwen. Deze hevels en veren tillen de scheringdraad op, zodat de grijper voor de inslagdraad er vlot door kan. Daarnaast bevoorraden we de textielindustrie met **metaalvezels**. Dankzij hun antistatische werking staan deze vezels borg voor een hogere veiligheid. Ten slotte levert Bekaert met **nylon bedekte beha-draad** voor de productie van lingerie.

Chemie

De chemische sector waardeert onze kennis van **filtermedia**. De metaalvezels die we hiervoor gebruiken zijn extreem fijn, tot 1/50ste van een menselijk haar. We maken er filtermedia van voor gassen, polymeren en vloeistoffen, die dankzij hun herbruikbaarheid erg lang meegaan. In samenwerking met de klant realiseert Bekaert ook **complete filtratieoplossingen**.

Land- en tuinbouw

Sinds vanouds is de land- en tuinbouwsector afnemer van **afrasteringen**. Wijnbouwers gebruiken graag onze **wijnbergdraden** om wijnstokken te leiden. Onze **metaalvezelbranders** zijn nuttig om het teveel aan gebladerte te verschroeien en zo de oogst te verbeteren. En de consument? Geen champagnekurk die knalt zonder dat de Bekaert-draad is losgemaakt!



Boekbinddraad

Met staaldraad versterkte voedingslijn

Andere sectoren

In de **grafische sector** levert Bekaert boekbinddraad. Zo'n 6000 kilometer draad per jaar in een ruime variëteit aan kleuren: het geeft boeken en schriften extra cachet.

In de markten van **telecommunicatie**, onderzeese **energietransmissie**, **groene energie** en **olie-, gas- en grondstofontginning** heeft Bekaert een leidende positie met profieldraad voor flexibele pijpen, draden ter versterking van kabels, zaagdraad en liftkabels.

Elk jaar worden **500 miljoen** flessen champagne geopend met de *muselet* gemaakt van Bekaert draad.

Wereldwijd is **één band op vier** versterkt met Bekaert staalkoord.

Elk jaar wordt **5 miljoen m³** beton versterkt met Dramix[®] staalvezels, een product ontwikkeld door Bekaert.

Elke dag wordt meer dan **4000 m²** glasoppervlakte bekleed met Bekaert glasfolie.

Per jaar gebruiken Bekaert klanten **6000** kilometer boekbinddraad.

Meer dan **8 miljoen** huisgezinnen en bedrijven in Europa worden verwarmd met Bekaert gasbranders.





2007: sterke prestaties

2007 was voor Bekaert opnieuw een goed jaar. Op onze traditionele Europese thuismarkt investeerden we opnieuw in producten met hoge toegevoegde waarde. We deden aanzienlijke investeringen in capaciteitsuitbreiding in België. Tegelijk genoten we van de hoogconjunctuur in specifieke markten waarin we ons de voorbije jaren versterkten, zoals *off-shore* en energie. Moeilijker marktomstandigheden kenden we in Noord-Amerika, mede als gevolg van de kredietcrisis, wat zich voornamelijk liet voelen in de afname van producten toegespitst op de automobiel- en bouwsector.

In verschillende groeimarkten wisten we onze positie te versterken. Zowel door acquisities en *joint ventures* als door investeringen konden we onze groei versnellen in Azië en Latijns-Amerika. Genoten we in Azië vooral van de exploderende autoindustrie, in Latijns-Amerika konden we vooral succes boeken in de bouw en constructie.

In 2007 lanceerden we wereldwijd met succes een aantal innovatieve producten. Doorbraken zoals Dramix® Green betonwapening, Bekaert Bezinal® draad en *Ultra Tensile* staalkoord zijn stimulansen voor ons technologiecentrum om verder te gaan op hetzelfde klantgerichte elan. Precies vanuit die spirit zorgden we ervoor dat een cel van onderzoek en ontwikkeling zich – aangestuurd vanuit België – ook dicht bij onze Chinese klanten en universiteiten bevindt.

Markante feiten 2007

Januari

I De Zweedse rederij Stena Line opteert voor nieuwe **warmtewerende Bekaert glasfolie** waardoor het op zijn veerboten het energieverbruik, nodig voor luchtkoeling, kan beperken. Deze folie is zeer succesrijk in de bouw- en automobielsector.

Februari

I Bekaert vernietigt 546 779 aandelen in het kader van een inkoopprogramma waarbij in de loop van 2007 in totaal 1 160 425 eigen aandelen zullen worden ingekocht. Met deze vorm van **balansoptimalisering** werd reeds aangevangen in 2006.

Maart

I Bekaert verwerft alle aandelen van staaldraadproducent **Titan Steel & Wire Co. Ltd** in Surrey, British Columbia (Canada).

I Voor de toelevering van versterkingsdraad uit de fabrieken in Rome (Georgia, Verenigde Staten) en Aalter (België) én omwille van de betrouwbare toelevering, de kwaliteit van de producten, de prijsbeheersing en de alerte service, bekroont Eaton Corporation (Verenigde Staten) Bekaert met de **Supplier Excellence Award**.

April

I Om haar doelstellingen te realiseren in China, neemt Bekaert er heel wat extra personeel in dienst. Met de uitbreiding van de staalkoordfabriek in Jiangyin wordt de **kaap van de 5000 medewerkers in China** overschreden.

Mei

I Bekaert beëindigt de productie van **kaardengarnituur** in het Verenigd Koninkrijk door de sluiting van de productievestiging in Cleckheaton. Deze vestiging was gespecialiseerd in producten voor de *short staple* markt. Dit zijn voornamelijk de katoenspinnerijen die zich vooral in de groeiende Aziatische markt bevinden. Deze klanten worden voortaan bediend door de Bekaert-vestigingen in Pune (India) en Wuxi (Jiangsu, China).

Het distributiecentrum voor de EMEA (Europe Middle East Africa)-regio komt in Zwevegem (België).

I **Baron Georges Jacobs en Dr. Pol Bamelis** treden terug uit de Raad van bestuur wegens het bereiken van de door het *Bekaert Corporate Governance Charter* bepaalde leeftijdsgrens.

De Algemene vergadering benoemt **Lady Barbara Thomas Judge** tot onafhankelijk bestuurder.

Juni

I In de marge van een Belgische **handelsmissie naar China en in aanwezigheid van Z.K.H. Prins Filip** en verscheidene Chinese prominenten, neemt Bekaert een tweede productiehal in gebruik in het Chinese



Lady Barbara Thomas Judge Belgische handelsmissie naar China

Shenyang (provincie Liaoning). Met de extra productiecapaciteit wil de onderneming tegemoetkomen aan de grote vraag naar fijnkoord en staalkoord voor autobanden op de Chinese markt.

Juli

I Het **Bekaert Asia Research & Development Center** wordt geopend. Het nieuwe innovatiecentrum in Jiangyin stelt Bekaert in staat optimaal in te spelen op de innovatienoden van de lokale klanten.

Augustus

I Bekaert maakt de centralisering bekend van de Europese productie van kaardengarnituur voor de *non-woven* markt in Zwevegem. De activiteiten in de productievestiging in Roubaix (Noord-Frankrijk) worden geïntegreerd in de kaardengarnituurfabriek in Zwevegem (België). Met deze schaalvergroting streeft Bekaert een hogere productie-efficiëntie na en met het uitgebreide productenaanbod beoogt ze een stevigere marktpositie.

I Na een grondige analyse en in overleg met *joint venture partner* OneSteel beslist Bekaert de staalkoordfabriek in Geelong (Australië) te sluiten. Geelong levert staalkoord voor de versterking van radiaalbanden en voor versterking van hydraulische slangen in Oceanië en Zuidoost-Azië. De Bekaert staalkoordfabrieken in Oost-Azië nemen de klantenbevoorrading over.

September

I Bekaert sluit een **samenwerkingsakkoord met het Indiase staalbedrijf Mukand** voor de oprichting in *joint venture* van een fabriek in Maharashtra (India) voor de productie van roestvrije draden.

I De **Wuhan Iron & Steel Group** (provincie Hubei, China) ontvangt de tweejaarlijkse Vincent Gaeremynck Award van Bekaert. Deze prijs belooft de leverancier die erin slaagt het kwaliteitsniveau van walsdraad significant te verbeteren.



Clinton Climate Initiative

Samenwerkingsakkoord met Mukand (India)

Bekaert Asia Technology R&D Center

I Bekaert versterkt haar strategische positie in **Venezuela** door de overname van de aandelen van Siderurgica Venezolana Sivensa, S.A in Vicson, S.A in Valencia (Venezuela). Hiermee wordt ze eigenaar van deze onderneming, gespecialiseerd in draadproducten voor de industrie, de bouw en de landbouw. Verder verwerft Bekaert via Vicson, S.A. een meerderheidsaandeel in Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. in **Colombia**, dat eveneens draadproducten maakt voor de eigen markt.

I De capaciteitsuitbreiding bij Bekaert Binjiang Steel Cord Co., Ltd, in Jiangyin (provincie Jiangsu, China), pas operationeel sinds november 2006, is rond. De totale capaciteit van Bekaert staalkoordproducten in China komt hiermee op 250 000 ton per jaar.

Oktober

I Bekaert beëindigt de overnamegesprekken met ZAO Uralkord, een staalkoordproducent voor de versterking van autobanden in Magnitogorsk (Rusland), maar blijft streven naar een versterking van haar positie in Rusland. Bekaert heeft er al een klantenportfolio opgebouwd voor onder meer staalkoordproducten voor de versterking van autobanden en Dramix® staalvezels voor de wapening van beton.

I De gerenoveerde laboratoria en werkruimten van het **Bekaert technologiecentrum in Deerlijk (België)** worden in gebruik genomen. Aankondiging van bijkomende aanwervingen en de installatie van een nieuwe testfabriek voor draadproducten, ter ondersteuning van de groei.

November

I Bekaert Specialty Films LLC, gevestigd in San Diego (Californië, Verenigde Staten) sluit zich met haar warmtewerende Solar Gard® glasfolie voor ramen aan bij het **Clinton Climate Initiative** dat streeft naar verminderd energieverbruik in publieke en commerciële gebouwen.

I CRF International, een onafhankelijke HR-onderzoeksorganisatie, kent Bekaert de onderscheiding *Top Employer* toe op basis van de geboden salariering en bijkomende voordelen, de opleidings- en promotiemogelijkheden en de werkomstandigheden.

December

I In Zwevegem (België) investeert Bekaert wegens de toenemende vraag 10 miljoen euro in een grotere lamineercapaciteit van draad voor flexibele pijpen én in een walserij voor de productie van een nieuw type ruitenwischerbladveren, dat goed in de markt ligt. Beide **capaciteitsuitbreidingen** moeten in de loop van 2008 operationeel zijn. Sommige laagkoolstofactiviteiten verhuizen van Zwevegem naar Hlohovec (Slovakije), waar de machines doeltreffender kunnen worden ingezet. Deze maatregel zal zijn beslag krijgen in 2008.

I De Raad van bestuur benoemt **Geert Roelens**, tot dan General Manager van steel cord products Asia (Shanghai, China), tot lid van het Bekaert Group Executive.

Samenvatting van het financieel overzicht

- Recordomzet van € 2 174 miljoen (+8,2%)
- Record EBITDA van € 299 miljoen (+14%)
- 8,6% EBIT-marge op omzet vóór eenmalige kosten tegenover 8,1%
- 8,0% EBIT-marge op omzet tegenover 7,3%
- Winst per aandeel: € 7,63 tegenover € 6,64 (+15%)
- Brutodividend van € 2,76 per aandeel tegenover € 2,50 (+10,4%)

Geconsolideerde cijfers

Omzet

Bekaert realiseerde voor het volledige boekjaar 2007 een geconsolideerde omzet van € 2,2 miljard, hetzij een stijging met 8,2%¹. De toename van de geconsolideerde omzet was voor 8,0% toe te schrijven aan organische groei en voor 2,5% aan de nettobewegingen ten gevolge van acquisities en desinvesteringen. De wisselkoersfluctuaties vertegenwoordigden een negatief effect van 2,3%.

Meer informatie over de gezamenlijke omzet staat verderop in het document.

Rendabiliteit

Bekaert boekte een bedrijfsresultaat (EBIT) vóór eenmalige opbrengsten en kosten van € 186 miljoen ten opzichte van € 163 miljoen vorig jaar. Dit resultaat stemt overeen met een EBIT-marge op omzet vóór eenmalige opbrengsten en kosten van 8,6% tegenover 8,1%. De belangrijkste drijfveren voor dit resultaat zijn de sterke omzetgroei, meer bepaald in China, en een stijgende verkoop van producten met een hoge toegevoegde waarde.

De eenmalige kosten bedroegen € 11,7 miljoen tegenover € 16,8 miljoen en waren grotendeels toe te schrijven aan kosten in het kader van herstructureringsprogramma's in Europa en de Verenigde Staten voor de kaarden- en staalkoord-activiteiten. Dat bracht het bedrijfsresultaat (EBIT) op € 175 miljoen tegenover € 146 miljoen, hetgeen overeenstemt met een EBIT-marge op omzet van 8,0%, tegenover 7,3%.

De toename van de rentelasten is toe te schrijven aan een stijging van de marktinterestvoeten en van de netto-schuldpositie als gevolg van hoge kapitaalsinvesteringen en het inkoopprogramma van aandelen dat in 2007 werd verdergezet.

De winstbelastingen bedroegen € 19 miljoen ten opzichte van € 18 miljoen.

Het aandeel in het resultaat van de *joint ventures* en geassocieerde ondernemingen bedroeg € 47 miljoen, tegenover € 51 miljoen, een daling als gevolg van een lager resultaat voor de *joint ventures* in de Mercosur regio (Brazilië en Chili) en de herstructureringskost gerelateerd aan de sluiting van de staalkoordfabriek in Australië, een *joint venture* met OneSteel.

Het perioderesultaat bedroeg bijgevolg € 162 miljoen, tegenover € 148 miljoen. Rekening houdend met de minderheidsbelangen van derden (€ 8,7 miljoen tegenover € 4,8 miljoen in 2006) bedroeg het perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep € 153 miljoen, tegenover € 143 miljoen.

Bekaert sloot het jaar af met een winst per aandeel van € 7,63 tegenover € 6,64, een stijging van 15%.

EBITDA bereikte € 299 miljoen, tegenover € 262 miljoen in 2006. De *cashflow* toerekenbaar aan de Groep bedroeg € 277 miljoen, tegenover € 262 miljoen.

¹ Vergelijkingen zijn ten opzichte van de cijfers van het boekjaar 2006.



Analisten bezoeken het Bekaert technologiecentrum in België

Balans

Op 31 december 2007 vertegenwoordigde het eigen vermogen 50% van de totale activa. De nettoschuld bedroeg €448 miljoen, tegenover €375 miljoen, een stijging die grotendeels het gevolg is van het inkoopprogramma van eigen aandelen en kapitaalsinvesteringen. De schuldratio, de verhouding tussen nettoschuld en eigen vermogen, bedroeg 39%.

Met het oog op het verhogen van de aandeelhouderswaarde, kocht Bekaert in 2007 1 157 645 eigen aandelen in om ze vervolgens te vernietigen. Dit bracht het totaal aantal uitstaande aandelen van de vennootschap eind 2007 op 19 831 000. Op 5 maart 2008 werden 161 000 eigen aandelen ingekocht en vernietigd.

Kasstroomoverzicht

De nettokasstromen uit bedrijfsactiviteiten bedroegen €221 miljoen, tegenover €193 miljoen. Het operationeel werkkapitaal bedroeg €494 miljoen, een stijging met €42 miljoen ten opzichte van vorig jaar, voornamelijk als gevolg van organische groei en nieuwe acquisities. De nettokasuitstroom uit investeringsactiviteiten bedroeg €152 miljoen. De investeringen in materiële vaste activa bedroegen €192 miljoen, voornamelijk omwille van investeringsprogramma's in China, België en Slowakije. Bekaert voorziet om hetzelfde investeringsniveau aan te houden voor 2008.

Acquisities vertegenwoordigden een investering van €15 miljoen. Ontvangen dividenden van de *joint ventures* bedroegen €55 miljoen terwijl het inkoop-

programma voor aandelen een kasuitstroom vertegenwoordigde van €111 miljoen.

Dividenden

Op basis van de sterke prestaties van de onderneming in 2007 en van het vertrouwen in haar toekomst, zal de Raad van bestuur aan de Algemene vergadering van aandeelhouders op 14 mei 2008 voorstellen om een brutodividend uit te keren van €2,76 per aandeel, hetzij een stijging met 10,4%. Indien dit voorstel aanvaard wordt, stemt het overeen met een nettodividend per aandeel van €2,07. Het nettodividend voor aandelen vergezeld van een VVPR-strip, die recht geeft op een verminderde roerende voorheffing van 15%, zal in dat geval €2,346 per aandeel bedragen. Het dividend is betaalbaar vanaf 21 mei 2008.

Gezamenlijke omzetinformatie per segment

Bekaert realiseerde voor het volledige boekjaar 2007 een gezamenlijke omzet van €3,4 miljard, hetzij een stijging met 7,0%^{2,3}.

In **geavanceerde draadproducten** realiseerde Bekaert een stijging van de gezamenlijke omzet met 8,4%. De omzet werd voor 2,1% negatief beïnvloed door de wisselkoerseffecten, voornamelijk als gevolg van de sterke euro.

² De gezamenlijke omzet is de omzet gerealiseerd door de geconsolideerde ondernemingen plus 100% van de omzet gerealiseerd door de *joint ventures* en de geassocieerde ondernemingen, na eliminatie van onderlinge verkopen.

³ Vergelijkingen zijn ten opzichte van de cijfers van het boekjaar 2006.

In Europa versterkte Bekaert haar positie in de groeiende *offshore* sector, gedreven door de hoge olieprijs, hetgeen resulteerde in een sterke vraag naar platte en profieldraden voor de versterking van flexibele buizen. De acquisitie van Cold Drawn Products Limited (Verenigd Koninkrijk), een leverancier van gespecialiseerde profieldraden, droeg in belangrijke mate bij tot de omzetgroei in dit segment. De stijging in de Europese verkoop van draadproducten met 9,9% was verder grotendeels toe te schrijven aan een betere *product mix*.

De draadactiviteiten van Bekaert hielden in Noord-Amerika goed stand ondanks de moeilijke marktomstandigheden. Het wisselkoerseffect woog echter zwaar door op de omzet met een negatieve impact van 8%. Anderzijds leidde de zwakke dollar tot exportopportuniteiten, meer bepaald voor de versterking van flexibele buizen voor de offshore sector.

In Latijns-Amerika realiseerde Bekaert in 2007 een sterke omzetgroei met 11,6%. Dat was in het bijzonder het geval in de Andina regio, waarin Bekaert in 2007 haar positie aanzienlijk versterkte door de volledige eigendom te verwerven over Vicson, S.A. (Venezuela), waardoor het indirect ook een meerderheidspositie verwierf in Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. In Brazilië en Chili werd de onderneming geconfronteerd met een groeivertraging als gevolg van een verhoogde concurrentie.

Voor draad Azië noteerde Bekaert een goede vraag naar nylonbedekte draad en verendraad. 2007 was opnieuw een goed jaar voor bouwproducten, in het bijzonder als gevolg van een verhoogde marktpenetratie van Dramix® staalvezels voor betonwapening. De groei van 10,9% was toe te schrijven aan de gunstige marktomstandigheden in nagenoeg alle regio's.

Voor haar staalkoördactiviteiten noteerde Bekaert in 2007 globaal een sterke toename van de omzet, voornamelijk in China. De onderneming noteerde een verminderde afname in de overige regio's, waarop Bekaert eerder anticipeerde door een aanpassing van

haar productieplatform in Noord-Amerika. Binnen de overige geavanceerde draadproducten noteerde Bekaert wereldwijd een lage vraag voor kaardengarnituur.

Voor het boekjaar 2007 steeg de omzet van **geavanceerde materialen** met 10,4%.

In de roestvast-activiteiten is de stijging van de omzet grotendeels toe te schrijven aan de doorrekening van de hogere grondstofprijzen van walsdraad op basis van nikkel ten opzichte van vorig jaar. De stijging in vezeltechnologie is het gevolg van een commerciële doorbraak van de Bekaert metaalvezeltoepassing voor dieseloetfilters. Voor composieten noteerde de onderneming een betere bezetting in het vierde kwartaal.

In de verbrandingstechnologie droeg de acquisitie van Aluheat B.V. (Nederland), gespecialiseerd in milieuvriendelijke technologieën voor condenserende ketels voor verwarmingstoepassingen, bij tot de groei. Solaronics, gespecialiseerd in drooginstallaties voor gebruik in o.a. de papierindustrie, noteerde een zeer sterk vierde kwartaal.

In 2007 daalde de omzet van **geavanceerde dekklagen** met 8,9%.

Voor gespecialiseerde filmdekklagen noteerde de onderneming een eerder zwakke vraag in Noord-Amerika en werd de omzet verder negatief beïnvloed door het wisselkoerseffect. Dit werd evenwel gedeeltelijk gecompenseerd door een toegenomen verkoop in Azië en Europa. Voor de industriële dekklagen bleven de marktomstandigheden uiterst competitief en boekte de onderneming een verminderde omzet, onder meer als gevolg van de sluiting van de activiteiten in Raleigh (Durham, Verenigde Staten) en in Azië.

Voor meer gedetailleerde informatie verwijzen we u graag naar het Financieel overzicht.

Informatie voor de aandeelhouder

Onze benadering

Bekaert wil haar aandeelhouders financiële informatie van hoge kwaliteit aanbieden. Wij streven daarbij naar helderheid en transparantie en gaan daarom voortdurend een open dialoog aan met onze aandeelhouders.

Bekaert heeft er altijd voor gekozen snel te reageren op de internationale regelgeving. De geconsolideerde financiële cijfers worden opgemaakt conform de *International Financial Reporting Standards* (IFRS), die worden onderschreven door de Europese Unie. De invoering van de nieuwe en herziene standaardregels heeft geleid tot een aantal wijzigingen in de waarderingsgrondslagen van de Groep in 2007.

Door waarde te creëren voor de klant, genereert Bekaert ook waarde voor de aandeelhouders en andere belanghebbenden. Zowel particuliere als institutionele beleggers varen wel bij ons ononderbroken streven naar transparante verslaggeving, zowel op aandeelhoudersvergaderingen als tijdens bijeenkomsten met analisten. Hierdoor is de samenstelling van onze aandeelhoudersstructuur in toenemende mate internationaal geworden.

Evolutie van het aandeel in 2007

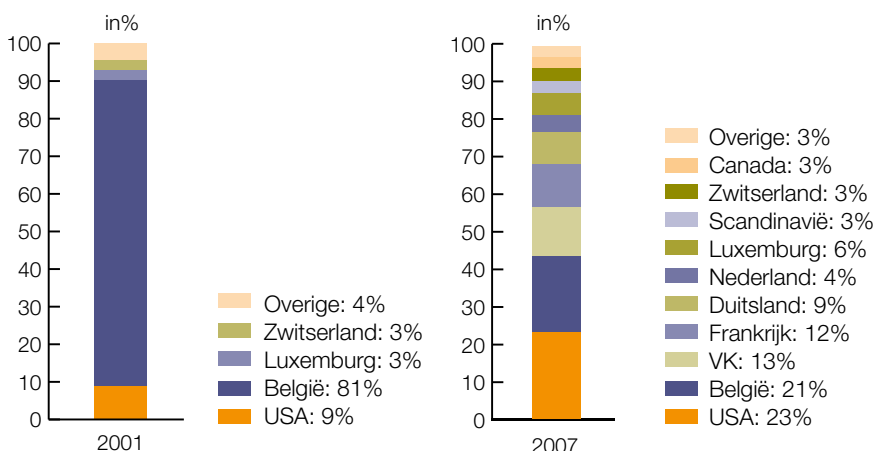
In de eerste maanden bleef de koers van het aandeel relatief stabiel en noteerde het gemiddeld aan € 95,00 als uitloper van de goede jaarresultaten in 2006.

Eind februari kende het aandeel een lichte inzinking tot € 90,70, als gevolg van een koerscorrectie op de Chinese beurzen. Kort na de bekendmaking van de jaarresultaten 2006 medio maart en ondersteund door de verdere expansie in China pikte het aandeel terug op om op 17 juli 2007 een historisch hoogtepunt te bereiken met een notering van € 113,90. In de zomer brak echter de kredietcrisis uit in de Verenigde Staten, met een zwaar negatief effect op de financiële markten. Vrees voor inflatie en de impact van een economische recessie in de Verenigde Staten, met daarbij de zwakke US-dollar en de evolutie van de grondstofprijzen, beheersten het beursklimaat in de tweede jaarhelft. Daardoor was de koers van het Bekaert-aandeel in deze periode zeer volatiel en zakte de prijs op 25 september naar € 88,20.

Na het derde kwartaal kwam er een kentering. Het vertrouwen in de financiële markten herstelde zich. De markt reageerde positief op de stopzetting van de overnamegesprekken met de Russische staalkoortfabrikant Uralkord, waardoor het aandeel op 15 oktober zelfs tot € 101,80 noteerde, waarna de koers weer terugviel. Een maand later legde Bekaert goede omzetcijfers neer voor de eerste negen maanden van 2007. Opmerkelijke uitschieter was opnieuw China, waar we in het derde kwartaal een stijging met 60% realiseerden van de verkoop van staalkoortproducten. Hierdoor klom het aandeel medio november van € 92,00 naar € 98,50. Daarna viel het weer terug, in lijn met het algemeen beursklimaat, waarbij het een dieptepunt bereikte op 17 december, met een notering aan € 82,90.

Eind december bevestigde Bekaert zich als lid van de BEL20®, de Belgische referentie-index.

Toenemende internationalisering van onze aandeelhoudersstructuur



Bekaert's dividendbeleid

Het is het beleid van de Raad van bestuur om de algemene vergadering van aandeelhouders een winstverdeling voor te stellen die, voorzover de winst dat toelaat, voorziet in een stabiel of toenemend dividend en die tegelijkertijd een adequate *cashflow* voor investeringen en zelffinanciering ter ondersteuning van de groei zeker stelt. In de praktijk betekent dit dat de vennootschap streeft naar een *pay-out ratio* die op termijn circa 40% van het aan de Groep toerekenbare perioderesultaat zal bedragen.

Voorstel van resultaatsverwerking

Op basis van de sterke prestaties van de onderneming in 2007 en van het vertrouwen in haar toekomst, zal de Raad van bestuur aan de Algemene vergadering van aandeelhouders voorstellen om een brutodividend uit te keren van €2,760 per aandeel, hetzij een stijging met 10,4%. Indien dit voorstel aanvaard wordt, stemt het overeen met een nettodividend per aandeel van €2,070. Het nettodividend voor aandelen vergezeld van een VVPR-strip, die recht geeft op een verminderde roerende voorheffing van 15%, zal in dat geval € 2,346 bedragen.

per aandeel	2003	2004	2005	2006	2007
Brutodividend	1,748	2,000	3,000	2,500	2,760
Nettodividend	1,311	1,500	2,250	1,875	2,070
Nettodividend met VVPR strip	1,486	1,700	2,550	2,125	2,346
Couponnummer	5	6	7	8	9
Betalbaarstelling dividend	19/05/04	18/05/05	17/05/06	16/05/07	21/05/08

Verhandelde volumes

Het aantal dagelijks verhandelde aandelen bedroeg in 2007 gemiddeld 57.500. In juni en augustus werd zelfs een maandgemiddelde van 70.000 aandelen bereikt. Het streven naar een verhoogde liquiditeit is dus geslaagd. In 2001 werd slechts een dagvolume van 18.000 aandelen gehaald.

Verminderde cyclischeit en dollargevoeligheid

Bekaert is veel minder gevoelig voor schommelingen van de Amerikaanse dollar dan gedacht. Wat Bekaert in een bepaalde markt produceert, wordt veelal ook lokaal verkocht. Slechts 16% van de geconsolideerde omzet wordt in de Verenigde Staten gerealiseerd. In andere markten zoals China en Brazilië zijn bovendien de renminbi en de real in toenemende mate van de dollar losgekoppeld. De wisselkoerseffecten en de economische cycli worden meer en meer gecompenseerd door verder te internationaliseren en het productaanbod gestaag uit te breiden.

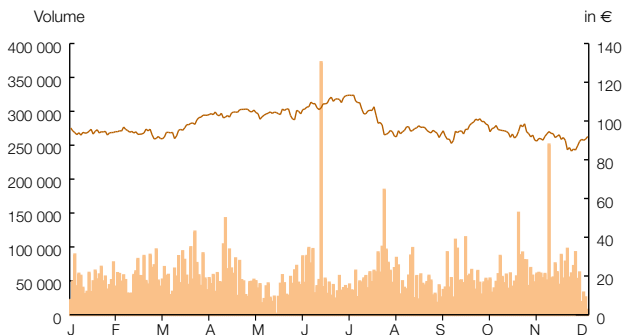
Evolutie van het Bekaert aandeel

Het Bekaert aandeel is sinds december 1972 genoteerd op de aandelenbeurs van Euronext® Brussel (code BEKB). Het aantal uitstaande aandelen per 31 december 2007 bedroeg 19831 000.

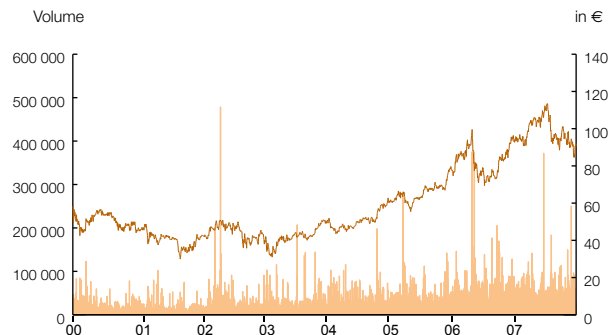
	2003	2004	2005	2006	2007
Koers op 31 december (in €)	50,50	58,75	78,95	94,70	92,00
Hoogste koers (in €)	50,75	59,95	78,95	102,60	113,90
Laagste koers (in €)	31,00	43,37	55,30	69,20	82,90
Gemiddelde koers (in €)	41,22	50,06	65,13	81,99	98,19
Strips op 31 December (in €)	0,79	0,51	0,62	0,56	0,45
Dagelijks volume (in aantal)	28.950	33.439	39.639	58.414	57.430
Dagelijkse omzet (in miljoen €)	1,2	1,7	2,6	4,5	5,4
Jaarlijkse omzet (in miljoen €)	304	435	653	1.228	1.433
Velocity (% , jaarlijks)	33	39	46	69	72
Velocity (% , aangepast voor free-float band)	44	65	77	115	121
Free float (in %)	59,7	57,9	57,2	56,1	61,7

Verhandeld volume en koers van het Bekaert aandeel in 2007

Prijzen en volumes 2007



Prijzen en volumes 2000 - 2007



Bekaert versus BEL20® (2007)



Benchmark met de BEL20®

Het aandeel deed het licht beter dan de BEL20® in zijn geheel. Op het einde van het boekjaar bedroeg de prijs voor het aandeel €92,00 en de gemiddelde slotkoers bedroeg €98,19 per aandeel.

Voor meer gedetailleerde informatie verwijzen we u graag naar de Bekaert Shareholders' Guide 2007 en www.bekaert.com



Bekaert is een belangrijke speler in de markt van versterking van *off-the-road* banden. Een markt die momenteel een sterke groei kent, aangezien de mijnbouwactiviteiten een hoogconjunctuur kennen. Met ruim een halve eeuw aan ervaring in staalkoord is Bekaert ideaal geplaatst om te beantwoorden aan de specifieke noden van dit marktsegment: ingewikkelde constructies tot 50 verschillende filamenten die voldoende sterk zijn om aan de extra breukbelasting te weerstaan.



Onze activiteiten

Als wereldspeler is Bekaert actief in meer dan 120 landen en op alle belangrijke markten. Onze onderneming neemt zowel een leiderschapspositie in in activiteiten die wereldwijd zijn georganiseerd, als in activiteiten die regionaal worden ontplooid.

Bepaalde activiteiten van onze regionale klanten worden steeds internationaler, waardoor onze globale aanwezigheid ook voor hen een belangrijke troef is.

Regionale activiteiten

Met een uitgebreid gamma aan gespecialiseerde producten bewerkt Bekaert zeer verschillende, geografisch afgebakende markten. Het grootste deel van onze activiteiten in draad wordt opgedeeld in vier geografische segmenten: Europa, Noord-Amerika, Latijns-Amerika en Azië. Hierin passen we ons aanbod aan volgens de wensen en noden van lokale klanten en volgens de opportuniteiten die de markt biedt.

We streven immers ook in deze regionale activiteiten marktleiderschap na.

Zo produceren en verkopen we in Noord-Amerika en Latijns-Amerika afrasteringsproducten: succesnummers, die in West-Europa over hun hoogtepunt heen zijn.

De fabriek in Zwevegem (België) daarentegen levert haar diverse draadproducten zoals lasdraad en weefdraad in hoofdzaak aan de eigen, Europese markt.

Europa

In West-Europa legt Bekaert zich toe op specialiteiten met hoge toegevoegde waarde. Voor draden met een laag koolstofgehalte en voorzien van een deklaag – zoals boekbinddraad, champagnekurkdraad en fijne verzinkte draden, kooien voor legbatterijen en binddraad voor pulpbalen in de papiersector – noteerden we een stabiele omzet in 2007. We leveren deze producten aan lokale industriële producenten, waarbij we ons onderscheiden door ons technologisch leiderschap en betrouwbare *just-in-time* leveringen.

Voor de industriële draden, zoals kapstokkendraad, spijkerdraad, draad voor emmerbeugels en kooien-draad, streven we ernaar onze positie in heel Europa te verdedigen. Daarbij spelen onze vestigingen in Centraal-Europa een belangrijker rol. De concurrentie uit Rusland en vooral China – die beiden werken in de US-dollarzone – zet onze prijzen en marktaandeel immers onder druk. Bovendien weegt de sterke euro op de export.

Draden met hoog koolstofgehalte worden hoofdzakelijk aangewend in de bouw, (staaldraad voor liften), de offshore (kabelversteving) en de auto-industrie. Deze hadden te lijden van de verzwakkende dollar, die steeds meer weegt op de prijszetting voor producten

die afgezet worden buiten de Europese Unie. Ook de concurrentie van import uit Azië werd heviger, vooral vanuit Korea.

In 2007 bracht Bekaert met Bezinal® 2000 bedekte draad op de markt. Dankzij een verbeterde legering heeft de deklaag haar corrosiebestendigheid verdubbeld ten opzichte van de voorganger Bezinal®. Via deze kwaliteitsverhoging kunnen wij ons competitief opstellen tegenover de goedkope import.

Noord-Amerika

In Noord-Amerika worstelde Bekaert met moeilijke marktomstandigheden als gevolg van de zwakke dollar en de kredietcrisis.

Onze onderneming greep de kansen die zich voordeden in diverse marktsegmenten, zoals boekbinddraad, draad voor airbags, componenten voor transportbanden: een gamma dat ook in Europa wordt geproduceerd. Ook in slangenbepaningsdraad wist Bekaert opnieuw een sterke positie uit te bouwen.

Afrasteringen: de vraag blijft groot

De afrasteringsproducten voor de landbouw en veeteelt zijn in Noord-Amerika een goed draaiende business. Af te sluiten terreinen zijn in deze regio veel groter dan in Europa. Dit vergt draden met extra spankracht, waarmee Bekaert zich in de markt duidelijk onderscheidt. Voor deze activiteit heeft de regio een aanzienlijk groeipotentieel en we spelen hier met klantgerichte productinnovatie op in. Onze afrasteringen gaan langer mee en zien er ook beter uit dankzij de corrosievaste, gekleurde deklaag. De productkwaliteit, het degelijk technisch advies en de service hebben ons in Noord-Amerika een aanzienlijk marktaandeel voor dit productengamma opgeleverd.



Latijns-Amerika

In Latijns-Amerika heerste in 2007 economisch optimisme. Bepaalde landen halen steeds hogere inkomsten uit olie (Venezuela, Ecuador, Brazilië), andere profiteren van de gestegen prijzen van koper of andere ertsen (Chili en Peru).

De regio was in 2007 een sterke afnemer van draadproducten. Bekaert biedt er het volledige gamma aan: van draden met hoge toegevoegde waarde (voorzien van een nylondeklaag) tot *commodity* producten zoals lasdraad en staalwoldraad. De vraag naar deze eenvoudige producten blijft aanzienlijk. Bekaert is er in bijzondere mate succesvol met haar afrasteringsactiviteiten en matrassenverendraad.

Het succes in Latijns-Amerika is gebaseerd op de *joint venture*-formule. Dankzij allianties met sterke lokale partners, doen we er goede zaken. Zij brengen marktkennis in, terwijl Bekaert veel mogelijk maakt door haar zin voor innovatie, technologische knowhow en operationele uitmuntendheid.

Op de Braziliaanse markt zetten we in 2007 een mooie prestatie neer, ondanks de sterke real, die leidde tot een minder competitieve exportpositie. Chili, de meest open economie van Latijns-Amerika, werd in 2007 geconfronteerd met een stijging van goedkope Chinese invoer.

Sterkere positie door overname

Mijlpaal in Latijns-Amerika was onze acquisitie van Vicson, S.A., producent van prikkeldraad en staal-draadproducten voor industriële componenten in Venezuela. Via de controle over Vicson verwierven we ook een participatie van 87,5% in de Colombiaanse draadproducent Proalco S.A. De verwachting is dat ook de Colombiaanse economie zich in de komende jaren sterk zal ontwikkelen en mooie groeikansen zal bieden.

Azië

Startte Bekaert initieel vooral met de productie en verkoop van staalkoord in Azië, vandaag worden er steeds meer draadproducten voor de lokale markt geproduceerd.

Indonesië: uitbreiding

De Bekaert-vestiging in Karawang (Indonesië), die in 1998 haar productie opstartte, werd in 2007 uitgebreid met een nieuwe productielijn voor gegalvaniseerde staaldraden. Deze zal producten toeleveren aan onder meer de lokale papierindustrie voor het samenbinden van pulpballen. Andere toepassingen zijn afrasteringen en de versteviging van kabels, bestemd voor de Aziatische regio van India en China tot Japan en Australië. De productie ging van start in november en draait intussen op volle toeren. Verder werd de beslissing genomen om in 2008 een Dramix® staalvezel-productielijn te installeren, die eveneens voornamelijk gericht is op de Aziatische markt.

Wereldwijde activiteiten



Voor onze klanten die internationaal actief zijn, is ons wereldwijd netwerk een absolute troef. Zij willen waar ook ter wereld hoogkwalitatieve producten met een uniforme samenstelling kunnen afnemen tegen de best mogelijke prijs. Tegelijk doen ze voor *just-in-time* leveringen een beroep op lokale spelers, die flexibel kunnen inspelen op de vereisten. Met ons wereldwijd netwerk kunnen wij ons aanbod perfect in overeenstemming brengen met deze behoeften. Globale klanten worden optimaal geruggensteund door *global account managers*.

Worden onze klanten geconfronteerd met een lokaal tekort aan capaciteit door een piekende vraag, dan kunnen wij – dankzij ons wereldwijd productieplatform – elders extra capaciteit vrijmaken. Dit is voor Bekaert een onmiskenbaar concurrentieel voordeel.

- Een typisch wereldwijd georganiseerde sector is de automobielsector, waaraan Bekaert in de eerste plaats staalkoord toelevert voor bandenversterking in een sterk geconcentreerde markt. Nemen de bandenproducenten beslissingen inzake technologie of capaciteit, dan kunnen wij op hetzelfde globale niveau meewerken. Daarnaast stonden de laatste jaren talloze Chinese spelers op, die produceren voor de exploderende Chinese bandenmarkt. Hen ondersteunen we in hun veeleer regionale activiteiten.
- Ook de offshore-sector is bij uitstek wereldwijd georganiseerd. Hieraan levert Bekaert zowel platte als profieldraad voor de versterking van flexibele

buizen gebruikt bij het aanboren van olie of gas in zee, als staaldraad voor het verankeren van boorplatforms. Het is een markt met een gering aantal spelers, die actief zijn over vrijwel de hele wereld. In deze specialiteit is Bekaert marktleider.

- In de bouwsector bedienen we eveneens met een aantal topproducten klanten in alle werelddelen waar we actief zijn. Dramix® staalvezels voor wapening van beton, bijvoorbeeld, worden wereldwijd ingezet. Andere producten, zoals glasfolie of vezelproducten voor branders, zijn dan weer veeleer regionale succesnummers. Niettemin hebben deze het potentieel om ook elders te worden ingezet, al dan niet in andere toepassingen.
- Ook in andere specifieke domeinen – geavanceerde materialen, zoals roestvrij staal, vezeltechnologie, verbrandingstechnologie, composieten – en in welbepaalde draadproducten zijn onze klanten wereldwijd actief.
- In de textielsector bedienen we eveneens een klantenbasis wereldwijd. Hierin verschuiven bepaalde segmenten naar groeimarkten, en ontstaan nieuwe producten op de mature markten. Een aantal grotere klanten in de niet-geweven toepassingen zijn wereldwijd aanwezig.

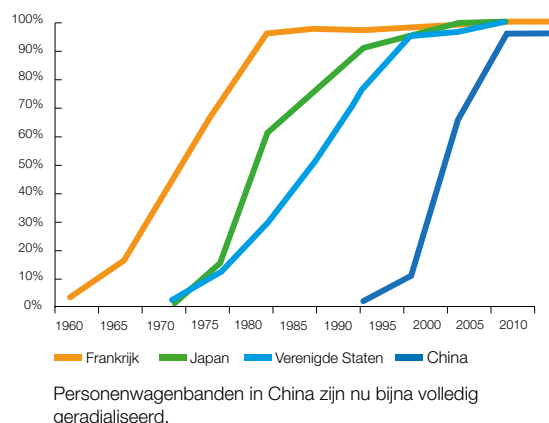
De automobielsector

De automobielsector is goed voor 35% van de omzet van Bekaert. Het grootste aandeel haalt onze onderneming uit de productie van staalkoord voor de versteviging van radiaalbanden voor auto's, vrachtwagens en autobussen. Daarnaast is ook fijnkoord een staalkoord-product dat wordt afgenomen door de automobielsector voor venstersystemen van auto's. Ook op de componentenmarkt is Bekaert actief, o.a. met gespecialiseerde draadproducten voor ruitenwischerarmen- en bladen. Aan de *Original Equipment Manufacturing*-markt (OEM) leveren wij onder meer klep- en suspensieverendraad.

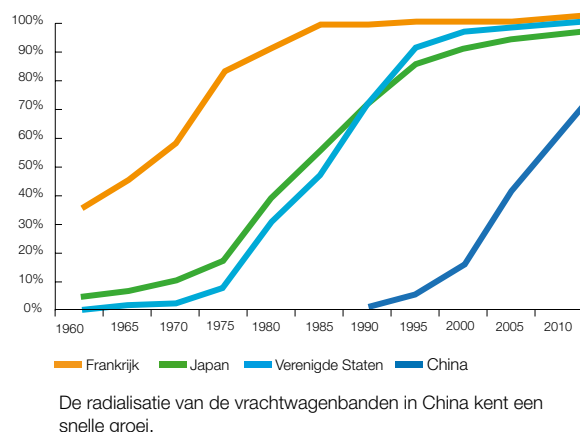
De staalkoordmarkt is volop in beweging, net zoals die van onze klanten: de producenten van autobanden en de auto-industrie zelf.

Wij leveren een derde van onze staalkoord aan de OEM-markt, twee derden aan de vervangingsmarkt. Hierdoor zijn we minder onderhevig aan de cyclische beweging van de automobielsector.

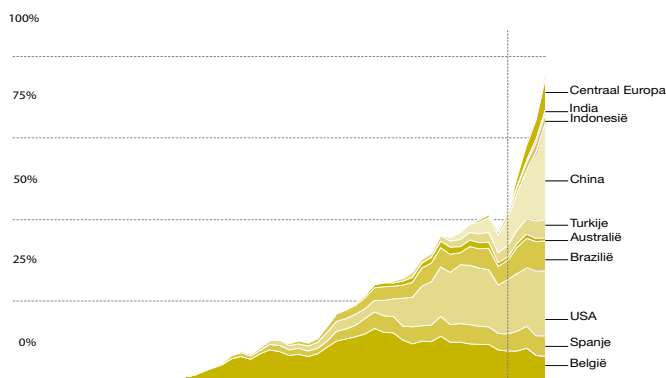
Radialisatiegraad personenwagenbanden



Radialisatiegraad medium / zware vrachtwagenbanden



Groei staalkoord sedert 1950



De commercialisering van Bekaert staalkoord voor bandenversterking kende een lange incubatieperiode. In 1952 produceerden wij onze eerste kilogram. De laatste vijf jaar is onze omzet verdubbeld als gevolg van de sterke groei in de opkomende markten, met China als uitschieter.

Betere staalkoord voor betere autobanden

Met minder materialen een sterkere, flexibeler band maken die minder weegt, waardoor het brandstofverbruik zakt: dat is de uitdaging waarvoor de bandenfabrikant staat, zowel omwille van de stijgende energieprijzen als uit milieuzorg. Als technologisch en marktleider anticipeert Bekaert al geruime tijd op deze trend.

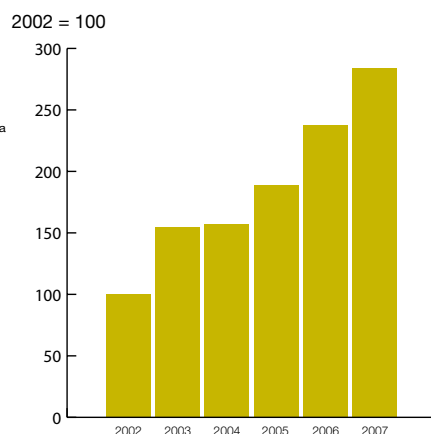
De voorbije jaren verbeterden we ons staalkoord op velerlei manieren. De verbeterde geometrie van de filamenten van het Betru® staalkoord (*Bekaert Total Rubber Penetration*), zorgt voor een betere penetratie van het rubber. Daardoor gaat de band langer mee, vermindert het brandstofverbruik en wordt het staalkoord tegen corrosie beschermd. Bovendien is het product bijzonder succesvol wegens zijn hoge stijfheidsgraad.

Intussen commercialiseren we ook *Ultra Tensile*, nog steviger en lichter staalkoord, dat in het Bekaert technologiecentrum werd ontwikkeld.

Voor de hieldraad, waarmee de band om de velg wordt gelegd, streven we ernaar om tegemoet te komen aan dezelfde vereisten: steeds lichter, steeds sterker.

Tegen deze trend in gaat de stijgende vraag naar grotere banden met méér staal en hieldraad, als gevolg van de populariteit van de *Sports Utility Vehicles*.

Verkoop Betru® staalkoord



De verkoop van Betru® staalkoord is sinds 2002 verdrievoudigd en ieder jaar gebruiken meer en meer constructies de Betru® technologie.

Technologische vooruitgang behouden

In de dynamische automobielsector maakt onze onderneming er werk van haar technologische vooruitgang te behouden.

In nauw overleg met de klant doen we onder meer onderzoek naar:

- de verbetering van het adhesieproces: het rubber hecht zich aan het staal door hitteontwikkeling bij de vulcanisering. De versnelling van dit proces levert een belangrijke besparing op voor de klant;
- het behoud van adhesie: door de opwarming van de band kan deze tijdens het rijden afnemen;
- metaalmoeheid, als gevolg van het continu doorbuigen van het staalkoord tijdens het rijden;
- het gedrag van het staalkoord in het rubber, dat we via computer-gestuurde modellering simuleren, wat de klant een aanzienlijke tijd- en energiebesparing oplevert;
- nieuwe toepassingen van staalversterking in specifieke bandentypes



Sterke groei in China

Van alle regio's waar Bekaert met staalkoord actief is, is China veruit de snelste groeier. In 2007 nam de omzet in staalkoordproducten er met 48% toe. Het was voor Bekaert het recordjaar op de Chinese markt.

De laatste jaren startten niet alleen de grote internationale bandenproducenten er activiteiten op, ook het aantal lokale bandenproducenten nam fors toe. Bekaert speelt op deze evolutie in en zorgt voortdurend voor capaciteitsuitbreiding. Vandaag telt onze onderneming in China ruim 5.000 medewerkers. Zij zijn vooral actief in de productie en verkoop van staalkoord, verspreid over vijf vestigingen in de provincies Jiangsu, Liaoning en Shandong.

In 2007 ging meer dan de helft van de kapitaalsinvesteringen van Bekaert naar China om tegemoet te komen aan de sterke groei van de staalkoordmarkt.

Enorm potentieel dankzij stijgende radialisering van de autobanden

Om de groei van de Chinese economie te ondersteunen, investeert de overheid fors in de infrastructuur van havens en luchthavens en in de uitbreiding van het netwerk van autosnelwegen. Dit leidde tot een enorme groei van de mobiliteit, waardoor ook het aantal auto's en het goederenvervoer er steeds sneller toenemen.

Op autowegen hebben auto's en vrachtwagens radiaalbanden nodig, die versterkt zijn met staalkoord. De vraag naar deze stevigere, duurzamere en veiligere banden neemt sterk toe. Bekaert heeft er dan ook

belangrijke groeikansen. Van de personenauto's rijdt in China momenteel reeds meer dan 90% met radiaalbanden. Maar de grootste groei verwacht Bekaert bij autobussen en vrachtwagens, waar de radialisering vandaag slechts 60% bedraagt.

De staalkoordproductie gaat in China met sprongen vooruit. Bedroeg deze in 2000 nauwelijks een tiende van die in Europa of de Verenigde Staten, in 2005 had China beide regio's bijgebeend. Naar verwachting zal de Chinese staalkoordproductie tegen 2010 de gezamenlijke productie van Europa én de Verenigde Staten overtreffen.

Onze klanten in China

Naast de internationaal opererende bandenfabrikanten, traden in de voorbije jaren een paar honderd Chinese producenten naar voor. Het grootste deel van de Bekaert productie gaat naar deze lokale en andere Aziatische spelers

De grondslagen van ons succes in China

Zorgvuldige voorbereiding

Het succes van onze onderneming in China is geen toeval, maar het resultaat van jarenlange voorbereiding en de consequente toepassing van *better together*. Al van in de jaren 70 was Bekaert commercieel actief in China. Reeds in 1982 overwogen we de oprichting van een *joint venture* in China. Maar het zou nog meer dan tien jaar duren, tot in 1993, vooraleer onze onderneming een handelskantoor opende in Shanghai en er een



joint venture aanging met de Jiangsu Wire Rope Group (nu Fasten Group). China Bekaert Steel Cord begon te produceren in 1995 en leverde al snel staalkoord aan de bandenfabrieken in China.

Een capaciteitsuitbreiding in lijn met de groei

Vandaag is Bekaert één van de grootste Belgische investeerders in China. In 2006-2007 leverde Bekaert een belangrijke investeringsinspanning, met als voorlopig hoogtepunt de capaciteitsuitbreiding in Shenyang (provincie Liaoning) en Jiangyin (provincie Jiangsu). Met een jaarlijkse capaciteit van 250.000 ton staalkoord opgebouwd eind 2007, is Bekaert koploper in China.

Technologisch leiderschap

In het 'bus & truck'-segment kon onze onderneming zich opwerken tot de onbetwiste leider: het gesofistikeerde staalkoord dat hiervoor gebruikt wordt, is een complex product waarvoor 15 à 20 verschillende staaldraden in elkaar worden gevlochten. Dit geldt ook voor de grote *off-the-road* banden (voor voertuigen voor wegeaanleg en mijnbouw). Hiervoor vervaardigen we sinds de uitbreiding van de fabriek in Shenyang staalkoord in nauw overleg met de lokale bandenproducenten. Dit technologisch leiderschap is een van de hefboomen voor ons marktleiderschap.

Samenwerking als sleutelbegrip

Samenwerking is in haast elk succesverhaal over China een sleutelbegrip. Omwille van het grote aantal spelers op deze expansieve markt en de voorkeur van de lokale klant voor nauwe contacten met zijn leverancier en voor

advies op zijn maat, hebben we er een honderdtal *account managers*.

Bekaert denkt ook in China in termen van partnerships. Van de veertien vestigingen in China zijn er zeven *joint ventures*. In de meeste hebben we een ruime meerderheidsparticipatie, maar deze organisatiestructuur garandeert dat ook de Chinese *joint venture* partner een belangrijke inbreng heeft in beleidszaken.

Dezelfde goede samenwerking streven we ook na met de lokale leveranciers van walsdraad, onze belangrijkste grondstof, en met toonaangevende Chinese universiteiten.

Vertrouwen leidt tot verankering

De Chinese overheid speelt een cruciale rol in strategische economische sectoren, zoals staal. We streefden altijd al een goede relatie met haar na. Door in China dezelfde kwaliteitsnormen, milieu- en veiligheidsregels te hanteren als in onze traditionele markten, konden we dit vertrouwen versterken.

De oprichting in 2007 van het *Bekaert Asia Technology R&D Center*, ons onderzoeks- en technologiecentrum in Jiangyin (provincie Jiangsu), gaf een bijkomende stimulans.

Bovendien worden onze bedrijven praktisch uitsluitend door Chinese mensen gerund. Ook hiermee slaagden we erin ons te verankeren in het economisch-industrieel netwerk.



India: een groeimarkt in wording

Ook India is een groeiregio, maar de groei situeert zich hier vooral in de informatie- en communicatietechnologie en -software. Voor deze activiteiten is de uitbouw van wegeninfrastructuur niet essentieel. Toch verwacht men dat deze – als gevolg van het stijgend welvaartsniveau – zich verder zal ontwikkelen. Ook van de autosector, en in haar zog de bandensector, verwacht men geleidelijke groei. De radialisatiegraad van vrachtwagenbanden is momenteel laag. Verwacht wordt dat tegen 2015 de lokale autoproductie verdrievoudigd zal zijn, wat de autocomponenten business zal doen aanzwengelen. Bekaert is er alvast aanwezig met een staalkoordfabriek in Pune en is klaar om, zodra de opportuniteiten zich voordoen, de markt te bevoorraden.

Rusland: onze klanten met eigen producten bevoorraden

De Russische markt voor staalkoord vertegenwoordigt qua omvang momenteel ongeveer een tiende van de Chinese. De eerstvolgende jaren wordt evenwel groei verwacht. Dit geldt ook voor de vraag naar hogekwaliteitsproducten, waarin Bekaert zich profileert. Hierdoor zal de nood om lokaal te produceren groter worden. In januari 2008, kort na het stopzetten van de onderhandelingen met de Russische staalkoordproducent Uralkord, besliste Bekaert een nieuwe fabriek te bouwen in de Lipetsk-regio, op 400 kilometer ten zuiden van Moskou. Volgens de plannen zal de vestiging vanaf het voorjaar van 2010 staalkoord produceren.

Noord-Amerika: inspanningen om de competitiviteit te verbeteren

Bekaert heeft vandaag drie staalkoordvestigingen in Noord-Amerika, die in 2007 geconfronteerd werden met moeilijke marktomstandigheden, waardoor de vraag in de automobielsector sterk terugviel.

De toename van goedkope Aziatische import van banden van de laatste jaren zette extra druk op de prijzen en zorgde voor een aanhoudende daling van de binnenlandse bandenproductie, waardoor ook de lokale vraag naar staalkoord afnam. Als reactie hierop, beslisten een aantal bandenproducenten hun productie over te brengen naar lagekostproductieplatforms buiten Noord-Amerika.

De prijs van lokale walsdraad in de Verenigde Staten is hoger. Dit zet er industriële klanten nog sterker toe aan om afgewerkte producten, gemaakt met goedkopere walsdraad, te betrekken vanuit het buitenland.

De invoering van een strengere milieuwetgeving vanaf 1 januari 2007, waardoor een vrachtwagen gemiddeld US\$ 10000 duurder werd, zorgde voor een *boom* in de verkoop eind 2006. Daardoor slonk de vrachtwagenverkoop begin 2007: een schommeling die een weerslag had op de bandenverkoop in het OEM-segment.

Bekaert anticipeerde op de gevolgen van deze moeilijke marktomstandigheden door de lokale productiecapaciteit aan te passen. De definitieve sluiting van de fabriek in Dyersburg (Tennessee), die onafwendbaar was geworden door overcapaciteit, is op 17 december 2007



afgerond. De fabriek in Rogers belevt deze klanten voortaan en draait nu op volle toeren.

Ondanks deze moeilijke marktomstandigheden, leek het vertrouwen van de Noord-Amerikaanse bandenfabrikanten naar het einde van het jaar opnieuw enigszins toe te nemen. Een aantal van hen bouwden hun capaciteit geleidelijk weer op, mede onder invloed van de bijkomende exportheffingen in China die wogen op de prijs van geïmporteerde producten.

Bekaert plant in het komende jaar de commercialisering van *Ultra Tensile* staalkoord in Noord-Amerika, dat werd ontwikkeld in België.

Latijns-Amerika: stijgende vraag naar staalkoord

In Latijns-Amerika zette Bekaert puik prestaties neer in 2007, ondanks de invoer van goedkope autobanden en staaldraad uit lageloonlanden en nadelige wisselkoers-effecten. Het is een regio met een jonge bevolking, waar het staalverbruik slechts één vijfde bedraagt van dat in West-Europa. Het groeipotentieel is er dan ook aanzienlijk. Zowat alle belangrijke autoconstructeurs hebben fabrieken gebouwd in de Mercosur en op het gehele continent worden steeds meer auto's verkocht.

De staalkoordproductie van Bekaert in Latijns-Amerika is geconcentreerd in Brazilië. Momenteel ondergaan onze fabrieken daar een capaciteitsuitbreiding om tegemoet te komen aan de stijgende vraag.

Europese staalkoordvestigingen presteren goed

Europa, net zoals Noord-Amerika een traditionele markt, wist zijn activiteiten in staalkoordproducten op het peil van 2006 te handhaven. De productiecapaciteit werd er goed benut. Toch werd een vertraging van de vraag vastgesteld: de import van afgewerkte producten – namelijk van banden waarin het staalkoord al verwerkt is – steeg. Dit veroorzaakte druk op de prijzen, versterkt door de sterke euro.

In de West-Europese fabrieken streven we ernaar de kostenstructuur te optimaliseren. Daarnaast verstevigen we ons technologisch leiderschap in producten met hoge toegevoegde waarde.

Ook in Beksa, onze staalkoordvestiging in Turkije, focussten we op de kostenstructuur.

Verschuiving naar Centraal-Europa

De bandenindustrie verschuift geleidelijk naar de groeiemarkt in deze regio: Centraal- en Oost-Europa, meer bepaald landen zoals Slovaakije (grootste auto-assemblageland ter wereld per hoofd van de bevolking), Polen en Hongarije. De staalkoordproductie van onze Slovaakse vestigingen Hlohovec en **Sládkovičovo** heeft het in het afgelopen jaar dan ook goed gedaan. We bouwen er onze activiteiten verder uit.

Vezels voor dieselloetfilters

Een succes behaalden we in 2007 met dieselloetfilters voor vrachtwagens. Een Duits bedrijf ontwikkelde een filtersysteem dat de emissies van dieselmotoren voor vrachtwagens vermindert en bovendien het onderhoud

van de filter overbodig maakt. In de plaats van de klassieke keramische filters, opteerde deze fabrikant voor een vlechtwerk van dunne aan elkaar gesinterde Bekaert-vezels. Deze worden geproduceerd in België en China. In de loop van het boekjaar kondigde Bekaert een investering aan van 18 miljoen euro voor de uitbreiding van haar vezelproductiecapaciteit in België.

Gespecialiseerde draadproducten voor de automobiellindustrie

Ook in onze draadtoepassingen voor auto-onderdelen – zoals kabelsystemen voor vensters, klep-, koppeling- en suspensieveren – hebben we een goed jaar achter de rug.

Voor deze producten wordt evenzeer een alsmaar betere kwaliteit vereist: draden moeten dunner en lichter, zonder in te boeten aan treksterkte. De draad die gebruikt wordt voor koppelingsveren, moet de kwaliteit van klepveren benaderen. Veren worden voorzien van steeds betere deklagen om corrosie te vermijden. Tegelijk is de snelle ontwikkelingstijd cruciaal in de onderdelenmarkt. Gedurende het voorbije boekjaar konden we verschillende doorbraken noteren:

Platte & geprofileerde draden

Bekaert is marktleider in een aantal toepassingen van platte en geprofileerde draden. Deze draden worden onder meer gebruikt voor onderdelen van ruitenwissers. Opmerkelijk was de groei in Bezalplast® voor ruitenwischerbladveren, gebruikt in de nieuwe types ruitenwissers. We noteerden goede verkoopcijfers voor

de Bekaert *flat blade*, op basis van een metalen veer in een kunststofomhulsel. Hiermee heeft de producent van ruitenwissers nog slechts 6 in plaats van 23 componenten nodig. Steeds meer producenten schakelen over naar dit type ruitenwischer. De platte & geprofileerde draden dienen eveneens als onderdelen van ruitenwissers, koppeling en motoren, zowel voor de binnen- als buitenlandse markt.

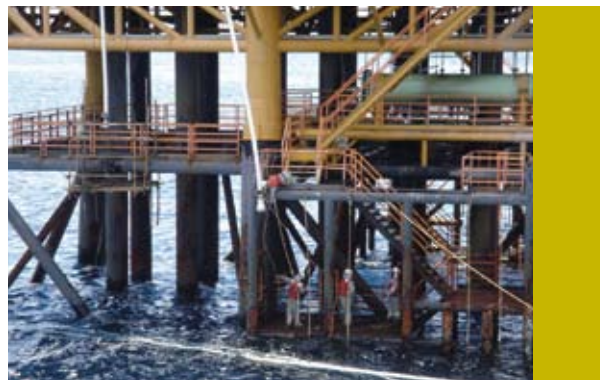
Draadproducten in roestvrij staal

In India investeerde Bekaert in een *joint venture*-formule met Mukand – lokale marktleider van roestvrij staal – 18 miljoen euro voor de bouw van een fabriek voor roestvrije staaldraad, o.a. voor de automobiellindustrie. Onze onderneming koestert de ambitie over enkele jaren hierin een internationale speler te zijn.

De fabriek wordt, na Pune, een nieuw bruggenhoofd op het Indische subcontinent.

Europa: hoge kwaliteit officieel erkend

In juli 2007 behaalde onze site in Zwevegem (België) het ISO/TS16949-certificaat, een internationale norm voor toeleveranciers aan de automobiellindustrie. De auditoren waardeerden ons kwaliteitssysteem omwille van de nadruk op voortdurende productverbetering, vermindering van afval, het vermijden van afwijkingen en fouten in afgeleverde producten en het vermogen de klant geschikte oplossingen aan te bieden.



De offshore-sector

Ook in de *offshore*-markt is Bekaert een wereldspeler. We leveren hierin niet alleen toe aan bedrijven die instaan voor de ontginning van olie of gas op zee, maar ook aan spelers die onderzeese energietransmissie -en telecommunicatieverbindingen verzorgen. De marktomstandigheden voor deze sector waren het voorbije jaar gunstig gezien de hoge olie- en energieprijzen; de vraag naar onze *offshore*-toepassingen was groot.

Verstevinging van flexibele buizen voor olie- en gaswinning

Bekaert versterkt onder meer de flexibele buizen die worden gebruikt bij het oppompen van olie en gas met platte en profieldraden op zee. De overname van *Cold Drawn Products Limited* (Verenigd Koninkrijk) hielp ons maximaal gebruik te maken van de gunstige marktsituatie en ons marktleiderschap te versterken.

We groeiden uit tot de hoofdleverancier van de grote spelers in de oliepijpen. Door de goede samenwerking van onze productievestigingen over heel de wereld kon Bekaert deze klanten in hun wereldwijde expansie een perfecte service aanbieden. De verwachting is dat de vraag naar deze projectgebonden activiteit ook in 2008 hoog blijft.

Een belangrijke klant van Bekaert voor soepele buizen of *flexpipes* voor de offshore-markt investeert in Azië. Bekaert zal een deel van de draad die hiervoor nodig is in India produceren, op het terrein van haar vestiging



in Pune, waar zij haar investeringen in de productielijn voor platte en profieldraden verder opvoert met € 15 miljoen.

Vandaag wordt op steeds grotere diepte gezocht naar olie of gas. Naarmate de pijp langer wordt, neemt echter ook het gewicht en daarmee de kans op breuken toe. Bekaert kan zich hier uniek positioneren met haar draad met hoge treksterkte.

Voor kabeldraad om booreilanden te verankeren, was 2007 een eerder zwak jaar. Liever dan nieuwe platforms te bouwen, brengen oliemaatschappijen de nieuwe bronnen in verbinding met de bestaande platforms. Of ze zetten oude tankschepen in voor de ontginning, zodat er geen boorplatform nodig is.

Wij maken het mogelijk in telecommunicatie en energie

Kenmerkend voor 2007 was ook het succes van verzinkte versterkingsdraad voor onderzeekabels. Het gaat daarbij zowel om onderzeese telecommunicatiekabels als om stroomkabels, waarbij deze laatste onder andere gebruikt worden om de energie die bijvoorbeeld door offshore-windmolenparken opgewekt wordt, aan land te brengen. Vergelijkbare draadversterkingen worden gebruikt in zogenaamde ROV (*Remote Operating Vehicle*) kabels die een onderwaterrobot besturen en deze met het moederschip verbinden.

Bekaert kon een aantal belangrijke projecten realiseren in 2007 in opdracht van onder meer Alcatel-Lucent en Nexans Norway. Voor deze laatste realiseerde onze onderneming onder meer de wapening van de NorNed kabel, een gezamenlijk project van de Nederlandse en Noorse elektriciteitstransmissiebedrijven TenneT en Statnett. Met haar bijna 600 kilometer is dit de grootste onderzeese energiekabelverbinding ter wereld. De wapening dient in de eerste plaats voor de bescherming van de kabel tegen mogelijke beschadiging door de visserij.

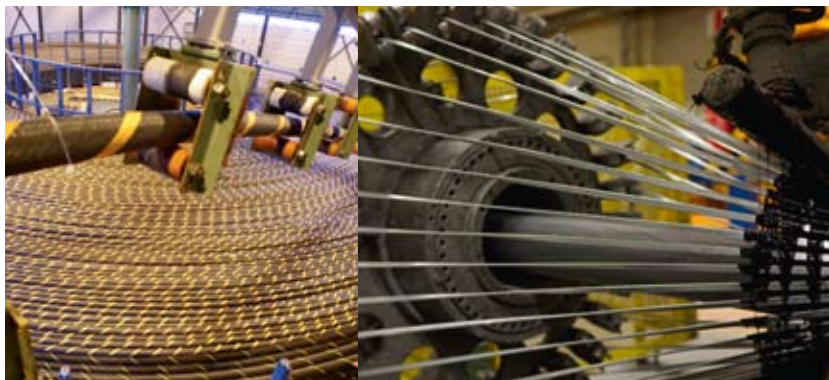
Gezien de prijshausse in de energie- en telecomsector, is de verwachting dat deze stijging van de vraag nog enige tijd zal aanhouden.



Atle Traaen
*Purchasing Manager
Cable Raw Materials Nexans Norway AS*

Marc Thael
*Account Manager
Bekaert Industrial Steelwires*

Bekaert en Nexans: samen recht door zee



Opslagruimte van de afgewerkte kabel

Aanbrengen van de wapeningsdraden
rond de kern van de kabel

“ Als enige op de markt was Bekaert bereid de capaciteit uit te breiden om aan de eisen van de klant te voldoen. Nexans kan nu rekenen op de levering van in totaal 11 000 ton platte beschermingsdraad gedurende drie jaar. Een huzarenstuk. ”

Atle Traaen, Purchasing Manager
Cable Raw Materials
Nexans Norway AS

Nexans, een belangrijke speler in de kabelindustrie, biedt een uitgebreid gamma kabels, kabelsystemen en toebehoren. De groep is toonaangevend op infrastructuur-, industrie- en bouwmarkten. Nexans richt zich op een breed gamma van marktsegmenten gaande van energie, transport- en telecomnetwerken tot scheepsbouw, olie, gas en automatisering. De onderneming is actief in meer dan dertig landen en stelt wereldwijd 21 000 mensen te werk.

Vorig jaar sloot Nexans Norway een belangrijk contract af met het Italiaanse Prysmian Cables & Systems voor het Italiaanse Terna Rete Elettrica Nazionale SpA. Nexans Norway zal de 400 km lange onderzeese hoogspanningskabel tussen het elektriciteitstransmissienetwerk in Sardinië en het Italiaanse vasteland produceren. Om deze klus te klaren, sloegen Nexans en Bekaert de handen in elkaar.

Beide partners kunnen bogen op een succesvolle samenwerking die al ruim dertig jaar duurt. Van in de beginjaren - toen Nexans Norway nog actief was onder de naam STK en later als Alcatel Norway - werkte Bekaert al samen met deze klant. Werd Nexans eerst bediend vanuit ons verkoopkantoor in Oslo, later leidde de sterke groei van het bedrijf ertoe dat deze vanuit België werd bevoorrad.

Het mag dan ook geen verrassing heten dat Nexans Norway voor dit Italiaanse project, dat SAPEI werd gedoopt, bij ons aanklopte. Bekaert staat immers sterk in het produceren van platte gegalvaniseerde beschermingsdraad voor onderzeese energiekabel.

En er waren positieve ervaringen met andere opdrachten, waaronder een kabelverbinding voor energietransmissie tussen Nederland en Noorwegen over een lengte van bijna 600 kilometer.

Behalve voor de wapening van de hoogspanningskabels voor SAPEI zocht Nexans een partner voor nog twee andere grote projecten. Tussen 2007 en 2010 heeft het bedrijf in totaal 11 000 ton beschermingsdraad nodig.

Als enige partij was Bekaert bereid te investeren in grotere productiecapaciteit om de groei van deze klant te ondersteunen en aan de hoge technische vereisten tegemoet te komen. We garanderen Nexans een constante levering tijdens dit drie jaar durende project. De versterkingsdraden worden geproduceerd in onze vestigingen in België. Vanaf augustus 2007 kwam daar de fabriek in Bohumin (Tsjechië) bij. Zodat we de klant de komende jaren optimaal kunnen ruggeleunen bij de uitvoering van zijn grootschalige projecten.



De bouwsector

In de bouwsector biedt Bekaert een breed gamma producten en oplossingen aan. Murfor® (voor versterking metselwerk), Stucanet® (pleisterdrager), Mesh-track (wapeningsgaas voor de renovatie van wegen) en Dramix® (voor betonversterking) zijn slechts een greep uit het aanbod. In het voorbije boekjaar deden we het hiermee goed op onze wereldwijde markten. We spelen in op de trend naar grotere veiligheid en toenemende controle op bouwwerken én op die naar grotere uitvoersnelheid. Vele van onze producten zijn immers sneller en makkelijker in gebruik dan de traditionele oplossingen.

In Europa worden onze hoogkwalitatieve producten voor de versterking van beton vooral ingezet voor grote infrastructuurprojecten, zoals tunnels en mijnen, en voor industriële vloeren en prefab- en woningbouwtoepassingen. We bieden er ook oplossingen zoals automatische doseersystemen voor betonversterkende vezels aan. Steeds meer wordt onze expertise er ingeroepen voor hoogtechnische totaaloplossingen.

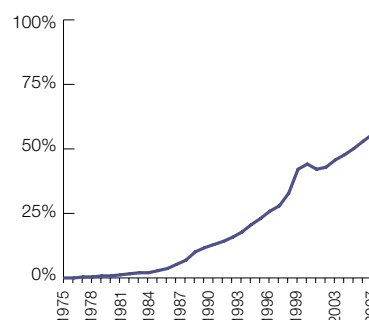
Ook in Noord-Amerika wisten we, ondanks de terugvallende woningmarkt, groei te realiseren met Dramix®. We kunnen ons ook hier beroepen op professionele teams, die onze klanten ondersteunen.

In Latijns-Amerika was de constructie altijd al een sleutelsector voor Bekaert. Voor enkele fabrieken, de *joint ventures* Acma en Inchalam, beide in Chili, is staaldraad voor de wapening van beton een kern-

activiteit. Hier noteerden we sterke resultaten en legden we een mooie basis voor de toekomst.

Ook in Azië maakten we vooruitgang in de bouwactiviteiten. We versterkten onze verkoopteams en hebben goede verwachtingen voor het volgende jaar.

Dramix® en Dramix® Green: producten met toekomst



■ verkopen Dramix® en Dramix® Green

Een wereldwijd succes zijn de Dramix® staalvezels voor betonversterking. Toepassingen variëren van de funderingen van gebouwen en keldermuren en prefab-constructies, over industrievloeren, tot grote infrastructuurwerken zoals tunnels, snelwegen en landingspistes op luchthavens. Onze klanten zijn zowel gespecialiseerde vloerbedrijven, betoncentrales en prefabbetonbedrijven, als algemene aannemers.

In 2007 kwam de commercialisering van Dramix® Green,



een verbeterde versie van de klassieke gegalvaniseerde Dramix®, goed op gang. Dramix® Green koppelt het esthetische voordeel van een egaal oppervlak aan hoge duurzaamheid dankzij een milieuvriendelijke roestremmer. Het is een uniek en gepatenteerd Bekaert-product.

Het CE-label: een Europese primeur

Bekaert kreeg in 2007 als eerste een Certificaat van Overeenkomst-systeem-1 voor Dramix® staalvezels, volgens de nieuwe Europese norm BS EN 14889-1. Hiertoe werden de Bekaert-productieprocessen grondig gecontroleerd, een controle die jaarlijks zal worden herhaald.

Het CE-label voor staalvezels voor betonwapening wordt vanaf juni 2008 verplicht in de meeste landen van de Europese Unie. Het garandeert kwaliteit en houdt ook rekening met veiligheids- en gezondheidsaspecten. Aan onze klanten, bijvoorbeeld aannemers van bouwwerken, levert de keuze voor Dramix® staalvezels nu al een concurrentieel voordeel op.

Wereldwijd succes

De conjunctuur, meer bepaald de hoge staalprijzen, spelen in het voordeel van Dramix®. In staalvezelbeton gaat er minder staal per kubieke meter dan in klassiek gewapend beton, terwijl er geen concessies gedaan worden op het gebied van sterkte.

In Noord-Amerika nam het gebruik van Dramix® dan ook sterk toe. Bekaert is er voornamelijk actief in de industriële markt die nagenoeg niet getroffen werd door de kredietcrisis. In Latijns-Amerika, in het Andesge-

bied, dat vooral bevoorraad wordt vanuit de Dramix®-vestiging in São Paulo (Brazilië), levert de positieve interactie met de *joint venture* partners mooie resultaten op.

De Dramix®-fabriek in Shanghai (China) draait op volledige capaciteit en speelt in op de sterke groei van de bouwsector.

Ook in Europa doet deze activiteit het goed. Sterke groei noteren we in België en Luxemburg, Italië en Scandinavië. In Duitsland en Oost-Europa vragen bouwondernemers Bekaert steeds vaker om een ontwerp en om assistentie ter plaatse voor het leggen van technisch moeilijke betonvloeren.



Aeropuerto Barcelona Terminal Sur, 2005-2009 (Spanje)



Kolumba Museum (Keulen, Duitsland)

Andere Bekaert producten in de bouwsector

Glasfolie

De glasfolie van Bekaert, onder de merknaam Solar Gard®, bewees haar sterkte in de bouwsector. De folie, die geproduceerd wordt in Californië (Verenigde Staten), is voorzien van een polyesterlaag, waarop verschillende andere deklagen worden aangebracht. Door de warmte buiten te houden, maar volop licht door te laten, maakt de folie het mogelijk om het gebruik van de klimaatregeling te verminderen, wat resulteert in een energiebesparing.

In het algemeen had de verkoop in de Verenigde Staten te lijden van de moeilijke economische situatie, hetgeen gedeeltelijk gecompenseerd werd door een toename van de verkoop in Azië en Europa. Het *Clinton Climate Initiative*, het Amerikaanse programma voor de vermindering van CO₂-uitstoot en energiebesparing, erkende intussen het positieve leefmilieu-effect van Solar Gard®.

Fijnkoord voor liften

In China stijgt de vraag naar fijnkoord ook buiten de automobielsector, meer bepaald voor liftkabels in de expanderende bouwsector. De uitrusting van de fabriek in Shenyang (provincie Liaoning) werd uitgebreid om aan de vraag tegemoet te komen.

Vezelproducten voor branders

Bekaert Combustion Technology ontwikkelt vezelproducten voor branders. In Europa spelen de milieuvriendelijke branders perfect in op de trend naar verminderde CO₂-uitstoot. Hier richt Bekaert zich vooral op de residentiële markt met kleinere boilers. De capaciteit voor vezelproductie die recent werd verdubbeld in Zwevegem (België) werd verder uitgebreid in Suzhou (provincie Jiangsu, China).

Staaldraad voor hijskranen

In 2007 hadden onze draadproducten veel succes op de Europese constructiemarkt, onder meer dankzij de sterke Duitse economie en de bloeiende machinebouw. Zo was er grote vraag naar staaldraad voor hijskranen. De uitvoer van gespecialiseerde Duitse kranenbouwers nam sterk toe, ook voor onze onderneming een positieve ontwikkeling. Door ons technologisch leiderschap – dat tot uiting komt in de hoge treksterkte van onze producten – konden we onze positie op deze markt handhaven.



Musée du Quai Branly (Parijs, Frankrijk)



Canal Alvaro (Algarve, Portugal)

Prestigeprojecten

Uiteenlopende Bekaert-producten speelden ook in 2007 een belangrijke rol in prestigeprojecten wereldwijd.

Kolumba (Keulen, Duitsland)

Kolumba is het museum van het aartsbisdom in Keulen. Bij het optrekken van een gloednieuw gebouw – van de hand van de Zwitserse architect Peter Zumthor – stelde men bijzonder hoge eisen aan het metselwerk. Het moderne gebouw werd getekend in een lang steenformaat, waarin zich snel scheurvorming voordoet. Gezien de bleke steen, zouden scheuren zich duidelijk aftekenen.

Samen met Bekaert vond de ontwerper een oplossing, namelijk Murfor® voor gewapend metselwerk. In totaal is 30.000 m² gewapend metselwerk uitgevoerd, met een perfect scheurvrij eindresultaat.

Musée du Quai Branly (Parijs, Frankrijk)

Voor een bouwproject met een uitzonderlijke vormgeving - een aaneensluiting van driehoeken - zocht men in dit museum naar een sterke maar lichte structuur, die kan weerstaan aan windbelasting. Samen met Bekaert vonden de ontwerpers een oplossing: Poutrafil® zorgt er voor de overspanning, Stucanet® voor gewapend pleisterwerk. Voor de aannemer was het geheel makkelijk te plaatsen. De verzinkte overspanning garandeert de duurzaamheid van het project.

Barcelona airport Terminal Sur, 2002-2009 (Spanje)

In zeer grote projecten - zoals de bouw of uitbreiding van een luchthaven - zorgen Bekaert-producten voor eenvoudiger bouwfasen, snellere uitvoering en duurzamer oplossingen.

Zo werd 250.000 m² vloeroppervlakte gewapend met Dramix® staalvezelbeton bij de bouw van de Barcelona Airport Terminal Sur.

Tegelijk werd 150.000 m² wanden versterkt met Murfor® gewapend metselwerk. Hiermee zijn de lange, hoge wanden bestand tegen grote windbelasting.

Canal Alvaro (Algarve, Portugal)

In de Algarve (Portugal) zochten ontwerpers naar een duurzame oplossing voor de aanleg van een kanaal. De 25 km lange bedding zal afwisselend nat en droog komen te staan, in een land met een hoge omgevingstemperatuur. Om de snelheid van de uitvoering te garanderen, was het gebruik van staalvezelbeton aangewezen. Maar ook een corrosievrij oppervlak was noodzakelijk. Door de wisselende waterspiegel in het kanaal slijt het oppervlak immers sneller af, waardoor de vezels aan roest worden blootgesteld.

Dramix® Green - gebaseerd op gegalvaniseerde staalvezel - bleek het enige product dat aan de vele vereisten kon voldoen.



Henri Savard
Sourcing Manager AREVA T&D

Stéphane Charignon
Segment Manager Bekaert Building Products

Dramix® Green: groene hyperperformante betonwapening



Bij het afladen van met Dramix® Green vezels versterkte beton blijft het mengsel constant homogeen.

De elektriciteitscabines zijn structureel optimaal versterkt en esthetisch perfect afgewerkt.

“ Dankzij Dramix® Green kunnen we tegemoet komen aan de vele vereisten van onze klant: we bieden een oplossing voor veilige én duurzame betonconstructies, die dankzij een milieuvriendelijke roestremmer ook esthetisch onberispelijk is.

”

Henri Savard,
Sourcing Manager AREVA T&D

Met vestigingen in 41 landen en een verkoopnetwerk in meer dan 100 landen is de Franse groep AREVA één van de grote spelers op het gebied van kernenergie. De groep dekt alle industriële activiteiten in dit gebied: AREVA maakt werk van een betrouwbare technologische oplossing voor CO₂-vrije energieopwekking, transmissie en distributie. Zo draagt deze onderneming bij tot een van de grootste uitdagingen van deze eeuw: energie beschikbaar maken voor iedereen én onze planeet beschermen. Gedreven door milieuzorg, maken wereldwijd 65 000 medewerkers hun prioriteit van duurzame ontwikkeling en voortdurende verbetering.

AREVA Transmission & Distribution (AREVA T&D) werkt reeds ruim vijftien jaar samen met Bekaert. Toen begon de onderneming onze gegalvaniseerde Dramix® staalvezels te gebruiken om het beton van elektriciteitscabines gebruiksvriendelijker, sneller en flexibeler te wapenen. Dankzij deze staalvezels verbruikt men minder staal en zijn er voor de constructie van elektriciteitscabines minder arbeidskrachten nodig. Er gaat immers minder tijd naar betonvlechten, reparaties en opknapwerk. Bovendien verloopt het vullen van de bekisting foutloos: het productieproces verloopt vlotter en er doen zich geen fabricagefouten voor.

De elektriciteitscabines moeten evenwel regelmatig gecontroleerd worden op onregelmatigheden aan het betonoppervlak. Verschillende studies toonden aan dat corrosie één van de voornaamste oorzaken vormt van aantasting van de betonmantel. De cel Onderzoek en Ontwikkeling van Bekaert bestudeerde deze problematiek en ontwikkelde Dramix® Green. Deze vernieuwde

variant van onze oude bestseller, gebaseerd op gegalvaniseerde staalvezels, lanceerden we in 2007.

Dramix® Green staat niet alleen borg voor esthetisch onberispelijke en duurzame constructies, maar de gegalvaniseerde staalvezels bevatten ook een vernieuwde roestremmer. Bekaert ontdekte immers een organisch en 'groen' alternatief voor de bestaande roestremmers. Aangezien AREVA T&D veel belang hecht aan duurzaamheid van de materialen waarmee zij werkt, vond de onderneming hiermee in Bekaert de ideale partner.

AREVA T&D koos voor Dramix® Green staalvezels voor de bouw van elektriciteitscabines in Frankrijk, Rusland en Indië. Controles op zichtbare onregelmatigheden in het beton zijn niet langer nodig en roestplekken doen zich niet meer voor. Bovendien weten de AREVA T&D-medewerkers dat ze wereldwijd dezelfde optimale ondersteuning krijgen van lokale contactpersonen. Wij ondersteunen hen graag in hun streven naar performante materialen en ecologische duurzaamheid.



A man wearing safety glasses and a lab coat is focused on his work in a laboratory. He is holding a small object, possibly a sample, and looking at it intently. The background shows various pieces of laboratory equipment and a clean, professional environment.

Technologie en innovatie

Het technologisch leiderschap in de kernactiviteiten behouden en verstevigen, vergt van onze onderneming een aanhoudende onderzoeksinspanning. Dit blijkt ook uit de cijfers van het vorig boekjaar. Het werkbudget voor Onderzoek & Ontwikkeling, dat in 2006 nog 53 miljoen euro bedroeg, liep in 2007 verder op tot 57 miljoen euro. Dit vertegenwoordigt 3% van de geconsolideerde omzet en ruim 7% van de geconsolideerde toegevoegde waarde: hoge cijfers in de metaalverwerkende industrie.

De internationalisering van onze activiteiten bracht intussen ook een spreiding van de Onderzoek & Ontwikkelingsinspanning mee. De oprichting van het Bekaert Asia Research & Development Center was in die zin een mijlpaal.



Mechanisch labo in het Bekaert technologiecentrum



Het Bekaert technologiecentrum in Deerlijk, België

Drijvende kracht achter duurzame rendabele groei

Ons wereldwijd marktleiderschap in tal van toepassingen laat ons toe middelen vrij te maken voor de ontwikkeling van nieuwe producten en processen. Onze inspanningen in onderzoek en ontwikkeling worden aangestuurd en uitgevoerd door het Bekaert technologiecentrum.

Het Bekaert technologiecentrum werkt enerzijds aan voortdurende productverbetering, anderzijds zoekt en ontwikkelt het nieuwe producten en processen om de productenportfolio uit te breiden en te vernieuwen. Zo draagt de technologieafdeling op haar beurt bij tot het uiteindelijke doel van Bekaert: het realiseren van duurzame rendabele groei.

Daarnaast staat het technologiecentrum in voor de bescherming en uitbreiding van de intellectuele eigendom – de octrooienportefeuille – en het management van milieu, gezondheid en veiligheid.

Marktgedreven onderzoek, gericht op een beperkt aantal projecten

De diverse productie-eenheden en de verkooporganisatie van Bekaert spelen een actieve rol in het innovatieproces van de onderneming. Zij zorgen ervoor dat ons technologisch onderzoek nauw aansluit bij de behoeften van onze klanten.

De productie-eenheden sturen de kortetermijnprogramma's: de verbetering van producten en processen, waarvan de ontwikkeling maximaal twee jaar in beslag neemt. Het onderzoek gebeurt in *key learning plants* en lokale onderzoekscentra.

De programma's op middellange termijn (twee à vier jaar) en lange termijn (meer dan vier jaar) worden geleid door het Bekaert technologiecentrum, dat focust op een twaalftal specifieke ontwikkelingsprojecten.

Maximaal aanwenden van synergie

Deze ontwikkelingsprojecten spitsen zich exclusief toe op onze twee kerncompetenties: de geavanceerde metaaltransformatie en de geavanceerde materialen en deklagen. Hierbij streven we ernaar de technologische synergie tussen deze kerncompetenties optimaal te benutten. Zo leggen we geavanceerde deklagen op draad en staalkoord voor een betere adhesie op staal of rubber, of voor betere bescherming tegen corrosie.

Internationalisering van Onderzoek & Ontwikkeling

Onderzoek en Ontwikkeling in China

De sterke groei van onze activiteiten in China vergde een aangepast Onderzoek & Ontwikkeling (O&O)-beleid.

Productontwikkeling ter plaatse, dicht bij de afnemers van onze producten, bleek noodzakelijk. Bovendien heeft het land veel te bieden op het vlak van O&O-infrastructuur en is er een grote beschikbaarheid van hoogopgeleide onderzoekers. Daarom beslisten we in China een eigen O&O-centrum op te zetten.



Vorbereiding van een buigproef op staalvezelbeton



Eerstesteenlegging van het Bekaert Asia R&D Center in Jiangyin, China

Op vraag van klanten startten we er in 2006 met materiaalanalyse-laboratoria en met samenwerkingsverbanden voor onderzoek en ontwikkeling met lokale universiteiten. In 2007 richtte Bekaert in Jiangyin (provincie Jiangsu, China) het Bekaert Asia Research & Development Center op. Dit onderzoekscentrum werkt vandaag ook op langetermijnprojecten, die aangestuurd worden vanuit het Bekaert technologiecentrum in België.

De enorme groei van de markt in China is voor onze onderneming een belangrijke drijfveer om niet alleen onze producten, maar vooral ook onze processen te herdenken. Zo stelden we vast dat de investeringskost, omwille van de competitiviteit in China, moest verlaagd worden. Met het oog op onze strategie van duurzame rendabele groei was het ook essentieel de energie-uitgaven in China te drukken. Inmiddels doen ook vestigingen op mature markten hun voordeel met deze procesinnovaties. Ook elders maken we werk van de vermindering van de investeringskost en de kost van de basismaterialen. De onderneming wordt zo globaal competitiever.

Voor rekrutering voor onze O&O-activiteit in China kunnen wij putten uit een ruim aanbod van goed opgeleide ingenieurs. Zo maken we van dit O&O-centrum een kweekvijver voor hooggespecialiseerde en gemotiveerde medewerkers, die nadien in de productie-afdelingen van Bekaert aan de slag kunnen.

Onze lokale O&O-verankering, inclusief training van Chinese ingenieurs op het gebied van communicatie

en projectmanagement, vergemakkelijkt de samenwerking met plaatselijke universiteiten en de toegang tot andere technologieën. Het Bekaert Asia Research & Development Center werkt samen met diverse andere technologie-instituten in China.

Meerwaarde via engineering

Bekaert beschikt over een eigen engineering-afdeling, die productielijnen ontwerpt, ontwikkelt en onderhoudt voor de verschillende productievestigingen. Dankzij de *in-house* deskundigheid en gespecialiseerde kennis van specifieke productienoden, beschikken we over de meest vooruitstrevende machines en uitrusting. Deze expertise laat ons toe onze werkwijze optimaal af te stemmen op die van onze klanten.

Engineering heeft een druk 2007 achter de rug. De unit droeg bij aan de snelle opstart van twee nieuwe fabrieken in China, aan de capaciteitsuitbreidingen voor de roestvaste vezels voor dieselroetfilters en voor geprofileerde draad, en aan de migratie van bepaalde lijnen naar andere vestigingen.

Door de snelle expansie van onze activiteiten in China, wint ook de lokale machinebouw door engineering er aan belang.



Onderzoek en Ontwikkeling in België

Het technologiecentrum in Deerlijk (België) blijft centraal in Bekaert's Onderzoek en Ontwikkeling. Het stuurt ook het onderzoek dat bij het Bekaert Asia R&D Center wordt uitgevoerd. In de loop van 2007 is het sterk gemoderniseerd en aangepast. Naast laboratoria voor materiaalanalyse naar scheikundige samenstelling en voor het meten van mechanische eigenschappen, omvat het ook installaties voor het testen van prototypes. Hiermee willen we het testen in de productiecentra beperken. Zo komt er in 2008 ook een pilootinstallatie bij voor draadproducten.

In 2008 zullen er in China 100 medewerkers actief zijn in Onderzoek & Ontwikkeling, terwijl het aantal onderzoekers in Deerlijk zal aangroeiën van 285 tot ruim 300. In totaal zullen bij Bekaert ruim 400 mensen aan de slag zijn in technologische ontwikkeling. Ongeveer één kwart van de ingenieurs in Deerlijk heeft een buitenlandse nationaliteit.

De Belgische overheid speelt een uitgesproken rol in het ondersteunen van het investeringsklimaat voor onderzoek en ontwikkeling in België. Onder meer de subsidies van het IWT (het Instituut voor de aanmoediging van Innovatie door Wetenschap en Technologie) en de fiscale aanmoedigingspremies zijn van essentieel belang voor de blijvende verankering van ons onderzoek en ontwikkeling in België.

Inspirerende kijk over de muren

De inbreng van andere bedrijven, universiteiten of andere kenniscentra in ons innovatieproces beschouwen

we als zeer verrijkend. Door onze krachten te bundelen kunnen we sneller, intenser en marktgerichter innoveren. Deze 'open innovatie'-benadering is een voorbeeld van onze *better together*-filosofie.

Werden in 2007 geen nieuwe partnerships met derden aangegaan, de bestaande allianties op het vlak van onderzoek en ontwikkeling werden wel voortgezet of uitgebreid.

Zo is Bekaert de eerste industriële partner van het Open Innovation Centre, het open innovatiecentrum nabij Eindhoven, opgericht door TNO (Nederland) en IMEC (België), dat zich toelegt op draadloze autonome sensorsystemen. De oefeningen om minieme hoeveelheden energie op te slaan in folie en het aanbrengen van elektronische circuits op dergelijke dunne films, liggen in het verlengde van de knowhow van Bekaert in filmdekkingen.

Daarnaast hebben we een strategische O&O-samenwerking met het Fraunhofer Instituut (Duitsland), de Tsinghua Universiteit (Beijing, China), de University of Cincinnati (US), het Holst Open Innovation Centre (Nederland) en Sirris, het centrum van de Belgische technologische industrie (voorheen WTCM). Aan de universiteiten van Leuven en Gent sponsoren we een aantal doctorale proefschriften.

Bekaert trekt ook circa 4 miljoen euro uit voor *corporate venturing* of het verschaffen van risicokapitaal aan andere bedrijven: een investering op langere termijn. We ondersteunen bij voorkeur jonge *start-ups* waarvan de technologie complementair is aan de onze.



Intellectuele eigendom

39 eerste indieningen van octrooi of octrooiaanvragen deden we in 2007: een recordaantal. Wereldwijd houden we er een portefeuille op na van 363 uitvindingen. Deze worden beschermd door 2076 octrooirechten. Het aantal octrooirechten in China steeg in 2007 tot 113. We kregen ook de eerste voorstellen voor octrooiaanvragen van onze organisatie in China zelf. De internationalisering van onderzoek en ontwikkeling brengt onvermijdelijk risico's met zich mee inzake

confidentialiteit. Daarom zijn interne maatregelen ter beveiliging van de productieprocessen en de intellectuele eigendom ingevoerd. Deze versterken we via systematische audits en een beleid van maximale personeelsretentie.

Om de creativiteit van medewerkers aan te moedigen, riep Bekaert in 2007 de *Intellectual Property Award* in het leven.

Technologisch onderzoek in dienst van het leefmilieu

Milieuzorg is een sleutelement in het O&O-beleid van Bekaert. Heel wat producten en processen worden ontwikkeld of geoptimaliseerd vanuit een zoektocht naar schonere technologie en rationeel energiegebruik.

- Naarmate staalkoord steviger en lichter wordt, wegen ook de banden minder en neemt het brandstofverbruik van een auto of vrachtwagen af. De meest recente technologische vernieuwing op dit vlak, de *Ultra Tensile* of staalkoord met ultrahoge trekkracht, is in Deerlijk (België) ontwikkeld.
- Een groot succes zijn de gesinterde of aan elkaar gelaste vezels, bestemd voor de dieselroetfilters. De nieuwe dieselroetfilters onderscheiden zich vooral door hun uitstekende filtering van de fijne stofdeeltjes, die schadelijk zijn voor de longen. Ze werden zowel in Noord-Amerika als in Europa op de markt gebracht.
- Het Bekaert verwarmingskoord, gemaakt uit uiterst dunne en sterke draden met een plastic deklaag, draagt bij tot een alternatieve methode om de roetuitstoot van vrachtwagens te beperken.
- De nieuwe polymere deklaagen die op staaldraad worden aangebracht om ze aantrekkelijker te maken en roest tegen te gaan, bevatten geen zware metalen meer.
- Voor champagnekurkendraad voeren we onderzoek naar het gebruik van watergebaseerde deklaagen in ons productieproces, een milieuvriendelijker alternatief voor solventgebaseerde deklaagen.
- We ontwikkelden bio-afbreekbare polymere deklaagen die in de landbouw een toepassing kunnen vinden, bijvoorbeeld voor de bedrading van wijngaarden.



Jens

PREVENT



Duurzaam ondernemen

Bekaert beschouwt het als haar basisverantwoordelijkheid om, als sterk presterende onderneming, economische toegevoegde waarde te creëren. We willen kwaliteitsproducten en -diensten leveren die aan de eisen van onze klanten beantwoorden. En we willen de noodzakelijke winst maken en behouden om de toekomst van onze onderneming te vrijwaren; een billijke vergoeding te voorzien voor onze aandeelhouders en een competitieve verloning voor onze medewerkers.

Tegelijk wil Bekaert duurzaam ondernemen: met respect voor mensen, maatschappij en omgeving.

Duurzaam ondernemen is een traject van voortdurende verbetering. Ook in 2007 maakten we er werk van. We streefden ernaar onze medewerkers de kans te bieden zich te ontplooiën in een gezonde en veilige arbeidsomgeving. Het leefmilieu willen we zo weinig mogelijk belasten met onze producten en met de gevolgen van onze productie-activiteit. Ten slotte willen we loyale en verantwoordelijke partners zijn in de lokale gemeenschappen waarin we opereren en in de samenleving in haar geheel.



Getting Familiar trainingsessie

Onze medewerkers - van kapitaal belang

Onze onderneming wil zich beroepen op medewerkers met de meest geschikte capaciteiten en competenties om haar bedrijfsplannen te realiseren. Omwille van onze groeiplannen, stond 2007 in het teken van rekrutering. Onze rekruteringsinspanningen – een investering in de duurzaamheid van onze onderneming – zijn behoorlijk succesvol. In de meeste regio's waar wij actief zijn is immers *the war for talent* volop aan de gang, door de schaarste van jonge mensen met een hogere technische opleiding.

Mensen aantrekken in opkomende markten: naambekendheid verbeteren

In de groeiemarkten werkt Bekaert hard aan het opbouwen van een grotere naambekendheid. Die is nodig om aantrekkelijk te zijn als werkgever, in het bijzonder in Slovakije en China, waar tal van andere snelgroeiende bedrijven ontstaan. Bekaert presenteert er zich als een mondiale speler, die zich sterk verbonden voelt met de regio.

Top Employer

In België ontving Bekaert in 2007 het keurmerk "Top Employer 2008" van CRF International, een onafhankelijke HR-onderzoeksorganisatie. Deze 'beste werkge-

vers' voldoen aan strenge selectiecriteria, zowel met betrekking tot de primaire arbeidsvoorwaarden, zoals salaris en variabele verloning, als voor werkomstandigheden, interne promotiekansen en opleidingsmogelijkheden.

Talent aanscherpen

Bekaert wil het talent dat ze in huis heeft alle kansen bieden om zich te ontplooiën. In 2007 werd op dit vlak belangrijk werk verricht. We konden immers 2000 nieuwe medewerkers aantrekken.

In totaal namen ruim 6000 medewerkers (in de geconsolideerde bedrijven) deel aan trainingsprogramma's, gaande van 'opleiding vorkliftchauffeur' tot 'financiën voor de niet-financiële managers'.





Medewerkers van Bekaert Hlohovec

Opendeurdag Bekaert Hlohovec

Rekruteren in groeipool Slovakije

Het bruto binnenlands product groeit in Slovakije met meer dan 8%. Op deze groeiemarkt komen zich aan een hoog tempo buitenlandse investeerders vestigen. In de Trnava-regio, waar beide Bekaert-fabrieken gevestigd zijn, verdringen zij zich om geschikt personeel te vinden.

Dit onevenwicht in vraag en aanbod zorgt voor een hoog personeelsverloop. In 2006 werden onze fabrieken in Hlohovec en Sládkovičovo geconfronteerd met een ernstig tekort aan beschikbare werkkrachten. Wij slaagden erin het tij te keren door in 2007 een intensief rekruterings- en retentieprogramma te implementeren.

In eerste instantie analyseerden we de uitstroom van medewerkers grondig. We lanceerden een imago-campagne in de regio, met concrete acties zoals een opendeurdag, *job days*, bezoeken aan scholen en een rekruteringspot op de lokale televisie. Jobprofielen werden geherdefinieerd, zodat we ook meer vrouwelijke medewerkers konden inzetten op bepaalde jobs. We zagen erop toe dat de selectie snel en efficiënt verliep en dat een bijkomende opleiding werd georganiseerd wanneer het gewenste profiel in de regio niet voorhanden was.

Om ons te *benchmarken* met de snel wijzigende verloningsvoorwaarden in de regio deden we een marktstudie. Op basis daarvan maakten we werk van een meer uitgebreid functieclassificatie- en dito verloningssysteem.

En tot slot ging speciale aandacht uit naar interne communicatie. In Hlohovec organiseerden we een succesvolle opendeurdag voor al onze medewerkers en hun familie, goed voor meer dan 1 600 bezoekers. Ook zorgden we voor een aangename leef- en werkomgeving: zo bouwden we voor onze medewerkers in Hlohovec een gloednieuwe kantine.

Dat al deze inspanningen hun effect niet gemist hebben, bewijzen de feiten. We brachten het personeelsverloop in Sládkovičovo en Hlohovec aanzienlijk terug.



Teambuilding China



better together in actie

Doorgedreven professionalisering van de rekrutering in 2007

- De nieuwe meertalige jobsite bleek een succes. Via dit internetplatform kunnen we nu alle vacatures waar ook ter wereld bekendmaken, wat voor de bekendheid van Bekaert als werkgever van elementair belang is.
- Deze jobsite is gelinkt aan een interne *e-recruitment* applicatie die wereldwijd gebruikt wordt en die een volledige elektronische afhandeling van de sollicitaties toelaat. Hiermee beschikt Bekaert ook over één centraal sollicitantenbestand. In totaal komen zo maandelijks 600 sollicitaties binnen. Ruim 425 vacante betrekkingen zijn op die manier reeds ingevuld.
- We vervingen onze verschillende lokale selectiesystemen wereldwijd door één globaal testplatform voor alle functieprofielen. Dit online testsysteem is via een beveiligde internettoepassing beschikbaar in 24 talen voor alle recruiters wereldwijd.
- Wegens de grote concurrentie op de arbeidsmarkten, vergeleken we in 34 landen de arbeidsvoorwaarden met die van Bekaert. Deze *benchmarking* was niet alleen belangrijk om talent aan te trekken, maar ook om het te behouden.

De globalisering brengt veelvuldige en tijdrovende verplaatsingen met zich. Men moet ook leiding kunnen geven vanop afstand en kunnen omgaan met culturele verschillen, waarvoor specifieke vaardigheden nodig zijn. In 2007 is speciaal aandacht besteed aan het aansturen van een organisatie waarvan de geledingen zich op twaalf vlieguren van elkaar bevinden. We leerden ook hoe we efficiënter kunnen samenwerken zonder elkaar te zien.

Het *Operational Excellence Programme* (OEP) richt zich naar beloftevolle kaderleden die via dit programma een initiatie krijgen in de verschillende functionele domeinen van de bedrijfsvoering.

Het *General Management Programme* (GMP) is er voor kaderleden met ervaring, die mogelijk de bedrijfsleiders van morgen worden. Talenten die in dit programma worden aangescherpt zijn het inzicht in strategische kwesties en hun impact op de business; het aanpassen van de bedrijfsstrategie en -organisatie aan de steeds veranderende wereld.



In 2007 werd ook de *Performance Development Review* via het intranet gelanceerd, zodat alle kaderleden binnen de hele groep hetzelfde systeem gebruikt. Het verhoogt de transparantie en kwaliteit van de doelstellingen voor individuele medewerkers zowel als voor teams. Het maakt het mogelijk de realisatie van die doelstellingen op te volgen en indien nodig bij te sturen.

Individuele medewerkers en de onderneming horen partners en deelgenoten te zijn. In 2007 discussieerden 150 managers uit elke regio over beroepsprioriteiten en hoe die zich verhouden tot de Bekaert-strategie, tot de persoonlijke waarden, aanleg en werkvoorwaarden.

Talent in kaart

Het jaarlijkse overzicht van het beschikbare talent helpt na te gaan of we het nodige talent in huis hebben om ook morgen aan alle noden te voldoen. Wij volgen deze *talent pool* zorgvuldig op, want hierin bevinden zich de toekomstige projectleiders en business managers.

Het beheer van het aanwezige talent is van belang voor de duurzame ontwikkeling van onze onderneming. In vier seminars met deelnemers uit alle regio's is gediscussieerd over acties om het talent optimaal aan te wenden. Ook het Bekaert Group Executive en het hogere kader zijn hier actief mee bezig.



Veiligheid en gezondheid op de werkvloer

Bekaert ziet veiligheid op de werkvloer als een absolute prioriteit: het garanderen van het fysieke welzijn van onze medewerkers is een basisvoorwaarde voor duurzaam ondernemen. Veiligheid is ook een essentieel onderdeel van onze operationele uitmuntendheid. Het is een blijvend aandacht- en verbeterpunt, in het belang van iedereen op de werkvloer, in elk vestiging, in alle regio's waar wij actief zijn.

We kunnen een mooi resultaat voorleggen inzake de bescherming van de fysieke integriteit van de medewerkers: in verscheidene fabrieken werkten we reeds meerdere jaren zonder ongevallen met werkverlet. Om ervoor te zorgen dat de waakzaamheid niet verslapt, werd aan alle productieafdelingen in 2007 gevraagd om ten minste één actiepoint in verband met veiligheid op te nemen in de jaarplanning.

Concrete acties

In 2007 verfijnde Bekaert het eigen meetsysteem, gebaseerd op de internationale OHSAS 18001-norm voor de evaluatie van veiligheid en gezondheid.

Alle Europese en Noord-Amerikaanse vestigingen werd gevraagd een zelfbeoordeling te maken en op basis van het interne meetsysteem een actieplan voor meer veiligheid op te stellen. De Chinese en Zuid-Amerikaanse vestigingen hadden dit eerder al gedaan.

In 2007 volgde voor deze vestigingen een externe audit in aanwezigheid van een preventie-adviseur.

In verschillende vestigingen is een opleiding georganiseerd over de verantwoordelijkheid van de plaatselijke leiding inzake veiligheid. Als test case werd het *Dupont STOP behavior based safety*-programma geïntroduceerd, dat voorziet in observatie en feedback op (on)veilig gedrag. Op een afgesproken tijdstip observeert een medewerker een collega bij diens werkzaamheden en let daarbij op de vastgelegde 'veilig gedrag'-regels.

Voor elk ongeval met werkverlet werd een meldingsprocedure uitgewerkt. De fabrieken moeten ongevallen binnen de 48 uur melden via het intranet. Andere plants met soortgelijke activiteiten krijgen via e-mail extra informatie over het incident, om gelijkaardige ongevallen te vermijden.



Veiligheidsbeleid werpt vruchten af:

- De jaarlijkse Bekaert *Safety Excellence Awards* in Noord-Amerika gaan naar vestigingen die op dit gebied onmiskenbare vorderingen hebben gemaakt. De Bekaert fabrieken in Amherst, Orville en Rogers waren dit jaar opnieuw bij de winnaars.
- In oktober 2007 vierde Belgo-Mineira Bekaert Artefatos de Arame Ltda in Brazilië zeven jaren zonder ongeval met werkverlet. Met de voorbereiding van de veiligheidscampagne was tien jaar geleden al begonnen, met als einddoel de totale eliminatie van ongevallen. Alle medewerkers, en ook onderaannemers, waren erbij betrokken. De medewerkers streven ernaar hun record verder te verbeteren.
- In Indonesië vierden onze medewerkers vijf jaar zonder ongeval met werkverlet. Een teambuilding activiteit werd georganiseerd om deze prestatie kracht bij te zetten.
- Ook in China spant Bekaert zich in voor meer veiligheid. De ongevallenfrequentie en de ernst van de ongevallen werd er met 30% verminderd. In onze grootste fabriek, die van Jiangyin (provincie Jiangsu), zijn beide indices zelfs met 60% gedaald.



Overhandiging Safety Excellence Award bij Bekaert Rogers



Dramix® Green staalvezels, een milieuvriendelijk product van Bekaert

Milieu: onze ecologische voetafdruk verkleinen

Onze onderneming verbindt er zich toe de 'ecologische voetafdruk' die ze achterlaat met haar producten en productieprocessen voortdurend te verminderen. Ze streeft naar een rationeel gebruik van grondstoffen en energie. Ze wil bovendien producten en diensten ontwikkelen en aanbieden die bijdragen tot een schone en veiligere wereld. Onze onderneming wil niet alleen de bestaande wet- en regelgeving respecteren, maar er ook op anticiperen.

Bekaert implementeert wereldwijd hetzelfde leefmilieu-, veiligheids- en gezondheidsbeleid. Ook de te volgen procedures en richtlijnen zijn overal dezelfde. Deze worden opgevolgd door het EH&S-team (*Environment, Health & Safety* of Leefmilieu, Gezondheid en Veiligheid) dat deel uitmaakt van het Technologiecentrum. Dit team begeleidt de productie-eenheden met advies en praktische hulp, het voert regelmatig audits uit voor de naleving van de richtlijnen en controleert ook de milieuprestaties van elke vestiging. Het EH&S-team rapporteert rechtstreeks aan het Bekaert Group Executive over de resultaten en doet voorstellen inzake EH&S-beleid voor de gehele onderneming.

Niet alleen volgen, ook vooruitlopen op de wetgeving

In de context van een steeds strengere milieuwetgeving, streeft Bekaert naar een strikte en tegelijk proactieve naleving van de strengste regels, voor al haar 96 vestigingen. Daarbij is de doorgedreven standaardisering van onze productieprocessen en basismaterialen een groot voordeel. Verbeteringen die in één vestiging hun sterkte bewijzen, rollen we ook uit in de andere. Zo hebben alle Bekaert-fabrieken trichloroethyleen vervangen door milieuvriendelijke solventen. De ontwikkelingen in de polymeerdeklagen zijn een voorbeeld van onze proactieve benadering van de milieuwetgeving. In antwoord op de Europese RoHS-richtlijn (voor de beperking van gevaarlijke stoffen in elektrische en elektronische apparatuur van 2002) maakt Bekaert vandaag nieuwe polymeerdeklagen die geen zware metalen bevatten.

- Proactieve initiatieven om te voldoen aan de *European Registration, Evaluation and Authorization of Chemicals (REACH)*-richtlijnen;
- Investering van **3 miljoen** euro voor energiebesparende maatregelen bij geavanceerde draadproducten

3 miljoen



EH&S roundtable in Hlohovec



Bert De Graeve, CEO Bekaert, plant een boom n.a.v. de deelname aan de *International Business Leaders Advisory Council (IBLAC) to the Mayor of Shanghai.*

Recent ontwikkelden we een nieuwe klasse van bio-afbreekbare polymeerdeklagen, voor gebruik in de landbouw. Deze draadproducten zijn conform met de komende wetgeving terzake, maar bieden ons vandaag al een concurrentieel voordeel.

In lijn met de in 2007 ingevoerde Europese REACH-richtlijn voor registratie, evaluatie en toelating van chemische substanties, is een inventaris opgemaakt van alle stoffen waarvoor we een preregistratie moeten uitvoeren. Voor de stoffen waarvan het gebruik in de toekomst waarschijnlijk zal worden beperkt, zoals lood en nikkel, zoeken we nu al naar vervangingsproducten. Ons onderzoek- en ontwikkelingsteam voert ook onderzoek naar de omschakeling van solventen in deklagen naar watergebaseerde spoelsystemen.

In België werd in 2007 het raamakkoord met de Openbare Vlaamse Afvalstoffenmaatschappij (OVAM) voor de proactieve sanering van historische vervuiling verder uitgevoerd. Zo werd in Zwevegem een nieuwe saneringsoperatie opgestart voor gronden die met cyanides en zware metalen waren verontreinigd. Hierbij is meer dan 30 000 m³ grond deels afgevoerd en extern behandeld. Gedeeltelijk werd de vervuilde bodem ook *on site* gesaneerd. Ook in de fabrieken te Rome (Georgia, Verenigde Staten) en Hlohovec (Slowakije) startten we – naast het wettelijk verplichte bodemonderzoek – extra onderzoek op.

Rationeel gebruik van grondstoffen en energie is een prioriteit

Naar een verminderd grondstoffengebruik, een bescheidener energieconsumptie en beperking van afval streven we niet alleen om het leefmilieu te beschermen. Het zijn ook actiepunten die integraal deel uitmaken van ons systeem van operationele uitmuntendheid.

Het EH&S-team stelde een interne *benchmark* op, die al onze vestigingen vergelijkt voor emissies en watervervuiling en die het gebruik van energie, water en grondstoffen per eindproduct meet. Deze internationale vergelijking is een belangrijk onderdeel van ons *Total Environmental Care*-managementsysteem. Het is ook een aansporing om steeds beter te doen. In 2007 organiseerde Bekaert in dit verband drie rondetafels, één in Europa, één in Noord- en één in Zuid-Amerika: hier wisselden de verschillende productiecentra informatie met elkaar uit.

Voor de vermindering van afval baseren we ons op het *Environmental Impact Assessment (EIA)*, een evaluatietool van de impact op het leefmilieu van een standaard Bekaert-fabriek. Dit instrument inventariseert alle afvalstromen (vaste stoffen, gassen, vloeistoffen). Op basis hiervan wordt een actieplan opgesteld om ze te beperken.

Zo onderzoeken we in welke mate we water kunnen hergebruiken. We gaan ook na of afval kan gerecycled worden tot nuttige grondstoffen of tot een product met hoge calorische waarde, waaruit energie kan worden gerecupereerd.



Electrochemisch labo in Bekaert technologiecentrum



Bekaert Safety Award

Ook in onze wereldwijde productieprocessen gaat veel aandacht uit naar de beperking van energiegebruik. De energiekost bij de productie van draad en staalkoord is immers aanzienlijk.

Hiertoe stelde Bekaert het actieplan *Green 2007* op. Gedurende de voorbije twee jaren verrichte een multidisciplinaire werkgroep, samengesteld uit medewerkers van onze staalkoord productievestigingen, milieu-experts, medewerkers van het Bekaert technologiecentrum en specialisten machinebouw van engineering, onderzoek naar methodes om staalkoord te produceren met de laagst mogelijke CO₂-uitstoot per ton. De volgende stap was dan om de gedefinieerde methodes ook op een kostenefficiënte manier te implementeren. Wereldwijd werd voor *Green 2007* € 2 miljoen geïnvesteerd in maatregelen die moeten leiden tot een beperking van het energiegebruik. In 2008 zullen we deze inspanning in bijkomende 'groene' maatregelen herhalen.

Onze doorgedreven inspanningen op het vlak van milieu gingen niet voorbij aan de Chinese overheidsinstanties. De Bekaert-productievestigingen in de Chinese Jiangsu en Liaoning provincies ontvingen in 2007 de *Green Enterprise award*, de hoogste onderscheiding voor milieubescherming op provinciaal niveau. Onze fabriek in Weihai (Shandong provincie) kreeg eveneens een speciale erkenning van de lokale overheid als "Excellent Enterprise in Environmental Protection".

In België heeft Bekaert zich bij de Vlaamse overheid geëngageerd - door ondertekening van een *Benchmarking Covenant* - om de wereldtop te bereiken voor energie-efficiëntie. We zullen in onze Belgische fabrieken alvast investeren in energiereductie.



Bekaert glasfolie, een energiebesparend product



Dieselroetfilter

Investeren in de ontwikkeling van milieuvriendelijke producten

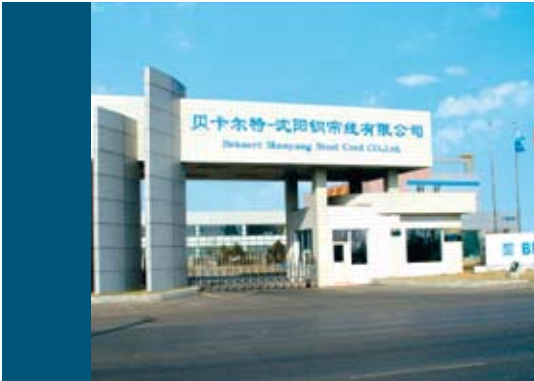
Bekaert onderneemt niet alleen acties om haar ecologische voetafdruk te verkleinen via optimalisatie van de productieprocessen en gebruikte materialen. We doen ook actief onderzoek naar producten die bijdragen tot een beter leefmilieu.

Onze ultra-dunne metaalvezels die gebruikt worden voor gasbranders, bijvoorbeeld, blinken uit door hun uiterst efficiënte verbranding en lage NO_x - en koolwaterstofuitstoot. Onze gesloten fakkelkamers (*clean enclosed burners*) voor het affakkelen van gas op olievelden of fabrieken zorgen voor de verbranding van overtollige gassen. Zo kunnen ze de koolwaterstofuitstoot sterk verminderen en de CO_2 -uitstoot beperken tot 10% van wat gangbaar is. Deze branders werden de norm in gebieden met strenge regelgeving, zoals Californië, Texas en Nederland.

We ontwikkelden ook metaalvezels voor de filtratie van uiterst fijne roetdeeltjes in de uitlaatgassen van dieselmotoren van vrachtwagens. Dit systeem heeft vele voordelen in vergelijking met keramische filters. De metaalvezelfilters filteren niet alleen de roetdeeltjes, maar verminderen het brandstofverbruik en de CO_2 -uitstoot. Bovendien vergen ze nauwelijks enig onderhoud. Wereldwijd is zo'n 5% van de vrachtwagens al met metaalvezelfilters uitgerust.

Een andere milieuvriendelijke oplossing is de Bekaert-glasfolie: een dunne polyesterfilm die infraroodstralen weerkaatst, maar volledig transparant is. Hiermee dringt zonnehitte minder snel door in de woning of de auto. Zo heeft men minder luchtkoeling nodig, wat resulteert in energiebesparing.



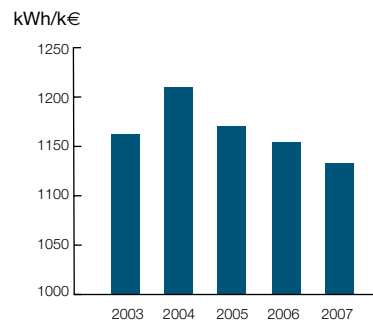


Bekaert staalkoordfabriek in Shenyang (China)

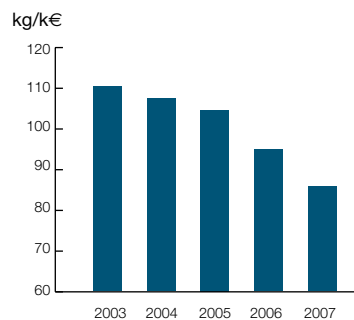
Milieuvriendelijke initiatieven in 2007:

- Door optimale afstelling en zorgvuldig onderhoud van de machines is de staalkoordfabriek in Shenyang (provincie Liaoning, China) erin geslaagd het stroomverbruik met 46,2 kwh per ton staalkoord te doen dalen. In de fabriek in Weihai (provincie Shandong, China) is het verbruik van elektriciteit en aardgas in 2007 met 10% gedaald, het waterverbruik met 20%, en het gebruik van stoom met 30%.
- In de vestiging Van Buren (Arkansas, Verenigde Staten) maakte een procesverbetering een drastische vermindering mogelijk van de hoeveelheid afvalwater dat moet worden gezuiverd. De waterzuiveringsinstallatie werkt nu nog slechts 12 uur in plaats van 24 uur per dag.
- In de fabriek te Shelbyville (Kentucky, Verenigde Staten) daalde het zuurverbruik met 66%.
- De fabrieken in China, ook de in 2007 in gebruik genomen nieuwe staalkoordproductiehal in Jiangyin (provincie Jiangsu, China), leveren inspanningen om zuren maximaal te hergebruiken.
- In Bohumin (Tsjechië) zorgen we voor warmterecuperatie uit rookgassen.
- In verschillende vestigingen dekken we warme procesbaden af en isoleren we deze, zodat we minder energie verbruiken om ze te verwarmen.

Totaal energieverbruik/omzet – Bekaert geconsolideerde vestigingen



Directe CO₂ emissie/omzet – Bekaert geconsolideerde fabrieken



Dankzij energiebesparende projecten is het energieverbruik en de directe CO₂ emissie aanzienlijk gedaald.



Andreas Aumüller
*Managing director
Emitec GmbH*

Jan Boelens
*General Manager
Bekaert Fiber Technologies*

Hart van de motor: milieuvriendelijk en onderhoudsvrij



Dieselroetfilter op basis van metaalvezels



Bekaert metaalvezelmedium voor de filtratie van dieselroetdeeltjes

“ In samenwerking slaagden we erin een oplossing uit te werken die onze klant voorsprong geeft op zijn markt. En die bovendien het milieu ten goede komt. ”

Andreas Aumüller, Emitec
Managing director Emitec GmbH

Emitec levert toe aan zowat alle auto- en motorbouwers. Het bedrijf is immers een van de grootste producenten van metalen katalysatorsystemen wereldwijd. Gedreven door milieuzorg, wil Emitec voorlopen op de alsmaar strenger wordende regelgeving in Europa. Voor de dieselmotoren in vrachtvervoer zocht de onderneming al geruime tijd naar een duurzame, onderhoudsvriendelijke dieselroetfilter.

In 2005 sloegen Emitec en Bekaert de handen in elkaar. Bekaert ontwikkelde een metaalvezelmedium uit fijne, corrosiebestendige vezels. Emitec verwerkte het Bekaert medium in het PM Metallit® systeem: een filtersysteem dat niet alleen de uitstoot van dieselmotoren in trucks beperkt, maar dat bovendien onderhoudsvrij is.

Emitec pionierde met succes met deze nieuwe technologie. Voor vele klanten werden de voordelen duidelijk. Het zelfreinigende systeem resulteert in een aanzienlijke kostenbesparing voor grote transportbedrijven.

Bovendien is het mogelijk om de efficiëntie van het filtermedium bij te stellen door het design ervan aan te passen. Door de ontwikkeling van schonere motoren en filtermedia kan aan de strengste wetgeving worden voldaan. Dankzij de mogelijkheid om in te grijpen in het motormanagement, zorgen de metalen filtersystemen niet voor een hoger brandstofverbruik, in tegenstelling tot hun keramische tegenhangers.

Ten slotte pakken de Emitec-filtersystemen de kern van het filterprobleem aan. Ze bieden niet alleen een hoge filterefficiëntie voor grote roetdeeltjes, maar ook

en vooral wordt 90% van de kleine deeltjes – schadelijk voor de longen – opgeslokt. Hiermee boekt het filtersysteem een buitengewoon resultaat.

Emitec erkende Bekaert intussen als filtermedium-specialist van het huis. Bekaert produceerde in 2007 zesmaal zoveel metaalvezel als in 2004. En breidde de productiecapaciteit alvast uit, als voorbereiding op de toekomst. Emitec is vandaag de onbetwiste marktleider in metalen dieselroetfilters voor het truck segment. Vandaag rijden alvast 50 000 trucks meer dan 1 miljoen kilometer zonder onderhoud van hun dieselroetfilter.



Beijing: viering van de 20ste verjaardag van CAEFI



Bert De Graeve ontmoet Zhu Mingyang, partijsecretaris van Jiangyin (China)

Burgerzin tegenover de gemeenschap

Duurzaam ondernemen vereist dat een onderneming haar volle verantwoordelijkheid opneemt in elk land, in elke gemeenschap waar ze actief is. Zo staat het ook in de Gedragscode van Bekaert, waarvoor alle medewerkers zich engageren.

Wij hechten belang aan een transparante en constructieve omgang met de plaatselijke overheid. We verbinden ons ertoe de nationale wetten en de collectieve arbeidsovereenkomsten van het land na te leven. Onze onderneming houdt zich aan de Universele Verklaring van de Rechten van de Mens en aan de verdragen en aanbevelingen van de Internationale Arbeidsorganisatie.

Selectief ondersteunen wij plaatselijke activiteiten en projecten voor sociale, culturele en economische ontwikkeling, in een geest van strikte neutraliteit en zonder in de plaats te treden van de overheid. Wij steunen geen politieke instellingen en in al onze communicatie stellen we ons neutraal op in politieke aangelegenheden.

Om te verzekeren dat onze bijdragen tegemoetkomen aan reële noden, vertrouwen we hierin op het inzicht van de plaatselijke directies: zij kennen de plaatselijke gevoeligheden en behoeften immers beter dan wie ook. Zij krijgen hiervoor de verantwoordelijkheid en de vereiste middelen. Het merendeel van onze initiatieven heeft te maken met scholing en opleiding, afgestemd op de plaatselijke gemeenschap.

China: tweemaal bekroond voor maatschappelijk verantwoord ondernemen

Bekaert Shandong Tire Cord Corporation (provincie Shandong) kreeg in 2007 de prijzen van 'National outstanding foreign investment enterprise en Excellent foreign investment enterprise in fulfillment of social responsibility.'

De Bekaert fabriek in Shenyang werd gelauwerd met de 'Excellent Contribution Award for CSR Compliance', omwille van haar ondersteuning voor lokale educatieve projecten.

De *Chinese Association of Enterprises with Foreign Investment* (CAEFI) die de prijzen toekende, prees in het bijzonder het 'Caring Employee'-programma. Slechts 50 buitenlandse ondernemingen in China kregen deze prijs tot op heden.

Daarnaast gaf Bekaert in China in 2007 beurzen aan 30 studenten in drie toonaangevende Chinese universiteiten. Onze onderneming sponsort ook een gereputeerd internationaal opleidingsinstituut: de China Europe International Business School in Shanghai.



Schenking aan het Amerikaanse Rode Kruis in San Diego



Corporate Social Responsibility activiteit bij Vicson, S.A., (Venezuela)

Latijns-Amerika

Proalco S.A. organiseerde in 2007 in Muña (Colombia), waar de onderneming gevestigd is, de 'week van het eigen huis'. Aannemers van bouwwerken uit de streek kwamen in de Bekaert-fabriek gedurende twee dagen uitleg geven over hun woningprojecten. Proalco hielp geïnteresseerde medewerkers bij de evaluatie van hun voorstellen. Het aantal medewerkers dat eigenaar is van een woning, liep op van 5% in 2004 tot 35% in 2007.

Proalco spant zich ook in om de relaties met de gemeenschap te verbeteren door aan te werven in overleg met de plaatselijke overheid. In 2005-2007 kregen 82 nieuwe medewerkers werk dicht bij huis: een bijdrage tot de sociale en economische ontwikkeling van de streek.

Prodac S.A in Callao (Peru) verleende steun aan de slachtoffers van de aardbevingen in Pisco en Chinch van augustus 2007. Aan een plaatselijke kerkgemeenschap (Cristo Caminokerk in Carabaylo) geeft het bedrijf bouwmaterialen voor sociale projecten.

Noord-Amerika

Bekaert Specialty Films in San Diego (Californië) deed een belangrijke schenking aan de plaatselijke afdeling van het Amerikaanse Rode Kruis als steun aan de slachtoffers van de bosbranden van oktober 2007.

Rogers & Van Buren (Arkansas) verleenden in 2007 financiële steun aan The United Way, een filantropische organisatie. Beide vestigingen zijn actief in de lokale Kamers van Koophandel en in de Raden van Bestuur van Technische Scholen.

Europa

Twee procent van de inkomensbelasting van de fabriek in Hlohovec (Slovakije) gaat naar non-profit organisaties, naar lagere en middelbare scholen en naar culturele en caritatieve instellingen.

In België biedt Bekaert – met het oog op een nauwere wisselwerking tussen scholen en bedrijfsleven – stages aan. Daarnaast ondersteunen we initiatieven om technische opleidingen aantrekkelijker te maken voor jongeren. Kaderleden van Bekaert werken als jurylid mee aan de beoordeling van eindwerken.



Corporate Governance

Bekaert hecht bijzonder belang aan corporate governance, en is zich ervan bewust dat goed bestuur van genoteerde bedrijven een belangrijk element is van investeringsbeslissingen. De onderneming respecteert derhalve internationaal aanvaarde normen en regels. In uitvoering van de Belgische Corporate Governance Code heeft de Raad van bestuur op 16 december 2005 het *Bekaert Corporate Governance Charter* goedgekeurd. Bekaert leeft in beginsel de Belgische Corporate Governance Code na, en legt in haar Charter en in dit Corporate Governance hoofdstuk uit waarom ze afwijkt van enkele bepalingen ervan.

Het *Bekaert Corporate Governance Charter* is beschikbaar op www.bekaert.com.

Raad van bestuur

Samenstelling

De Raad van bestuur bestaat uit veertien leden, waarvan acht zijn voorgedragen door de hoofdaandeelhouders. De functies van Voorzitter en van Gedelegeerd bestuurder worden nooit door dezelfde persoon uitgeoefend. De Gedelegeerd bestuurder is het enig lid van de Raad met een uitvoerende functie. Alle andere leden zijn niet-uitvoerende bestuurders.

Drie bestuurders zijn onafhankelijk in de zin van artikel 524 van het Wetboek van vennootschappen: de heer Gary J. Allen, Sir Anthony Galsworthy en Lady Barbara Thomas Judge. Laatstgenoemde twee bestuurders zijn ook in de zin van bepaling 2.3 van de Belgische

Corporate Governance Code onafhankelijk. Sir Anthony Galsworthy werd voor het eerst benoemd in 2004. Lady Judge werd in 2007 benoemd en heeft inmiddels haar initieel vormingsprogramma afgewerkt. Ofschoon de heer Allen, die in 2008 terugtreedt, sinds 1987 lid is van de Raad van bestuur en dus voor meer dan drie termijnen zitting heeft gehad in de Raad, beschouwt Bekaert hem ondanks bepaling 2.3/1 van de Belgische Corporate Governance Code als onafhankelijk bestuurder: de ervaring die de heer Allen sinds 1987 omtrent de onderneming heeft opgebouwd is volgens Bekaert niet van aard om zijn onafhankelijk oordeel te beïnvloeden.

Naam	Aanvang eerste mandaat	Einde huidig mandaat	Hoofdfunctie(*)	Aantal bijgewoone gewone vergaderingen	Aantal bijgewoone buitengewone vergaderingen
Voorzitter					
Baron Buysse	2000	2009	NV Bekaert SA	7	1
Gedelegeerd bestuurder					
Bert De Graeve	2006	2009	NV Bekaert SA	7	1
Leden voorgedragen door de hoofdaandeelhouders					
Baron Leon Bekaert	1994	2009	Bestuurder van vennootschappen	7	0
Roger Dalle	1998	2010	Bestuurder van vennootschappen	7	2
Graaf Charles de Liedekerke	1997	2009	Bestuurder van vennootschappen	7	1
François de Visscher	1992	2010	President, de Visscher & Co. LLC (VS)	7	0
Hubert Jacobs van Merlen	2003	2009	President & CEO, IEE SA (Luxemburg)	5	1
Maxime Jadot	1994	2009	President du Directoire, Fortis Banque France (Frankrijk)	6	0
Bernard van de Walle de Ghelcke	2004	2010	Partner, Linklaters LLP (België)	7	1
Baudouin Velge	1998	2010	Gedelegeerd bestuurder, Interel PR & PA (België)	7	0
Onafhankelijke bestuurders					
Gary J. Allen	1987	2008	Director of The London Stock Exchange (Verenigd Koninkrijk)	1	0
Sir Anthony Galsworthy	2004	2010	Advisor to Standard Chartered Bank (Verenigd Koninkrijk)	7	0
Lady Barbara Thomas Judge	2007	2010	Chairman of the UK Atomic Energy Authority (Verenigd Koninkrijk)	4**	0
Andere leden					
Julien De Wilde	2002	2009	Bestuurder van vennootschappen	7	2

(*) Het curriculum vitae van de leden van de Raad van bestuur is terug te vinden op www.bekaert.com

(**) Benoemd op 9 mei 2007

Activiteitenverslag

De Raad heeft in 2007 negen maal vergaderd. Er waren zeven gewone en twee buitengewone vergaderingen. In het licht van zijn streven om voeling te houden met de wereldwijde activiteiten van Bekaert heeft de Raad een van zijn gewone vergaderingen in Slovakije gehouden, waar de onderneming twee industriële vestigingen bezit.

Naast de uitoefening van zijn wettelijke en statutaire bevoegdheden, behandelde de Raad van bestuur in 2007 onder meer de volgende onderwerpen:

- het budget voor 2007;
- belangrijke investeringen, acquisitieprojecten en overige wijzigingen in de deelnemingenportefeuille;

- de inkoop van eigen aandelen;
 - de langetermijnstrategie;
 - de organisatiestructuur;
 - de langetermijnfinancieringsbehoeften;
 - de plannen voor de eerstvolgende drie jaar.
- In 2007 heeft de Raad een evaluatie van de werking van de Raad en de bijdrage van de leden doorgevoerd.

Vergoeding

De vergoeding van de leden van de Raad van bestuur is opgenomen in onderstaande tabel.

Bestuurdersvergoedingen (honoraria Raad van bestuur)

in €	Vaste vergoedingen	Variabele aanwezigheidsvergoedingen Raad van bestuur	Variabele aanwezigheidsvergoedingen Comités	Totaal 2007
Voorzitter				
Baron Buysse	541 690			541 690
Bestuurders				
Gary Allen	37 184	2 479	2 974	42 637
Dr. Pol Bamelis	18 592	7 437	1 487	27 516
Baron Leon Bekaert	37 184	17 353	5 948	60 485
Roger Dalle	37 184	19 832	2 974	59 990
Bert De Graeve	37 184	19 832		57 016
Graaf Charles de Liedekerke	37 184	19 832	5 948	62 964
François de Visscher	37 184	17 353	4 461	58 998
Julien De Wilde	37 184	19 832		57 016
Sir Anthony Galsworthy	37 184	17 353	5 948	60 485
Baron Georges Jacobs	18 592	9 916		28 508
Hubert Jacobs van Merlen	37 184	14 874		52 058
Maxime Jadot	37 184	14 874	8 922	60 980
Lady Barbara Thomas Judge	23 240	9 916		33 156
Bernard van de Walle de Ghelcke	37 184	19 832		57 016
Baudouin Velge	37 184	17 353	4 461	58 998
Totaal brutovergoedingen				1 319 513

Vergoeding CEO¹

in €	Vaste vergoeding	Variabele vergoeding	Overige contractuele vergoedingen	Totaal 2007
Bert De Graeve	639 725	500 000	161 970	1 301 695
Aantal toegekende aandelenopties				7 500

¹ De vaste vergoeding omvat de vergoedingen ontvangen als lid van de Raad van Bestuur van NV Bekaert SA.

Comités van de Raad van bestuur

De Raad van bestuur heeft drie adviserende comités opgericht.

Audit en Finance Comité

Het Audit en Finance Comité adviseert de Raad van bestuur omtrent de benoeming, het ontslag en de bezoldiging van de commissaris en de omvang van zijn controleopdracht, en meer in het algemeen omtrent alle aangelegenheden die verband houden met de gewone en geconsolideerde jaarrekening, met de halfjaarlijkse resultaten en met de activiteiten van de interne auditafdeling.

Het Comité telt in beginsel vier leden, die niet-uitvoerende bestuurders zijn. In afwijking op bepaling 5.2/1 van de Belgische Corporate Governance Code wordt het voorgezeten door de Voorzitter van de Raad van bestuur: Bekaert wenst immers dat de Voorzitter alle comités voorziet, om zo zijn specifieke taak van bescherming van de belangen van alle aandeelhouders optimaal te kunnen vervullen.

Het Comité bestaat bovendien uit drie bestuurders, waarvan één bestuurder onafhankelijk is. In afwijking op bepaling 5.2/1 van de Belgische Corporate Governance Code, volgens hetwelk op zijn minst een meerderheid van de leden onafhankelijk moet zijn, vindt Bekaert het billijk dat het Audit en Finance Comité de evenwichtige samenstelling weerspiegelt van de voltallige Raad.

De Gedelegeerd bestuurder en de Financieel directeur zijn geen lid van het Comité, maar worden tot de vergaderingen uitgenodigd. Deze regeling waarborgt de noodzakelijke dialoog tussen Raad van bestuur en uitvoerend management.

Het Comité vergaderde in 2007 drie maal. Er werd speciale aandacht besteed aan:

- de langetermijnfinancieringsbehoeften;
- de activiteiten van het interne auditdepartement.
- de rapporten van de bedrijfsrevisor

Naam	Einde huidige mandaat	Aantal bijgewoonde vergaderingen
Baron Buysse	2009	3
François de Visscher	2010	3
Baudouin Velge	2010	3
Gary J. Allen	2008	1
Lady Barbara Thomas Judge (*)	2010	0

(*) Benoemd op 13 september 2007 om Gary J. Allen te vervangen die op de Algemene vergadering van aandeelhouders van 14 mei 2008 terugtreedt.

Benoemings- en Remuneratiecomité

Het Benoemings- en Remuneratiecomité adviseert de Raad van bestuur omtrent de (her)benoeming van bestuurders, de benoeming en de vergoeding van de leden van het Bekaert Group Executive, de vergoedingspolitiek ten aanzien van het senior management, en alle aspecten van het aandelenoptieplan van Bekaert.

Het Comité bestaat uit vier leden, die niet-uitvoerende bestuurders zijn. Het wordt voorgezeten door de Voorzitter van de Raad van bestuur, en bestaat bovendien uit drie bestuurders, waarvan één bestuurder onafhankelijk is. In afwijking op bepaling 5.4/1 van de Belgische Corporate Governance Code, volgens hetwelk op zijn minst een meerderheid van de leden onafhankelijk moet zijn, vindt Bekaert het billijk dat het Benoemings- en Remuneratiecomité de evenwichtige samenstelling weerspiegelt van de voltallige Raad.

Naam	Einde huidige mandaat	Aantal bijgewoonde vergaderingen
Baron Buysse	2009	2
Roger Dalle	2010	2
Maxime Jadot	2009	2
Gary J. Allen	2008	1

Het Comité vergaderde in 2007 twee maal. Er werd speciale aandacht besteed aan de successie op het niveau van het Bekaert Group Executive.

Uitvoerend Management

Strategisch Comité

Het Strategisch Comité adviseert de Raad van bestuur over het algemeen beleid van Bekaert, en over de belangrijkste strategische beslissingen omtrent de ontwikkeling van de onderneming.

Het Comité telt zes leden, waarvan vijf niet-uitvoerende bestuurders zijn. Het wordt voorgezeten door de Voorzitter van de Raad van bestuur, en bestaat bovendien uit de Gedelegeerd bestuurder en vier bestuurders, waarvan één bestuurder onafhankelijk is.

Het Comité vergaderde in 2007 vier maal.

Er werd speciale aandacht besteed aan:

- de langetermijnstrategie, o.a. in het licht van het wijzigende industriële landschap waarin Bekaert evolueert,
- strategische acquisitieprojecten.

Naam	Einde huidige mandaat	Aantal bijgewoonde vergaderingen
Baron Buysse	2009	4
Bert De Graeve	2009	4
Baron Leon Bekaert	2009	4
Graaf Charles de Liedekerke	2009	4
Maxime Jadot	2009	4
Sir Anthony Galsworthy	2010	4

Samenstelling

Het Bekaert Group Executive bestaat uit vijf leden. Het wordt voorgezeten door de Gedelegeerd bestuurder en bestaat bovendien uit vier leden die de titel Algemeen directeur dragen. Zij zijn verantwoordelijk voor de diverse activiteitenplatforms, voor financiën en administratie, en voor technologie.

Naam	Functie	Benoeming
Bert De Graeve	Gedelegeerd bestuurder	2006
Bruno Humblet	Chief Financial Officer Gespecialiseerde filmdeklagen	2006
Dominique Neerincx	Chief Technology Officer Industriële deklagen	2006
Marc Vandecasteele	Geavanceerde draadproducten/ staalkoörd	1998
Henri-Jean Velge	Geavanceerde draadproducten/ Draad Geavanceerde materialen	1998

Vergoeding

De vergoeding van de leden van het BGE, alsmede die van het senior management, is opgenomen in onderstaande tabel.

Vergoedingen van Group Executive Vice Presidents en senior management

in duizend €	2007	2006
Aantal personen	19	20
Kortetermijnpersoneelsbeloningen		
Basisvergoedingen	3 669	3 946
Variabele vergoedingen	1 836	2 010
Vergoedingen als bestuurders bij dochterondernemingen	547	463
Vergoedingen na uitdiensttreding		
Toegezegde pensioenregelingen	231	248
Toegezegde bijdrageregelingen	400	386
Op aandelen gebaseerde betalingen (2)	277	479
Totaal brutovergoedingen	6 960	7 532
Gemiddelde brutovergoeding per persoon	366	377
Aantal toegekende warrants en opties (aandelenoptieplannen)	25 350	48 200

Aan elk lid van het Bekaert Group Executive wordt jaarlijks een aantal aandelenopties aangeboden. De beslissing om aangeboden opties te aanvaarden, en bijgevolg het aantal toe te kennen opties, is een persoonlijke keuze die met diverse factoren te maken kan hebben, zodat bekendmaking van het aantal toegekende opties op individuele basis de persoonlijke sfeer van betrokkenen binnentreedt: om deze reden verkiest Bekaert af te wijken van bepaling 7.17 van de Belgische Corporate Governance Code, en wordt enkel het aantal aan de Gedelegeerd bestuurder toegekende opties op individuele basis vermeld.

Contractuele bepalingen

De met de leden van het Bekaert Group Executive overeengekomen aanwervings- en vertrekregelingen bevatten geen bedingen die in het licht van de geldende Belgische wetgeving of van de huidige Belgische praktijk terzake als ongebruikelijk kunnen worden bestempeld. In afwijking op bepaling 7.18 van de Belgische Corporate Governance Code gaat Bekaert bijgevolg niet nader op die contractuele bepalingen in.

Regels van behoorlijk gedrag

Wettelijke belangenconflicten in de Raad van bestuur

Volgens artikel 523 van het Wetboek van vennootschappen moet een lid van de Raad van bestuur de overige leden vooraf informeren over agendapunten waaromtrent het rechtstreeks of onrechtstreeks een met de vennootschap strijdig belang van vermogensrechtelijke aard heeft en moet het zich onthouden van deelname aan de beraadslaging en de stemming daarover. Een dergelijk belangenconflict kwam in 2007 twee maal voor.

Uittreksel uit de notulen van de vergadering van 15 maart 2007

Verslag vergadering Benoemings- en Remuneratiecomité 14 maart 2007

Op de agenda staat de beraadslaging over de vergoeding van de Gedelegeerd bestuurder. De Voorzitter informeert de leden dat hij een brief, gedateerd 12 maart 2007, ontving waarin de Gedelegeerd bestuurder melding maakt van een belangenconflict in dat verband.

De Gedelegeerd bestuurder heeft ook de commissaris op 12 maart 2007 schriftelijk op de hoogte gebracht. Op verzoek van de Voorzitter verlaat de Gedelegeerd bestuurder de vergaderzaal.

*- Bonus 2006 voor de Gedelegeerd bestuurder
Het comité heeft de prestatie van de Gedelegeerd bestuurder in 2006 vergeleken met de bij zijn Benoeming in mei 2006 bepaalde doelstellingen, en heeft de raad aanbevolen de maximale bonus toe te kennen, d.i. €500 000.*

- Bonusdoelstellingen 2007 voor de Gedelegeerd bestuurder

Het comité heeft de voorgestelde bonusdoelstellingen 2007 voor de Gedelegeerd bestuurder besproken en gesteund. Eveneens heeft het comité, conform de verwachte algemene marktevolutie, het voorstel gesteund om de vaste vergoeding van de Gedelegeerd bestuurder met 3% te verhogen.

Op aanbeveling van het Benoemings- en Remuneratiecomité keurt de raad goed:

- het bonusvoorstel 2006 voor de Gedelegeerd bestuurder;*
- de voorgestelde bonusdoelstellingen 2007 voor de Gedelegeerd bestuurder;*
- de voorgestelde verhoging van de vaste vergoeding van de Gedelegeerd bestuurder voor 2007.*

Daarop komt de Gedelegeerd bestuurder de vergaderzaal terug binnen.

Uittreksel uit de notulen van de vergadering van 14 december 2007

Verslag vergadering Benoemings- en Remuneratiecomité 13 december 2007

Aanbod aandelenopties

De raad moet de aanbeveling van het comité bespreken omtrent het aanbod van aandelenopties. De Voorzitter heeft een brief, gedateerd 12 december 2007, ontvangen waarin de Gedelegeerd bestuurder melding maakt van een belangenconflict in dat verband. De Gedelegeerd bestuurder heeft ook de commissaris op 12 december 2007 schriftelijk op de hoogte gebracht. Op verzoek van de Voorzitter verlaat de Gedelegeerd bestuurder de vergaderzaal.

De Voorzitter deelt mee dat het comité heeft aanbevolen de Gedelegeerd bestuurder 8 000 opties aan te bieden: vermits het opties op bestaande aandelen betreft zal de vennootschap een aantal aandelen op de beurs moeten kopen dat gelijk is aan het aantal opties dat door de Gedelegeerd bestuurder uitgeoefend zal worden. De aan te bieden opties zullen boekhoudkun-

dig verwerkt worden als in eigenvermogensinstrumenten afgewikkelde, op aandelen gebaseerde betalings-transacties in overeenstemming met IFRS2. In de veronderstelling dat de Gedelegeerd bestuurder alle 8 000 aan te bieden opties zal aanvaarden, en op basis van een voorlopig op €92,00 te schatten uitoefenprijs, kan de kost van deze opties op € 190 000 geraamd worden. De correcte kost zal pas berekend kunnen worden na de aanvaarding van het aanbod, d.i. op 18 februari 2008. Het bedrag wordt lineair afgeschreven over de wachtperiode van drie jaar.

De raad besluit op 20 december 2007 een aanbod van opties te doen conform de aan de vergadering van het Benoemings- en Remuneratiecomité van 13 december 2007 voorgelegde en door het comité gewijzigde lijst, en 8 000 opties aan de Gedelegeerd bestuurder aan te bieden.

Alle op 20 december 2007 aan te bieden opties hebben betrekking op nieuwe aandelen conform het optieplan op aandelen 2005-2009, behalve de aan de zelfstandige leden van het Bekaert Group Executive aan te bieden opties, welke betrekking hebben op bestaande aandelen conform het aandelenoptieplan SOP2.

De Gedelegeerd bestuurder komt de vergaderzaal terug binnen.

Andere transacties met bestuurders en uitvoerend management

Het Bekaert Corporate Governance Charter bevat gedragsregels met betrekking tot rechtstreekse en onrechtstreekse belangenconflicten van de leden van de Raad van bestuur en van het Bekaert Group Executive die buiten de werkingssfeer van artikel 523 van het Wetboek van vennootschappen vallen.

Deze leden worden geacht met Bekaert verbonden partijen te zijn, en moeten jaarlijks melding maken van rechtstreekse of onrechtstreekse transacties met Bekaert of haar dochterondernemingen. Het enig potentieel belangenconflict waarvan Bekaert op de hoogte is betreft transacties tussen vennootschappen van een lid van de raad van bestuur en dochterondernemingen van Bekaert (cfr. Toelichting 5.6 bij het Financieel Overzicht van dit jaarverslag): deze transacties geschieden tegen gebruikelijke marktvoorwaarden.

Marktmisbruik

Overeenkomstig bepaling 3.7 van de Belgische Corporate Governance Code heeft de Raad van bestuur op 27 juli 2006 de Bekaert Insider Dealing Code uitgevaardigd, die integraal is opgenomen in Appendix 4 van het Bekaert Corporate Governance Charter. De Code legt de leden van de Raad van bestuur, het Bekaert Group Executive, het senior management en bepaalde andere personen beperkingen op inzake transacties in Bekaert-effecten tijdens gesloten periodes en sperperiodes. De Code bevat ook regels aangaande de interne meldingsplicht van voorgenomen transacties, alsmede de openbaarmaking van uitgevoerde transacties middels een melding aan de Commissie voor het Bank-, Financien en Assurantiewezen (CBFA). De Voorzitter van de Raad van bestuur is de Compliance Officer voor de Bekaert Insider Dealing Code.

Aandelen en aandeelhouders

Kapitaal en aandelen

In de loop van 2007 werden in totaal 41 866 warrants uitgeoefend onder het aandelenoptieplan SOP1 1999-2004 voor werknemers, hetgeen resulteerde in de uitgifte van 41 866 nieuwe aandelen en VVPR strips NV Bekaert SA, een verhoging van het maatschappelijk kapitaal met € 363 000 en een verhoging van de uitgiftepremie met € 1 477 779,48.

In 2007 heeft Bekaert in totaal 1 160 425 eigen aandelen ingekocht:

- 2 780 aandelen werden geleverd aan de personen die hun opties overeenkomstig het aandelenoptieplan SOP2 hadden uitgeoefend; en
- 1 157 645 aandelen werden vernietigd in het kader van een inkoopprogramma dat tot doel heeft de schuldstructuur van Bekaert verder te optimaliseren door een vermindering van het aantal aandelen.

Als gevolg van bovengenoemde bewegingen vermindert het aantal aandelen met 1 115 779, terwijl het aantal VVPR strips met 41 866 toenam.

Zodoende bedraagt het maatschappelijk kapitaal van NV Bekaert SA € 173 663 000, vertegenwoordigd door 19 831 000 aandelen zonder vermelding van waarde. Het aantal VVPR strips bedraagt 3 894 001.

Het totaal aantal uitstaande warrants onder de aandelenoptieplannen SOP1 en SOP 2005-2009 bedraagt 315 703.

In 2007 werden voor de tweede maal warrants uitgegeven in het kader van het aandelenoptieplan SOP 2005-2009 op aandelen NV Bekaert SA: er werden 60 670 warrants uitgegeven ten gunste van leden van het Bekaert Group Executive, het senior management en hogere kaderleden. Elke warrant kan worden omgezet in één nieuw uit te geven aandeel met VVPR strip NV Bekaert SA tegen een uitoefenprijs van € 90,52. Op 20 december 2007 werd een derde aanbod van 97 000 warrants gedaan. Elke warrant van de derde serie zal in één nieuw uit te geven aandeel met VVPR strip NV Bekaert SA omgezet kunnen worden tegen een uitoefenprijs van € 85,00.

Onder het aandelenoptieplan SOP2 werden 12 500 opties toegekend in 2007: elke optie zal kunnen worden omgezet in één bestaand aandeel met VVPR strip NV Bekaert SA tegen een uitoefenprijs van € 90,52. Op 20 december 2007 werd een nieuw aanbod van 14 500 opties gedaan. Elke optie van deze serie zal in één bestaand aandeel met VVPR strip NV Bekaert SA omgezet kunnen worden tegen een uitoefenprijs van € 85,00. Onder het aandelenoptieplan SOP2 werden tot 31 december 2007 in totaal 101 920 opties toegekend.

De aandelenoptieplannen SOP 2005-2009 en SOP2 zijn conform de wet van 26 maart 1999.

Detailgegevens omtrent kapitaal, aandelen en aandelenoptieplannen zijn te vinden in het Financieel overzicht (Toelichting 4.11) van dit jaarverslag.

Hoofdaandeelhouders

Sinds de publicatie van het jaarverslag 2006 werden drie kennisgevingen conform de wet van 2 maart 1989 ontvangen van deelnemingen in de effecten die het kapitaal van NV Bekaert SA vertegenwoordigen. Een overzicht van de meest recente kennisgevingen is te vinden in het Financieel Overzicht (Staat van het kapitaal) van dit jaarverslag.

Algemene vergadering van aandeelhouders

Op de gewone Algemene vergadering van 9 mei 2007

waren 103 aandeelhouders aanwezig of vertegenwoordigd, goed voor een totaal van 7 387 879 aandelen of 36,22% van het totaal aantal aandelen. Tevens waren drie warranthouders aanwezig, voor een totaal van 3 686 warrants of 1,03% van het totaal aantal uitstaande warrants.

Op deze Algemene vergadering werden de jaarrekening en de resultaatbestemming van het boekjaar 2006 goedgekeurd. Er werd kwijting verleend aan de bestuurders en aan de commissaris. Het aantal bestuurders werd van vijftien tot veertien teruggebracht. De opdracht van bestuurder van de heren Roger Dalle, François de Visscher, Bernard van de Walle de Ghelcke en Baudouin Velge werd hernieuwd tot en met de in 2010 te houden gewone Algemene vergadering. De opdracht van onafhankelijk bestuurder van Sir Anthony Galsworthy werd hernieuwd tot en met de in 2010 te houden gewone Algemene vergadering. Dr. Pol Bamelis en Baron Georges Jacobs traden als onafhankelijk bestuurder uit de Raad terug, en Lady Barbara Thomas Judge werd tot onafhankelijk bestuurder benoemd tot en met de in 2010 te houden gewone Algemene vergadering. De opdracht van commissaris van Deloitte Bedrijfsrevisoren BV o.v.v.e. CVBA, vertegenwoordigd door de heer Geert Verstraeten, werd hernieuwd tot en met de in 2010 te houden gewone Algemene vergadering. De bezoldiging van de bestuurders voor het boekjaar 2007 werd bepaald, alsmede de bezoldiging van de commissaris voor de controle op de jaarrekening en op de geconsolideerde jaarrekening over het boekjaar 2006 en over de boekjaren 2007 tot en met 2009.

Een buitengewone Algemene vergadering, ook op 9 mei 2007, hernieuwde de aan de Raad van bestuur verleende machtiging om aandelen van de vennootschap in te kopen gedurende een periode van achttien maanden, en wijzigde de statuten teneinde te voldoen aan de verplichtingen opgelegd door de wet van 14 december 2005 houdende afschaffing van de effecten-aan toonder.

Dividend

De gewone Algemene vergadering van aandeelhouders van 9 mei 2007 besliste over het boekjaar 2006 een brutodividend van € 2,50 per aandeel uit te keren, hetgeen overeenstemt met een nettodividend van € 1,875 per aandeel, en € 2,125 per aandeel vergezeld van een VVPR strip.

Relevante elementen bij een openbaar overnamebod

Hierna volgen de inlichtingen omtrent NV Bekaert SA die de onderneming krachtens artikel 34 van het koninklijk besluit van 14 november 2007 betreffende de verplichtingen van emittenten van financiële instrumenten die zijn toegelaten tot de verhandeling op een gereguleerde markt bekend moet maken.

Kapitaalstructuur

Het maatschappelijk kapitaal bedraagt € 173 663 000, en is vertegenwoordigd door 19 831 000 aandelen zonder vermelding van waarde. De aandelen zijn op naam, aan toonder of gedematerialiseerd, en noteren op NYSE Euronext Brussel.

Beperkingen van de overdracht van effecten

De statuten bevatten geen beperkingen inzake de overdraagbaarheid van de aandelen, behoudens ingeval van controlewijziging, voor dewelke conform artikel 11bis van de statuten de voorafgaande goedkeuring van de Raad van bestuur moet worden aangevraagd. Voor het overige zijn de aandelen in de regel vrij overdraagbaar. De Raad van bestuur is niet op de hoogte van enige wettelijke beperking op de overdracht van aandelen in hoofde van enige aandeelhouder.

Beperkingen van de uitoefening van het stemrecht

Elk aandeel geeft recht op één stem. De statuten bevatten geen beperkingen van het stemrecht en iedere aandeelhouder kan zijn stemrecht uitoefenen op voorwaarde dat hij geldig werd toegelaten tot de Algemene vergadering en dat zijn rechten niet werden geschorst. De regels inzake de toelating tot de Algemene vergadering zijn opgenomen in artikel 31 van de statuten. Luidens artikel 11 van de statuten kan de vennootschap de uitoefening schorsen van rechten verbonden aan effecten die toebehoren aan verscheidene eigenaars.

Niemand kan op de Algemene vergadering aan een stemming deelnemen voor stemrechten die verbonden zijn aan effecten waarvan hij niet krachtens de wet tijdig kennis heeft gegeven.

De Raad van bestuur is niet op de hoogte van enige andere wettelijke beperking inzake de uitoefening van het stemrecht.

Aandeelhoudersovereenkomsten

De Stichting Administratiekantoor Bekaert heeft aangegeven in overleg te handelen met de vennootschappen Velge & Co, in vereffening, SA Berfin, SA Subeco en Millenium 3 SA. Andere aandeelhoudersovereenkomsten welke aanleiding kunnen geven tot beperking van de overdracht van effecten of van de uitoefening van het stemrecht zijn de Raad van bestuur niet bekend.

Benoeming en vervanging van bestuurders

De statuten (artikelen 15 en volgende) en het *Bekaert Corporate Governance Charter* bevatten specifieke regels inzake de (her)benoeming, vorming en evaluatie van bestuurders.

De bestuurders worden voor een maximale duur van vier jaar (in de praktijk doorgaans drie jaar) door de Algemene vergadering van aandeelhouders benoemd, die hen ook te allen tijde kan ontslaan. Een besluit tot benoeming of ontslag behoeft de gewone meerderheid van de stemmen. De kandidaten voor de opdracht van bestuurder, die deze opdracht nog niet vervuld hebben in de vennootschap, moeten de Raad van bestuur op de hoogte brengen van hun kandidatuur ten laatste twee maanden voor de gewone Algemene vergadering.

Enkel wanneer een plaats van bestuurder vroegtijdig openvalt, kunnen de overblijvende bestuurders zelf een nieuwe bestuurder benoemen (coöpteren). In dat geval zal de eerstvolgende Algemene vergadering de definitieve benoeming doen.

Het benoemingsproces van bestuurders wordt geleid door de Voorzitter van de Raad van bestuur. Het Benoemings- en Remuneratiecomité doet een gemotiveerde aanbeveling aan de voltallige Raad, die op basis daarvan beslist welke kandidaten worden voorgedragen aan de Algemene vergadering. Bestuurders zijn in de regel herbenoembaar voor een onbeperkt aantal termijnen, met dien verstande dat bestuurders ten tijde van hun benoeming niet jonger mogen zijn dan 35 jaar en niet ouder dan 64 jaar, en dat een bestuurder ontslag moet nemen in het jaar waarin hij de leeftijd van 67 jaar bereikt.

Wijziging van de statuten

De statuten kunnen door de Algemene vergadering worden gewijzigd overeenkomstig de bepalingen van het Wetboek van vennootschappen. Elke statutenwijziging behoeft een bijzondere meerderheid van stemmen.

Bevoegdheid van de Raad van bestuur tot uitgifte of inkoop van aandelen

De Raad van bestuur is op grond van artikel 45 van de statuten gemachtigd om het maatschappelijk kapitaal in één of meerdere malen te verhogen met een maximum bedrag van €170 000 000. De duur van deze machtiging is beperkt tot vijf jaar, doch is door de Algemene vergadering hernieuwbaar. In het kader van deze machtiging kan de Raad van bestuur ook gedurende een periode van drie jaar, in geval van ontvangst door de vennootschap van een mededeling door de CBFA van een openbaar overnamebod, het maatschappelijk kapitaal verhogen voor zover:

- de daarbij uit te geven aandelen vanaf hun uitgifte volledig zijn volgestort;
- de uitgifteprijs van deze aandelen niet minder bedraagt dan de prijs van het bod; en
- het aantal uit te geven aandelen niet meer bedraagt dan 10% van de vóór de kapitaalverhoging uitgegeven aandelen die het kapitaal vertegenwoordigen.

Ook deze machtiging is hernieuwbaar door de Algemene vergadering.

Verder is de Raad van bestuur krachtens artikel 12 van de statuten gemachtigd om maximum het aantal aandelen te verkrijgen waarvan de gezamenlijke fractiewaarde niet hoger is dan 10% van het geplaatste kapitaal, gedurende een periode van 18 maanden (die door de Algemene vergadering kan worden hernieuwd), tegen een prijs die ligt tussen €1 als minimumwaarde en 30% boven het rekenkundig gemiddelde van de slotkoers van het aandeel gedurende de laatste 30 beursdagen vóór het besluit van de Raad van bestuur tot verkrijging als maximumwaarde. De Raad van bestuur is gemachtigd om alle of een gedeelte van de ingekochte aandelen gedurende de periode van 18 maanden te vernietigen. De Raad van bestuur is tevens gemachtigd om eigen aandelen te verkrijgen

wanneer dit noodzakelijk is ter voorkoming van een dreigend ernstig nadeel voor de vennootschap, zoals een openbaar overnamebod. Deze machtiging is toegekend voor een periode van drie jaar, doch kan door de Algemene vergadering verlengd worden.

Artikelen 12bis en 12ter van de statuten bevatten regels voor de vervreemding van ingekochte aandelen en voor de verwerving en vervreemding van aandelen door dochtervennootschappen.

Voor het overige wordt wat de bevoegdheden van de Raad van bestuur betreft verwezen naar de toepasselijke wettelijke bepalingen terzake, de statuten en het *Bekaert Corporate Governance Charter*.

Wijziging van controle

NV Bekaert SA is partij bij een aantal belangrijke overeenkomsten die in werking treden, wijzigingen ondergaan of aflopen in geval van een wijziging van controle over de vennootschap, al dan niet na een openbaar overnamebod. In de mate waarin op grond van deze overeenkomsten aan derden rechten worden toegekend die een invloed hebben op het vermogen van de vennootschap, dan wel een schuld of een verplichting te haren laste doen ontstaan, werden deze rechten, overeenkomstig artikel 556 van het Wetboek van vennootschappen, goedgekeurd door een op 13 april 2006 gehouden bijzondere Algemene vergadering, de notulen waarvan op www.bekaert.com terug te vinden zijn en op 14 april 2006 ter griffie van de Rechtbank van Koophandel te Kortrijk werden neergelegd.

Het betreft in hoofdzaak *joint venture*-overeenkomsten (die de relaties tussen partijen in het kader van een gemeenschappelijke dochtervennootschap omschrijven), en overeenkomsten waarbij door financiële instellingen geldmiddelen ter beschikking van de vennootschap of van een van haar dochtervennootschappen worden gesteld. Elk van deze overeenkomsten bevat clausules die, ingeval van wijziging van de controle van de vennootschap, de wederpartij in bepaalde gevallen en onder bepaalde voorwaarden het recht verlenen om de overeenkomst vervroegd te beëindigen, en in het geval van een financiële overeenkomst tevens de vervroegde terugbetaling van de ter beschikking gestelde geldmiddelen te eisen. In het geval van *joint venture*-

overeenkomsten wordt voorzien dat, ingeval van controlewijziging van de vennootschap, de wederpartij de participatie van de vennootschap in de *joint venture* kan verwerven (met uitzondering van de Chinese vennootschappen, waarbij partijen in overleg dienen te bepalen of een partij de *joint venture* alleen voortzet waarna zij de participatie van de andere partij dient te kopen), waarbij de waarde tegen dewelke de participatie alsdan is over te dragen wordt bepaald in functie van contractuele formules die beogen een overdracht tegen een *arm's length* prijs toe te laten.

Overige elementen

- De vennootschap heeft geen effecten uitgegeven waaraan bijzondere zeggenschapsrechten verbonden zijn.
- De zeggenschapsrechten verbonden aan de door de werknemers ingevolge de aandelenoptieplannen te verwerven aandelen worden rechtstreeks door de betrokken werknemers uitgeoefend.
- Tussen de vennootschap en haar bestuurders of werknemers werden geen overeenkomsten gesloten die in vergoedingen voorzien wanneer, naar aanleiding van een openbaar overnamebod, de bestuurders ontslag nemen of zonder geldige reden moeten afvloeien of de tewerkstelling van de werknemers beëindigd wordt.



A man in a white shirt and dark tie is shown in profile, looking towards the left. He is standing in front of a large screen displaying financial data, including various numbers and percentages. The background is slightly blurred, focusing attention on the man and the data. The overall scene suggests a professional setting, likely a financial review or presentation.

Financieel overzicht

De geconsolideerde jaarrekening werd opgesteld in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards (IFRS) zoals aanvaard binnen de Europese Unie. Dezelfde waarderingsregels en berekeningsmethoden werden toegepast als voor de geconsolideerde jaarrekening van 2006, met uitzondering van een optie voorzien in IAS 19 Personeelsbeloningen en de eerste toepassing van IFRS 7 Financiële instrumenten: Informatieverschaffing.

Bekaert heeft beslist om te kiezen voor de IAS 19-optie om actuariële winsten en verliezen op toegezegdpensioenregelingen rechtstreeks in het eigen vermogen op te nemen. Als gevolg van deze beslissing werd de jaarrekening retroactief herwerkt en ontstond de verplichting om een 'overzicht van het volledig perioderesultaat' op te nemen.

Inhoudstafel

Geconsolideerde jaarrekening	98
Geconsolideerde winst-en-verliesrekening	98
Geconsolideerd overzicht van het volledig perioderesultaat	99
Geconsolideerde balans	100
Geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen	101
Geconsolideerd kasstroomoverzicht	102
Toelichtingen bij de geconsolideerde jaarrekening	103
1. Samenvatting van de belangrijkste grondslagen voor financiële verslaggeving	103
1.1. Conformiteitsverklaring	103
1.2. Algemene principes	104
- Voorstellingsbasis	104
- Consolidatieprincipes	104
- Valutaomrekening	104
1.3. Balanselementen	105
- Immateriële activa	105
- Goodwill	106
- Materiële vaste activa	106
- Lease-overeenkomsten	106
- Investeringsubsidies	107
- Financiële activa	107
- Voorraden	107
- Vorderingen	107
- Geldmiddelen en kasequivalenten	107
- Kapitaal	107
- Minderheidsbelangen	107
- Voorzieningen algemeen	108
- Voorzieningen voor personeelsbeloningen	108
- Rentedragende schulden	109
- Handelsschulden en overige verplichtingen op ten hoogste een jaar	109
- Winstbelastingen	109
- Derivaten, afdekking en afdekkingsreserve	110
- Bijzondere waardevermindering van activa	110
1.4. Elementen van de winst-en-verliesrekening	111
- Opname van opbrengsten	111
- Eenmalige opbrengsten en kosten	111
1.5. Overzicht van het volledig perioderesultaat en mutatieoverzicht van het eigen vermogen	111
1.6. Cruciale beoordelingen en belangrijkste bronnen van schattingsonzekerheden	111
- Algemene ondernemingsrisico's	111
- Cruciale beoordelingen bij de toepassing van de grondslagen voor financiële verslaggeving	111
- Belangrijkste bronnen van schattingsonzekerheden	112
1.7. Diverse	112
- Vaste activa aangehouden voor verkoop en beëindigde bedrijfsactiviteiten	112
- Voorwaardelijke activa en verplichtingen	113
- Gebeurtenissen na balansdatum	113
2. Segmentrapportering	114

3. Elementen van de winst-en-verliesrekening en het volledig perioderesultaat	117
3.1. Omzet en andere bedrijfsopbrengsten	117
3.2. Andere bedrijfskosten	117
3.3. Bedrijfsresultaat (EBIT) vóór en na eenmalige opbrengsten en kosten	117
3.4. Bedrijfsresultaat (EBIT) per aard van opbrengsten en kosten	118
3.5. Renteopbrengsten en -lasten	119
3.6. Overige financiële opbrengsten en lasten	119
3.7. Winstbelastingen	119
3.8. Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen	120
3.9. Winst per aandeel	121
3.10. Volledig perioderesultaat en mutatieoverzicht van het eigen vermogen	121
4. Balanselementen	123
4.1. Immateriële activa	123
4.2. Goodwill	124
4.3. Materiële vaste activa	126
4.4. Deelnemingen gewaardeerd volgens de equity-methode	127
4.5. Overige vaste activa	128
4.6. Uitgestelde belastingvorderingen en -verplichtingen	129
4.7. Operationeel werkkapitaal	130
4.8. Overige vorderingen	130
4.9. Overige vlottende activa	131
4.10. Activa geclassificeerd als aangehouden voor verkoop en verplichtingen verbonden met deze activa ..	131
4.11. Gewone aandelen, eigen aandelen, warrants en aandelenopties	131
4.12. Overige reserves	133
4.13. Minderheidsbelangen	135
4.14. Voorzieningen voor personeelsbeloningen	135
4.15. Overige voorzieningen	140
4.16. Rentedragende schulden	140
4.17. Overige verplichtingen op meer dan een jaar	141
4.18. Overige verplichtingen op ten hoogste een jaar.....	141
5. Diverse elementen	142
5.1. Toelichting bij het kasstroomoverzicht	142
5.2. Effect van verwervingen van deelnemingen	142
5.3. Beheer van financiële risico's en derivaten	144
5.4. Op aandelen gebaseerde betalingen	158
5.5. Niet in de balans opgenomen verplichtingen	159
5.6. Verbonden partijen	160
5.7. Gebeurtenissen na balansdatum	161
5.8. Opdrachten uitgevoerd door de Commissaris en aanverwante personen	161
5.9. Dochterondernemingen, joint ventures en geassocieerde ondernemingen	162
Informatie met betrekking tot de moederverenootschap	167
Jaarverslag van de Raad van bestuur en jaarrekening van NV Bekaert SA	167
Voorstel van resultaatsverwerking van NV Bekaert SA 2007	169
Statutaire benoemingen	169
Verslag van de Commissaris	170

Geconsolideerde jaarrekening

Geconsolideerde winst-en-verliesrekening

in duizend € - Jaren afgesloten per 31 december	Toelichting	2007	2006 herwerkt
VOORTGEZETTE BEDRIJFSACTIVITEITEN			
Omzet	3.1	2 173 598	2 009 587
Kostprijs van verkopen		-1 739 669	-1 614 703
Marge op omzet		433 929	394 884
Commerciële kosten		-98 239	-96 697
Administratieve kosten		-96 582	-95 314
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling		-56 700	-49 562
Andere bedrijfsopbrengsten	3.1	14 597	23 279
Andere bedrijfskosten	3.2	-10 665	-13 862
Bedrijfsresultaat (EBIT) vóór eenmalige opbrengsten en kosten	3.3	186 340	162 728
Enmalige opbrengsten en kosten	3.3	-11 738	-16 794
Bedrijfsresultaat (EBIT)	3.4	174 602	145 934
Renteopbrengsten	3.5	2 517	3 735
Rentelasten ¹	3.5	-35 017	-28 171
Overige financiële opbrengsten en lasten	3.6	-8 482	-6 557
Resultaat uit voortgezette bedrijfsactiviteiten vóór belastingen		133 620	114 941
Winstbelastingen ¹	3.7	-19 095	-18 370
Resultaat uit voortgezette bedrijfsactiviteiten (geconsolideerde ondernemingen)		114 525	96 571
Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen	3.8	47 100	50 991
Resultaat uit voortgezette bedrijfsactiviteiten		161 625	147 562
BEEINDIGDE BEDRIJFSACTIVITEITEN			
Resultaat uit beëindigde bedrijfsactiviteiten		-	-
PERIODERESULTAAT		161 625	147 562
Toerekenbaar aan			
<i>de Groep</i>		152 890	142 791
<i>minderheidsbelangen van derden</i>	4.13	8 735	4 771
Winst per aandeel			2006 herwerkt
in € per aandeel		3.9	2007
Perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep			
<i>Basisberekening</i>		7,630	6,644
<i>Na verwateringseffect</i>		7,580	6,612

De bijgevoegde toelichtingen maken integraal deel uit van deze winst-en-verliesrekening.

¹ De herwerking heeft betrekking op de toepassing van de IAS 19-optie om actuariële winsten en verliezen op toegezegdpensioenregelingen rechtstreeks in het eigen vermogen op te nemen (zie toelichting 1.1 'Conformiteitsverklaring').

Geconsolideerd overzicht van het volledig perioderesultaat

in duizend € - Jaren afgesloten per 31 december	Toelichting	2007	2006 herwerkt
Perioderesultaat		161 625	147 562
Andere elementen van het resultaat	3.10		
Omrekeningsverschillen ¹		5 748	-30 948
Kasstroomafdekkingen	4.12	-4 168	-2 625
Herwaardering van nettoactiva aangehouden vóór het verwerven van zeggenschap	4.12	9 140	-
Financiële activa beschikbaar voor verkoop	4.12	8 139	-462
Actuariële winsten en verliezen (-) op toegezegdpensioenregelingen ¹	4.12	26 255	11 760
Aandeel in andere elementen van het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen		1 349	829
Overige		94	-882
Uitgestelde belastingen met betrekking tot andere elementen van het resultaat ¹	3.10	-3 809	-2 253
Andere elementen van het resultaat na belastingen		42 748	-24 581
VOLLEDIG PERIODERESULTAAT		204 373	122 981
Toerekenbaar aan			
<i>de Groep</i>		196 008	119 983
<i>minderheidsbelangen van derden</i>	4.13	8 365	2 998

De bijgevoegde toelichtingen maken integraal deel uit van dit overzicht.

¹ De herwerking heeft betrekking op de toepassing van de IAS 19-optie om actuariële winsten en verliezen op toegezegdpensioenregelingen rechtstreeks in het eigen vermogen op te nemen (zie toelichting 1.1 'Conformiteitsverklaring').

Geconsolideerde balans

Activa in duizend €	Toelichting	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 jan 2006 herwerkt
Vaste activa		1 335 478	1 305 560	1 246 877
Immateriële activa	4.1	51 887	57 510	45 524
Goodwill	4.2	70 118	76 965	79 879
Materiële vaste activa	4.3	917 617	824 158	799 762
Deelnemingen gewaardeerd volgens de <i>equity</i> -methode	4.4	215 560	237 747	238 366
Overige vaste activa	4.5	74 851	90 591	67 920
Uitgestelde belastingvorderingen ¹	4.6	5 445	18 589	15 426
Vlottende activa		977 079	914 269	992 458
Voorraden	4.7	385 443	368 764	348 330
Handelsvorderingen	4.7	437 743	398 928	354 225
Overige vorderingen	4.8	52 694	53 814	54 401
Geldbeleggingen		15 179	29 019	90 453
Geldmiddelen en kasequivalenten		58 063	52 139	132 248
Overige vlottende activa	4.9	20 395	9 918	8 999
Activa geclassificeerd als aangehouden voor verkoop	4.10	7 562	1 687	3 802
Totaal		2 312 557	2 219 829	2 239 335

Passiva in duizend €	Toelichting	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 jan 2006 herwerkt
Eigen vermogen		1 146 586	1 108 978	1 108 601
Kapitaal	4.11	173 663	173 300	172 900
Overgedragen resultaten ¹		995 481	1 004 780	983 849
Overige reserves ¹	4.12	-70 990	-117 952	-99 211
Eigen vermogen toerekenbaar aan de Groep		1 098 154	1 060 128	1 057 538
Minderheidsbelangen	4.13	48 432	48 850	51 063
Verplichtingen op meer dan een jaar		525 507	516 354	562 898
Voorzieningen voor personeelsbeloningen ¹	4.14	120 796	151 042	169 233
Overige voorzieningen	4.15	25 151	26 664	35 154
Rentedragende schulden	4.16	322 495	274 373	288 293
Overige verplichtingen op meer dan een jaar	4.17	2 055	3 845	12 412
Uitgestelde belastingverplichtingen ¹	4.6	55 010	60 430	57 806
Verplichtingen op ten hoogste een jaar		640 464	594 497	567 836
Rentedragende schulden	4.16	252 953	217 952	245 588
Handelsschulden	4.7	231 745	227 827	187 369
Personeelsbeloningen	4.7	83 381	76 042	73 475
Overige voorzieningen	4.15	12 434	13 379	9 414
Verplichtingen met betrekking tot winstbelastingen		12 642	16 270	10 182
Overige verplichtingen op ten hoogste een jaar	4.18	44 434	43 027	41 808
Verplichtingen verbonden met activa geclassificeerd als aangehouden voor verkoop	4.10	2 875	-	-
Totaal		2 312 557	2 219 829	2 239 335

De bijgevoegde toelichtingen maken integraal deel uit van deze balans.

¹ De herwerking heeft betrekking op de toepassing van de IAS 19-optie om actuariële winsten en verliezen op toegezegd pensioenregelingen rechtstreeks in het eigen vermogen op te nemen (zie toelichting 1.1 'Conformiteitsverklaring').

Geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen

in duizend €	Overige reserves ²					Eigen vermogen toerekenbaar aan de Groep	Minderheids- belangen	Totaal
	Kapitaal	Overgedragen resultaten	Uitgifte- premies	Afdekkings- en herwaarderings- reserves	Gecumuleerde omrekenings- verschillen			
Saldo per 1 januari 2006	172 900	976 141	9 271	1 582	-80 679	1 079 215	51 063	1 130 278
Impact van de wijzigingen in waarderingsregels ¹	-	7 708	-	-29 385	-	-21 677	-	-21 677
Herwerkt	172 900	983 849	9 271	-27 803	-80 679	1 057 538	51 063	1 108 601
Volledig perioderesultaat ³	-	140 485	-	8 673	-29 175	119 983	2 998	122 981
Bruto toename of afname in minderheidsbelangen	-	-	-	-	-	-	2 402	2 402
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	1 115	-	-	-	1 115	-	1 115
Uitgifte nieuwe aandelen	400	-	1 761	-	-	2 161	-	2 161
Inkoop eigen aandelen	-	-56 078	-	-	-	-56 078	-	-56 078
Dividenden	-	-64 591	-	-	-	-64 591	-7 613	-72 204
Saldo per 31 december 2006	173 300	1 004 780	11 032	-19 130	-109 854	1 060 128	48 850	1 108 978
Saldo per 1 januari 2007	173 300	1 004 780	11 032	-19 130	-109 854	1 060 128	48 850	1 108 978
Volledig perioderesultaat ³	-	150 524	-	39 366	6 118	196 008	8 365	204 373
Bruto toename of afname in minderheidsbelangen	-	-	-	-	-	-	382	382
Overboeking van <i>equity</i> -methode	-	-	-	-	-	-	-1 574	-1 574
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	717	-	-	-	717	-	717
Uitgifte nieuwe aandelen	363	-	1 478	-	-	1 841	-	1 841
Inkoop eigen aandelen	-	-110 950	-	-	-	-110 950	-	-110 950
Dividenden	-	-49 590	-	-	-	-49 590	-7 591	-57 181
Saldo per 31 december 2007	173 663	995 481	12 510	20 236	-103 736	1 098 154	48 432	1 146 586

De bijgevoegde toelichtingen maken integraal deel uit van dit overzicht.

¹ De wijziging in de waarderingsregels heeft betrekking op de toepassing van de IAS 19-optie om actuariële winsten en verliezen op toegezegd pensioenregelingen rechtstreeks in het eigen vermogen op te nemen (zie toelichting 1.1 'Conformiteitsverklaring').

² Zie toelichting 4.12 'Overige reserves'.

³ Zie toelichting 3.10 'Volledig perioderesultaat en mutatieoverzicht van het eigen vermogen'.

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

in duizend € - Jaren afgesloten per 31 december

	Toelichting	2007	2006
Bedrijfsactiviteiten			
Bedrijfsresultaat (EBIT)		174 602	145 934
Posten zonder kasstroomeffect en investeringsposten verwerkt in bedrijfsresultaat	5.1	115 100	103 934
Betaalde winstbelastingen		-24 874	-16 822
Brutokasstroom uit bedrijfsactiviteiten		264 828	233 046
Wijzigingen in operationeel werkkapitaal	4.7	-41 933	-31 947
Overige bedrijfskastromen		-1 484	-8 429
Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten		221 411	192 670
Investeringsactiviteiten			
Nieuwe bedrijfscombinaties	5.2	-14 736	-42 725
Inkomsten uit verkoop van deelnemingen		4 210	-
Ontvangen dividenden		54 715	35 171
Investerings in immateriële activa	2	-7 393	-8 555
Investerings in materiële vaste activa	2	-192 415	-152 781
Overige investeringskastromen		3 744	11 429
Nettokasstroom uit investeringsactiviteiten		-151 875	-157 461
Financieringsactiviteiten			
Ontvangen rente		2 517	3 735
Betaalde rente		-33 340	-25 773
Betaalde brutodividenden		-57 213	-74 140
Overige financieringskastromen	5.1	25 450	-16 992
Nettokasstroom uit financieringsactiviteiten		-62 586	-113 170
Toename of afname (-) in geldmiddelen en kasequivalenten		6 950	-77 961
Geldmiddelen en kasequivalenten - begin van de periode		52 139	132 248
Effect van wisselkoersfluctuaties		-1 026	-2 148
Geldmiddelen en kasequivalenten - einde van de periode		58 063	52 139

De bijgevoegde toelichtingen maken integraal deel uit van dit overzicht.

Toelichtingen bij de geconsolideerde jaarrekening

1. Samenvatting van de belangrijkste grondslagen voor financiële verslaggeving

1.1. Conformiteitsverklaring

NV Bekaert SA (de 'onderneming') is een onderneming die in België gedomicilieerd is. De geconsolideerde jaarrekening van de onderneming omvat de onderneming en haar dochterondernemingen (samen verder de 'Groep' genoemd) en het belang van de Groep in ondernemingen gewaardeerd volgens de *equity*-methode. De geconsolideerde jaarrekening werd door de Raad van bestuur op 13 maart 2008 vrijgegeven voor publicatie. De geconsolideerde jaarrekening werd opgesteld in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards (IFRS) zoals aanvaard binnen de Europese Unie.

De toepassing van nieuwe en herziene standaarden en interpretaties heeft geleid tot wijzigingen in de grondslagen voor financiële verslaggeving van de Groep die een effect gehad hebben op de gepresenteerde bedragen voor de huidige en/of voorgaande periode in de volgende domeinen:

- IAS 19 Personeelsbeloningen - herzien december 2004. De Groep heeft geopteerd om actuariële winsten en verliezen op toegezegdpensioenregelingen rechtstreeks in het eigen vermogen op te nemen. Tengevolge van deze beslissing dient de geconsolideerde jaarrekening retroactief herwerkt te worden en ontstaat de verplichting om een *statement of recognized income and expense* (SORIE) voor te stellen. In overeenstemming met de herziene richtlijnen van IAS 1 Presentatie van de jaarrekening (herzien september 2007), heeft de Groep echter beslist om de SORIE 'overzicht van het volledig perioderesultaat' te noemen.
- IFRS 7 Financiële Instrumenten: Informatieverschaffing. Ten gevolge van de toepassing van IFRS 7 en de wijzigingen aan IAS 1, zijn de toelichtingen in de geconsolideerde jaarrekening uitgebreid met betrekking tot financieel en kapitaalrisicobeheer (voornamelijk toelichting 5.3 'Beheer van financiële risico's en derivaten'). Het merendeel van de vereiste toelichtingen was echter al opgenomen in het jaarverslag van vorig jaar.

De Groep heeft niet geopteerd voor vervroegde toepassing van de volgende nieuwe standaarden en interpretaties die gepubliceerd waren op de datum van goedkeuring van deze jaarrekening maar nog niet van kracht waren op de balansdatum:

- IAS 1 Presentatie van de jaarrekening (herzien september 2007). Gegeven het feit echter dat Bekaert gekozen heeft voor de IAS 19-optie om actuariële winsten en verliezen op toegezegdpensioenregelingen

rechtstreeks in het eigen vermogen op te nemen, heeft de Groep beslist om de herziene IAS 1 toe te passen in de mate dat deze consistent is met bekrachtigde standaarden, met inbegrip van de huidige versie van IAS 1.

De belangrijkste gevolgen zijn:

- De toevoeging van een balans die de openingssaldi van de vroegste vergelijkende periode weergeeft, indien een wijziging in de grondslagen voor financiële verslaggeving geleid heeft tot een retroactieve herwerking.
 - De SORIE wordt vervangen door het 'overzicht van het volledig perioderesultaat'.
- IFRS 3 Bedrijfscombinaties (herzien januari 2008; van toepassing voor bedrijfscombinaties met een overnamedatum vanaf het begin van het eerste boekjaar dat begint op of na 1 juli 2009) en IAS 27 (herzien januari 2008; van toepassing voor boekjaren die beginnen op of na 1 juli 2009). De herziening van deze twee standaarden zou een significante impact kunnen hebben op de behandeling van toekomstige bedrijfscombinaties en andere eigenvermogenstransacties met betrekking tot dochterondernemingen;
 - IFRS 8 Operationele segmenten (van toepassing voor boekjaren die beginnen op of na 1 januari 2009). De segmentinformatie zou kunnen beïnvloed worden door de toepassing van IFRS 8 die IAS 14 zal vervangen;
 - Wijziging aan IAS 23 Financieringskosten (van toepassing voor boekjaren die beginnen op of na 1 januari 2009). De huidige grondslag voor financiële verslaggeving van de Groep is niet conform de gewijzigde standaard die vereist dat financieringskosten prospectief geactiveerd worden vanaf 2009, maar de te verwachten impact van de toepassing van de gewijzigde IAS 23 is beperkt.
- Op dit ogenblik verwacht de Groep niet dat de eerste toepassing van deze standaarden en interpretaties een materieel effect zal hebben op de jaarrekening:
- Wijzigingen aan IAS 32 Financiële instrumenten: presentatie en IAS 1 Presentatie van de jaarrekening - financiële instrumenten met terugkoopverplichting en verplichtingen bij liquidatie (periodes beginnende op of na 1 januari 2009);
 - Wijziging aan IFRS 2 - voorwaarden voor onvoorwaardelijke toezegging en annuleringen

(van toepassing voor boekjaren die beginnen op of na 1 januari 2009);

- IFRIC 11 - IFRS 2 Transacties in groepsaandelen en ingekochte aandelen (van toepassing voor boekjaren die beginnen op of na 1 maart 2007);
- IFRIC 12 Dienstverlening uit hoofde van concessieovereenkomsten (van toepassing voor boekjaren die beginnen op of na 1 januari 2008);
- IFRIC 13 Klantengetrouwheidsprogramma's (van toepassing voor boekjaren die beginnen op of na 1 juli 2008);
- IFRIC 14 - IAS 19 Beperking van activa uit hoofde van toegezegde pensioenregelingen, minimale financieringsverplichtingen en hun interactie (van toepassing voor boekjaren die beginnen op of na 1 januari 2008).

1.2. Algemene principes

Voorstellingsbasis

De geconsolideerde rekeningen worden voorgesteld in duizend euro, op basis van de historische kostprijsmethode, behalve voor financiële activa aangehouden voor handelsdoeleinden en beschikbaar voor verkoop, die tegen reële waarde worden opgenomen. Financiële activa waarvoor geen prijsnotering voorhanden is in een actieve markt en waarvan de reële waarde niet op een betrouwbare manier kan bepaald worden, worden echter gewaardeerd tegen historische kostprijs. Tenzij anders vermeld, zijn de grondslagen voor financiële verslaggeving consistent toegepast met het vorig boekjaar.

Consolidatieprincipes

Dochterondernemingen

Dochterondernemingen zijn ondernemingen waarover NV Bekaert SA een beslissende invloed ('zeggenschap') uitoefent. Dit betekent over het algemeen dat NV Bekaert SA, rechtstreeks of onrechtstreeks, meer dan 50% bezit van de stemrechten verbonden met het kapitaal en in staat is om het financiële en operationele beleid van de onderneming te sturen om de voordelen ervan te verwerven. Bedrijfscombinaties worden verwerkt volgens de overnamemethode in overeenstemming met IFRS 3 Bedrijfscombinaties. De identificeerbare activa, verplichtingen en voorwaardelijke verplichtingen van de overgenomen partij die voldoen aan de opnamecriteria volgens IFRS 3 worden opgenomen tegen hun reële waarde op de overnamedatum, behalve vaste activa (of groepen activa die worden afgestoten) geclassificeerd als aangehouden voor verkoop in overeenstemming met IFRS 5 Vaste activa aangehouden voor verkoop en beëindigde bedrijfsactiviteiten, die opgenomen worden tegen reële waarde min verkoopkosten. De jaarrekening van een dochteronderneming wordt in de geconsolideerde jaarrekening opgenomen vanaf de datum van verwerving tot het einde van de zeggenschap.

Alle intragroepsverrichtingen, intragroepssaldi en niet-gerealiseerde winsten op intragroepsverrichtingen worden geëlimineerd; niet-gerealiseerde verliezen worden eveneens geëlimineerd tenzij het om permanente waardeverminderingen gaat. Het deel van het eigen vermogen, respectievelijk van het resultaat dat toewijsbaar is aan de minderheidsaandeelhouders wordt afzonderlijk vermeld in de balans, respectievelijk de winst-en-verliesrekening.

Joint ventures en geassocieerde ondernemingen

Een joint venture is een contractuele overeenkomst, waarbij NV Bekaert SA en andere partijen rechtstreeks of onrechtstreeks een economische activiteit opzetten, waarover zij gezamenlijke zeggenschap hebben, wat inhoudt dat de strategische financiële en operationele beslissingen de unanieme toestemming vereisen van de partijen die de zeggenschap delen. Geassocieerde ondernemingen zijn ondernemingen waarin NV Bekaert SA, rechtstreeks of onrechtstreeks, een invloed van betekenis heeft en die geen dochterondernemingen of joint ventures zijn. Dit is verondersteld het geval te zijn indien de Groep tenminste 20% bezit van de stemrechten verbonden aan de aandelen. De opgenomen financiële informatie met betrekking tot deze ondernemingen is opgesteld volgens de grondslagen voor financiële verslaggeving van de Groep. De geconsolideerde jaarrekeningen bevatten het aandeel van de Groep in het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen overeenkomstig de *equity*-methode vanaf de dag dat de gezamenlijke zeggenschap respectievelijk de invloed van betekenis ontstaat tot de dag dat er een einde aan komt. Wanneer het aandeel van de Groep in de verliezen van de joint venture of de geassocieerde onderneming groter wordt dan de boekwaarde van de deelneming, wordt de boekwaarde op nul gezet en worden bijkomende verliezen enkel nog opgenomen in de mate dat de Groep bijkomende verplichtingen op zich genomen heeft. Niet-gerealiseerde winsten uit transacties met joint ventures en geassocieerde ondernemingen worden geëlimineerd ten belope van het belang van de Groep tegenover de deelneming in de joint venture respectievelijk de geassocieerde onderneming. De nettoboekwaarde van deelnemingen in joint ventures en geassocieerde ondernemingen wordt opnieuw geëvalueerd indien er indicaties zijn van een mogelijke bijzondere waardevermindering, of van het verdwijnen van de redenen voor eerdere bijzondere waardeverminderingen. De deelnemingen gewaardeerd volgens de *equity*-methode in de balans omvatten ook de boekwaarde van gerelateerde goodwill.

Valutaomrekening

Op basis van de relevante economische omgeving van de Groep en zijn transacties wordt de euro gebruikt als presentatievaluta. De jaarrekeningen van buitenlandse dochterondernemingen worden als volgt omgerekend:

- activa en verplichtingen tegen de slotkoers van de Europese Centrale Bank;
- opbrengsten, kosten en kasstromen tegen de gewogen gemiddelde jaarkoers;
- componenten van het eigen vermogen tegen historische wisselkoers.

Wisselkoersverschillen die ontstaan bij de omrekening van de netto-investering in buitenlandse dochterondernemingen, joint ventures en geassocieerde ondernemingen tegen de slotkoers worden als deel van het eigen vermogen opgenomen onder 'Gecumuleerde omrekeningsverschillen'. Bij verkoop van buitenlandse entiteiten worden de betreffende gecumuleerde omrekeningsverschillen opgenomen in de winst-en-verliesrekening als deel van de gerealiseerde meerwaarde of minwaarde op de verkoop. In de jaarrekening van de moeder-vennootschap en haar dochterondernemingen worden alle activa en verplichtingen in vreemde valuta omgerekend tegen de wisselkoers op de balansdatum. Alle gerealiseerde en niet-gerealiseerde koerswinsten en -verliezen worden in de winst-en-verliesrekening opgenomen. Goodwill wordt beschouwd als een actief van de overgenomen partij en wordt daarom verwerkt in de valuta van de overgenomen partij en omgerekend tegen de slotkoers.

1.3. Balanselementen

Immateriële activa

Immateriële activa worden initieel gewaardeerd tegen kostprijs. Immateriële activa worden opgenomen als het waarschijnlijk is dat de onderneming zal genieten van de toekomstige economische voordelen die eruit zullen voortvloeien en als de kostprijs ervan op een betrouwbare manier kan bepaald worden. Immateriële activa verworven in een bedrijfscombinatie worden initieel gewaardeerd tegen reële waarde. Na hun initiële opname worden immateriële activa gewaardeerd tegen kostprijs of reële waarde verminderd met gecumuleerde afschrijvingen en eventuele bijzondere waardeverminderingen. Immateriële activa worden lineair afgeschreven over hun naar best vermogen geschatte gebruiksduur. De resterende gebruiksduur en de afschrijvingsmethode worden elk jaar opnieuw geëvalueerd bij afsluiting van het boekjaar. Een wijziging in de gebruiksduur van een immaterieel actief wordt prospectief verwerkt als een schattingswijziging. Volgens de bepalingen van IAS 38 kunnen immateriële activa een onbepaalde gebruiksduur hebben. Indien de gebruiksduur van een immaterieel actief niet kan worden bepaald, wordt er geen afschrijving opgenomen en wordt het actief minstens jaarlijks geëvalueerd met het oog op een bijzondere waardevermindering.

Licenties, patenten en soortgelijke rechten

Uitgaven voor aangekochte licenties, patenten, handelsmerken en soortgelijke rechten worden geactiveerd en lineair afgeschreven over de contractuele looptijd, indien van toepassing, of over de geschatte gebruiksduur, die ingeschat wordt als niet langer dan 10 jaar.

Computersoftware

Uitgaven met betrekking tot aankoop, ontwikkeling of onderhoud van computersoftware worden normaliter ten laste van het resultaat genomen op het ogenblik dat ze zich voordoen. Alleen externe uitgaven die rechtstreeks verband houden met de aankoop en

implementatie van aangekochte ERP-software worden als immateriële activa opgenomen en lineair afgeschreven over 5 jaar.

Gebruiksrecht van terreinen

Het gebruiksrecht van terreinen wordt opgenomen als immaterieel actief en lineair afgeschreven over de contractuele periode.

Onderzoek en ontwikkeling

Onderzoeksuitgaven met het oog op het verwerven van nieuwe wetenschappelijke of technologische inzichten of kennis worden als kosten in de winst-en-verliesrekening opgenomen op het ogenblik dat ze zich voordoen.

Ontwikkelingsuitgaven, waarbij onderzoeksresultaten gebruikt worden in een plan of ontwerp voor de productie van nieuwe of substantieel verbeterde producten en processen voorafgaand aan commerciële productie of ingebruikname, worden alleen opgenomen in de balans als aan alle onderstaande voorwaarden is voldaan:

- het product of proces is nauwkeurig omschreven en de uitgaven zijn afzonderlijk identificeerbaar en op een betrouwbare manier meetbaar;
- de technische haalbaarheid van het product is voldoende aangetoond;
- er wordt verwacht dat het product of proces zal gecommmercialiseerd of binnen de onderneming aangewend worden;
- er wordt verwacht dat de activa toekomstige economische voordelen zullen genereren (bv. er bestaat een potentiële markt voor het product of het nut voor interne aanwending is afdoende bewezen);
- de juiste technische, financiële en andere middelen zijn aanwezig om het project te finaliseren.

In de meeste gevallen is niet aan deze opnamecriteria voldaan. Geactiveerde ontwikkelingskosten worden lineair afgeschreven over de verwachte duur van de gegenereerde voordelen vanaf de start van de commerciële productie of ingebruikname van het product of proces. De afschrijvingsduur wordt ingeschat als niet langer dan tien jaar. Een lopend onderzoeks- en ontwikkelingsproject verworven in een bedrijfscombinatie wordt afzonderlijk van goodwill gepresenteerd als de reële waarde betrouwbaar kan bepaald worden.

Emissierechten

Bij gebrek aan IASB-standaarden en -interpretaties betreffende de administratieve verwerking van CO₂-emissierechten, heeft de Groep de 'nettobenadering' gebruikt. Deze methode houdt in dat:

- emissierechten worden opgenomen als immateriële activa tegen hun kostprijs (de gratis verkregen rechten worden dus tegen nulwaarde opgenomen), en
- indien de werkelijke emissies de opgenomen rechten overtreffen wordt een verplichting opgenomen tegen de reële waarde van de aan te kopen rechten om het tekort op te vullen op balansdatum.

Goodwill

Goodwill vertegenwoordigt de waarde waarmee de kostprijs van de bedrijfscombinatie het belang van de Groep in de reële waarde van de identificeerbare activa, verplichtingen en voorwaardelijke verplichtingen van de overgenomen partij overtreft op de overnamedatum. Na de eerste opname wordt de goodwill gewaardeerd tegen kostprijs min gecumuleerde bijzondere waardeverminderingen. Goodwill wordt niet afgeschreven maar wordt elk jaar getoetst op bijzondere waardevermindering.

Indien het belang van de overnemende partij in de reële waarde van de identificeerbare activa, verplichtingen en voorwaardelijke verplichtingen van de overgenomen partij een meerwaarde vertoont tegenover de kostprijs wordt deze meerwaarde onmiddellijk opgenomen als winst. In overeenstemming met IFRS 3 wordt de verwerving van een minderheidsbelang nadat de zeggenschap is verworven niet verwerkt als een bedrijfscombinatie, maar een gepaste boekhoudkundige behandeling is niet voorzien in de huidige standaard. Bekaert heeft daarom beslist in dit verband de bepalingen toe te passen die uiteengezet worden in IAS 27 De geconsolideerde jaarrekening en de enkelvoudige jaarrekening (herzien januari 2008). Bijgevolg wordt de inkoop van een minderheidsbelang nadat zeggenschap verworven is verwerkt als een transactie tussen partijen in hun hoedanigheid als aandeelhouders. Op zich kan de inkoop van minderheidsbelangen geen aanleiding geven tot goodwill of tot een last of opbrengst in de winst-en-verliesrekening. Elk verschil tussen de reële waarde van het verworven minderheidsaandeel en de aankoopprijs wordt onmiddellijk in het eigen vermogen opgenomen.

Bijzondere waardeverminderingen van goodwill

Voor het testen op bijzondere waardevermindering wordt goodwill toegewezen aan de kasstroom-genererende eenheden van de Groep waarvan verwacht wordt dat zij voordelen zullen halen uit de synergieën van de transactie. Kasstroomgenererende eenheden waaraan goodwill is toegewezen worden jaarlijks getest op bijzondere waardeverminderingen, en ook tussentijds wanneer er aanwijzingen zijn dat de boekwaarde van de eenheid mogelijk de realiseerbare waarde overtreft. Indien de realiseerbare waarde van een kasstroomgenererende eenheid lager is dan haar boekwaarde wordt de bijzondere waardevermindering eerst in mindering gebracht van de boekwaarde van de goodwill die aan de kasstroomgenererende eenheid werd toegewezen. Daarna wordt de bijzondere waardevermindering toegewezen aan de andere vaste activa die tot de eenheid behoren, evenredig met hun boekwaarde. Eens een bijzondere waardevermindering voor goodwill is opgenomen, wordt deze in een latere periode niet teruggenomen.

Materiële vaste activa

Een materieel vast actief wordt opgenomen indien het waarschijnlijk is dat de Groep hieruit toekomstige economische voordelen zal halen en indien de kostprijs ervan betrouwbaar kan gemeten worden. Dit opnameprincipe is van toepassing op de initiële verwervingskosten van het materieel vast actief en ook

op latere kosten om het te vergroten, gedeeltelijk te vervangen of te onderhouden. Materiële vaste activa worden gewaardeerd tegen kostprijs verminderd met de gecumuleerde afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen. De kostprijs omvat alle directe kosten en uitgaven die opgelopen werden om het actief op de locatie en in de staat te krijgen die noodzakelijk is om te functioneren op de beoogde wijze. Financieringskosten worden niet geactiveerd. Materiële vaste activa worden lineair afgeschreven over hun verwachte gebruiksduur, naar gelang van hun categorie. De gebruiksduur en de afschrijvingsmethode worden minstens op het einde van elk boekjaar opnieuw geëvalueerd.

Tenzij herzien tengevolge van specifieke wijzigingen in de verwachte economische levensduur, worden volgende jaarlijkse afschrijvingspercentages toegepast:

- terreinen	0%
- gebouwen	5%
- installaties, machines en uitrusting	8%
- meubilair en rollend materieel	20%
- computermaterieel	25%

Activa aangehouden via financiële lease worden afgeschreven over hun verwachte gebruiksduur op dezelfde basis als activa in eigendom of, indien korter, over de relevante leaseperiode. Als de boekwaarde van een actief hoger is dan de geschatte realiseerbare waarde, wordt het onmiddellijk afgeschreven tot op de realiseerbare waarde (zie paragraaf over 'Bijzondere waardevermindering van activa'). Meer- en minwaarden bij de realisatie van vaste activa worden opgenomen in het bedrijfsresultaat.

Lease-overeenkomsten

Financiële lease

Lease-overeenkomsten die aan de Groep vrijwel alle aan de eigendom van een actief verbonden risico's en voordelen overdragen, worden geclassificeerd als financiële lease. De materiële vaste activa aangehouden als gevolg van een financiële lease worden in de balans opgenomen tegen hun reële waarde (*fair value*) bij de aanvang van de lease-overeenkomst, of indien deze lager is, tegen de contante waarde (*present value*) van de minimale leasebetalingen, verminderd met de gecumuleerde afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen. De disconteringsvoet die gebruikt wordt bij de berekening van de contante waarde van de minimale leasebetalingen is de impliciete rentevoet van de lease-overeenkomst, als deze kan achterhaald worden, zoniet wordt de marginale rentevoet van de onderneming gebruikt. Initiële directe kosten worden meegeactiveerd. Leasebetalingen worden opgesplitst in rentelasten en aflossingen van de uitstaande verplichting. De rentelasten worden zodanig aan elke periode tijdens de leaseperiode toegerekend, dat dit resulteert in een constante periodieke rentevoet op het resterende saldo van de verplichting voor elke periode. Een financiële lease-overeenkomst geeft aanleiding tot het opnemen van zowel een afschrijvingslast als een rentelast in elke periode. De afschrijvingsregels voor geleaste activa zijn consistent met deze voor activa in eigendom.

Operationele lease

Lease-overeenkomsten waarbij alle wezenlijke risico's en voordelen inherent aan de eigendom bij de lessor berusten worden geclassificeerd als operationele lease-overeenkomsten. Bij een operationele lease worden de leasebetalingen als kosten opgenomen en lineair gespreid over de leaseperiode. De totale waarde van de kortingen of voordelen toegestaan door de lessor wordt in mindering gebracht van de leasekosten en lineair gespreid over de leaseperiode. Kosten van inrichting van gehuurde gebouwen worden geactiveerd en afgeschreven over de geschatte gebruiksduur of, indien korter, over de relevante leaseperiode.

Investeringsubsidies

Investeringsubsidies met betrekking tot de aankoop van materiële vaste activa worden in mindering gebracht van de kostprijs van deze activa. Het verwachte bedrag wordt in de balans opgenomen op het ogenblik van de initiële goedkeuring en, indien nodig, achteraf gecorrigeerd bij de definitieve toekenning. De subsidie wordt afgeschreven over dezelfde periode als de materiële vaste activa waarvoor de subsidie werd verkregen.

Financiële activa

Financiële activa, behalve derivaten, worden initieel gewaardeerd tegen kostprijs, die gelijk is aan de reële waarde van de aankoopprijs met inbegrip van transactiekosten. Activa 'beschikbaar voor verkoop' en 'aangehouden voor handelsdoeleinden' worden daarna gewaardeerd tegen reële waarde vóór aftrek van transactiekosten. Beleggingen in aandelen geclassificeerd als 'beschikbaar voor verkoop' waarvoor geen prijsnotering in een actieve markt voorhanden is en waarvan de reële waarde niet op een betrouwbare manier kan bepaald worden door andere waarderingmethoden, worden gewaardeerd tegen kostprijs. Meerwaarden en minwaarden op financiële activa aangehouden voor handelsdoeleinden ingevolge de herwaardering tegen reële waarde worden rechtstreeks in de winst-en-verliesrekening opgenomen, terwijl soortgelijke meerwaarden en minwaarden op financiële activa beschikbaar voor verkoop worden opgenomen in het eigen vermogen. Financiële activa 'aangehouden tot einde looptijd' worden gewaardeerd tegen geamortiseerde kostprijs op basis van de effectieverentemethode, behalve geldbeleggingen (kortetermijndeposito's), die tegen kostprijs gewaardeerd blijven. Financiële activa 'niet aangehouden voor handelsdoeleinden' worden getest op bijzondere waardevermindering zodra er hiervoor objectieve redenen zijn. Een bijzondere waardevermindering wordt rechtstreeks opgenomen in de winst-en-verliesrekening. Vaste financiële activa van het type 'beschikbaar voor verkoop' omvatten beleggingen in aandelen in entiteiten die noch geconsolideerd worden noch verwerkt worden volgens de *equity*-methode. Vlottende financiële activa van het type 'beschikbaar voor verkoop' omvatten voornamelijk privé-obligaties, overheidsobligaties, *commercial paper*, preferentiële en gewone aandelen, warrants om effecten te kopen of te verkopen; deze zijn zonder uitzondering verkoopbaar op het ogenblik

dat de houder dat wil omdat er een markt voor bestaat.

Vorraden

Vorraden worden gewaardeerd tegen kostprijs of tegen opbrengstwaarde indien deze lager is. De kostprijs wordt bepaald volgens de FIFO-methode (*first-in, first-out*). Voor geproduceerde voorraden omvat de kostprijs alle directe en indirecte kosten die nodig zijn om de goederen tot hun afwerkingsstadium op balansdatum te brengen. De opbrengstwaarde staat gelijk met de geschatte verkoopprijs in normale omstandigheden, verminderd met de kosten voor afwerking en verkoop.

Vorderingen

Vorderingen worden gewaardeerd tegen geamortiseerde kostprijs. Op het einde van het boekjaar wordt een schatting gemaakt van de dubieuze vorderingen op basis van een evaluatie van alle uitstaande bedragen en wordt een overeenkomstig bedrag afgeschreven.

Geldmiddelen en kasequivalenten

Geldmiddelen omvatten contanten en direct opvraagbare deposito's. Kasequivalenten zijn kortlopende, uiterst liquide beleggingen die onmiddellijk kunnen worden omgezet in geldmiddelen waarvan het bedrag gekend is, een oorspronkelijke looptijd hebben van hoogstens drie maand en die geen significant risico van waardeverandering in zich dragen. Geldmiddelen, kasequivalenten en kortetermijnbeleggingen worden tegen nominale waarde gerapporteerd in de balans.

Kapitaal

Bij inkoop van eigen aandelen wordt de aanschafprijns, samen met de directe transactiekosten, opgenomen als een wijziging van het eigen vermogen. Eigen aandelen worden gerapporteerd als een negatieve rubriek van het eigen vermogen in de balans. Bij annulering of verkoop van eigen aandelen wordt het transactieresultaat opgenomen in de overgedragen resultaten.

Minderheidsbelangen

De minderheidsbelangen vertegenwoordigen het aandeel van de minderheidsaandeelhouder(s) in het eigen vermogen van dochterondernemingen waarin de Groep niet de volle 100% bezit. Bij een overname (bedrijfscombinatie) wordt het minderheidsbelang initieel opgenomen tegen de reële waarde van het minderheidsbelang in de overgenomen nettoactiva op de overnamedatum. Later wordt hierin ook het minderheidsaandeel in de opgenomen winsten en verliezen opgenomen. De verliezen die toewijsbaar zijn aan de minderheidsaandeelhouders van een dochteronderneming kunnen hoger zijn dan het minderheidsbelang in het eigen vermogen van die dochteronderneming. In dit geval wordt het surplus, en ook verdere verliezen die op de minderheid van toepassing zijn, afgenomen van de groepswinst, behalve in de mate dat de minderheidsaandeelhouders een bindende verplichting hebben en in staat zijn om deze verliezen bij te passen. Indien de dochteronderneming later winsten rapporteert, komen deze ten gunste van de Groep tot wanneer de verliezen

geabsorbeerd door de Groep uit hoofde van de minderheidsaandeelhouders gerecupereerd zijn.

Voorzieningen algemeen

Voorzieningen worden opgenomen in de balans indien de Groep op balansdatum een wettelijke of feitelijke verplichting heeft als gevolg van een gebeurtenis in het verleden, waarvoor het waarschijnlijk is dat er een uitstroom nodig zal zijn van middelen die economische voordelen inhouden, en indien deze uitstroom op een betrouwbare manier kan geschat worden. Elke voorziening is gebaseerd op de beste schatting per balansdatum van de uitgave nodig om aan de bestaande verplichting te voldoen, eventueel verdisconteerd indien de tijdswaarde van het geld relevant is.

Herstructurering

Een voorziening voor herstructurering wordt enkel opgenomen wanneer de Groep een gedetailleerd en formeel herstructureringsplan heeft goedgekeurd en de herstructurering ofwel werd aangevat, ofwel publiekelijk werd aangekondigd vóór balansdatum.

Een voorziening voor herstructurering omvat enkel uitgaven die een rechtstreeks gevolg zijn van de herstructurering en geen verband houden met het verderzetten van de activiteiten.

Bodemsanering

Voorzieningen voor bodemsanering met betrekking tot vervuilde terreinen worden aangelegd overeenkomstig het door de Groep gepubliceerde milieubeleid en de vigerende wettelijke bepalingen.

Voorzieningen voor personeelsbeloningen

De moederverenootschap en verschillende van haar dochterondernemingen hebben bijkomende pensioen-, overlijdens- en gezondheidszorgregelingen ten gunste van een belangrijk deel van hun werknemers.

Toegezegdpensioenregelingen

De meeste regelingen zijn van het type toegezegdpensioenplan, en de voordelen zijn afhankelijk van het aantal jaren dienst en het verloningsniveau. Bij toegezegdpensioenregelingen komt het bedrag in de balans (de nettoverplichting) overeen met de contante waarde van de brutoverplichting verminderd met de reële waarde van de fondsbeleggingen en aangepast voor niet-opgenomen pensioenkosten van verstreken diensttijd. De contante waarde van de brutoverplichting van een toegezegdpensioenregeling is de contante waarde, vóór aftrek van de fondsbeleggingen, van de verwachte toekomstige betalingen die vereist zijn om de verplichting af te wikkelen die resulteert uit het dienstverband van de werknemer in de lopende periode en in voorgaande perioden. De contante waarde van de brutoverplichting en de aan het dienstjaar toegerekende pensioenkosten en eventuele pensioenkosten van verstreken diensttijd worden berekend volgens de *projected unit credit*-methode. De disconteringsvoet komt overeen met het rendement op balansdatum op bedrijfsobligaties van hoge kredietwaardigheid met een resterende looptijd die vergelijkbaar is met deze van de verplichtingen van de Groep. Actuariële

winsten en verliezen omvatten ervaringsaanpassingen (de gevolgen van verschillen tussen de voorgaande actuariële veronderstellingen en wat er daadwerkelijk heeft plaatsgevonden) en de gevolgen van wijzigingen in actuariële veronderstellingen. De Groep heeft beslist om alle actuariële winsten en verliezen op te nemen via het eigen vermogen, terwijl voordien het principe van uitgestelde opname van actuariële winsten en verliezen werd toegepast, in lijn met de 'bandbreedte'-benadering.

Pensioenkosten van verstreken diensttijd verwijzen naar de toename van de contante waarde van de brutoverplichting voor prestaties die in voorgaande perioden door werknemers zijn verricht, en die in de lopende periode resulteren uit de introductie van, of wijzigingen in vergoedingen na uitdiensttreding of andere langetermijnpersoneelsbeloningen. Pensioenkosten van verstreken diensttijd worden gradueel ten laste van de winst-en-verliesrekening genomen en lineair gespreid over de gemiddelde termijn totdat de voordeelrechten verworven zijn. Ingeval voordeelrechten als verworven mogen beschouwd worden ten gevolge van een nieuwe regeling of ten gevolge van wijzigingen in een bestaande regeling, worden de pensioenkosten van verstreken diensttijd onmiddellijk ten laste van het resultaat genomen. Ingeval de in de balans op te nemen verplichting negatief is, wordt een actiefpost opgenomen enkel voor zover dat deze niet hoger is dan het totaal van de niet-opgenomen gecumuleerde actuariële nettoverliezen en pensioenkosten van verstreken diensttijd en de contante waarde van toekomstige terugbetalingen uit de regeling of verminderingen in toekomstige bijdragen aan de regeling (het *asset ceiling* principe). Pensioenkosten van verstreken diensttijd worden in dit geval eveneens onmiddellijk opgenomen indien het uitstellen ervan zou resulteren in het opnemen van een winst enkel en alleen als gevolg van een verhoging van de pensioenkosten van verstreken diensttijd tijdens het huidig boekjaar. Het bedrag dat in de winst-en-verliesrekening wordt opgenomen, bestaat uit volgende elementen: de aan het dienstjaar toegerekende pensioenkosten, de eventuele opgenomen pensioenkosten van verstreken diensttijd, de rentelasten, het verwachte rendement op fondsbeleggingen en het effect van wijzigingen in de *asset ceiling*. In de winst-en-verliesrekening worden de aan het dienstjaar toegerekende pensioenkosten en de opgenomen pensioenkosten van verstreken diensttijd verwerkt in het bedrijfsresultaat en de andere elementen in rentelasten. Brugpensioenregelingen in België en gezondheidszorgregelingen in de Verenigde Staten worden ook verwerkt als toegezegdpensioenregelingen.

Toegezegdebijdragenregelingen

Verplichtingen aangaande bijdragen tot toegezegdebijdragenregelingen worden onmiddellijk ten laste van de winst-en-verliesrekening genomen. De overlijdens- en invaliditeitsuitkeringen die worden toegekend ten voordele van het personeel van de moederverenootschap en haar Belgische filialen zijn gedekt door onafhankelijke pensioenfondsen. Overlijdens- en invaliditeitsuitkeringen ten voordele

van het personeel van andere ondernemingen van de Groep worden hoofdzakelijk gedekt door externe verzekeringspolissen waarvan de jaarlijkse premie in het resultaat opgenomen wordt. Omdat toegezegdebijdragenregelingen in België wettelijk verplicht zijn om een minimum rendabiliteit te garanderen, wordt het Belgisch aanvullend pensioenplan voor kaderleden, dat aan de deelnemers een bepaalde vrijheid laat inzake beleggingsvormen, verwerkt als een toegezegdpensioenregeling. De overige Belgische toegezegdebijdragenregelingen voor arbeiders en bedienden worden nog altijd verwerkt als toegezegdebijdragenregelingen, omdat de wettelijk vereiste rendabiliteitsgarantie voldoende afgedekt is door de verzekeringsmaatschappij.

Andere langetermijnpersoneelsbeloningen

Andere langetermijnpersoneelsbeloningen zoals jubileumpremies worden verwerkt volgens de *projected unit credit*-methode. De administratieve verwerking verschilt echter van de toegezegdpensioenregelingen, omdat actuariële winsten en verliezen en pensioenkosten van verstreken diensttijd onmiddellijk opgenomen worden.

Op aandelen gebaseerde betalingen

De Groep voorziet in op aandelen gebaseerde, in eigenvermogensinstrumenten en in geldmiddelen afgewikkelde betalingen aan bepaalde werknemers. De aandelenoptieplannen die werknemers van de Groep het recht toekennen om aandelen aan te kopen van NV Bekaert SA zijn van het type 'in eigenvermogensinstrumenten afgewikkeld'.

Share appreciation rights en spookaandelenplannen (*phantom stocks plans*) zijn van het type 'in geldmiddelen afgewikkeld', omdat ze aan de werknemers van de Groep het recht toekennen op een bonus in geldmiddelen waarvan het bedrag afhankelijk is van de koers van het Bekaertaandeel op de Euronextbeurs.

In eigenvermogensinstrumenten afgewikkelde op aandelen gebaseerde betalingen worden opgenomen tegen reële waarde (zonder rekening te houden met het effect van niet-marktgerelateerde toezeggingsvoorwaarden) op de toekenningsdatum. De reële waarde bepaald op de toekenningsdatum van in eigenvermogensinstrumenten afgewikkelde op aandelen gebaseerde betalingen wordt ten laste genomen van het resultaat met daartegevenover een toename van het eigen vermogen. De reële waarde wordt lineair afgeschreven over de wachtperiode tot de definitieve toezegging, gebaseerd op het geschatte aantal aandelen dat uiteindelijk zal toegezegd worden en tussentijds aangepast voor het effect van niet-marktgerelateerde toezeggingsvoorwaarden.

In geldmiddelen afgewikkelde op aandelen gebaseerde betalingen worden opgenomen als verplichting tegen hun reële waarde op elke balansdatum en op de datum van afwikkeling. Wijzigingen in de reële waarde worden opgenomen in de winst-en-verliesrekening. De Groep gebruikt een binomiaal model om de reële waarde te bepalen van op aandelen gebaseerde betalingen.

Rentedragende schulden

Rentedragende schulden omvatten financiële verplichtingen en leningen en worden initieel opgenomen tegen de reële waarde van de ontvangen geldmiddelen, na aftrek van transactiekosten. Later worden ze aangehouden tegen geamortiseerde kostprijs op basis van de effectieverentemethode. Verschillen tussen het ontvangen bedrag (na aftrek van transactiekosten) en het terug te betalen bedrag op de vervaldatum worden lineair in de winst-en-verliesrekening opgenomen gedurende de duur van de verplichting. Indien financiële verplichtingen afgedekt zijn met behulp van derivaten die als reëlewaardeafdekking worden aangemerkt, worden zowel de afdekkingsinstrumenten als de afgedekte posities gewaardeerd tegen reële waarde (zie grondslagen voor financiële verslaggeving over derivaten en afdekking) op basis van hun zuivere prijs, d.w.z. exclusief opgelopen rente.

Handelsschulden en overige verplichtingen op ten hoogste een jaar

Handelsschulden en overige vlottende verplichtingen met uitzondering van derivaten zijn gewaardeerd tegen kostprijs, die overeenkomt met de reële waarde van de te betalen vergoeding.

Winstbelastingen

Winstbelastingen omvatten actuele en uitgestelde belastingen. Actuele belastingen omvatten de over de verslagperiode verschuldigde en verrekenbare belastingen en aanpassingen aan de belastingen van vorige jaren. Uitgestelde belastingen worden berekend volgens de balansmethode voor tijdelijke verschillen tussen enerzijds de belastingsbasis van activa en verplichtingen en anderzijds hun nettoboekwaarde in de balans. De voornaamste tijdelijke verschillen hebben betrekking op afschrijvingen van materiële vaste activa, voorzieningen met betrekking tot pensioenen, brugpensioenen en andere vergoedingen na uitdiensttreding en overdraagbare fiscale verliezen. Uitgestelde belastingvorderingen en -verplichtingen worden gewaardeerd tegen de belastingtarieven die naar verwachting van toepassing zullen zijn op de periode waarin de vorderingen of verplichtingen zullen gerealiseerd of afgerekend worden op basis van de belastingtarieven (en de belastingwetgeving) waarvan het wetgevingsproces (materieel) is afgesloten op de balansdatum. Uitgestelde belastingvorderingen worden opgenomen in de mate dat het waarschijnlijk is dat er voldoende belastbare winst zal gerealiseerd worden waartegen de tijdelijke verschillen kunnen afgezet worden; dit criterium wordt op elke balansdatum opnieuw geëvalueerd. Uitgestelde belastingen worden ook berekend voor tijdelijke verschillen op deelnemingen in dochterondernemingen, joint ventures en geassocieerde ondernemingen, behalve in het geval dat de Groep kan beslissen over het tijdstip waarop het tijdelijk verschil teruggedraaid wordt en het onwaarschijnlijk is dat het tijdelijk verschil teruggedraaid wordt in de nabije toekomst.

Derivaten, afdekking en afdekkingsreserve

De Groep gebruikt verschillende derivaten om valuta- en renterisico's af te dekken die voortvloeien uit de bedrijfsactiviteiten, financierings- en investeringsactiviteiten. Het nettorisico van alle dochterondernemingen van de Groep wordt centraal beheerd door de groepsdienst thesaurie in overeenstemming met de doelstellingen en regels die door de groepsdirectie werden vastgelegd. Het is de politiek van de Groep om geen speculatieve transacties of transacties met een hefboomeffect aan te gaan.

Derivaten worden initieel opgenomen en ook nadien gewaardeerd tegen reële waarde. De reële waarde van verhandelde derivaten is hun marktwaarde. Indien er geen marktwaarde beschikbaar is, wordt de reële waarde berekend op basis van financiële waardingsmodellen, gebaseerd op relevante marktprijzen op de balansdatum. In het geval van rentedragende derivaten komt de reële waarde overeen met hun zuivere prijs, exclusief opgelopen rente.

De Groep past *hedge accounting* toe in overeenstemming met IAS 39 om de volatiliteit in de winst-en-verliesrekening te beperken. Op basis van de aard van de afgedekte positie wordt een onderscheid gemaakt tussen reëlewaardeafdekkingen, kasstroomafdekkingen en afdekkingen van netto-investeringen in buitenlandse entiteiten.

Reëlewaardeafdekkingen zijn afdekkingen van het risico van veranderingen in de reële waarde van opgenomen activa en verplichtingen. Zowel de derivaten die werden aangemerkt als reëlewaardeafdekkingen als hun afgedekte activa of verplichtingen worden gewaardeerd tegen reële waarde in de balans en veranderingen in reële waarde worden opgenomen in de winst-en-verliesrekening. Wanneer een afdekking niet langer zeer effectief blijkt, wordt de *hedge accounting* stopgezet en wordt de aanpassing van de boekwaarde van het afgedekte rentedragende financieel instrument linear afgeschreven in de winst-en-verliesrekening tot op de vervaldag van de afgedekte positie.

Kasstroomafdekkingen zijn afdekkingen van de mogelijke variabiliteit van toekomstige kasstromen die verband houden met opgenomen activa of verplichtingen, zeer waarschijnlijke verwachte toekomstige transacties of niet-opgenomen vaststaande toezeggingen. Veranderingen in de reële waarde van een afdekkingsinstrument dat voldoet als zeer effectieve kasstroomafdekking, worden in het eigen vermogen verwerkt, meer bepaald in de afdekkingsreserve. Het niet-effectieve deel ervan wordt onmiddellijk in de winst-en-verliesrekening opgenomen. Ingeval de afgedekte kasstroom resulteert in de opname van een niet-financieel actief of een niet-financiële verplichting worden de gecumuleerde reëlewaardeaanpassingen van het derivaat niet langer opgenomen in het eigen vermogen maar getransfereerd naar de initiële waardering van de kostprijs of de boekwaarde van het actief of de verplichting. In alle andere gevallen worden de gecumuleerde reëlewaardeaanpassingen van het derivaat getransfereerd van het eigen vermogen naar

de winst-en-verliesrekening op het ogenblik dat de afgedekte vaststaande toezegging of de voorziene transactie resulteert in het opnemen van een winst of een verlies. Indien een afdekking niet langer zeer effectief blijkt, wordt de *hedge accounting* stopgezet, maar niet met terugwerkende kracht. In dit geval blijven de gecumuleerde reëlewaardeaanpassingen op het afdekkingsinstrument weehouden in het eigen vermogen tot de toegezegde of voorziene transactie zich voordoet. Wanneer verwacht wordt dat een toegezegde of voorziene transactie zich niet meer zal voordoen, worden de gecumuleerde reëlewaardeaanpassingen getransfereerd van het eigen vermogen naar de winst-en-verliesrekening. Indien een netto-investering in een buitenlandse entiteit wordt afgedekt, worden alle winsten en verliezen met betrekking tot het effectieve deel van het afdekkingsinstrument, samen met de winsten en verliezen als gevolg van de omrekening van de afgedekte investering onmiddellijk opgenomen in het eigen vermogen. Winsten en verliezen op het niet-effectieve deel worden onmiddellijk opgenomen in de winst-en-verliesrekening. De gecumuleerde winsten en verliezen van de herwaardering van het afdekkingsinstrument die voorheen werden opgenomen in het eigen vermogen en de winsten en verliezen als gevolg van de omrekening van het afgedekte instrument worden enkel opgenomen in de winst-en-verliesrekening bij vervreemding van de investering.

Om te voldoen aan de bepalingen in IAS 39 met betrekking tot *hedge accounting*, documenteert de Groep, bij het aangaan van de afdekking, de strategie en het doel van de afdekking, de relatie tussen het financieel instrument dat wordt gebruikt als afdekking en de afgedekte positie, en de verwachte (prospectieve) effectiviteit. De effectiviteit van bestaande afdekkingsrelaties wordt elk kwartaal herzien. Voor niet-effectieve afdekkingen wordt de *hedge accounting* onmiddellijk stopgezet.

De Groep maakt ook gebruik van derivaten die niet voldoen aan de voorwaarden voor *hedge accounting* in IAS 39, maar die voorzien in effectieve economische afdekkingen volgens het risicobeheer van de Groep. Wijzigingen in de reële waarde van dergelijke derivaten worden onmiddellijk opgenomen in de winst-en-verliesrekening.

Bijzondere waardevermindering van activa

Goodwill, immateriële activa met een onbepaalde gebruiksduur en immateriële activa die nog niet gebruiksklaar zijn, worden minstens jaarlijks getest op bijzondere waardevermindering. Andere materiële en immateriële vaste activa worden getest op bijzondere waardevermindering zodra bepaalde gebeurtenissen of gewijzigde omstandigheden doen uitschijnen dat hun boekwaarde niet meer kan gerealiseerd worden. Een bijzondere waardevermindering wordt opgenomen in de winst-en-verliesrekening wanneer en in de mate dat de boekwaarde van een actief hoger is dan zijn realiseerbare waarde (zijnde het hoogste van de reële waarde min verkoopkosten en de bedrijfswaarde). De reële waarde min verkoopkosten is het bedrag

dat kan bekomen worden uit een niet gedwongen verkoop van een actief tussen terzake goed geïnformeerde, onafhankelijke partijen, verminderd met de verkoopkosten. De bedrijfswaarde is de contante waarde van de kasstromen die verwacht worden voort te komen uit een actief. Realiseerbare waarden worden geraamd voor individuele activa, en indien dit niet mogelijk is, voor de kleinste kasstroomgenererende eenheid waartoe de activa behoren. Bijzondere waardeverminderingen opgenomen in vroegere boekjaren worden teruggenomen via de winst-en-verliesrekening wanneer er een aanwijzing is dat de vroeger opgenomen bijzondere waardeverminderingen weggevalen zijn of gedaald. Bijzondere waardeverminderingen op goodwill worden echter nooit teruggenomen.

1.4. Elementen van de winst-en-verliesrekening

Opname van opbrengsten

Opbrengsten worden opgenomen als het waarschijnlijk is dat de economische voordelen met betrekking tot de transactie naar de onderneming zullen vloeien en als het bedrag van de opbrengsten op een betrouwbare manier kan gemeten worden. Omzet wordt opgenomen na aftrek van omzetbelastingen en kortingen. Opbrengsten uit de verkoop van goederen worden opgenomen als de levering en ook de volledige overdracht van risico's en voordelen heeft plaatsgevonden. Opbrengsten uit hoofde van onderhanden projecten in opdracht van derden worden opgenomen in verhouding tot het stadium van afwerking als dit op een betrouwbare manier kan gemeten worden. Wanneer het resultaat van een onderhanden project in opdracht van derden niet op een betrouwbare manier kan geschat worden, worden enkel opbrengsten opgenomen ten belope van de kosten die waarschijnlijk zullen kunnen gerecupereerd worden. In de periode dat het vast komt te staan dat er een verlies zal ontstaan uit de afwerking van het contract wordt het volledige bedrag van het geraamde totale verlies ten laste van de winst-en-verliesrekening genomen. Er worden geen opbrengsten opgenomen in verband met ruiltransacties indien het gaat om een uitwisseling van gelijkaardige goederen of diensten. Rente wordt opgenomen op een tijdsbasis die het effectieve rendement op het actief weerspiegelt. Royalties worden opgenomen op basis van het toerekeningsbeginsel (*accrual basis*) in overeenstemming met de economische realiteit van de desbetreffende overeenkomst. Dividenden worden opgenomen op het ogenblik dat het recht van de aandeelhouder op ontvangst vastgelegd is.

Eenmalige opbrengsten en kosten

Bedrijfsopbrengsten en -kosten in verband met herstructureringen, bijzondere waardeverminderingen, milieuvoorzieningen en andere gebeurtenissen en transacties die duidelijk los staan van de normale activiteiten van de Groep worden gepresenteerd in de winst-en-verliesrekening als eenmalige opbrengsten en kosten. Bekaert is van mening dat de afzonderlijke presentatie van eenmalige opbrengsten en kosten essentieel is voor de lezers van de jaarrekening om volledig de duurzame performantie van de Groep te begrijpen.

1.5. Overzicht van het volledig perioderesultaat en mutatieoverzicht van het eigen vermogen

Als gevolg van de toepassing van de IAS 19-optie om actuariële winsten en verliezen op toegezegdpensioenregelingen direct in het eigen vermogen op te nemen, werd het overzicht van het volledig perioderesultaat (*statement of comprehensive income*) ingevoerd. De bedoeling hiervan is om een overzicht te geven van alle opbrengsten en kosten zowel opgenomen in de winst-en-verliesrekening als in het eigen vermogen. Volgens de herziene richtlijn van IAS 1 Presentatie van de jaarrekening (herzien september 2007) kan een entiteit kiezen om ofwel één enkel overzicht van het volledig perioderesultaat ofwel twee overzichten te presenteren, namelijk een winst-en-verliesrekening onmiddellijk gevolgd door een overzicht van het volledig perioderesultaat. De Groep heeft voor de tweede mogelijkheid geopteerd. Als gevolg van de presentatie van een overzicht van het volledig perioderesultaat beperkt de inhoud van het mutatieoverzicht van het eigen vermogen zich voortaan tot wijzigingen die verband houden met het aandeelhouderschap.

1.6. Cruciale beoordelingen en belangrijkste bronnen van schattingonzekerheden

Algemene ondernemingsrisico's

Zoals vele wereldwijde ondernemingen, is ook Bekaert onderhevig aan alle risico's eigen aan ondernemingen die zich wereldwijd ontplooiën zowel in mature markten als in zich snel ontwikkelende groeiemarkten. De groei van deze economieën, de daaraan verbonden eventuele politieke en financiële risico's, de opkomst van nieuwe technologieën en concurrenten, de verschuivingen in economische stromen tussen continenten, de stijgende ecologische bewustwording, de volatiele vraag naar en aanbod van grondstoffen en de waarschijnlijke consolidatie van gehele of gedeeltelijke industriële segmenten vormen daarbij evenveel risico's als opportuniteiten voor de Groep. Het *Bekaert Group Executive*, het Strategisch comité en de Raad van bestuur volgen deze ontwikkelingen op de voet en nemen de acties die ze nodig achten om de toekomst van de Groep maximaal veilig te stellen.

Cruciale beoordelingen bij de toepassing van de grondslagen voor financiële verslaggeving

- Het management is van oordeel dat er een feitelijke verplichting bestaat om te voorzien in brugpensioenregelingen voor zijn werknemers vanaf de eerste dag dat zij in dienst zijn (zie toelichting 4.14 'Voorzieningen voor personeelsbeloningen') en bijgevolg worden brugpensioenregelingen verwerkt als toegezegdpensioenregeling volgens de *projected unit credit*-methode.
- Het management is van oordeel dat uitgaven voor onderzoek en ontwikkeling over het algemeen niet

voldoen aan de criteria voor opname in de balans (zie toelichting 4.1 'Immateriële activa').

- Het management is van oordeel dat de functionele valuta van Beksa Celik Kord Sanayi ve Ticaret A.S. (Turkije) de euro is, en dat dit in overeenstemming is met de economische werkelijkheid van de transacties die relevant zijn voor deze onderneming. Om dezelfde reden, is het management van oordeel dat de functionele valuta van Vicson, S.A. (Venezuela) de US dollar is. Bijgevolg werd de jaarrekening van deze dochterondernemingen opgesteld in hun functionele valuta.
- Het management is van oordeel dat de geplande verkopen van twee dochterondernemingen, met name Bekaert Precision Surface Technology (Suzhou) Co., Ltd (provincie Jiangsu, China) en Precision Surface Technology Pte Ltd (Singapore), waarvoor een intentieverklaring ondertekend werd in oktober 2007, niet dient gekwalificeerd te worden als een beëindigde bedrijfsactiviteit.
- Het management is van oordeel dat Bekaert, ondanks een deelnemingspercentage van 18,1% op jaareinde 2007, geen invloed van betekenis heeft in Shougang Concord Century Holdings Ltd en bijgevolg wordt deze deelneming verwerkt als een financieel vast actief beschikbaar voor verkoop.

Belangrijkste bronnen van schattingsonzekerheden

- Uitgestelde belastingvorderingen met betrekking tot ongebruikte overgedragen fiscale verliezen en fiscaal verrekenbare tegoeden worden maar opgenomen in zoverre het waarschijnlijk is dat er toekomstige fiscale winst beschikbaar zal zijn waarmee de ongebruikte overgedragen fiscale verliezen en fiscaal verrekenbare tegoeden kunnen worden verrekend. Bij zijn inschatting neemt het management elementen in overweging als langetermijnstrategie en opportuniteiten voor belastingplanning (zie toelichting 4.6 'Uitgestelde belastingvorderingen en -verplichtingen').
- Op basis van de verwachte economische levensduur van een productlijn in geavanceerde draadproducten, die verwacht wordt beduidend lager te zijn dan het gemiddelde, is beslist om een hoger afschrijvingspercentage toe te passen, met name 16,7% in plaats van 8% voor installaties, machines en uitrusting, op deze specifieke activa waarvan niet verwacht wordt dat deze zullen toegewezen worden aan een andere productlijn.
- Voorzieningen voor milieuproblemen: op elke balansdatum wordt een schatting gemaakt van de toekomstige kosten met betrekking tot bodemverontreiniging op basis van het advies van een externe deskundige (zie toelichting 4.15 'Overige voorzieningen').
- Bijzondere waardeverminderingen op goodwill: de Groep test de goodwill jaarlijks op bijzondere

waardeverminderingen, en ook tussentijds wanneer er aanwijzingen zijn voor een mogelijk bijzonder waardeverminderingsverlies (zie toelichting 4.2 'Goodwill').

- Belastingvordering (ICMS) in Brazilië: de inning van de belastingvordering van Belgo Bekaert Arames Ltda. in Brazilië, voor een bedrag van € 33,1 miljoen per 31 december 2007 (BRL 85,9 miljoen tegenover BRL 90,4 miljoen per 31 december 2006), wordt waarschijnlijk geacht aangezien verschillende actieplannen reeds uitgevoerd zijn en onderhandelingen gevoerd zijn met de overheid van de staat Minas Gerais. Als gevolg hiervan verwacht het management een bedrag van BRL 27,7 miljoen op korte termijn en BRL 58,2 miljoen op lange termijn te recupereren. De inning van deze bedragen hangt nog steeds af van de mogelijkheid voor het management om de plannen uit te voeren zoals voorzien. Het management is van oordeel dat het hiertoe in staat zal zijn.

1.7. Diverse

Vaste activa aangehouden voor verkoop en beëindigde bedrijfsactiviteiten

Een vast actief, of een groep activa die wordt afgestoten, wordt geclassificeerd als aangehouden voor verkoop wanneer de boekwaarde hoofdzakelijk zal worden gerealiseerd in een verkooptransactie en niet door het voortgezette gebruik ervan. Deze voorwaarde is enkel vervuld als de verkoop heel waarschijnlijk geacht wordt en als het actief (of de groep activa die wordt afgestoten) gereed is voor onmiddellijke verkoop in zijn huidige staat. Een beëindigde bedrijfsactiviteit is een component van een entiteit die ofwel is afgestoten ofwel is geclassificeerd als aangehouden voor verkoop, een afzonderlijke belangrijke bedrijfsactiviteit of geografisch bedrijfsgebied vertegenwoordigt en zowel operationeel als voor de financiële verslaggeving kan worden onderscheiden van de rest van de entiteit.

Er kan pas sprake zijn van een zeer waarschijnlijke verkoop als de entiteit zich heeft verbonden tot een plan voor de verkoop van het actief (of groep activa die wordt afgestoten) en als een operationeel plan om een koper te vinden en het plan te voltooien, opgestart is. Bovendien moet het actief (of de groep activa die wordt afgestoten) op actieve wijze voor verkoop op de markt gebracht worden tegen een prijs die redelijk is ten opzichte van zijn huidige reële waarde en dient de verkoopovereenkomst naar verwachting afgesloten te worden binnen het jaar na de datum van de classificatie. Activa die geclassificeerd zijn als aangehouden voor verkoop worden gewaardeerd tegen de laagste waarde van de boekwaarde en de reële waarde na aftrek van verkoopkosten. Een eventueel overschot van de boekwaarde tegenover de reële waarde na aftrek van verkoopkosten wordt opgenomen als een bijzondere waardevermindering. Zodra activa geclassificeerd worden als aangehouden voor verkoop worden ze niet langer afgeschreven. Vergelijkende balansinformatie voor voorgaande perioden wordt niet herwerkt om de nieuwe classificatie in de balans te weerspiegelen.

Voorwaardelijke activa en verplichtingen

Voorwaardelijke activa worden niet getoond in de balans, maar worden opgenomen in de toelichtingen, wanneer een instroom van economische voordelen waarschijnlijk is. Voorwaardelijke verplichtingen worden niet getoond in de balans, tenzij zij ontstaan zijn uit een bedrijfscombinatie die verwerkt is in overeenstemming met IFRS 3 Bedrijfscombinaties, maar worden opgenomen in de toelichtingen tenzij de kans op een verlies gering is.

Gebeurtenissen na balansdatum

Gebeurtenissen na balansdatum die bijkomende informatie verschaffen omtrent de situatie van de onderneming op balansdatum (*adjusting events*) worden verwerkt in de jaarrekening. Andere gebeurtenissen na balansdatum (*non-adjusting events*) worden enkel vermeld in de toelichtingen als ze belangrijk geacht worden.

2. Segmentrapportering

In het kader van de segmentrapportering werden twee basissen gebruikt: de primaire segmentatie per bedrijfssegment en de secundaire segmentatie per geografische markt. De bedrijfssegmentatie is gebaseerd op een grondige analyse van diverse factoren die kenmerkend zijn voor elk segment (risicoprofiel, aard van de producten, diensten en productieprocessen, en rendementsverwachtingen die op lange termijn gelijklopend zijn), en op de interne financiële rapportering van de Groep. De risico's en opbrengsten van Bekaert zijn voornamelijk verbonden met twee kerncompetenties: geavanceerde metaaltransformatie (waarop het bedrijfssegment 'geavanceerde draadproducten' gesteund is) en geavanceerde materialen en deklagen (waarop de bedrijfssegmenten 'geavanceerde materialen' en 'geavanceerde deklagen' gesteund zijn). Meer segmentinformatie is te vinden in het hoofdstuk 'Samenvatting van het financieel overzicht' in het 'Verslag van de Raad van bestuur'.

Kerngegevens per primair rapporteringssegment

Enkel de elementen van het kapitaalgebruik (immateriële activa, goodwill, materiële vaste activa en de elementen van het operationeel werkkapitaal) worden toegewezen aan de verschillende segmenten. Alle andere activa en verplichtingen (met uitzondering van het eigen vermogen) zijn gepresenteerd als 'niet-toegewezen'. 'Overige' omvat voornamelijk de functionele eenheid groepstechnologie en niet-doorgerekende kosten voor groepsmanagement en -diensten. De prijzen die worden gehanteerd tussen de segmenten zijn vergelijkbaar met prijzen in transacties tussen onafhankelijke, goed geïnformeerde partijen.

2007 in duizend €	Geavanceerde draadproducten	Geavanceerde materialen	Geavanceerde deklagen	Overige	Eliminaties	Geconsolideerd
Netto-omzet (extern)	1 842 432	200 834	122 340	7 992	-	2 173 598
Netto-omzet (intern)	1 377	2 702	1 814	147 959	-153 852	-
Totaal netto-omzet	1 843 809	203 536	124 154	155 951	-153 852	2 173 598
Bedrijfsresultaat vóór eenmalige opbrengsten en kosten	215 342	17 240	3 043	-36 503	-12 782	186 340
Eenmalige opbrengsten en kosten	-7 063	-36	-3 822	-817	-	-11 738
Bedrijfsresultaat (EBIT)	208 279	17 204	-779	-37 320	-12 782	174 602
Afschrijvingen en waardeverminderingen	104 060	8 348	9 155	5 029	-6 903	119 689
Bijzondere waardeverminderingen	1 549	-	2 739	-	-	4 288
EBITDA	313 888	25 552	11 115	-32 291	-19 685	298 579
Activa van het segment	1 675 997	171 646	122 230	136 847	-243 913	1 862 807
Niet-toegewezen activa	-	-	-	-	-	449 750
Totaal activa	-	-	-	-	-	2 312 557
Verplichtingen van het segment	332 397	51 363	20 857	84 517	-160 031	329 103
Niet-toegewezen verplichtingen	-	-	-	-	-	836 868
Totaal verplichtingen	-	-	-	-	-	1 165 971
Kapitaalgebruik	1 343 600	120 283	101 373	52 330	-83 882	1 533 704
Gemiddeld kapitaalgebruik	1 271 882	115 915	112 705	46 107	-74 615	1 471 993
ROCE	16,4%	14,8%	-0,7%	-	-	11,9%
Investeringsuitgaven materiële vaste activa	186 112	14 525	5 969	6 312	-20 503	192 415
Investeringsuitgaven immateriële activa	3 748	1 109	17	2 519	-	7 393
Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen	47 159	-59	-	-	-	47 100
Deelnemingen gewaardeerd volgens de equity-methode (excl. goodwill)	209 618	157	-	-	-	209 775
Aantal medewerkers (einde jaar)	12 276	1 177	663	1 126	-	15 242

2006 herwerkt in duizend €	Geavanceerde draad-producten	Geavanceerde materialen	Geavanceerde deklagen	Overige	Eliminaties	Geconsolideerd
Netto-omzet (extern)	1 684 630	182 008	134 453	8 496	-	2 009 587
Netto-omzet (intern)	3 909	2 410	1 850	112 778	-120 947	-
Totaal netto-omzet	1 688 539	184 418	136 303	121 274	-120 947	2 009 587
Bedrijfsresultaat vóór eenmalige opbrengsten en kosten	189 343	15 662	2 701	-33 379	-11 599	162 728
Eenmalige opbrengsten en kosten	-12 484	-543	-1 841	-1 926	-	-16 794
Bedrijfsresultaat (EBIT)	176 859	15 119	860	-35 305	-11 599	145 934
Afschrijvingen en waardeverminderingen	93 496	8 823	11 249	3 119	-5 961	110 726
Bijzondere waardeverminderingen	5 755	280	-539	-	-	5 496
EBITDA	276 110	24 222	11 570	-32 186	-17 560	262 156
Activa van het segment	1 499 080	163 426	144 989	124 066	-205 235	1 726 326
Niet-toegewezen activa	-	-	-	-	-	493 503
Totaal activa	-	-	-	-	-	2 219 829
Verplichtingen van het segment	298 916	51 880	20 953	84 183	-139 887	316 045
Niet-toegewezen verplichtingen	-	-	-	-	-	794 806
Totaal verplichtingen	-	-	-	-	-	1 110 851
Kapitaalgebruik	1 200 164	111 546	124 036	39 883	-65 348	1 410 281
Gemiddeld kapitaalgebruik	1 167 064	108 833	135 114	34 742	-59 798	1 385 955
ROCE	15,2%	13,9%	0,6%	-	-	10,5%
Investeringsuitgaven materiële vaste activa	154 012	6 957	4 311	5 824	-18 323	152 781
Investeringsuitgaven immateriële activa	4 587	417	760	2 791	-	8 555
Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen	50 936	55	-	-	-	50 991
Deelnemingen gewaardeerd volgens de equity-methode (excl. goodwill)	232 307	95	-	-	-	232 402
Aantal medewerkers (einde jaar)	9 996	1 076	745	911	-	12 728

De herwerking van het jaar 2006 heeft voornamelijk betrekking op een interne herpositionering van de geavanceerde materialen activiteiten. Vanaf 1 januari 2007 rapporteert Bekaert haar activiteiten in roestvast als een afzonderlijk activiteitenplatform binnen het bedrijfssegment van de geavanceerde materialen en de cijfers voor 2006 werden overeenkomstig herwerkt. Naast deze organisatorische wijziging, resulteerde de herwerking tengevolge van IAS 19 in beperkte veranderingen aan de niet-toegewezen activa en verplichtingen.

Kerngegevens per secundair rapporteringssegment

2007						
in duizend €	Europa	Noord-Amerika	Latijns-Amerika	Azië	Andere regio's	Geconsolideerd
Netto-omzet	1 050 762	511 087	71 116	505 520	35 113	2 173 598
<i>Totaal activa vóór consolidatie</i>	2 504 279	364 952	265 813	850 879	-	3 985 923
<i>Eliminaties tussen entiteiten</i>	-1 497 258	-5 435	-1 043	-76 741	-	-1 580 477
Totaal activa per regio	1 007 021	359 517	264 770	774 138	-	2 405 446
Consolidatie-aanpassingen	-	-	-	-	-	-92 889
Totaal activa na consolidatie	-	-	-	-	-	2 312 557
Investeringsuitgaven						
<i>Materiële vaste activa</i>	59 151	8 870	1 360	123 034	-	192 415
<i>Immateriële activa</i>	3 955	109	-	3 329	-	7 393
2006 herwerkt						
Netto-omzet	977 295	597 481	31 634	369 386	33 791	2 009 587
<i>Totaal activa vóór consolidatie</i>	2 435 057	457 203	155 809	701 047	-	3 749 116
<i>Eliminaties tussen entiteiten</i>	-1 432 989	-5 360	-51	-47 772	-	-1 486 172
Totaal activa per regio	1 002 068	451 843	155 758	653 275	-	2 262 944
Consolidatie-aanpassingen	-	-	-	-	-	-43 115
Totaal activa na consolidatie	-	-	-	-	-	2 219 829
Investeringsuitgaven						
<i>Materiële vaste activa</i>	42 148	11 252	167	99 214	-	152 781
<i>Immateriële activa</i>	4 774	294	-	3 487	-	8 555

De opdeling van netto-omzet per regio is gebaseerd op de geografische locatie van de externe klanten. De opdeling van totale activa en investeringsuitgaven per regio is gebaseerd op de geografische locatie van de activa.

3. Elementen van de winst-en-verliesrekening en het volledig perioderesultaat

3.1. Omzet en andere bedrijfsopbrengsten

in duizend €	2007	2006	%
Omzet	2 173 598	2 009 587	8,2

De omzetstijging was het gevolg van organische groei (8,0%) en nieuwe verwervingen na aftrek van desinvesteringen (2,5%), gedeeltelijk gecompenseerd door negatieve omrekeningsverschillen (2,3%). Voor details inzake omzet per bedrijfssegment en geografische markt verwijzen wij naar toelichting 2 'Segmentrapportering' en naar het hoofdstuk 'Samenvatting van het financieel overzicht' in het 'Verslag van de Raad van bestuur'.

Andere bedrijfsopbrengsten

in duizend €	2007	2006
Ontvangen royalties	8 756	9 259
Winsten op verkoop van immateriële en materiële vaste activa	1 630	1 231
Gerealiseerde wisselresultaten op verkopen en aankopen	-4 195	-1 408
Terugbetaalde belastingen	1 589	769
Overheidssubsidies	4 795	3 983
Diverse	2 022	9 445
Totaal	14 597	23 279

Diverse opbrengsten in 2007 behelzen voornamelijk verzekeringsvergoedingen (€ 0,3 miljoen), diensten aan derden (€ 0,5 miljoen) en overige diverse opbrengsten (€ 0,7 miljoen).

In 2006 hadden diverse opbrengsten voornamelijk betrekking op wijzigingen in voorzieningen voor personeelsbeloningen (€ 3,1 miljoen), negatieve goodwill met betrekking tot de overname van Delta Wire Corporation (Mississippi, Verenigde Staten) (€ 1,3 miljoen), verzekeringsvergoedingen (€ 0,3 miljoen), diensten aan derden (€ 0,7 miljoen), doorgerekende kosten (€ 0,2 miljoen) en overige diverse opbrengsten (€ 2,7 miljoen).

3.2. Andere bedrijfskosten

in duizend €	2007	2006
Verliezen op verkoop van immateriële en materiële vaste activa	-827	-2 231
Afschrijvingen op immateriële vaste activa	-2 847	-2 133
Personeelskosten	-2 791	-2 170
Bankkosten	-1 874	-1 678
Overige belastingen	-288	-687
Diverse	-2 038	-4 963
Totaal	-10 665	-13 862

Diverse kosten in 2007 behelzen voornamelijk verzekeringskosten (€ 0,7 miljoen) (2006: € 2,2 miljoen), kosten met betrekking tot vaste activa (€ 0,4 miljoen) (2006: € 0,8 miljoen) en diverse kosten (€ 0,5 miljoen) (2006: € 1,1 miljoen).

3.3. Bedrijfsresultaat (EBIT) vóór en na eenmalige opbrengsten en kosten

in duizend €	2007	2006	%
Bedrijfsresultaat (EBIT) vóór eenmalige opbrengsten en kosten	186 340	162 728	14,5

Het bedrijfsresultaat (EBIT) van Bekaert vóór eenmalige opbrengsten en kosten bedroeg € 186,3 miljoen, in vergelijking met € 162,7 miljoen in 2006.

In geavanceerde draadproducten is de substantiële toename van de omzet de belangrijkste reden voor de stijging van het bedrijfsresultaat. Bekaert is erin geslaagd haar marktpositie in de meest belangrijke segmenten te verbeteren of in stand te houden, ondanks de aanhoudende druk op de verkoopprijzen in een competitieve omgeving. Terwijl de walsdraadprijzen nagenoeg stabiel bleven, werd Bekaert geconfronteerd met prijsstijgingen voor verschillende andere kostenelementen. Hogere afschrijvingen tengevolge van investeringen en de uitvoering van herstructureringsprogramma's in de Verenigde Staten (staalkoörd) en in Europa (kaardenactiviteiten) hadden ook een negatieve invloed op het resultaat.

In geavanceerde materialen realiseerde Bekaert betere resultaten in de vezeltechnologie tengevolge van een groei in de toepassing van metaalvezels voor dieselloetfiltermedia. In de verbrandingstechnologie was de vraag naar drogingsystemen in de papierindustrie beter dan in 2006.

In de geavanceerde deklagen lagen de resultaten voor industriële deklagen in lijn met vorig jaar. In de gespecialiseerde filmdeklagen werd de zwakke vraag in de Verenigde Staten gecompenseerd door een hogere omzet in Europa en Azië.

Bekaert verhoogde verder haar inspanningen met betrekking tot onderzoek en ontwikkeling in alle segmenten.

in duizend €	2007	2006
Bedrijfsresultaat (EBIT) vóór eenmalige opbrengsten en kosten	186 340	162 728
Herstructureringskosten: bijzondere waardeverminderingen	-3 049	-3 825
Herstructureringskosten: overige	-10 377	-10 251
Andere bijzondere waardeverminderingen	-1 239	-1 671
Andere	2 927	-1 047
Eenmalige opbrengsten en kosten	-11 738	-16 794
Bedrijfsresultaat (EBIT)	174 602	145 934

Het bedrijfsresultaat werd negatief beïnvloed door herstructureringen in de kaardenactiviteiten, met de sluiting van de productie-eenheden in het Verenigd Koninkrijk en Frankrijk (€ 6,0 miljoen), de sluiting van enkele service centra in het activiteitenplatform gespecialiseerde filmdeklaag (€ 0,8 miljoen), buitengebruikstellingen tengevolge van verschuiving van uitrusting voor laagkoolstofdraden binnen Zwevegem (België) (€ 1,1 miljoen), afschrijvingen met betrekking tot het stopzetten van de thermische sputterdeklaagactiviteit en bijzondere waardeverminderingen met betrekking tot bepaalde uitrusting voor de deklaagactiviteiten in België (€ 3,0 miljoen), de kosten van eerder aangekondigde sluitingen van productie-eenheden in Muskegon (Michigan, Verenigde Staten) (€ 0,3 miljoen) en in Dyersburg (Tennessee, Verenigde Staten) (€ 1,7 miljoen) en enkele bijkomende milieuvorzieningen (€ 1,0 miljoen). De eenmalige opbrengsten en kosten werden positief beïnvloed door negatieve goodwill (€ 2,5 miljoen) voortvloeiend uit de aankoop van de resterende 50% van de aandelen in Vicson, S.A. (Venezuela).

3.4. Bedrijfsresultaat (EBIT) per aard van opbrengsten en kosten

De onderstaande tabel levert bijkomende informatie over de toewijzing van de voornaamste componenten van het bedrijfsresultaat (EBIT) per aard van de opbrengsten en kosten.

in duizend €	2007		2006	
Omzet	2 173 598	100%	2 009 587	100%
Andere bedrijfsopbrengsten	14 597	-	23 279	-
Totaal bedrijfsopbrengsten	2 188 195	-	2 032 866	-
Zelfgeproduceerde materiële vaste activa	116 814	-	88 901	-
Grondstoffen	-838 326	39%	-803 755	40%
Halfproducten en handelsproducten	-108 763	5%	-87 225	4%
Voorraadwijziging goederen in bewerking en gereed product	13 494	1%	17 555	1%
Personeelskosten	-472 608	22%	-462 011	23%
Afschrijvingen en waardeverminderingen	-119 689	6%	-110 726	6%
Bijzondere waardeverminderingen	-4 288	-	-5 496	-
Vervoer- en verhandelingskosten gereed product	-92 632	4%	-78 316	4%
Hulpstoffen en wisselstukken	-119 481	5%	-102 485	5%
Kosten voor nutsvoorzieningen	-118 713	5%	-111 786	6%
Onderhouds- en herstellingskosten	-49 340	2%	-51 052	3%
Diverse bedrijfskosten	-220 061	10%	-180 536	9%
Totaal bedrijfskosten	-2 013 593	93%	-1 886 932	94%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	174 602	8%	145 934	7%

3.5. Renteopbrengsten en -lasten

in duizend €	2007	2006 herwerkt
Renteopbrengsten van financiële activa opgenomen tegen geamortiseerde kostprijs	2 517	3 735
Renteopbrengsten	2 517	3 735
<i>Rentelasten van financiële verplichtingen opgenomen tegen geamortiseerde kostprijs</i>	-24 790	-17 988
<i>Rentelasten van financiële verplichtingen opgenomen tegen reële waarde</i>	-8 104	-8 950
Rente- en soortgelijke lasten	-32 894	-26 938
Rentegedeelte van rentedragende voorzieningen ¹	-2 123	-1 233
Rentelasten	-35 017	-28 171
Totaal	-32 500	-24 436

¹ Herwerkt.

Het rentegedeelte van rentedragende voorzieningen heeft voornamelijk betrekking op de rentelasten na aftrek van het verwacht rendement van fondsbeleggingen van toegezegd pensioenregelingen (zie toelichting 4.14 'Voorzieningen voor personeelsbeloningen').

Rentelasten op financiële verplichtingen opgenomen tegen geamortiseerde kostprijs hebben betrekking op alle rentedragende schulden die niet afgedekt zijn met behulp van reële waardeafdekkingen. Rentelasten op financiële verplichtingen opgenomen tegen reële waarde hebben zowel betrekking op rentedragende schulden afgedekt met behulp van reële waardeafdekkingen als op renterisicobeperkende derivaten (zie toelichting 5.3 'Beheer van financiële risico's en derivaten'). Aangezien renterisicobeperkende derivaten enkel gebruikt worden in relatie met financiële verplichtingen, worden alle aanpassingen aan rentelasten ten gevolge van derivaten opgenomen als rentelasten op financiële verplichtingen opgenomen tegen reële waarde.

3.6. Overige financiële opbrengsten en lasten

in duizend €	2007	2006
Waardeaanpassingen van derivaten	-13 988	18 994
Waardeaanpassingen van afgedekte posities	-12 370	-8 977
Niet-gerealiseerde wisselresultaten op afgedekte posities van derivaten aangehouden voor handelsdoeleinden	25 342	-9 885
Impact van derivaten (zie toelichting 5.3)	-1 016	132
Overige niet-gerealiseerde wisselresultaten	695	-2 488
Gerealiseerde wisselresultaten	-13 344	86
Meerwaarden en minwaarden op verkoop van financiële activa	4 151	-120
Dividenden van andere deelnemingen	239	1
Waardeverminderingen op andere deelnemingen	-	-3 292
Waardeverminderingen en terugnemingen van waardeverminderingen op leningen en financiële vorderingen	-	-34
Overige	793	-842
Totaal	-8 482	-6 557

Waardeaanpassingen omvatten de wijzigingen in reële waarde van alle derivaten die niet als kasstroomafdekkingen worden aangemerkt, alsook van leningen die afgedekt zijn door een reële waardeafdekking (zie toelichting 5.3 'Beheer van financiële risico's en derivaten'). Niet-gerealiseerde wisselresultaten tonen de impact van de omrekening van vorderingen en verplichtingen tegen de slotkoers en gerealiseerde wisselresultaten hebben betrekking op andere transacties dan normale verkopen en aankopen. In 2007 bedroegen de gerealiseerde wisselverliezen op ontvangen dividenden € 12,7 miljoen.

3.7. Winstbelastingen

in duizend €	2007	2006 herwerkt
Verschuldigde belastingen over het lopend jaar	-25 338	-28 162
Regularisatie van verschuldigde belastingen over voorgaande jaren	2 800	507
Uitgestelde belastingen over het lopend jaar	4 063	10 060
Regularisatie van uitgestelde belastingen over voorgaande jaren	-620	-775
Totale belastinglast	-19 095	-18 370

Verband tussen de belastinglast en resultaat vóór belastingen

In onderstaande tabel wordt met winst vóór belastingen bedoeld: resultaat uit de voortgezette bedrijfsactiviteiten vóór belastingen.

in duizend €	2007	2006 herwerkt
Winst vóór belastingen	133 620	114 941
Belastinglast op resultaten van fiscale entiteiten tegen de theoretische lokale belastingvoet van de betrokken landen	-28 203	-25 474
Theoretische belastingvoet	-21,1%	-22,2%
Belastingimpact van:		
<i>Fiscaal niet-afrekbare uitgaven</i>	-3 824	-3 196
<i>Andere belastingvoeten en speciale belastingregimes</i>	30 414	18 321
<i>Niet-opgenomen uitgestelde belastingvorderingen</i>	-13 172	-3 516
<i>Aanwending van voorheen niet-opgenomen uitgestelde belastingvorderingen</i>	2 787	7 752
<i>Regularisatie van verschuldigde belastingen over voorgaande jaren</i>	2 800	507
<i>Regularisatie van uitgestelde belastingen over voorgaande jaren</i>	-620	-775
<i>Belasting op (niet-)uitgekeerde overgedragen winsten</i>	-10 461	-4 242
<i>Herwerkingseffect</i>	-	-245
<i>Overige</i>	1 184	-7 502
Totale belastinglast	-19 095	-18 370

De theoretische belastingvoet werd positief beïnvloed door een relatieve toename van de activiteiten in landen met een lager belastingtarief, terwijl wijzigingen in belastingvoeten in 2007 en 2006 een beperkt effect hadden op de theoretische belastingvoet.

3.8. Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen

Terwijl de joint ventures uit de Andina regio een aanzienlijke groei kenden, ondervonden de draadactiviteiten in de Mercosur regio (voornamelijk Brazilië en Chili) concurrentie van toenemende import uit Azië waardoor er een aanhoudende druk was op de prijzen. Het negatieve resultaat van Bekaert Australia Steel Cord Pty Ltd is te wijten aan de sluiting van de staalkoordproductie-eenheid.

in duizend €		2007	2006
Joint ventures			
Bekaert Australia Steel Cord Pty Ltd	Australië	-1 680	377
Bekaert Faser Vertriebs GmbH	Duitsland	74	55
Belgo Bekaert Arames Ltda. en dochteronderneming	Brazilië	29 864	31 844
BMB-Belgo Mineira Bekaert Artefatos de Arame Ltda.	Brazilië	4 236	3 703
Inchalam en Prodalam groep	Chili	7 068	8 822
Ideal Alambrec groep	Ecuador	2 309	2 133
Vicson, S.A. en dochterondernemingen ¹	Venezuela	5 292	3 844
Mukand Bekaert Wire Industries Pvt Ltd	India	-133	-
Subtotaal – joint ventures		47 030	50 778
Geassocieerde ondernemingen			
Jiangyin Fasten-Bekaert Optical Cable Steel Products Co., Ltd	China	70	213
Subtotaal – geassocieerde ondernemingen		70	213
Totaal – joint ventures en geassocieerde ondernemingen		47 100	50 991

¹ Gebaseerd op de jaarrekeningen per 30 september 2007 en 30 september 2006. Op 1 oktober 2007 nam Bekaert de resterende 50% van de aandelen in Vicson, S.A. (Venezuela) over, dat daardoor een dochteronderneming werd.

Zie toelichting 5.9 'Dochterondernemingen, joint ventures en geassocieerde ondernemingen' voor de lijst van legale entiteiten waarop deze toelichting betrekking heeft.

3.9. Winst per aandeel

Per 31 december 2007		Aantal
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen (basisberekening)		20 039 098
Verwateringseffect van uitgegeven warrants		130 791
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen (na verwateringseffect)		20 169 889
in duizend €	Basisberekening	Na verwaterings-effect
Perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep en aan de gewone aandeelhouders	152 890	152 890
Winst per aandeel (in €)	7,630	7,580

Per 31 december 2006		Aantal
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen (basisberekening)		21 491 565
Verwateringseffect van uitgegeven warrants		105 278
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen (na verwateringseffect)		21 596 843

Zoals gerapporteerd vóór herwerking		Basisberekening	Na verwaterings-effect
in duizend €			
Perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep en aan de gewone aandeelhouders		142 340	142 340
Winst per aandeel (in €)		6,623	6,591

Herwerkingseffect		Basisberekening	Na verwaterings-effect
in duizend €			
Perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep en aan de gewone aandeelhouders		451	451
Winst per aandeel (in €)		0,021	0,021

Na herwerking		Basisberekening	Na verwaterings-effect
in duizend €			
Perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep en aan de gewone aandeelhouders		142 791	142 791
Winst per aandeel (in €)		6,644	6,612

De gewogen gemiddelde slotkoers in 2007 bedroeg € 98,19 per aandeel (2006: € 81,99 per aandeel).

3.10. Volledig perioderesultaat en mutatieoverzicht van het eigen vermogen

Het volledig perioderesultaat bevat zowel het perioderesultaat opgenomen in de winst-en-verliesrekening als andere elementen van het resultaat rechtstreeks opgenomen in het eigen vermogen. Andere elementen van het resultaat omvatten alle wijzigingen in het eigen vermogen die geen verband houden met het aandeelhouderschap, die samengevat worden in het mutatieoverzicht van het eigen vermogen.

In onderstaande tabel worden alle elementen van het volledig perioderesultaat samengevat per rubriek van het eigen vermogen.

in duizend €	2007	2006 herwerkt
Perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep	152 890	142 791
Uitgestelde belastingen opgenomen in het eigen vermogen	-3 809	-2 253
Aandeel in andere elementen van het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen	1 349	829
Overige	94	-882
Overgedragen resultaten	150 524	140 485
Afdekkingsreserve	-4 168	-2 625
Herwaarderingsreserve voor financiële activa beschikbaar voor verkoop	8 139	-462
Herwaarderingsreserve voor actuariële winsten en verliezen op toegezegd pensioenregelingen	26 255	11 760
Herwaarderingsreserve van nettoactiva aangehouden vóór verwerving van zeggenschap	9 140	-
Afdekkings- en herwaarderingsreserves	39 366	8 673
Omrekeningsverschillen	6 118	-29 175
Gecumuleerde omrekeningsverschillen	6 118	-29 175
Perioderesultaat toerekenbaar aan minderheidsbelangen van derden	8 735	4 771
Omrekeningsverschillen	-370	-1 773
Minderheidsbelangen	8 365	2 998
Volledig perioderesultaat	204 373	122 981

In de volgende tabel worden de uitgestelde belastingen opgenomen in het eigen vermogen samengevat voor elk van de andere elementen van het resultaat.

in duizend €	2007	2006 herwerkt
Kasstroomafdekkingen	2 017	1 006
Actuariële winsten en verliezen op toegezegdpensioenregelingen	-5 552	-3 788
Niet-uitgekeerde reserves	-274	529
Totaal uitgestelde belastingen opgenomen in het eigen vermogen	-3 809	-2 253

Herwaardering van nettoactiva aangehouden vóór verwerving van zeggenschap vertegenwoordigt het effect van de herwaardering van de deelnemingen in Vicson, S.A. (Venezuela) en Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. (Colombia) vóór hun overname op 1 oktober 2007. Aangezien de Groep gezamenlijke zeggenschap had over deze twee entiteiten, werden nagenoeg 50% van hun nettoactiva voorheen opgenomen volgens de *equity*-methode. In overeenstemming met IFRS 3 Bedrijfscombinaties werden de identificeerbare activa, verplichtingen en voorwaardelijke verplichtingen van de overgenomen partij opgenomen tegen hun reële waarde op de overnamedatum. Bij de bepaling van een meerprijs betaald voor de bedrijfscombinatie over de reële waarde ervan (op te nemen als goodwill) of van een minprijs (op te nemen als winst van de periode) werd echter enkel de verworven deelneming in de identificeerbare activa, verplichtingen en voorwaardelijke verplichtingen van de overgenomen partij in rekening gebracht. Bijgevolg werd het effect van de herwaardering van de deelnemingen aangehouden vóór verwerving van zeggenschap opgenomen in het eigen vermogen. Voor meer informatie wordt verwezen naar toelichting 5.2 'Effect van verwervingen van deelnemingen'.

Met betrekking tot de dividenden opgenomen in het geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen (€ 49,6 miljoen), dient te worden opgemerkt dat het verschil met het dividendvoorstel opgenomen in het jaarverslag van vorig jaar (€ 51,0 miljoen) te wijten is aan het feit dat, na de publicatie van het jaarverslag, de Raad van bestuur beslist heeft het recht op dividenden verbonden aan eigen aandelen op te schorten.

4. Balanselementen

4.1. Immateriële activa

Aanschaffingswaarde in duizend €	Licenties, patenten en soort- gelijke rechten	Computer software	Gebruiks- recht terreinen	Ontwik- kelings- uitgaven	Overige	Totaal
Per 1 januari 2006	37 485	40 384	11 403	5 110	6 369	100 751
Aanschaffingen	134	4 946	3 341	-	134	8 555
Verkopen en buitengebruikstellingen	-3 332	-960	-	-	-6	-4 298
Overdrachten	-	-	-	-	3 001	3 001
Eerste consolidatie	500	-	-	982	12 400	13 882
Omrekeningswinsten en -verliezen (-)	-5	-785	-904	-153	-447	-2 294
Per 31 december 2006	34 782	43 585	13 840	5 939	21 451	119 597
Per 1 januari 2007	34 782	43 585	13 840	5 939	21 451	119 597
Aanschaffingen	56	4 160	3 114	-	63	7 393
Verkopen en buitengebruikstellingen	-	-828	-	-4 442	-268	-5 538
Overdrachten	-388	776	748	-	-	1 136
Eerste consolidatie	-	-	-	-	460	460
Uit consolidatie genomen	-	-	-	-	-180	-180
Omrekeningswinsten en -verliezen (-)	-4	-746	-700	-69	-1 189	-2 708
Per 31 december 2007	34 446	46 947	17 002	1 428	20 337	120 160

Afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen in duizend €	Licenties, patenten en soort- gelijke rechten	Computer software	Gebruiks- recht terreinen	Ontwik- kelings- uitgaven	Overige	Totaal
Per 1 januari 2006	21 778	24 999	2 027	5 013	1 410	55 227
Afschrijvingen van het boekjaar	3 019	4 440	249	116	2 531	10 355
Bijzondere waardeverminderingen	-	-	-	71	1 391	1 462
Verkopen en buitengebruikstellingen	-3 313	-759	-	-	-6	-4 078
Eerste consolidatie	-	-	-	190	-	190
Omrekeningswinsten (-) en -verliezen	-5	-471	-154	-147	-292	-1 069
Per 31 december 2006	21 479	28 209	2 122	5 243	5 034	62 087
Per 1 januari 2007	21 479	28 209	2 122	5 243	5 034	62 087
Afschrijvingen van het boekjaar	3 276	4 820	340	162	3 318	11 916
Bijzondere waardeverminderingen	-	113	-	-	-	113
Verkopen en buitengebruikstellingen	3	-92	-	-4 442	-267	-4 798
Overdrachten	-383	383	43	-	-	43
Uit consolidatie genomen	-	-	-	-	-54	-54
Omrekeningswinsten (-) en -verliezen	-4	-551	-103	-69	-307	-1 034
Per 31 december 2007	24 371	32 882	2 402	894	7 724	68 273
Nettoboekwaarde per 1 januari 2006	15 707	15 385	9 376	97	4 959	45 524
Nettoboekwaarde per 31 december 2006	13 303	15 376	11 718	696	16 417	57 510
Nettoboekwaarde per 31 december 2007	10 075	14 065	14 600	534	12 613	51 887

De aanschaffingen in verband met de implementatie van een ERP-pakket (SAP) bedroegen € 4,2 miljoen (2006: € 4,9 miljoen). De gebruiksrechten voor terreinen verworven voor nieuwe productie-eenheden in Jiangyin (provincie Jiangsu, China) beliepen € 3,1 miljoen. Omrekeningsverschillen hadden in 2007 een negatieve impact op de nettoboekwaarde van € 1,7 miljoen, voornamelijk op activa opgenomen in US dollar, Britse pond en Chinese renminbi. Licenties, patënten en soortgelijke rechten omvatten voornamelijk intellectuele eigendom in verband met de gespecialiseerde filmdeklagenactiviteit, die werd verworven in 2001 en een nettoboekwaarde heeft van € 9,6 miljoen (2006: € 12,3 miljoen).

Op balansdatum waren er geen immateriële activa met een onbepaalde gebruiksduur.

4.2. Goodwill

Aanschaffingswaarde

in duizend €	2007	2006
Per 1 januari	82 206	85 342
Aanschaffingen	-	5 123
Uitgestelde betalingen - aanpassingen	-19	-
Omrekeningswinsten en -verliezen (-)	-5 095	-5 258
Overdrachten	-1 751	-3 001
Herclassificering als aangehouden voor verkoop	-184	-
Per 31 december	75 157	82 206

Bijzondere waardeverminderingen

in duizend €	2007	2006
Per 1 januari	5 241	5 463
Omrekeningswinsten (-) en -verliezen	-202	-222
Per 31 december	5 039	5 241
Nettoboekwaarde per 1 januari	76 965	79 879
Nettoboekwaarde per 31 december	70 118	76 965

Deze toelichting behelst enkel goodwill op verwerving van dochterondernemingen. Goodwill met betrekking tot deelnemingen gewaardeerd volgens de *equity*-methode zit vervat in toelichting 4.4 'Deelnemingen gewaardeerd volgens de *equity*-methode'.

De herclassificatie van goodwill naar activa geassocieerd als aangehouden voor verkoop heeft betrekking op de dochteronderneming Precision Surface Technology Pte Ltd (Singapore).

Goodwill per kasstroomgenererende eenheid

De goodwill verworven ten gevolge van een bedrijfscombinatie wordt toegewezen aan de kasstroomgenererende eenheden waarvan verwacht wordt dat zij voordeel zullen halen uit deze bedrijfscombinatie. De nettoboekwaarde van de goodwill en de eraan verbonden bijzondere waardeverminderingen zijn als volgt toegewezen:

Segment	Kasstroomgenererende eenheid	Nettoboekwaarde na bijzondere waardevermindering 31 dec 2007	Nettoboekwaarde na bijzondere waardevermindering 31 dec 2006	Nettoboekwaarde 1 jan 2006
Dochterondernemingen				
Geavanceerde draadproducten	Productie-eenheid Van Buren	-	-	3 201
Geavanceerde draadproducten	Bekaert Canada Ltd.	3 779	5 530	5 530
Geavanceerde draadproducten	Productie-eenheid Orrville	7 968	8 907	9 944
Geavanceerde draadproducten	Kaardenactiviteiten	1 073	1 190	1 005
Geavanceerde draadproducten	Cold Drawn Products	3 052	3 333	-
Geavanceerde materialen	Geavanceerde filtratie	995	995	902
Geavanceerde materialen	Verbrandingstechnologie	3 027	3 027	1 493
Geavanceerde materialen	Solaronics	13 613	13 633	13 616
Geavanceerde deklagen	Industriële deklagen	4 285	4 285	4 285
Geavanceerde deklagen	Productie-eenheid BACT Verenigde Staten	198	221	247
Geavanceerde deklagen	Sorevi S.A.S.	1 496	1 496	1 496
Geavanceerde deklagen	Precision Surface Technology	-	184	184
Geavanceerde deklagen	Gespecialiseerde filmdeklagen	30 632	34 164	37 976
Subtotaal		70 118	76 965	79 879
Joint ventures en geassocieerde ondernemingen				
Geavanceerde draadproducten	Belgo Bekaert Arames Ltda.	5 785	5 345	5 479
Subtotaal		5 785	5 345	5 479
Totaal		75 903	82 310	85 358

Kasstroomgenererende eenheden waaraan goodwill is toegewezen worden minstens jaarlijks getest op bijzondere waardevermindering op basis van hun bedrijfswaarde, met toepassing van de volgende assumpties:

- De tijdshorizon is in principe 12 jaar (gemiddelde levensduur van uitrusting), maar kan verschillen geval per geval.
- De toekomstige vrije kasstromen zijn gebaseerd op de laatste budgetteringsoefeningen voor de komende 3 jaar. Alle kasstromen nadien zijn schattingen door het management van de kasstroomgenererende eenheid. De Groep neemt een enigszins conservatieve benadering aan en past geen of zeer beperkte groei toe afhankelijk van de voorbije prestaties, het marktpotentieel en de concurrentiepositie van de specifieke kasstroomgenererende eenheden. De groeifactoren voor de bijzondere waardeverminderingstesten per eind 2007 lagen tussen 0 en 3% voor de meeste kasstroomgenererende eenheden en tussen 5 en 10% voor de gespecialiseerde filmdeklagenactiviteit. Verbeteringen in de kostenstructuur worden niet in acht genomen uitgezonderd wanneer ze kunnen onderbouwd worden.
- De toekomstige kasstromen zijn gebaseerd op de activa in hun huidige toestand en omvatten geen toekomstige, nog niet uitgevoerde herstructureringen of investeringsuitgaven om de prestaties van activa te verhogen tegenover hun origineel ingeschatte prestatienorm. Enkel de investeringsuitgaven vereist voor het instandhouden van de activa zijn inbegrepen. De kasuitstromen gerelateerd aan het werkkapitaal zijn berekend als een percentage van de omzettoename, gebaseerd op de voorbije prestaties van de specifieke kasstroomgenererende eenheid.
- De disconteringsvoet is gebaseerd op de (langetermijn-) kapitaalkosten vóór belastingen, de risico's zitten ingebed in de kasstromen. De disconteringsvoet is 9,5% en vertegenwoordigt een 50/50 gemiddelde van de financieringskosten vóór belastingen van schulden (7%) en van eigen vermogen (12%). Deze disconteringsvoet wordt toegepast voor bijzondere waardeverminderingstesten voor de Europese en Noord-Amerikaanse regio's, die ongeveer dezelfde kapitaalkosten hebben. Indien bijzondere waardeverminderingsoefeningen nodig zijn voor andere regio's (vb. Latijns-Amerika), wordt de disconteringsvoet geval per geval bepaald.

De testen gaven aan dat er geen bijzondere waardeverminderingen op goodwill moesten opgenomen worden in 2006 en 2007.

4.3. Materiële vaste activa

Aanschaffingswaarde in duizend €	Terreinen en gebouwen	Installaties, machines en uitrusting	Meubilair en rollend materieel	Leasing en soort- gelijke rechten	Overige materiële vaste activa	Activa in aanbouw en voortuit- betalingen	Totaal
Per 1 januari 2006	494 370	1 517 218	64 240	3 028	5 285	57 958	2 142 099
Aanschaffingen	13 425	14 767	2 590	361	116	121 522	152 781
Verkopen en buitengebruikstellingen	-1 782	-63 703	-3 822	-305	-227	-495	-70 334
Overdrachten	11 000	105 276	4 056	-370	348	-120 310	-
Eerste consolidatie	960	21 655	1 839	1 253	-	478	26 185
Herclassificering als aangehouden voor verkoop	-8 420	-	-	-	-	-	-8 420
Omrekeningswinsten en -verliezen (-)	-20 747	-55 046	-1 997	-28	16	-1 146	-78 948
Per 31 december 2006	488 806	1 540 167	66 906	3 939	5 538	58 007	2 163 363
Per 1 januari 2007	488 806	1 540 167	66 906	3 939	5 538	58 007	2 163 363
Aanschaffingen	17 377	48 201	4 766	82	17	121 972	192 415
Verkopen en buitengebruikstellingen	-33 256	-56 912	-1 966	-7	-1 542	-128	-93 811
Overdrachten	20 457	83 429	-1 073	-502	83	-103 530	-1 136
Eerste consolidatie	25 600	18 331	1 484	-	-	3 080	48 495
Uit consolidatie genomen	-	-	-32	-	-	-	-32
Herclassificering als aangehouden voor verkoop	2 885	-3 952	-71	-771	-94	-	-2 003
Omrekeningswinsten en -verliezen (-)	-16 733	-47 596	-1 913	-124	1	-1 705	-68 070
Per 31 december 2007	505 136	1 581 668	68 101	2 617	4 003	77 696	2 239 221
Afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen							
Per 1 januari 2006	279 014	1 004 506	51 924	1 300	3 795	-	1 340 539
Afschrijvingen van het boekjaar	19 115	78 130	5 508	470	107	-	103 330
Bijzondere waardeverminderingen	1 466	2 568	-	-	-	-	4 034
Verkopen en buitengebruikstellingen	-484	-62 438	-3 582	-303	-51	-	-66 858
Overdrachten	1 624	-2 660	663	-108	481	-	-
Eerste consolidatie	71	11 455	1 284	677	-	-	13 487
Herclassificering als aangehouden voor verkoop	-6 733	-	-	-	-	-	-6 733
Omrekeningswinsten (-) en -verliezen	-12 711	-35 687	-1 542	-2	24	-	-49 918
Per 31 december 2006	281 362	995 874	54 255	2 034	4 356	-	1 337 881
Per 1 januari 2007	281 362	995 874	54 255	2 034	4 356	-	1 337 881
Afschrijvingen van het boekjaar	19 500	83 362	5 524	443	201	-	109 030
Bijzondere waardeverminderingen	-	4 175	-	-	-	-	4 175
Verkopen en buitengebruikstellingen	-31 033	-56 761	-1 811	-7	-928	-	-90 540
Overdrachten	579	3 490	-3 631	-481	-	-	-43
Uit consolidatie genomen	-	-	-19	-	-	-	-19
Herclassificering als aangehouden voor verkoop	3 573	-1 316	-44	-187	-78	-	1 948
Omrekeningswinsten (-) en -verliezen	-9 882	-30 659	-1 457	-76	6	-	-42 068
Per 31 december 2007	264 099	998 165	52 817	1 726	3 557	-	1 320 364
Nettoboekwaarde per 31 december 2006 vóór							
investeringsubsidies en							
herclassificering van leasing	207 444	544 293	12 651	1 905	1 182	58 007	825 482
Netto-investeringsubsidies	-596	-728	-	-	-	-	-1 324
Herclassificering van leasing	539	1 004	362	-1 905	-	-	-
Nettoboekwaarde per 31 december 2006	207 387	544 569	13 013	-	1 182	58 007	824 158
Nettoboekwaarde per 31 december 2007							
vóór investeringsubsidies en							
herclassificering van leasing	241 037	583 503	15 284	891	446	77 696	918 857
Netto-investeringsubsidies	-393	-847	-	-	-	-	-1 240
Herclassificering van leasing	420	157	314	-891	-	-	-
Nettoboekwaarde per 31 december 2007	241 064	582 813	15 598	-	446	77 696	917 617

De investeringsprogramma's in China, België en Slowakije vertegenwoordigen het grootste deel van de aanschaffingen. Het netto-omrekeningsverlies (€ 26,0 miljoen) van dit jaar heeft voornamelijk betrekking op activa opgenomen in US dollar en Chinese renminbi. Eerste consolidatie behelst in 2007 de verwerving van de resterende 50% van de aandelen van Vicson, S.A. (Venezuela) en haar dochterondernemingen, inclusief Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. (Colombia) en de activiteiten van Krebsöge Excel (India) en Sumiden (Indonesië) verworven in een overname van activa. Bijzondere waardeverminderingen hebben vooral betrekking op de productie-eenheid in Van Buren (Arkansas, Verenigde Staten) en op de draadactiviteiten en geavanceerde deklagenactiviteiten in België.

4.4. Deelnemingen gewaardeerd volgens de equity-methode

Deelnemingen exclusief goodwill

Nettoboekwaarde	2007	2006
in duizend €		
Per 1 januari	232 402	232 887
Kapitaalsverhogingen en -verminderingen	183	-
Resultaat van het boekjaar	47 100	50 991
Dividenden	-52 435	-32 063
Omrekeningswinsten en -verliezen	1 252	-20 242
Wijzigingen in consolidatiemethode	-18 502	-
Overdrachten	-1 574	-
Andere elementen van het resultaat	1 349	829
Per 31 december	209 775	232 402

Wijzigingen in consolidatiemethode hebben betrekking op de verwerving van Vicson, S.A. (Venezuela) en haar dochterondernemingen, die nu integraal geconsolideerd worden. De overdrachten betreffen Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. (Colombia), een dochteronderneming van Vicson, S.A. (Venezuela), waarin een participatie van 25%, aangehouden door de Ideal Alambrec groep (Ecuador), nu gewaardeerd wordt volgens de methode van integrale consolidatie in plaats van volgens de equity-methode.

Gerelateerde goodwill

Aanschaffingswaarde	2007	2006
in duizend €		
Per 1 januari	5 345	5 479
Omrekeningswinsten en -verliezen	440	-134
Per 31 december	5 785	5 345
Nettoboekwaarde van gerelateerde goodwill per 31 december	5 785	5 345
Totale nettoboekwaarde per 1 januari van deelnemingen gewaardeerd volgens de equity-methode	237 747	238 366
Totale nettoboekwaarde per 31 december van deelnemingen gewaardeerd volgens de equity-methode	215 560	237 747

Samengevoegde gegevens

Het aandeel van de Groep in de activa, verplichtingen en resultaten van joint ventures en geassocieerde ondernemingen (zonder de gerelateerde goodwill) is hieronder samengevat:

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 Jan 2006
Materiële vaste activa	134 128	141 198	153 442
Andere vaste activa	29 421	24 385	40 631
Flottende activa	185 178	208 632	173 807
Verplichtingen op meer dan een jaar en minderheidsbelangen	-27 978	-33 270	-31 725
Verplichtingen op ten hoogste een jaar	-110 974	-108 543	-103 268
Totaal nettoactiva	209 775	232 402	232 887
		2007	2006
Omzet		567 420	560 954
Bedrijfsresultaat (EBIT)		63 928	68 671
Perioderesultaat		47 100	50 991
Volledig perioderesultaat		48 449	51 820

Hierna volgt een overzicht van het groepsaandeel in het eigen vermogen van de deelnemingen gewaardeerd volgens de *equity*-methode:

in duizend €		31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Joint ventures				
Bekaert Australia Steel Cord Pty Ltd	Australië	3 335	4 997	4 787
Bekaert Faser Vertriebs GmbH	Duitsland	115	95	111
Belgo Bekaert Arames Ltda. en dochteronderneming	Brazilië	122 266	107 771	102 937
BMB-Belgo Mineira Bekaert Artefatos de Arame Ltda.	Brazilië	21 868	26 351	28 269
Inchalam en Prodalam groep	Chili	49 689	59 365	58 307
Ideal Alambrec groep	Ecuador	11 076	12 642	13 240
Vicson, S.A. en dochterondernemingen ¹	Venezuela	-	19 446	23 588
Mukand Bekaert Wire Industries Pvt Ltd	India	43	-	-
Subtotaal joint ventures		208 392	230 667	231 239
Geassocieerde ondernemingen				
Jiangyin Fasten-Bekaert Optical Cable Steel Products Co., Ltd	China	1 383	1 735	1 648
Subtotaal geassocieerde ondernemingen		1 383	1 735	1 648
Totaal joint ventures en geassocieerde ondernemingen, exclusief goodwill		209 775	232 402	232 887
Nettoboekwaarde van goodwill		5 785	5 345	5 479
Totaal joint ventures en geassocieerde ondernemingen, inclusief goodwill		215 560	237 747	238 366

¹ Gebaseerd op jaarrekeningen per 30 september 2007 en 30 september 2006.

Vicson, S.A. en haar dochterondernemingen zijn gewaardeerd volgens de methode van integrale consolidatie vanaf hun datum van verwerving (1 oktober 2007).

Zie toelichting 5.9 'Dochterondernemingen, joint ventures en geassocieerde ondernemingen' voor een lijst van entiteiten waarop deze toelichting betrekking heeft.

4.5. Overige vaste activa

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Leningen en financiële vorderingen op meer dan een jaar	3 104	1	186
Derivaten (zie toelichting 5.3)	47 460	71 927	61 159
Financiële vaste activa beschikbaar voor verkoop	24 287	18 663	6 575
Nettoboekwaarde per 31 december	74 851	90 591	67 920

Financiële vaste activa beschikbaar voor verkoop

Nettoboekwaarde	2007	2006
in duizend €		
Per 1 januari	18 663	6 575
Aanschaffingen	827	16 935
Verkopen en stopzettingen	-	-14
Veranderingen in reële waarde	8 140	-462
Waardeverminderingen en terugnemingen van waardeverminderingen	-	-3 292
Overdrachten	-3 103	-1 015
Herclassificering als aangehouden voor verkoop	-150	-
Omrekeningswinsten en -verliezen	-90	-64
Per 31 december	24 287	18 663

De investering in Shougang Concord Century Holdings Ltd, een entiteit die genoteerd is op de beurs van Hongkong en die geclassificeerd is als aangehouden voor verkoop, werd geherwaardeerd tegen reële waarde. De aandelen in Enerjisa, aangehouden door Beksa Celik Kord Sanayi ve Ticaret A.S. (Turkije), met boekwaarde nul, werden verkocht in mei 2007.

4.6. Uitgestelde belastingvorderingen en -verplichtingen

Nettoboekwaarde in duizend €	Vorderingen		Verplichtingen	
	2007	2006	2007	2006
Per 1 januari vóór herwerking	18 589	7 763	-60 430	-57 851
Herwerkingseffect	-	7 663	-	45
Per 1 januari na herwerking	18 589	15 426	-60 430	-57 806
Toename of afname via resultaat ¹	-9 323	9 482	12 766	-197
Toename of afname via eigen vermogen ¹	-3 420	-2 841	-389	588
Eerste consolidatie	2 417	408	-9 244	-4 949
Uit consolidatie genomen	-1	-	18	-
Herclassificering als aangehouden voor verkoop	-	-	232	-
Omrekeningswinsten en -verliezen ¹	-2 817	-3 886	2 037	1 934
Per 31 december	5 445	18 589	-55 010	-60 430

¹ Herwerkt.

Opgenomen uitgestelde belastingvorderingen en -verplichtingen

Uitgestelde belastingvorderingen en -verplichtingen zijn toe te wijzen aan volgende rubrieken:

in duizend €	Vorderingen			Verplichtingen		
	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 jan 2006 herwerkt	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 Jan 2006 herwerkt
Immateriële activa	1 665	1 560	1 366	-7 151	-7 759	-4 651
Materiële vaste activa	3 800	4 753	4 910	-36 897	-38 391	-46 601
Financiële vaste activa	793	1 118	1 462	-30 981	-26 184	-22 300
Voorraden	3 004	4 786	7 042	-5 103	-6 179	-3 871
Vorderingen	1 601	1 348	1 242	-446	-300	-270
Andere vlottende activa	18	-	16	-12	-4	-13
Voorzieningen voor personeelsbeloningen	9 908	7 576	14 714	-	-416	-17
Overige voorzieningen	722	1 142	1 467	-81	-	-3
Overige verplichtingen	2 223	4 270	2 773	-7 842	-8 555	-6 314
Overdraagbare fiscale verliezen, aftrekposten en terugvorderbare belastingen	15 214	19 394	6 668	-	-	-
Belastingvorderingen / -verplichtingen	38 948	45 947	41 660	-88 513	-87 788	-84 040
Compensering vorderingen en verplichtingen	-33 503	-27 358	-26 234	33 503	27 358	26 234
Nettobelastingvorderingen / -verplichtingen	5 445	18 589	15 426	-55 010	-60 430	-57 806

De uitgestelde belastingverplichtingen met betrekking tot financiële vaste activa hebben voornamelijk te maken met tijdelijke verschillen door niet-uitgekeerde winsten in de dochterondernemingen, joint ventures en geassocieerde ondernemingen.

Niet-opgenomen uitgestelde belastingvorderingen

Er werden geen uitgestelde belastingvorderingen opgenomen met betrekking tot volgende aftrekbare elementen (brutowaarden):

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 jan 2006 herwerkt	Vershil	Vershil
				2007-2006 per 31 dec	2006 31 dec -1 jan
Aftrekbare tijdelijke verschillen	99 149	110 404	133 031	-11 255	-22 627
Beleggingsverliezen	69 662	77 044	79 513	-7 382	-2 469
Operationele verliezen	90 225	67 176	56 537	23 049	10 639
Totaal	259 036	254 624	269 081	4 412	-14 457

Van de geaccumuleerde beleggingsverliezen per 31 December 2007 vervalt normaal 55% vóór 2009.

4.7. Operationeel werkkapitaal

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Grond- en hulpstoffen	161 235	149 201	139 937
Goederen in bewerking en gereed product	200 720	199 285	197 232
Handelsgoederen en vooruitbetalingen	23 488	20 278	11 161
Voorraden	385 443	368 764	348 330
Handelsvorderingen	437 743	398 928	354 225
Handelsschulden	-231 745	-227 827	-187 369
Ontvangen vooruitbetalingen	-6 448	-4 679	-2 601
Personeelsbeloningen	-83 381	-76 042	-73 475
Belastingen m.b.t. personeel	-7 529	-7 497	-8 135
Operationeel werkkapitaal	494 083	451 647	430 975

Het gemiddeld operationeel werkkapitaal vertegenwoordigde 21,8% van de omzet (2006: 22,0%). De nettotoename van het operationeel werkkapitaal bedroeg € 42,4 miljoen in 2007 en was voornamelijk het resultaat van:

- negatieve omrekeningsverschillen van € 17,4 miljoen (2006: negatieve omrekeningsverschillen van € 19,5 miljoen);
- een toename van € 21,2 miljoen door nieuwe overnames;
- een afname van € 1,5 miljoen door herclassificaties naar activa en verplichtingen aangehouden voor verkoop;
- een toename van € 41,9 miljoen ten gevolge van organische groei.

Bijkomende informatie aangaande:

- Voorraden

De nettowaardeverminderingen op voorraden in 2007 bedroegen € 2,3 miljoen (2006: terugname van waardeverminderingen van € 0,8 miljoen).

Er werden geen voorraden verpand als waarborg voor leningen (ook niet in 2006).

- Handelsvorderingen

De volgende tabel geeft meer informatie omtrent waardeverminderingen en vervallen vorderingen:

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Handelsvorderingen			
Brutoboekwaarde	444 509	406 893	362 149
Waardeverminderingen voor dubieuze vorderingen (afgewaarderd)	-6 766	-7 965	-7 924
Nettoboekwaarde	437 743	398 928	354 225
<i>waarvan vervallen maar niet afgewaarderd</i>	<i>89 737</i>	<i>87 365</i>	<i>78 638</i>
<i>Gemiddeld aantal dagen uitstaand: vervallen maar niet afgewaarderd</i>	<i>94</i>	<i>90</i>	<i>101</i>

Er zijn geen aanwijzingen dat de debiteuren hun betalingsverplichtingen niet zullen nakomen betreffende de handelsvorderingen die niet afgewaarderd en niet vervallen zijn. Zie toelichting 5.3 'Beheer van financiële risico's en derivaten' voor meer informatie over kredietverbeteringstechnieken.

4.8. Overige vorderingen

in duizend €	2007	2006
Nettoboekwaarde		
Per 1 januari	53 814	54 401
Toename of afname	-5 288	-530
Eerste consolidatie	3 988	665
Uit consolidatie genomen	-10	-
Herclassificering als aangehouden voor verkoop	-15	-
Omrekeningswinsten en -verliezen	205	-722
Per 31 december	52 694	53 814

Overige vorderingen omvatten in hoofdzaak een bedrag van € 31,8 miljoen (2006: € 28,1 miljoen) met betrekking tot belastingen, € 2,3 miljoen (2006: € 2,9 miljoen) met betrekking tot royalties en € 5,9 miljoen (2006: € 7,5 miljoen) met betrekking tot een vordering op Belgo Bekaert Arames Ltda. (Brazilië) voor te ontvangen rente op het eigen vermogen. Van geen enkele van deze vorderingen is de vervaldatum beduidend overschreden.

4.9. Overige vlottende activa

Nettoboekwaarde in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Leningen en financiële vorderingen op ten hoogste een jaar	2 813	123	143
Derivaten (zie toelichting 5.3)	7 348	1 479	335
Overlopende rekeningen (actief)	6 530	8 316	8 521
Financieringsoverschot toegezegdpensioenregelingen (zie toelichting 4.14)	3 704	-	-
Per 31 december	20 395	9 918	8 999

4.10. Activa geassocieerd als aangehouden voor verkoop en verplichtingen verbonden met deze activa

Nettoboekwaarde in duizend €	2007	2006
Per 1 januari	1 687	3 802
Toename	6 656	1 687
Verkopen	-	-3 802
Herclassificeringen	-561	-
Omrekeningswinsten en -verliezen	-220	-
Per 31 december	7 562	1 687

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Individuele materiële vaste activa	2 130	1 687	3 802
Groepen activa die worden afgestoten	5 432	-	-
Totaal actief geassocieerd als aangehouden voor verkoop	7 562	1 687	3 802
Groepen activa die worden afgestoten	2 875	-	-
Totaal verplichtingen verbonden met activa geassocieerd als aangehouden voor verkoop	2 875	-	-

De individuele materiële vaste activa geassocieerd als aangehouden voor verkoop, betreffen een gebouw in Durham (North Carolina, Verenigde Staten) en een perceel land in Aalter (België). Er werden geen bijzondere waardeverminderingen opgenomen aangezien de geschatte reële waarde min de verkoopkosten hoger is dan de nettoboekwaarde van de activa.

De herclassificeringen hebben hoofdzakelijk betrekking op de productie-eenheid in Muskegon (Michigan, Verenigde Staten) die teruggeboekt werd naar materiële vaste activa.

De groepen activa die worden afgestoten, met inbegrip van hiermee verbonden verplichtingen, betreffen de geplande verkoop van twee dochterondernemingen, met name Bekaert Precision Surface Technology (Suzhou) Co., Ltd (provincie Jiangsu, China) en Precision Surface Technology Pte Ltd (Singapore), waarvoor een intentieverklaring werd getekend in oktober 2007.

4.11. Gewone aandelen, eigen aandelen, warrants en aandelenopties

Geplaatst kapitaal in duizend €	Waarde	Aantal aandelen ¹
1 Per 1 januari 2007	173 300	20 946 779
Bewegingen van het jaar		
<i>Uitgifte van nieuwe aandelen</i>	363	41 866
<i>Vernietiging van aandelen</i>	-	-1 157 645
Per 31 december 2007	173 663	19 831 000
2 Structuur		
2.1 Soorten aandelen		
<i>Gewone aandelen zonder nominale waarde</i>	173 663	19 831 000
2.2 Aandelen op naam	-	571 746
Aandelen aan toonder	-	19 259 254
Toegestaan niet-geplaatst kapitaal	166 337	

¹ Transacties na balansdatum met betrekking tot eigen aandelen zijn opgenomen in toelichting 5.7 'Gebeurtenissen na balansdatum'.

In 2007 werden er onder het SOP1-aandelenoptieplan 41 866 warrants uitgeoefend, hetgeen geresulteerd heeft in de uitgifte van 41 866 nieuwe aandelen van de moedervenootschap.

De moedervenootschap heeft in 2007 een totaal van 1 160 425 eigen aandelen ingekocht, waarvan er 1 157 645 werden vernietigd, hetgeen resulteerde in een daling van de reserves met € 110,7 miljoen. Het overschot (2 780 aandelen) werd overgedragen aan de personen die hun opties uitgeoefend hadden in het kader van het aandelenoptieplan SOP2.

In onderstaande tabellen zijn de details van de aandelenoptieplannen weergegeven die tijdens het jaar van kracht waren.

Overzicht aandelenoptieplan SOP1

Datum van aanbod	Datum van toekenning	Datum van uitgifte van warrants	Uitoefenprijs (in €)	Aantal warrants				Eerste uitoefenperiode	Laatste uitoefenperiode
				Toegekend	Uitgeoefend	Verbeurd verklaard	Uitstaand		
17.12.1999	15.02.2000	04.04.2000	52,60	35 790	34 505	505	780	01.06 - 15.06.2003	15.11 - 30.11.2012
17.12.1999	15.02.2000	04.04.2000	52,60	2 830	240	2 590	-	01.06 - 15.06.2003	15.11 - 30.11.2009
17.12.1999	15.02.2000	04.04.2000	52,60	1 000	1 000	-	-	01.06 - 15.06.2003	15.11 - 30.11.2004
14.07.2000	12.09.2000	26.09.2000	54,00	106 647	100 552	820	5 275	01.06 - 15.06.2004	22.05 - 15.06.2013
14.07.2000	12.09.2000	26.09.2000	54,00	5 415	960	4 355	100	01.06 - 15.06.2004	22.05 - 15.06.2010
14.07.2000	12.09.2000	26.09.2000	49,85	4 750	4 750	-	-	01.06 - 15.06.2004	22.05 - 15.06.2005
13.07.2001	11.09.2001	26.09.2001	41,94	139 639	137 125	806	1 708	22.05 - 30.06.2005	22.05 - 15.06.2014
13.07.2001	11.09.2001	26.09.2001	41,94	3 875	3 695	120	60	22.05 - 30.06.2005	22.05 - 15.06.2011
12.07.2002	10.09.2002	25.09.2002	47,48	35 384	31 534	240	3 610	22.05 - 30.06.2006	22.05 - 15.06.2015
12.07.2002	10.09.2002	25.09.2002	47,48	360	300	-	60	22.05 - 30.06.2006	22.05 - 15.06.2012
11.07.2003	09.09.2003	06.10.2003	40,89	33 580	28 300	-	5 280	22.05 - 30.06.2007	22.05 - 15.06.2013
09.07.2004	07.09.2004	30.09.2004	47,29	167 394	-	-	167 394	22.05 - 30.06.2008	22.05 - 15.06.2014
				536 664	342 961	9 436	184 267		

Overzicht aandelenoptieplan SOP2

Datum van aanbod	Datum van toekenning	Uitoefenprijs (in €)	Aantal opties				Eerste uitoefenperiode	Laatste uitoefenperiode
			Toegekend	Uitgeoefend	Verbeurd verklaard	Uitstaand		
26.07.2000	24.09.2000	49,85	2 850	2 850	-	-	01.06 - 15.06.2004	22.05 - 15.06.2013
13.07.2001	11.09.2001	41,94	11 450	11 450	-	-	22.05 - 30.06.2005	22.05 - 15.06.2014
12.07.2002	10.09.2002	47,48	3 040	3 040	-	-	22.05 - 30.06.2006	22.05 - 15.06.2015
11.07.2003	09.09.2003	40,89	2 780	2 780	-	-	22.05 - 30.06.2007	22.05 - 15.06.2013
09.07.2004	07.09.2004	47,29	32 800	-	-	32 800	22.05 - 30.06.2008	22.05 - 15.06.2014
22.12.2005	20.02.2006	71,39	28 000	-	-	28 000	22.05 - 30.06.2009	15.11 - 15.12.2015
15.03.2006	14.05.2006	85,85	2 000	-	-	2 000	22.05 - 30.06.2010	15.11 - 15.12.2015
15.09.2006	14.11.2006	74,10	6 500	-	-	6 500	22.05 - 30.06.2010	15.08 - 14.09.2016
21.12.2006	19.02.2007	90,52	12 500	-	-	12 500	22.05 - 30.06.2010	15.11 - 15.12.2016
			101 920	20 120	-	81 800		

Overzicht aandelenoptieplan SOP 2005-2009

Datum van aanbod	Datum van toekenning	Datum van uitgifte van warrants	Uitoefenprijs (in €)	Aantal warrants				Eerste uitoefenperiode	Laatste uitoefenperiode
				Toegekend	Uitgeoefend	Verbeurd verklaard	Uitstaand		
22.12.2005	20.02.2006	22.03.2006	71,39	70 766	-	-	70 766	22.05 - 30.06.2009	15.11 - 15.12.2015
21.12.2006	19.02.2007	22.03.2007	90,52	60 670	-	-	60 670	22.05 - 30.06.2010	15.11 - 15.12.2016
				131 436	-	-	131 436		

Aandelenoptieplan SOP1	2007		2006	
	Aantal warrants	Gewogen gemiddelde uitoefenprijs (in €)	Aantal warrants	Gewogen gemiddelde uitoefenprijs (in €)
Uitstaand op 1 januari	226 073	46,67	271 193	47,01
Verbeurd verklaard gedurende het jaar	60	41,94	-770	46,89
Uitgeoefend gedurende het jaar	-41 866	43,97	-44 350	48,74
Uitstaand op 31 december	184 267	47,28	226 073	46,67

Aandelenoptieplan SOP2	2007		2006	
	Aantal opties	Gewogen gemiddelde uitoefenprijs (in €)	Aantal opties	Gewogen gemiddelde uitoefenprijs (in €)
Uitstaand op 1 januari	72 080	59,89	44 470	46,71
Toegekend gedurende het jaar	12 500	90,52	36 500	72,66
Uitgeoefend gedurende het jaar	-2 780	40,89	-8 890	46,37
Uitstaand op 31 december	81 800	65,22	72 080	59,89

Aandelenoptieplan SOP 2005-2009	2007		2006	
	Aantal warrants	Gewogen gemiddelde uitoefenprijs (in €)	Aantal warrants	Gewogen gemiddelde uitoefenprijs (in €)
Uitstaand op 1 januari	70 766	71,39	-	-
Toegekend gedurende het jaar	60 670	90,52	70 766	71,39
Uitstaand op 31 december	131 436	80,22	70 766	71,39

Gewogen gemiddelde resterende contractuele looptijd

in jaren	2007	2006
SOP1	6,4	7,3
SOP2	7,6	8,3
SOP 2005-2009	8,4	9,0

Er waren geen warrants of opties uitoefenbaar op jaareinde (2006: ook geen). In 2007 was de gewogen gemiddelde aandelenkoers op de uitoefenddatum € 105,07 voor de SOP1-warrants (2006: € 83,37) en € 104,27 voor de SOP2-opties (2006: € 78,96). De uitoefenprijs van de warrants en opties is gelijk aan het laagste van (i) de gemiddelde slotkoers van het aandeel van de moederverenootschap op de beurs gedurende dertig dagen die het aanbod voorafgaan, en (ii) de laatste slotkoers die voorafgaat aan de dag van het aanbod. Wanneer de warrants onder het SOP1-plan uitgeoefend worden, wordt het eigen vermogen verhoogd met de ontvangen inkomsten. Volgens de voorwaarden van de SOP1- en SOP2-plannen (zie hoofdstuk 'Corporate Governance' in het Verslag van de Raad van bestuur) zijn alle tot in 2004 toegekende warrants of opties onmiddellijk verworven.

De Raad van bestuur heeft op 16 september 2005 een nieuw aandelenoptieplan SOP 2005-2009 goedgekeurd. Onder de voorwaarden van dit plan zullen maximum 850 000 warrants aangeboden worden aan de leden van het *Bekaert Group Executive*, het *Senior Management* en het hoger kaderpersoneel gedurende de periode 2005-2009. De datum van toekenning van elk aanbod is gepland in de periode 2006-2010, en de toezeggingsvoorwaarden zijn dusdanig dat de warrants volledig verworven zullen zijn op 1 januari van het vierde jaar na de datum van het aanbod. De SOP2-opties toegekend vanaf 2006 zijn aan dezelfde toezeggingsvoorwaarden onderworpen als de warrants toegekend onder het SOP 2005-2009 plan.

De toegekende opties in het kader van SOP2 en de toegekende warrants in het kader van SOP 2005-2009 werden opgenomen tegen reële waarde in overeenstemming met IFRS 2 (zie toelichting 5.4 'Op aandelen gebaseerde betalingen').

4.12. Overige reserves

Nettoboekwaarde	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 jan 2006 herwerkt
in duizend €			
Uitgiftepremies	12 510	11 032	9 271
Afdekkings- en herwaarderingsreserves	20 236	-19 130	-27 803
Gecumuleerde omrekeningsverschillen	-103 736	-109 854	-80 679
Totaal overige reserves	-70 990	-117 952	-99 211

Afdekkingsreserve

in duizend €	2007	2006
Op 1 januari	-1 043	1 582
Nieuwe afdekkingscontracten	-	8
Overdrachten naar de winst-en-verliesrekening	-7 718	-7 570
Veranderingen in reële waarde van bestaande instrumenten	3 550	4 937
Per 31 december	-5 211	-1 043
Waarvan		
<i>Cross-currency interest-rate swaps (euro-obligatieleningen)</i>	-5 933	-1 051
<i>Interest-rate swaps (op Chinese renminbi)</i>	675	8

Wijzigingen in reële waarde van afdekkingsinstrumenten die worden aangemerkt als effectieve kasstroomafdekkingen worden elk kwartaal berekend en rechtstreeks in het eigen vermogen opgenomen. In overeenstemming met de IFRS-voorschriften voor *hedge accounting* bij kasstroomafdekkingen worden de wisselresultaten als gevolg van de omrekening van de onderliggende schulden tegen slotkoers gecompenseerd door de betrokken bedragen elk kwartaal over te dragen van de afdekkingsreserve naar de winst-en-verliesrekening.

Herwaarderingsreserve voor financiële activa beschikbaar voor verkoop

in duizend €	2007	2006
Op 1 januari	-462	-
Veranderingen in reële waarde	8 139	-462
Per 31 december	7 677	-462
Waarvan		
<i>Participatie in Shougang Concord Century Holdings Ltd</i>	7 677	-462

De herwaardering van de deelneming in Shougang Concord Century Holdings Ltd is gebaseerd op de slotkoers op de beurs van Hongkong.

Herwaarderingsreserve voor actuariële winsten en verliezen op toegezegdpensioenregelingen

in duizend €	2007	2006
Per 1 januari vóór herwerking	-17 625	-
Herwerkingseffect	-	-29 385
Per 1 januari na herwerking	-17 625	-29 385
Actuariële winsten en verliezen (-) van de periode	26 255	11 760
Per 31 december	8 630	-17 625

De actuariële winsten en verliezen op toegezegdpensioenregelingen resulteren uit een herwaardering van de brutoverplichtingen en fondsbeleggingen tegen reële waarde op balansdatum.

Overige herwaarderingsreserve

in duizend €	2007	2006
Op 1 januari	-	-
Herwaardering van nettoactiva aangehouden vóór verwerving van zeggenschap	9 140	-
Per 31 december	9 140	-

De herwaardering van nettoactiva aangehouden vóór verwerving van zeggenschap heeft betrekking op het feit dat Bekaert al een belang van 50% had in de nettoactiva van Vicson, S.A. (Venezuela) en haar dochterondernemingen vóór het verwerven van de zeggenschap van de resterende 50% in 2007. In overeenstemming met IFRS 3 Bedrijfscombinaties, vereiste de initiële verwerking van deze verwerving een herwaardering van alle nettoactiva tegen reële waarde om de goodwill te kunnen bepalen. De herwaardering van het deel van de nettoactiva aangehouden vóór verwerving van zeggenschap wordt als zodanig rechtstreeks opgenomen in het eigen vermogen (zie ook toelichting 3.10 'Volledig perioderesultaat en mutatieoverzicht van het eigen vermogen' en toelichting 5.2 'Effect van verwervingen van deelnemingen').

4.13. Minderheidsbelangen

Nettoboekwaarde	2007	2006
<small>in duizend €</small>		
Per 1 januari	48 850	51 063
Participatieverhogingen (-) of -verminderingen	-4 290	-
Aandeel in het perioderesultaat van dochterondernemingen	8 735	4 771
Uitgekeerde dividenden	-7 591	-7 613
Kapitaalverhogingen	1 524	2 402
Eerste consolidatie	3 148	-
Overdrachten van deelnemingen gewaardeerd volgens de <i>equity</i> -methode	-1 574	-
Omrekeningswinsten en -verliezen (-)	-370	-1 773
Per 31 december	48 432	48 850

De participatievermindering heeft betrekking op de aankoop van de resterende 30% in Bekaert Canada Ltd. van Mitsui. De toename van het aandeel in het perioderesultaat van dochterondernemingen komt grotendeels voort uit de Chinese dochterondernemingen. Door de verwerving van Vicson, S.A. (Venezuela) werd een minderheidsbelang in haar dochteronderneming Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. (Colombia), aangehouden door een joint venture, overgedragen vanuit de deelnemingen gewaardeerd volgens de *equity*-methode.

4.14. Voorzieningen voor personeelsbeloningen

In overeenstemming met IAS 19 Personeelsbeloningen worden vergoedingen na uitdiensttreding opgedeeld in toegezegdebijdragenregelingen en toegezegdpensioenregelingen.

Toegezegdebijdragenregelingen

Bij toegezegdebijdragenregelingen betaalt Bekaert bijdragen aan publieke of private pensioenfondsen of aan verzekeringsmaatschappijen. Eenmaal de bijdragen zijn betaald, heeft de Groep geen verdere verplichtingen. Deze bijdragen worden ten laste genomen van de periode waarin de verplichting ontstaat. De collectieve toegezegdpensioenregelingen van meerdere werkgevers in Nederland worden geclassificeerd als toegezegdebijdragenregelingen omdat er geen informatie beschikbaar is met betrekking tot de fondsbeleggingen toerekenbaar aan Bekaert; de bijdragen met betrekking tot deze plannen bedroegen € 0,8 miljoen (2006: € 0,7 miljoen).

Toegezegdebijdragenregelingen	2007	2006
<small>in duizend €</small>		
Opgenomen kosten	9 365	11 065

Toegezegdpensioenregelingen

Meerdere dochterondernemingen voorzien in regelingen inzake pensioenen en andere vergoedingen na uitdiensttreding. Dergelijke personeelsbeloningen gelden meestal voor alle werknemers en zijn gebaseerd op hun bezoldiging en aantal dienstjaren. In België zijn de activa meestal belegd in gediversifieerde portfolio's van aandelen en obligaties, voornamelijk in lokale munt. In de Verenigde Staten zijn de activa geïnvesteerd in annuïteitscontracten die een vaste opbrengst waarborgen, in vastrentende beleggingsfondsen en in effecten. De pensioenfondsen beleggen niet in Bekaert-aandelen en niet in onroerend goed dat in gebruik is door de Groep. Het is de algemene politiek van de Groep om de fondsen op actuariële basis te financieren met bijdragen die betaald worden aan verzekeringsmaatschappijen en/of onafhankelijke pensioenfondsen.

Per 31 december 2007 bedroegen de totale nettovoorzieningen voor personeelsbeloningen € 117,1 miljoen (€ 151,0 miljoen per 31 december 2006 na herwerking), met volgende samenstelling:

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 jan 2006 herwerkt
Voorzieningen voor			
<i>Pensioenplannen vóór herwerking</i>	42 571	42 715	33 929
<i>Herwerking op pensioenplannen</i>	-	12 307	24 664
Pensioenplannen	42 571	55 022	58 593
<i>Andere vergoedingen na uitdiensttreding vóór herwerking</i>	60 993	72 316	74 426
<i>Herwerking op andere vergoedingen na uitdiensttreding</i>	-	3 146	4 721
Andere vergoedingen na uitdiensttreding	60 993	75 462	79 147
Andere langetermijnpersoneelsbeloningen	2 393	2 524	1 361
Op aandelen gebaseerde betalingen	990	884	408
Andere voorzieningen voor personeelsbeloningen	13 849	17 150	29 724
Totaal voorzieningen in de balans	120 796	151 042	169 233
Activa voor			
Pensioenplannen	-3 704	-	-
Totaal activa in de balans	-3 704	-	-
Totaal netto voorzieningen	117 092	151 042	169 233

Pensioenplannen en andere vergoedingen na uitdiensttreding van het type 'toegezegdpensioenregeling'

Evolutie van de brutoverplichting in duizend €	Pensioenplannen		Andere vergoedingen na uitdiensttreding	
	2007	2006	2007	2006
Contante waarde per 1 januari	241 830	242 474	75 462	79 147
Aan het dienstjaar toegerekende pensioenkosten	10 325	10 929	1 662	1 882
Rentelast	10 536	10 944	2 869	3 079
Bijdragen van deelnemers	7	4	168	146
Planwijzigingen	-53	407	-	4 027
Eerste consolidatie en wegneming	2 791	221	-	-
Inperkingen	-3 418	-	-	-3 123
Herclassificatie van andere voorzieningen voor personeelsbeloningen	170	13 700	4 133	2 627
Actuariële winsten (-) en verliezen	-15 827	-2 520	-12 881	-1 449
Uitbetaalde vergoedingen	-16 770	-24 056	-9 828	-9 875
Omrekeningswinsten (-) en -verliezen	-9 403	-10 273	-592	-999
Contante waarde van de brutoverplichting per 31 december	220 188	241 830	60 993	75 462

Andere vergoedingen na uitdiensttreding omvatten brugpensioenregelingen in België (brutoverplichting in 2007: € 56,3 miljoen (in 2006: € 69,1 miljoen)) en medische zorgplannen voor gepensioneerden in de Verenigde Staten (brutoverplichting in 2007: € 4,6 miljoen (in 2006: € 6,3 miljoen)), die niet extern gefinancierd worden. Van de totale Belgische brutoverplichting heeft € 20,9 miljoen (2006: € 27,4 miljoen) betrekking op werknemers in actieve dienst, aan wie nog geen brugpensioenovereenkomst betekend werd.

Evolutie van de fondsbeleggingen in duizend €	Pensioenplannen		Andere vergoedingen na uitdiensttreding	
	2007	2006	2007	2006
Reële waarde per 1 januari	186 813	183 881	-	-
<i>Verwacht rendement op fondsbeleggingen</i>	11 390	10 514	-	-
<i>Actuariële winsten en verliezen (-)</i>	-2 456	7 793	-	-
Werkelijk rendement op fondsbeleggingen	8 934	18 307	-	-
Bijdragen van de Groep	10 385	15 269	9 660	9 729
Bijdragen van deelnemers	7	4	168	146
Eerste consolidatie en wegneming	-	169	-	-
Uitbetaalde vergoedingen	-16 610	-22 695	-9 828	-9 875
Omrekeningswinsten en -verliezen (-)	-8 208	-8 122	-	-
Reële waarde van fondsbeleggingen per 31 december	181 321	186 813	-	-

Financieringstoestand in duizend €	Pensioenplannen		
	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 jan 2006 herwerkt
Contante waarde van niet-gefinancierde verplichtingen	29 417	31 189	19 067
Contante waarde van gefinancierde verplichtingen	190 771	210 641	223 407
Reële waarde van fondsbeleggingen	-181 321	-186 813	-183 881
Contante waarde van de nettoverplichting	38 867	55 017	58 593
Voorheen niet-opgenomen actuariële winsten en verliezen (-)	-	-12 307	-24 664
Effect van directe opname	-	12 307	24 664
Niet-opgenomen pensioenkosten van verstreken dienstdtijd	-	5	-
Nettovordering (-) en -voorziening	38 867	55 022	58 593
Bedragen in de balans			
<i>Vorderingen</i>	-3 704	-	-
<i>Voorzieningen</i>	42 571	55 022	58 593

Financieringstoestand in duizend €	Andere vergoedingen na uitdiensttreding		
	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 jan 2006 herwerkt
Contante waarde van niet-gefinancierde verplichtingen	60 993	75 462	79 147
Contante waarde van gefinancierde verplichtingen	-	-	-
Reële waarde van fondsbeleggingen	-	-	-
Contante waarde van de nettoverplichting	60 993	75 462	79 147
Voorheen niet-opgenomen actuariële winsten en verliezen (-)	-	-3 146	-4 721
Effect van directe opname	-	3 146	4 721
Niet-opgenomen pensioenkosten van verstreken dienstdtijd	-	-	-
Nettovordering (-) en -voorziening	60 993	75 462	79 147
Bedragen in de balans			
<i>Vorderingen</i>	-	-	-
<i>Voorzieningen</i>	60 993	75 462	79 147

Evolutie van de nettovoorziening in duizend €	Pensioenplannen		Andere vergoedingen na uitdiensttreding	
	2007	2006	2007	2006
Nettovordering (-) en -voorziening per 1 januari vóór herwerking	55 022	33 929	75 462	74 426
Herwerkingseffect	-	24 664	-	4 721
Nettovordering (-) en -voorziening per 1 januari na herwerking	55 022	58 593	75 462	79 147
Bijdragen en uitbetaalde vergoedingen	-10 544	-16 630	-9 660	-9 729
Kosten ten laste van het perioderesultaat	5 995	11 772	4 531	5 865
Actuariële winsten (-) en verliezen opgenomen in het eigen vermogen	-13 371	-10 313	-12 881	-1 449
Eerste consolidatie en wegneming	2 988	50	-	-
Herclassificatie van andere voorzieningen m.b.t. personeelsbeloningen	170	13 700	4 133	2 627
Omrekeningswinsten (-) en -verliezen	-1 393	-2 150	-592	-999
Nettovordering (-) en -voorziening per 31 december	38 867	55 022	60 993	75 462
Bedragen in de balans				
<i>Vorderingen</i>	-3 704	-	-	-
<i>Voorzieningen</i>	42 571	55 022	60 993	75 462

Het gecumuleerde bedrag aan actuariële winsten en verliezen opgenomen in het eigen vermogen bedraagt € -1,0 miljoen voor toegezegdpensioenregelingen en € 9,6 miljoen voor andere vergoedingen na uitdiensttreding.

De bedragen die in de winst-en-verliesrekening opgenomen werden, zijn als volgt samengesteld:

Kosten ten laste van het perioderesultaat in duizend €	Pensioenplannen		Andere vergoedingen na uitdiensttreding	
	2007	2006	2007	2006
Aan het dienstjaar toegerekende pensioenkosten	10 325	10 929	1 662	1 882
Rentelast	10 536	10 944	2 869	3 079
Verwacht rendement op fondsbeleggingen	-11 390	-10 514	-	-
Pensioenkosten van verstreken diensttijd	-59	413	-	4 027
Inperkingen en afwikkelingen	-3 417	-	-	-3 123
Totaal	5 995	11 772	4 531	5 865

De verwachte fondsbijdragen met inbegrip van directe uitkeringen voor 2008 zijn als volgt:

Verwachte bijdragen in duizend €	2008
Pensioenplannen	8 710
Andere vergoedingen na uitdiensttreding	9 527
Totaal	18 237

De reële waarde van de fondsbeleggingen was als volgt samengesteld:

Reële waarde van de fondsbeleggingen per type in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 jan 2006 herwerkt
Eigenvermogensinstrumenten	98 150	107 272	107 548
Schuldinstrumenten	71 488	72 413	71 924
Verzekeringscontracten	11 683	7 128	4 409
Totaal fondsbeleggingen	181 321	186 813	183 881
Eigenvermogensinstrumenten (%)	54%	57%	59%
Schuldinstrumenten (%)	39%	39%	39%
Verzekeringscontracten (%)	7%	4%	2%
Totaal fondsbeleggingen (%)	100%	100%	100%

De parameters verbonden met de financiële markten werden afgeleid uit recente marktinformatie en bepaald in akkoord met de gecontracteerde actuarissen. De disconteringsvoet is gebaseerd op de opbrengst van AA privé-obligaties met vervaldatum die deze van de pensioenregelingen benaderen. Het verwachte rendement op fondsbeleggingen is een gewogen gemiddelde gebaseerd op de beoogde samenstelling van de fondsbeleggingen. Het verwachte rendement op eigenvermogensinstrumenten is gebaseerd op de som van een risicovrije rentevoet en een gemiddelde risicopremie van 3%, gewogen volgens de verschillende types van eigenvermogensinstrumenten. De risicopremie kan variëren voor verschillende regio's in de wereld en voor verschillende types van eigenvermogensinstrumenten. De beoogde portfoliosamenstelling is afhankelijk van de investeringsstrategie van elk fonds en kan variëren van 0% tot 70% eigenvermogensinstrumenten. De voornaamste actuariële veronderstellingen (gewogen gemiddelden) op balansdatum waren de volgende:

Actuariële veronderstellingen	Pensioenplannen		Andere vergoedingen na uitdiensttreding	
	2007	2006	2007	2006
Disconteringsvoet	5,5%	4,7%	5,3%	4,1%
Verwacht rendement op fondsbeleggingen	6,7%	6,5%	-	-
Jaarlijkse verhoging van bezoldigingen	3,9%	3,9%	3,3%	3,2%
Toename gezondheidszorgkost (initieel)	-	-	8,2%	9,0%
Toename gezondheidszorgkost (uiteindelijk)	-	-	5,0%	5,0%
Gezondheidszorg (jaren voor het bereiken van het uiteindelijke percentage)	-	-	4	5
Levensverwachting voor een man van 65 (jaren)	19,2	18,7	19,3	18,8

De gewogen gemiddelden van de andere vergoedingen na uitdiensttreding verschillen lichtelijk van deze van de pensioenplannen door regionale verschillen, maar de actuariële veronderstellingen zijn voor ieder land identiek. Een sensitiviteitsanalyse van de veronderstellingen betreffende de toename van gezondheidszorgkosten vertoont de volgende effecten:

Sensitiviteitsanalyse van de gezondheidszorgkosten

in duizend €	1% toename	1% afname
Aan het dienstjaar toegerekende pensioenkosten en rentelasten	48	-42
Brutoverplichting	392	-357

De volgende tabel geeft een historisch overzicht van de kerncijfers voor de laatste 5 jaar.

Historisch overzicht

in duizend €	2007	2006	2005	2004	2003
Pensioenplannen					
Contante waarde van de brutoverplichting	220 188	241 830	242 474	427 483	417 032
Reële waarde van de fondsbeleggingen	181 321	186 813	183 880	303 668	279 056
Overschot (-) of tekort	38 867	55 017	58 594	123 815	137 976
Ervaringsaanpassingen m.b.t.					
<i>planvoorzieningen</i>	-3 854	258	320	n/b	n/b
<i>fondsbeleggingen</i>	-2 456	7 793	8 614	7 224	37 151
Andere vergoedingen na uitdiensttreding					
Contante waarde van de brutoverplichting	60 993	75 462	79 147	93 790	94 181
Reële waarde van de fondsbeleggingen	-	-	-	-	-
Overschot (-) of tekort	60 993	75 462	79 147	93 790	94 181
Ervaringsaanpassingen m.b.t.					
<i>planvoorzieningen</i>	-1 869	-1 449	382	n/b	n/b
<i>fondsbeleggingen</i>	-	-	-	-	-

Andere langetermijnpersoneelsbeloningen

De andere langetermijnpersoneelsbeloningen verwijzen naar jubileumpremies.

Op aandelen gebaseerde personeelsbeloningen

De Groep heeft aan bepaalde werknemers *Stock Appreciation Rights* (SARs) toegekend die hen het recht geven om op de uitoefendag de intrinsieke waarde van de SAR te ontvangen.

Op 31 december 2007 heeft de Groep in dit verband een verplichting opgenomen voor € 0,9 miljoen (2006: € 0,7 miljoen) met betrekking tot deze rechten.

Deze verplichting is gewaardeerd tegen reële waarde in overeenstemming met IFRS 2 (zie toelichting 5.4 'Op aandelen gebaseerde betalingen').

In het verleden heeft de Groep ook aan bepaalde werknemers spookaandelen (*phantom stocks*) toegekend, die hen het recht geven om op de uitoefendatum de intrinsieke waarde van het aandeel te ontvangen. Op 31 december 2007 heeft de Groep in dit verband een verplichting opgenomen voor € 0,1 miljoen (2006: € 0,2 miljoen) met betrekking tot deze rechten, gewaardeerd tegen de intrinsieke waarde. Aangezien de betrokken bedragen niet materieel zijn en het plan niet meer in voege is, werd de herwaardering van deze verplichting tegen reële waarde op basis van een model niet nodig geacht.

Andere voorzieningen voor personeelsbeloningen

De resterende andere voorzieningen voor personeelsbeloningen hebben voornamelijk betrekking op pensioenverplichtingen in Europa.

4.15. Overige voorzieningen

in duizend €	Herstructurering	Juridische geschillen	Milieu	Overige	Totaal
Per 1 januari 2007	8 073	4 530	23 533	3 907	40 043
Bijkomende voorzieningen	3 738	2 595	1 639	1 231	9 203
Terugnemingen ongebruikte bedragen	-1 473	-147	-	-222	-1 842
Toename in contante waarde	-	50	-	-	50
Opgenomen in het perioderesultaat	2 265	2 498	1 639	1 009	7 411
Eerste consolidatie	-	-	-	1 290	1 290
Aanwendungen van het jaar	-3 799	-2 225	-2 181	-2 497	-10 702
Omrekeningswinsten (-) en -verliezen	-359	-123	16	9	-457
Per 31 december 2007	6 180	4 680	23 007	3 718	37 585
Waarvan					
op ten hoogste een jaar	6 059	2 005	3 465	905	12 434
op meer dan een jaar	121	2 675	19 542	2 813	25 151

De bijkomende voorzieningen hebben voornamelijk betrekking op de herstructurering van de kaardenactiviteiten in de productie-eenheid van Roubaix (Frankrijk). Het belangrijkste deel van de nieuwe voorzieningen voor juridische geschillen betreft een herziening van de waarborgprovisie voor gespecialiseerde filmdeklagen in de Verenigde Staten, de verbrandingsactiviteit in Europa en de draadactiviteit in China.

4.16. Rentedragende schulden

Deze toelichting verschaft informatie over de contractuele voorwaarden van de rentedragende schulden van de Groep, zowel op ten hoogste een jaar als op meer dan een jaar:

Nettoboekwaarde in duizend €	Vervallend binnen het jaar	Vervallend over meer dan 1 en ten hoogste 5 jaar	Vervallend over meer dan 5 jaar	Totaal
Rentedragende schulden				
Lease-schulden	222	409	73	704
Kredietinstellingen	252 731	123 085	-	375 816
Obligatieleningen	-	100 910	98 018	198 928 ¹
Per 31 december 2007	252 953	224 404	98 091	575 448

Nettoboekwaarde in duizend €	Vervallend binnen het jaar	Vervallend over meer dan 1 en ten hoogste 5 jaar	Vervallend over meer dan 5 jaar	Totaal
Rentedragende schulden				
Lease-schulden	435	669	199	1 303
Kredietinstellingen	217 517	72 201	-	289 718
Obligatieleningen	-	102 566	98 738	201 304 ²
Per 31 december 2006	217 952	175 436	98 937	492 325

Nettoboekwaarde in duizend €	Vervallend binnen het jaar	Vervallend over meer dan 1 en ten hoogste 5 jaar	Vervallend over meer dan 5 jaar	Totaal
Rentedragende schulden				
Lease-schulden	426	759	170	1 355
Kredietinstellingen	245 162	80 251	-	325 413 ³
Obligatieleningen	-	106 808	100 305	207 113 ⁴
Per 1 januari 2006	245 588	187 818	100 475	533 881

¹ Bevat € 51,3 miljoen aan reëlewaardeaanpassingen ten gevolge van *hedge accounting* (vermindert de nettoschuld met € 51,3 miljoen).

² Bevat € 36,3 miljoen aan reëlewaardeaanpassingen ten gevolge van *hedge accounting* (vermindert de nettoschuld met € 36,3 miljoen).

³ Bevat € 72,0 miljoen die geconverteerd is in US\$ 65,5 miljoen door middel van *cross-currency interest-rate swaps* (vermindert de nettoschuld met € 16,4 miljoen).

⁴ Bevat € 22,9 miljoen aan reëlewaardeaanpassingen ten gevolge van *hedge accounting* (vermindert de nettoschuld met € 22,9 miljoen).

De entiteiten van de Groep gaan als algemeen principe leningen aan in hun lokale valuta om valutarisico's te vermijden. Als de financiering in een andere valuta gebeurt, zonder compensatie van een positie op de balans, dekken de entiteiten het valutarisico af door middel van derivaten (*cross-currency interest-rate swaps*). Als gevolg daarvan bevatten de financiële verplichtingen met betrekking tot kredietinstellingen en obligatieleningen waardeaanpassingen die, in overeenstemming met IFRS, gecompenseerd worden door de reële waarde van de derivaten. Obligatieleningen, *commercial paper* en schulden tegenover kredietinstellingen zijn niet gewaarborgd.

Zie toelichting 5.3 'Beheer van financiële risico's en derivaten' voor meer informatie over het beheer van financiële risico's.

Berekening van de nettoschuld

De berekening van de nettoschuld van de Groep toont het bedrag dat dient terugbetaald te worden als gevolg van de afdekking door een derivaat en niet het bedrag dat gepresenteerd werd als een financiële verplichting in de balans. Om die reden worden de financiële verplichtingen gecorrigeerd, ofwel met het effect van de herwaardering tegen contantkoers als ze betrekking hebben op kasstroomafdekkingen of aangehouden voor handelsdoeleinden, ofwel met de gehele reële waardeaanpassing als ze betrekking hebben op reëlewaardeafdekkingen. De tabel hieronder geeft een overzicht van de berekening van de nettoschuld (de bedragen die werden gecompenseerd zoals hierboven beschreven worden gepresenteerd als waardeaanpassingen).

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Rentedragende schulden op meer dan een jaar	322 495	274 373	288 293
Waardeaanpassingen	-51 309	-36 300	-39 345
Rentedragende schulden op ten hoogste een jaar	252 953	217 952	245 588
Totaal financiële schulden	524 139	456 025	494 536
Leningen op ten hoogste een jaar	-2 813	-123	-143
Kortetermijnbeleggingen	-15 179	-29 019	-90 453
Geldmiddelen en kasequivalenten	-58 063	-52 139	-132 248
Nettoschuld	448 084	374 744	271 692

4.17. Overige verplichtingen op meer dan een jaar

Nettoboekwaarde

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Overige schulden op meer dan een jaar	629	2 619	3 013
Derivaten (zie toelichting 5.3)	1 426	1 226	9 399
Totaal	2 055	3 845	12 412

4.18. Overige verplichtingen op ten hoogste een jaar

Nettoboekwaarde

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Overige verplichtingen	4 485	2 927	5 079
Derivaten (zie toelichting 5.3)	1 933	3 497	1 082
Ontvangen vooruitbetalingen	6 448	4 679	2 601
Verplichtingen met betrekking tot belastingen	19 492	20 208	20 206
Overlopende rekeningen (passief)	12 076	11 716	12 840
Totaal	44 434	43 027	41 808

De verplichtingen met betrekking tot belastingen omvatten voornamelijk te betalen BTW en belastingen met betrekking tot personeel. De toe te rekenen kosten in de overlopende rekeningen (passief) bestaan voornamelijk uit rentelasten op rentedragende schulden.

5. Diverse elementen

5.1. Toelichting bij het kasstroomoverzicht

in duizend €	2007	2006
Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten	221 411	192 670
Nettokasstroom uit investeringsactiviteiten	-151 875	-157 461
Nettokasstroom uit financieringsactiviteiten	-62 586	-113 170
Toename of afname in geldmiddelen en kasequivalenten	6 950	-77 961

in duizend €	2007	2006
Posten zonder kasstroomeffect en investeringsposten verwerkt in bedrijfsresultaat		
Afschrijvingen en waardeverminderingen	119 689	110 726
Bijzondere waardeverminderingen	4 288	5 496
Meerwaarden (-) en minwaarden bij realisatie van vaste activa	707	-3 726
Voorzieningen voor risico's en kosten	-10 301	-9 677
In eigenvermogensinstrumenten afgewikkelde, op aandelen gebaseerde betalingstransacties	717	1 115
Totaal	115 100	103 934

Overige financieringskasstromen	2007	2006
Nieuwe aandelen uitgegeven voor uitgeoefende warrants	1 841	2 162
Deelname van minderheidsaandeelhouders in kapitaalverhoging	1 524	2 402
Toename (-) of afname eigen aandelen tegen kostprijs	-110 950	-55 005
Kasstroom m.b.t. rentedragende schulden op meer dan een jaar	64 025	55 322
Kasstroom m.b.t. rentedragende schulden op ten hoogste een jaar	59 012	-82 430
Toename (-) of afname leningen en financiële vorderingen op ten hoogste een jaar	-2 893	18
Toename (-) of afname financiële activa op ten hoogste een jaar	12 891	60 539
Totaal	25 450	-16 992

5.2. Effect van verwervingen van deelnemingen

De nieuwe bedrijfscombinaties in 2007 hebben voornamelijk betrekking op de overname van de resterende 50% van de aandelen in Vicson, S.A. (Venezuela) en haar dochterondernemingen, waaronder Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. (Colombia). In overeenstemming met IFRS 3 werden de verworven nettoactiva geherwaardeerd tegen reële waarde en werd de meerwaarde van de nettoactiva boven de betaalde overnamevergoeding opgenomen in de winst-en-verliesrekening.

De andere bedrijfscombinaties hebben betrekking op de activiteiten van Krebsöge Excel (India) en Sumiden (Indonesië) verworven in een overname van de activa.

De uitgestelde betalingen hebben betrekking op de overname van de ECC *card clothing* divisie van Carclo plc en Southwest Screens & Filters SA in 2005, waarmee de initiële administratieve verwerking nu gefinaliseerd is. Door de overname van Krebsöge Excel in India heeft Bekaert een klantenportefeuille verworven die werd opgenomen als een immaterieel actief tegen een reële waarde van € 0,1 miljoen. Het immaterieel actief dat werd opgenomen bij de overname van Sumiden (Indonesië) heeft ook betrekking op een klantenportefeuille met een reële waarde van € 0,4 miljoen. Als gevolg van de overname van de overblijvende minderheidsbelangen in Bekaert Canada Ltd. werd een aanpassing aan de goodwill opgenomen.

in duizend €	Boekwaarde vóór verwerving	Reëlewaarde- aanpassingen	Reële waarde
Immateriële activa	-	498	498
Materiële vaste activa	22 206	28 126	50 332
Overige vaste activa	862	-862	-
Uitgestelde belastingvorderingen	2 158	495	2 653
Voorraden	18 126	568	18 694
Handelsvorderingen	21 884	-46	21 838
Geldbeleggingen	58	-	58
Geldmiddelen en kasequivalenten	15 567	-	15 567
Overige vlottende activa	98	-36	62
Minderheidsbelangen	1 419	-390	1 029
Voorzieningen voor personeelsbeloningen	-2 897	-	-2 897
Overige voorzieningen	-1 340	-	-1 340
Rentdragende schulden op meer dan een jaar	-1 178	3	-1 175
Uitgestelde belastingverplichtingen	-16	-9 580	-9 596
Rentdragende schulden op ten hoogste een jaar	-11 944	-	-11 944
Handelsschulden	-12 501	1	-12 500
Personeelsbeloningen	-2 602	-	-2 602
Verplichtingen met betrekking tot winstbelastingen	-1 973	-	-1 973
Overige verplichtingen op ten hoogste een jaar	-6 339	-	-6 339
Totaal van de nettoactiva verworven in een bedrijfscombinatie	41 588	18 777	60 365
Goodwill			-1 770
Overschot aan nettoactiva verworven boven de overnamevergoeding			-2 518
Uitgestelde betalingen			1 868
Herclassificering van deelnemingen voorheen gewaardeerd volgens de <i>equity</i> -methode			-27 642
Betaalde overnamevergoeding			30 303
Verworven geldmiddelen en kasequivalenten			-15 567
Nieuwe bedrijfscombinaties			14 736

De initiële administratieve verwerking van bovenstaande bedrijfscombinaties is op voorlopige basis bepaald.

in duizend €	Datum van verwerving	Bijdrage tot de omzet	Bijdrage tot het perioderesultaat
Nieuwe bedrijfscombinaties in 2007			
<i>Vicson, S.A. (Venezuela) en dochterondernemingen</i>	1 oktober 2007	36 736	1 316
<i>Krebsöge Excel (India)</i>	18 juni 2007	-	-
<i>Sumiden (Indonesië)</i>	30 juni 2007	-	-

Het effect van de overname van Vicson, S.A. (Venezuela) en haar dochterondernemingen is afzonderlijk samengevat in onderstaande tabel.

in duizend €	Boekwaarde vóór verwerving	Reëlewaarde- aanpassingen	Reële waarde
Materiële vaste activa	21 998	28 126	50 124
Overige vaste activa	862	-862	-
Uitgestelde belastingvorderingen	2 158	495	2 653
Voorraden	18 042	568	18 610
Handelsvorderingen	21 884	-46	21 838
Geldbeleggingen	58	-	58
Geldmiddelen en kasequivalenten	15 567	-	15 567
Overige vlottende activa	98	-36	62
Minderheidsbelangen	-2 871	-391	-3 262
Voorzieningen voor personeelsbeloningen	-2 897	-	-2 897
Overige voorzieningen	-1 340	-	-1 340
Rentedragende schulden op meer dan een jaar	-1 178	3	-1 175
Uitgestelde belastingverplichtingen	-16	-9 580	-9 596
Rentedragende schulden op ten hoogste een jaar	-11 944	-	-11 944
Handelsschulden	-12 502	1	-12 501
Personeelsbeloningen	-2 602	-	-2 602
Verplichtingen met betrekking tot winstbelastingen	-1 973	-	-1 973
Overige verplichtingen op ten hoogste een jaar	-6 339	1	-6 338
Totaal van de nettoactiva verworven in een bedrijfscombinatie	37 005	18 279	55 284
Overschot aan nettoactiva verworven boven de overnamevergoeding			-2 518
Herclassificering van deelnemingen voorheen gewaardeerd volgens de <i>equity</i> -methode			-27 642
Betaalde overnamevergoeding			25 124
Verworven geldmiddelen en kasequivalenten			-15 567
Nieuwe bedrijfscombinatie			9 557

5.3. Beheer van financiële risico's en derivaten

Principes van financieel risicobeheer

De Groep is blootgesteld aan risico's als gevolg van bewegingen in wisselkoersen, rentevoeten en marktprijzen die haar activa en verplichtingen beïnvloeden. Het financieel risicobeheer van de Groep heeft tot doel de effecten van deze marktrisico's als gevolg van haar operationele en financiële activiteiten te beperken. Op basis van de beoordeling van het risico worden welbepaalde afdekkingsinstrumenten gekozen. De Groep dekt enkel risico's af die de kasstromen beïnvloeden. Derivaten worden enkel gebruikt als afdekkingsinstrument, niet voor handels- of speculatieve doeleinden. Om het kredietrisico te beperken worden afdekkingstransacties in het algemeen enkel aangegaan met financiële instellingen die ten minste een A hebben als kredietbeoordeling.

De richtlijnen en principes van het risicobeheer van Bekaert werden gedefinieerd door het Audit en Finance Comité en worden gecontroleerd door de Raad van bestuur van de Groep. De groepsdienst thesaurie is verantwoordelijk voor de implementatie van het financieel risicobeleid. Dit houdt in dat gepaste richtlijnen en effectieve controle- en verslaggevingsprocedures worden opgezet. Het Audit en Finance Comité wordt geregeld geïnformeerd over de blootstelling aan valuta- en renterisico's.

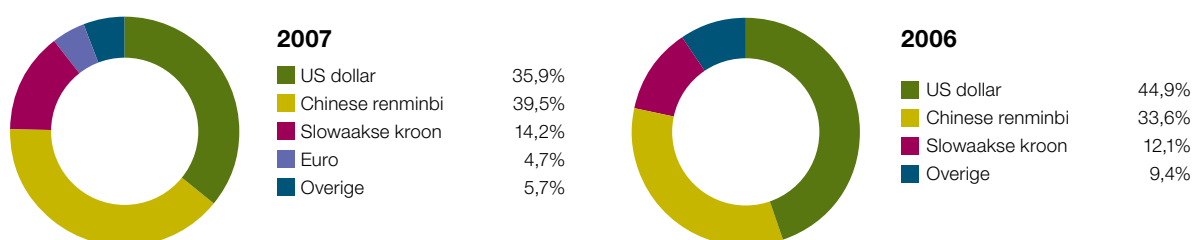
Valutarisico

De Groep is onderworpen aan valutarisico's als gevolg van haar investerings-, financierings- en operationele activiteiten. Valutarisico's worden afgedekt voor zover ze de kasstromen van de Groep beïnvloeden. Valutarisico's die geen invloed hebben op de kasstromen van de Groep (risico's als gevolg van de omzetting van activa en verplichtingen van buitenlandse activiteiten naar de presentatievaluta van de Groep) worden niet afgedekt. Valutarisico's kunnen ontstaan als gevolg van de overname of afstoting van investeringen in buitenlandse entiteiten. Op de verslagdatum was de Groep niet blootgesteld aan significante valutarisico's van die aard. Valutarisico's in het kader van financieringsactiviteiten zijn het gevolg van financiële verplichtingen in vreemde valuta. De groepsdienst thesaurie dekt deze risico's af in overeenstemming met haar beleidsrichtlijnen. *Cross-currency interest-rate swaps* en termijnwisselcontracten worden gebruikt om financiële verplichtingen in vreemde valuta om te zetten naar de functionele valuta van de betrokken entiteit (euro, US dollar, Britse pond, Slowaakse kroon, Chinese renminbi).

Op de verslagdatum bestonden de verplichtingen in vreemde valuta waarvoor het valutarisico werd afgedekt uit euro-obligatieleningen en intragroepsleningen in vreemde valuta. Deze werden voornamelijk afgedekt met *cross-currency interest-rate swaps* en, in mindere mate met termijnwisselcontracten. De Groep was niet blootgesteld aan belangrijke valutarisico's als gevolg van financieringstransacties op de verslagdatum. Valutarisico's in het kader van de operationele activiteiten vloeien voort uit commerciële activiteiten met aan- en verkopen in vreemde valuta, alsook betalingen en ontvangsten van royalties en dividenden. De Groep gebruikt termijnwisselcontracten om verwachte kasinstromen en kasuitstromen voor de volgende zes maanden af te dekken. Belangrijke blootstellingen en vaststaande toezeggingen buiten dit tijds kader kunnen ook afgedekt worden.

Op de verslagdatum was de Groep niet blootgesteld aan significante valutarisico's in het kader van haar operationele activiteiten.

De volgende grafiek illustreert het muntprofiel van de totale schuld van de Groep met inbegrip van de fondsen die ter beschikking staan van de Groep en die gebruikt worden om andere Groepsentiteiten te financieren via *cross-currency interest-rate swaps* (€ 192,2 miljoen).



Muntprofiel 2007	Lange termijn			Totaal	Korte termijn	Totaal
	Vaste rentevoet	Volttende rentevoet	Begrensd			
US dollar	8,1%	0,6%	11,3%	20,0%	15,9%	35,9%
Chinese renminbi	10,4%	5,5%	-	15,9%	23,6%	39,5%
Slowaakse kroon	-	-	-	-	14,2%	14,2%
Euro	-	2,7%	-	2,7%	2,0%	4,7%
Overige	-	0,2%	-	0,2%	5,5%	5,7%
Totaal	18,5%	9,0%	11,3%	38,8%	61,2%	100,0%

Muntprofiel 2006	Lange termijn			Totaal	Korte termijn	Totaal
	Vaste rentevoet	Volttende rentevoet	Begrensd			
US dollar	22,2%	14,4%	-	36,6%	8,3%	44,9%
Chinese renminbi	5,2%	5,5%	-	10,7%	22,9%	33,6%
Slowaakse kroon	-	-	-	-	12,1%	12,1%
Overige	1,0%	-	-	1,0%	8,4%	9,4%
Totaal	28,4%	19,9%	-	48,3%	51,7%	100,0%

Valutagevoeligheidsanalyse

Translatierisico

Een translatierisico ontstaat wanneer de financiële gegevens van buitenlandse dochterondernemingen omgezet worden naar de presentatievaluta van de Groep, de euro. De voornaamste valuta's zijn de US dollar, de Chinese renminbi, de Slowaakse kroon, de Tsjechische kroon, de Braziliaanse real en de Chileense peso.

Gesteund op de volatiliteit op jaarbasis van de dagelijkse noteringen van deze valuta's tegenover de euro in 2007 en 2006, werden de redelijkerwijs mogelijke wisselkoersschommelingen als volgt ingeschat:

1 euro staat gelijk met	Slotkoers 2007	Gemiddelde koers 2007	Volatiliteit op jaarbasis in %	Slotkoersvork	Gemiddelde koersvork
Braziliaanse real	2,60	2,64	23,03%	2,00 - 3,20	2,04 - 3,25
Chileense peso	733,43	718,13	14,86%	624,44 - 842,42	611,41 - 824,84
Chinese renminbi	10,75	10,50	9,96%	9,68 - 11,82	9,45 - 11,55
Tsjechische kroon	26,63	27,76	7,10%	24,74 - 28,52	25,79 - 29,73
Slowaakse kroon	33,58	33,73	10,15%	30,17 - 36,99	30,31 - 37,16
US dollar	1,47	1,37	10,40%	1,32 - 1,63	1,23 - 1,52

1 euro staat gelijk met	Slotkoers 2006	Gemiddelde koers 2006	Volatiliteit op jaarbasis in %	Slotkoersvork	Gemiddelde koersvork
Braziliaanse real	2,81	2,74	24,75%	2,12 - 3,51	2,06 - 3,42
Chileense peso	700,20	667,50	15,53%	591,45 - 808,94	563,83 - 771,16
Chinese renminbi	10,28	10,09	12,39%	9,01 - 11,55	8,84 - 11,34
Tsjechische kroon	27,49	28,30	6,50%	25,70 - 29,27	26,46 - 30,14
Slowaakse kroon	34,44	37,11	7,73%	31,77 - 37,10	34,24 - 39,98
US dollar	1,32	1,26	12,96%	1,15 - 1,49	1,10 - 1,42

Indien de euro in 2007 versterkt was tot aan de bovengrens van de hierboven geschatte mogelijke koersvorken, verondersteld dat alle andere variabelen constant bleven, zou het perioderesultaat in 2007 € 14,6 miljoen lager (2006: € 14,5 miljoen lager) geweest zijn en het eigen vermogen € 84,3 miljoen lager (2006: € 94,0 miljoen lager). Ter vergelijking: indien de euro in 2007 verzwakt was tot aan de ondergrens van de hierboven geschatte mogelijke koersvorken, verondersteld dat alle andere variabelen constant bleven, zou het perioderesultaat in 2007 € 20,2 miljoen hoger (2006: € 21,1 miljoen hoger) geweest zijn en het eigen vermogen € 114,4 miljoen hoger (2006: € 131,8 miljoen hoger).

Transactierisico

Belangrijke monetaire posten van een entiteit die niet uitgedrukt zijn in haar functionele valuta, met uitzondering van derivaten, worden omgezet naar haar functionele valuta door middel van derivaten. Dit geldt zowel voor bestaande als voor verwachte monetaire posten binnen een termijn van 6 maand (of langer in het geval van vaststaande toezeggingen).

De tabel hieronder toont een samenvatting per valutapaar van de voornaamste nettoposities van de Groep met betrekking tot handelsvorderingen en handelsschulden in vreemde valuta op de verslagdatum. Een positief bedrag betekent dat de Groep een nettovordering heeft in de eerste valuta. Omdat de Groep hiervoor geen *hedge accounting* toepast, zijn in de tabel hieronder geen verwachte transacties verwerkt.

Valutapaar - 2007 in duizend €	Volatiliteit op jaarbasis in %	Totaal risico	Totaal derivaten	Nettopositie
AUD/CNY	20,10%	1 800	-853	947
CAD/EUR	14,56%	1 847	-372	1 475
EUR/CNY	9,96%	-2 162	-718	-2 880
EUR/CZK	7,10%	4 442	-11 141	-6 699
EUR/SKK	10,15%	18 127	-13 535	4 592
GBP/EUR	8,18%	2 354	-2 126	228
JPY/EUR	17,46%	-326	-964	-1 290
NOK/EUR	8,78%	949	-1 950	-1 001
SEK/EUR	7,37%	1 702	-1 347	355
TRY/EUR	22,41%	4 579	-	4 579
USD/CNY	2,78%	1 230	-1 940	-710
USD/EUR	10,40%	25 244	-23 172	2 072
USD/INR	9,99%	-3 163	-	-3 163

Valutapaar - 2006 in duizend €	Volatiliteit op jaarbasis in %	Totaal risico	Totaal derivaten	Nettopositie
AUD/CNY	13,49%	1 597	-	1 597
CAD/EUR	13,13%	19	-135	-116
EUR/CNY	12,39%	-4 274	4 740	466
EUR/CZK	6,50%	880	-19 720	-18 840
EUR/SKK	7,73%	18 082	5 445	23 527
GBP/EUR	7,07%	2 518	-6 257	-3 739
JPY/EUR	11,18%	-395	-1 151	-1 546
NOK/EUR	9,50%	617	-1 730	-1 113
SEK/EUR	6,20%	1 584	-1 605	-21
TRY/EUR	26,46%	5 605	-	5 605
USD/CNY	1,81%	-2 779	3 190	411
USD/EUR	12,96%	18 989	-15 058	3 931
USD/INR	9,82%	-1 740	-	-1 740

Indien de valuta's verzwakt dan wel versterkt waren tot aan de limieten van de hierboven geschatte mogelijke koersvorken, verondersteld dat alle andere variabelen constant bleven, zou het perioderesultaat vóór belastingen € 0,6 miljoen (2006: € 2,2 miljoen) lager dan wel hoger geweest zijn.

Valutagevoeligheid bij hedge accounting

Bepaalde derivaten maken ook deel uit van effectieve kasstroomafdekkingen om het valutarisico af te dekken met betrekking tot de Eurobond uitgegeven in 2005. Wisselkoersschommelingen in de betrokken valuta's (US dollar en euro) beïnvloeden de afdekkingsreserve in het eigen vermogen en de reële waarde van deze afdekkingsinstrumenten. Indien de euro verzwakt dan wel versterkt was tot aan de limieten van de hierboven geschatte mogelijke koersvorken, verondersteld dat alle andere variabelen constant bleven, zou de afdekkingsreserve in het eigen vermogen € 0,5 miljoen (2006: € 0,4 miljoen) hoger dan wel lager geweest zijn.

Renterisico

De Groep is onderworpen aan renterisico en dit voornamelijk in de Verenigde Staten, China, Slowakije en het Verenigd Koninkrijk. Om het effect van de rentevoetfluctuaties in deze regio's te beperken wordt dit renterisico afzonderlijk beheerd op het niveau van de nettoschuld uitgedrukt in de valuta's van deze landen. De volgende algemene richtlijnen worden toegepast teneinde het renterisico te beperken:

- de beoogde gemiddelde duur van langetermijnverplichtingen bedraagt vier jaar; en
- de verdeling van langetermijnschulden tussen variabele rentevoeten en vaste rentevoeten moet beantwoorden aan de limieten bepaald door het Audit en Finance Comité.

De groepsdienst thesaurie gebruikt *interest-rate swaps* of *cross-currency interest-rate swaps* om ervoor te zorgen dat het vaste en het variabele deel van de langetermijnschulden binnen de grenzen blijft. De Groep koopt ook *forward starting* renteopties om vaste en variabele langetermijnschulden om te zetten naar *capped* langetermijnschulden. Hierdoor is de Groep beschermd tegen nadelige rentevoetschommelingen terwijl ze toch nog voordeel kan halen uit dalende rentevoeten.

Het volgende overzicht vat de gemiddelde rentevoeten samen.

Gemiddelde rentevoet 2007	Lange termijn		Korte termijn	Totaal
	Vaste rentevoet	Vlottende rentevoet		
US dollar	5,36%	5,68%	5,25%	5,40%
Chinese renminbi	4,84%	6,09%	5,52%	5,42%
Slowaakse kroon	-	-	4,43%	4,43%
Euro	-	6,46%	5,01%	6,12%
Overige	3,25%	13,03%	8,84%	9,00%
Totaal	5,10%	6,02%	5,47%	5,50%

Gemiddelde rentevoet 2006	Lange termijn		Korte termijn	Totaal
	Vaste rentevoet	Vlottende rentevoet		
US dollar	5,49%	6,08%	5,44%	5,69%
Chinese renminbi	4,93%	5,02%	4,93%	4,95%
Slowaakse kroon	-	-	5,03%	5,03%
Overige	4,70%	6,14%	5,55%	5,45%
Totaal	5,36%	5,79%	5,09%	5,32%

Rentegevoeligheidsanalyse

Rentegevoeligheid van de financiële schuld

Zoals vermeld in toelichting 4.16 bedroeg de totale financiële schuld van de Groep € 524,1 miljoen op 31 december 2007 (2006: € 456,0 miljoen). Van de totale schuld had 70,2% een vlottende rentevoet (2006: 71,6%), 11,3% (2006: nihil) een *capped* rentevoet en 18,5% (2006: 28,4%) een vaste rentevoet.

Gesteund op de volatiliteit op jaarbasis van de dagelijkse noteringen van de *Interbank Offered Rate* op 3 maand in 2007 en 2006, werden de redelijkerwijs mogelijke rentevorken, met een 95% betrouwbaarheidsinterval, voor de belangrijkste rentevoeten als volgt vastgelegd:

Valuta	Rentevet per 31 dec 2007	Volatiliteit op jaarbasis in %	Rentevorken
Chinese renminbi ¹	6,570%	11,520%	5,813% - 7,327%
Euro	4,684%	8,140%	4,303% - 5,065%
Slowaakse kroon	4,300%	20,060%	3,437% - 5,163%
US dollar	4,703%	13,880%	4,050% - 5,355%

Valuta	Rentevet per 31 Dec 2006	Volatiliteit op jaarbasis in %	Rentevorken
Chinese renminbi ¹	5,580%	5,380%	5,280% - 5,880%
Euro	3,725%	7,130%	3,459% - 3,991%
Slowaakse kroon	4,690%	30,180%	3,275% - 6,105%
US dollar	5,360%	5,110%	5,086% - 5,634%

¹ Voor de Chinese renminbi werd de PBOC referentierentevet voor leningen op hoogstens 6 maand genomen.

Indien we de geschatte mogelijke rentevoetstijgingen toepassen op de schuld met vlottende en *capped* rentevoet, verondersteld dat alle andere variabelen constant bleven, zou het perioderesultaat vóór belastingen € 0,4 miljoen (2006: € 1,8 miljoen) lager geweest zijn. Indien we de geschatte mogelijke rentevoetdalingen toepassen op de schuld met vlottende en *capped* rentevoet, verondersteld dat alle andere variabelen constant bleven, zou het perioderesultaat vóór belastingen € 1,0 miljoen (2006: € 1,8 miljoen) hoger geweest zijn. Het resultaat is gevoeliger aan rentedalingen dan aan rentestijgingen ten gevolge van leningen met *capped* rentevoeten.

Rentegevoeligheid bij hedge accounting

Bepaalde derivaten maken deel uit van effectieve kasstroomafdekkingen om betalingsfluctuaties ten gevolge van rentevoetwijzigingen af te dekken. Rentevetschommelingen beïnvloeden de afdekkingsreserve in het eigen vermogen en de reële waarde van deze afdekkingsinstrumenten. Indien we de geschatte mogelijke rentevoetwijzigingen toepassen op deze afdekkingen, verondersteld dat alle andere variabelen constant bleven, zou de afdekkingsreserve in het eigen vermogen € 1,0 miljoen (2006: € 0,7 miljoen) hoger/lager geweest zijn.

Kredietrisico

De Groep is blootgesteld aan kredietrisico ten gevolge van haar operationele activiteiten en bepaalde financieringsactiviteiten. In het kader van haar operationele activiteiten, heeft de Groep een kredietbeleid opgezet dat rekening houdt met het risicoprofiel van de klanten in functie van het marktsegment waartoe zij behoren. Op basis van hun activiteitenplatform, productsegment en regio wordt het kredietrisico van de klanten geanalyseerd en wordt beslist om het kredietrisico al dan niet over te dragen aan een verzekeraar. De blootstelling aan kredietrisico wordt continu opgevolgd en de kredietwaardigheid van alle klanten wordt geregeld geëvalueerd. Omwille van het specifieke karakter van sommige geavanceerde draadproductenactiviteiten die slechts een beperkt aantal wereldwijd opererende klanten tellen, wordt het concentratierisico van dichtbij opgevolgd en, overeenkomstig de kredietbeleidslijnen, wordt indien nodig onmiddellijk actie ondernomen. Als gevolg van deze kredietstrategie was het kredietrisico voor 43% (2006: 45%) afgedekt door kredietverzekeringsspolissen op de verslagdatum. In het kader van de financiële activiteiten worden transacties in principe enkel afgesloten met tegenpartijen die minstens een A kredietbeoordeling hebben. Daarnaast worden kredietlimieten vastgelegd voor elke tegenpartij in functie van haar kredietwaardigheid. Dankzij deze aanpak acht de Groep de risico's bij staking van betaling door de tegenpartij beperkt zowel in haar operationele als financiële activiteiten.

Liquiditeitsrisico

Liquiditeitsrisico is het risico dat de Groep haar verplichtingen niet kan nakomen op de vervaldag omdat ze niet in staat is om activa te gelde te maken of de nodige kredieten te bekomen. Om de liquiditeit en de financiële flexibiliteit op elk moment te garanderen, heeft de Groep, naast de beschikbare geldmiddelen, verschillende niet-toegezegde kredietlijnen in de belangrijkste valuta's en voor bedragen die worden geacht aangepast te zijn aan de huidige en toekomstige financiële behoeften. Deze kredietfaciliteiten hebben meestal een gemengd karakter en kunnen bijvoorbeeld worden gebruikt voor voorschotten, kaskredieten, acceptkredieten en verdisconteringen. De Groep heeft ook toegezegde kredietfaciliteiten ter beschikking voor een bedrag van € 125,0 miljoen (2006: € 120,2 miljoen) tegen variabele rentevoeten met vaste marges. Deze kredietlijnen vervallen in 2012 en in 2013. Op jaareinde was het saldo van deze kredietlijnen € 23,1 miljoen (2006: € 42,9 miljoen). Bovendien beschikt de Groep over een *commercial paper and medium-term note program* voor een bedrag van € 123,9 miljoen (2006: € 123,9 miljoen). Op 31 december 2007 bedroegen de uitstaande *commercial paper notes* € 15,3 miljoen (2006: nihil).

Op 31 december 2007 bedroegen de totale contractueel vastgelegde betalingen van de financiële verplichtingen van de Groep (met inbegrip van rentebetalingen en handelsschulden en zonder compensatie voor derivaten die bruto afgewikkeld worden): € 617,0 miljoen in 2008, € 189,0 miljoen in 2009, € 68,4 miljoen in de periode 2010-2012 en € 112,8 miljoen in 2013 en later.

Het volgende overzicht toont de contractueel vastgelegde, niet-verdisconteerde rentebetalingen en kapitaalaflossingen van de Groep van de rentedragende schulden die geen derivaten zijn en van de derivaten met positieve en negatieve reële waarden. Voor derivaten die netto afgewikkeld worden (waarbij kapitaal- en rentekasstromen gecompenseerd worden), worden enkel de nettokasstromen getoond. Voor derivaten die bruto afgewikkeld worden, worden betalingen en ontvangsten van kapitaal en rente afzonderlijk getoond.

Rentebetalingen 2007				
<small>in duizend €</small>	2008	2009	2010-2012	2013 en later
Rentedragende schulden				
Lease-schulden	-33	-22	-36	-6
Kredietinstellingen	-14 917	-8 378	-2 235	-
Obligatieleningen	-10 250	-10 250	-12 375	-12 375
Verplichtingen uit derivaten - netto afgewikkeld				
Zonder afdekkingsrelatie	-64	-13	-315	-315
Verplichtingen uit derivaten - bruto afgewikkeld				
Zonder afdekkingsrelatie	-1 622	-	-	-
Vorderingen uit derivaten - bruto afgewikkeld				
Zonder afdekkingsrelatie	-919	-	-	-
In het kader van kasstroomafdekkingen	-3 340	-3 117	-9 502	-9 929
In het kader van reëlewaardeafdekkingen	-4 968	-3 980	-3 956	-4 699
Totaal	-36 113	-25 760	-28 419	-27 324

Renteontvangsten 2007

in duizend €

	2008	2009	2010-2012	2013 en later
Verplichtingen uit derivaten - netto afgewikkeld				
<i>Zonder afdekkingsrelatie</i>	283	825	-	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	118	-113	-216	256
Verplichtingen uit derivaten - bruto afgewikkeld				
<i>Zonder afdekkingsrelatie</i>	1 715	-	-	-
Vorderingen uit derivaten - netto afgewikkeld				
<i>Zonder afdekkingsrelatie</i>	175	386	-	-
Vorderingen uit derivaten - bruto afgewikkeld				
<i>Zonder afdekkingsrelatie</i>	1 837	-	-	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	2 851	2 851	8 522	8 522
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen</i>	7 399	7 399	3 823	3 823
Totaal	14 378	11 348	12 129	12 601

Kapitaalaflossingen 2007

in duizend €

	Nettoboek- waarde	2008	2009	2010-2012	2013 en later
Rentedragende schulden					
<i>Lease-schulden</i>	-704	-222	-126	-220	-136
<i>Kredietinstellingen</i>	-375 816	-252 731	-70 118	-52 967	-
<i>Obligatieleningen</i>	-198 928	-	-100 000	-	-100 000
Verplichtingen uit derivaten - bruto afgewikkeld					
<i>Zonder afdekkingsrelatie - ontvangen kapitaalaflossingen</i>	-1 549	105 451	-	-	-
<i>Zonder afdekkingsrelatie - betaalde kapitaalaflossingen</i>		-105 410	-	-	-
Vorderingen uit derivaten - bruto afgewikkeld					
<i>Zonder afdekkingsrelatie - ontvangen kapitaalaflossingen</i>	6 264	122 848	-	-	-
<i>Zonder afdekkingsrelatie - betaalde kapitaalaflossingen</i>		-118 032	-	-	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen - ontvangen kapitaalaflossingen</i>	2 786	-	-	-	69 107
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen - betaalde kapitaalaflossingen</i>		-	-	-	-61 422
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen - ontvangen kapitaalaflossingen</i>	43 599	-	100 000	-	30 893
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen - betaalde kapitaalaflossingen</i>		-	-58 739	-	-27 457
Totaal	-524 348	-248 096	-128 983	-53 187	-89 015

Rentebetalingen 2006

in duizend €

	2007	2008	2009-2011	2012 en later
Rentedragende schulden				
<i>Lease-schulden</i>	-54	-40	-61	-24
<i>Kredietinstellingen</i>	-9 579	-4 301	-4 352	-
<i>Obligatieleningen</i>	-10 250	-10 250	-18 500	-16 500
Verplichtingen uit derivaten - netto afgewikkeld				
<i>Zonder afdekkingsrelatie</i>	-137	-	-	-
Verplichtingen uit derivaten - bruto afgewikkeld				
<i>Zonder afdekkingsrelatie</i>	-1 211	-	-	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	-2 636	-2 614	-7 864	-10 493
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen</i>	-1 788	-1 813	-5 186	-7 227
Vorderingen uit derivaten - bruto afgewikkeld				
<i>Zonder afdekkingsrelatie</i>	-3 470	-116	-	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	-1 106	-1 121	-3 207	-4 470
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen</i>	-4 329	-4 030	-3 895	-
Totaal	-34 560	-24 285	-43 065	-38 714

Renteontvangsten 2006

in duizend €

	2007	2008	2009-2011	2012 en later
Verplichtingen uit derivaten - bruto afgewikkeld				
<i>Zonder afdekkingsrelatie</i>	853	-	-	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	2 063	2 063	6 188	8 250
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen</i>	1 274	1 274	3 823	5 097
Vorderingen uit derivaten - netto afgewikkeld				
<i>Zonder afdekkingsrelatie</i>	104	11	-19	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	304	362	516	510
Vorderingen uit derivaten - bruto afgewikkeld				
<i>Zonder afdekkingsrelatie</i>	3 667	143	-	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	788	788	2 365	3 153
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen</i>	6 125	6 125	6 125	-
Totaal	15 178	10 766	18 998	17 010

Kapitaalaflossingen 2006

in duizend €

	Nettoboek- waarde	2007	2008	2009-2011	2012 en later
Rentedragende schulden					
<i>Lease-schulden</i>	-1 303	-435	-347	-322	-199
<i>Kredietinstellingen</i>	-289 718	-217 517	-2 582	-69 619	-
<i>Obligatieleningen</i>	-201 304	-	-	-100 000	-100 000
Verplichtingen uit derivaten - bruto afgewikkeld					
<i>Zonder afdekkingsrelatie - ontvangen kapitaalaflossingen</i>	-2 770	194 022	7 000	-	-
<i>Zonder afdekkingsrelatie - betaalde kapitaalaflossingen</i>		-168 322	-4 550	-	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen - ontvangen kapitaalaflossingen</i>	-69	-	-	-	50 000
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen - betaalde kapitaalaflossingen</i>		-	-	-	-49 674
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen - ontvangen kapitaalaflossingen</i>	-1 037	-	-	-	30 572
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen - betaalde kapitaalaflossingen</i>		-	-	-	-30 691
Vorderingen uit derivaten - bruto afgewikkeld					
<i>Zonder afdekkingsrelatie - ontvangen kapitaalaflossingen</i>	34 710	23 679	-	-	-
<i>Zonder afdekkingsrelatie - betaalde kapitaalaflossingen</i>		-23 453	-	-	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen - ontvangen kapitaalaflossingen</i>	71	-	-	-	19 107
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen - betaalde kapitaalaflossingen</i>		-	-	-	-18 983
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen - ontvangen kapitaalaflossingen</i>	36 942	-	-	100 000	-
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen - betaalde kapitaalaflossingen</i>		-	-	-65 657	-
Totaal	-424 478	-192 026	-479	-135 598	-99 867

Hierin zijn alle instrumenten inbegrepen die aangehouden werden op de balansdatum en waarvoor de betalingen reeds contractueel werden vastgelegd. Voorspellingsgegevens met betrekking tot toekomstige nieuwe verplichtingen zijn niet meegerekend. Bedragen in vreemde valuta werden omgerekend tegen de slotkoers op de balansdatum. Variabele rentebetalingen met betrekking tot financiële instrumenten werden berekend op basis van de toepasselijke termijnrentevoeten.

Hedge accounting

Reëlewaardeafdekkingen

Om het valutarisico als gevolg van de uitgifte van euro-obligatieleningen in 2001 en in 2005 door een entiteit met de US dollar als functionele valuta af te dekken, heeft de Groep *cross-currency interest-rate swaps* gebruikt om de vaste eurobetalingen om te zetten in variabele US-dollarbetalingen. De Groep heeft de betrokken delen van de euro-obligatieleningen aangemerkt als afgedekte posities. De wijzigingen in de reële waarde van de afgedekte posities als gevolg van de wijzigingen in de contantkoers USD/EUR worden gecompenseerd door de veranderingen in de waarde van de *cross-currency interest-rate swaps*. Kredietrisico's maken geen deel uit van de afdekking. De effectiviteit van de afdekkingsrelatie wordt prospectief getoetst door middel van de *critical terms match*-methode uiteengezet in IAS 39.AG108. Een retrospectieve toets van de effectiviteit gebeurt op elke balansdatum op basis van de cumulatieve-dollarcompensatiemethode. Alle afdekkingsrelaties waren effectief binnen het 80-125% interval zoals gespecificeerd in IAS 39.

De Groep heeft *cross-currency interest-rate swaps* voor een totaal notioneel bedrag van € 130,9 miljoen (2006: € 130,9 miljoen) aangemerkt als reëlewaardeafdekking op 31 december 2007, terwijl de reële waarde € 43,6 miljoen (2006: € 35,9 miljoen) bedroeg. De wijziging in de reële waarde van de afdekkingsinstrumenten heeft in 2007 geleid tot een opbrengst van € 12,3 miljoen (2006: een opbrengst van € 8,9 miljoen) die werd gepresenteerd in overige financiële opbrengsten en lasten.

De herwaardering van de afgedekte posities heeft geleid tot een last van € 12,4 miljoen (2006: een last van € 9,0 miljoen); deze werd ook gepresenteerd in overige financiële opbrengsten en lasten.

Kasstroomafdekkingen

- Om het valutarisico en het renterisico als gevolg van de uitgifte van een euro-obligatielening in 2005 door een entiteit met de US dollar als functionele valuta af te dekken gebruikt de Groep *cross-currency interest-rate swaps* en een *interest-rate swap*. De *cross-currency interest-rate swap* en de combinatie van een *cross-currency interest-rate swap* met een *interest-rate swap* zetten vaste eurobetalingen om in vaste US-dollarbetalingen. De Groep heeft de betrokken delen van de euro-obligatieleningen aangemerkt als afgedekte posities. Het doel van deze afdekking is de uitschakeling van het risico op betalingsfluctuaties als gevolg van wijzigingen in wisselkoersen en rentevoeten. Kredietrisico's maken geen deel uit van deze afdekking. Om de effectiviteit van de afdekkingsrelatie te testen werd een hypothetisch derivaat gedefinieerd voor elke relatie. Voor het deel van de uitgegeven euro-obligatielening dat werd geconverteerd naar vaste US-dollarbetalingen op de datum van uitgifte, wordt de effectiviteit prospectief getoetst door middel van de *critical terms match*-methode uiteengezet in IAS 39.AG108. Een retrospectieve toets van de effectiviteit gebeurt op elke balansdatum op basis van de cumulatieve-dollarcompensatiemethode, waarbij de verandering in de reële waarde van het werkelijk derivaat wordt vergeleken met de verandering in de reële waarde van het hypothetisch derivaat. Indien de gecumuleerde veranderingen identiek zijn (met andere woorden binnen een interval van 80 en 125%) zowel in omvang als in richting, is de afdekking effectief. De afdekkingsrelatie, die werd getoetst op basis van de cumulatieve-dollarcompensatiemethode, was effectief gedurende de verslagperiode. Voor het deel van de uitgegeven euro-obligatielening dat werd geconverteerd naar vaste US-dollarbetalingen door middel van een combinatie van een *cross-currency interest-rate swap* en een *interest-rate swap* worden zowel de retrospectieve als de prospectieve toets uitgevoerd door middel van regressie-analyse. De afdekkingsrelatie is effectief als $R^2 > 0,80$ en de richtingscoëfficiënt van de regressielijn tussen 0,80 en 1,25 ligt. Op basis van de regressie-analyse was de afdekkingsrelatie effectief gedurende de verslagperiode.

- Om het renterisico als gevolg van de langetermijnleningen met vlottende rentevoeten in Chinese renminbi af te dekken heeft de Groep *interest-rate swaps* gebruikt. Hierdoor werden de vlottenderentebetalingen omgezet in vasterentebetalingen. De Groep heeft deze leningen aangemerkt als afgedekte posities. Het doel van deze afdekking is het uitschakelen van het risico op betalingsfluctuaties als gevolg van veranderingen in de rentevoeten. Kredietrisico's maken geen deel uit van deze afdekking. Om de effectiviteit van de afdekkingsrelatie te testen werd een hypothetisch derivaat gedefinieerd. De prospectieve test van de effectiviteit gebeurde volgens de *critical terms match*-methode uiteengezet in IAS 39.AG108. Op elke balansdatum wordt de effectiviteit retrospectief getest op basis van de cumulatieve-dollarcompensatiemethode, waarbij de verandering in de reële waarde van het werkelijk derivaat wordt vergeleken met de verandering in de reële waarde van het hypothetisch derivaat. Indien de gecumuleerde veranderingen identiek zijn (met andere woorden binnen het interval van 80 en 125%) zowel in omvang als in richting, is de afdekking effectief. Op basis van de cumulatieve-dollarcompensatiemethode was de afdekkingsrelatie effectief gedurende de verslagperiode.

De Groep heeft *cross-currency interest-rate swaps* en *interest-rate swaps* met een totaal notioneel bedrag van € 98,5 miljoen (2006: € 118,8 miljoen) aangemerkt als kasstroomafdekkingen op 31 december 2007. De reële waarde bedroeg € 3,4 miljoen (2006: € 0,01 miljoen). In 2007 werd een opbrengst van € 3,6 miljoen (2006: opbrengst van € 4,9 miljoen) direct opgenomen in het eigen vermogen (in de afdekkingsreserve) ten gevolge van

de wijzigingen in reële waarde van de *cross-currency interest-rate swaps* en *interest-rate swaps*. Deze wijzigingen vertegenwoordigen het effectieve deel van de afdekkingsrelatie. Een bedrag van € 7,7 miljoen (2006: € 7,5 miljoen) werd overgedragen van het eigen vermogen (afdekkingsreserve) naar overige financiële opbrengsten om het omrekeningsverlies van de euro-obligatielening tegen slotkoers te compenseren.

Aangehouden voor handelsdoeleinden

De Groep gebruikt ook financiële instrumenten voor economische afdekkingen die niet noodzakelijk in aanmerking komen voor *hedge accounting* volgens de criteria bepaald in IAS 39 Financiële Instrumenten: Opname en waardering. Deze derivaten worden verwerkt als afzonderlijke instrumenten aangehouden voor handelsdoeleinden.

- De Groep gebruikt *cross-currency interest-rate swaps* en termijnwisselcontracten om het valutarisico van intragroepsleningen tussen twee entiteiten met een verschillende functionele valuta af te dekken. Tot op heden heeft de Groep ervoor gekozen om geen *hedge accounting* zoals gedefinieerd in IAS 39 toe te passen aangezien alle *cross-currency interest-rate swaps* vlottend-vlottend zijn, en bijgevolg verwacht wordt dat de wijziging in de reële waarde van het financieel instrument het omrekeningsresultaat als gevolg van de herwaardering van de intragroepsleningen zal compenseren. De Groep heeft *cross-currency interest-rate swaps* voor een totaal notioneel bedrag van € 229,1 miljoen (2006: € 224,7 miljoen) met een reële waarde van € 4,7 miljoen (2006: € 31,9 miljoen). De belangrijkste betrokken valuta's zijn de US dollar, de Slowaakse kroon en het Britse pond. De termijnwisselcontracten vertegenwoordigen een notioneel bedrag van € 12,0 miljoen (2006: € 11,4 miljoen) en een reële waarde van € -0,7 miljoen (2006: € -0,2 miljoen). Gedurende 2007 werd een last van € 25,8 miljoen (2006: een opbrengst van € 7,6 miljoen) met betrekking tot wijzigingen in de reële waarden opgenomen in overige financiële opbrengsten en lasten. Dit resultaat werd gecompenseerd door een opbrengst van € 25,3 miljoen (2006: een last van € 7,7 miljoen), opgenomen als niet-gerealiseerd wisselresultaat als gevolg van de herwaardering van de intragroepsleningen tegen slotkoers.
- Om het renterisico te beheren gebruikt de Groep *interest-rate swaps* en renteopties om haar verplichtingen met variabele rentevoet om te zetten in verplichtingen met vaste en/of *capped* rentevoet. Geen van deze rentederivaten is aangemerkt als *hedge* zoals gedefinieerd in IAS 39. Van de uitstaande schulden op 31 december 2007 werd het renterisico in verband met een variabele schuld van € 112,8 miljoen (2006: € 152,6 miljoen) afgedekt door middel van *interest-rate swaps*. De Groep heeft ook renteopties voor een notioneel bedrag van € 135,9 miljoen op jaareinde (2006: € 72,1 miljoen). De reële waarde op de balansdatum bedroeg € -0,6 miljoen (2006: € -0,1 miljoen) voor de *interest-rate swaps* en € 0,4 miljoen (2006: € 0,3 miljoen) voor de renteopties. In 2007 werd als gevolg van wijzigingen in de reële waarde een last van € 0,4 miljoen (2006: een opbrengst van € 0,9 miljoen) opgenomen in overige financiële opbrengsten en lasten.
- Tenslotte gebruikt de Groep termijnwisselcontracten om haar commercieel valutarisico te beperken. Aangezien de Groep haar termijnwisselcontracten niet heeft aangemerkt als kasstroomafdekkingen worden de wijzigingen in de reële waarden onmiddellijk opgenomen in overige financiële opbrengsten en lasten. Op 31 december 2007 bedroeg het notioneel bedrag van de termijnwisselcontracten in verband met commerciële transacties € 79,2 miljoen (2006: € 86,4 miljoen). De reële waarde op de balansdatum bedroeg € 0,7 miljoen (2006: € 0,8 miljoen) met een last van minder dan € 0,1 miljoen (2006: een opbrengst van € 1,5 miljoen) die gedeeltelijk werd gecompenseerd door een niet-gerealiseerde wisselopbrengst op vorderingen en schulden van minder dan € 0,1 miljoen (2006: een wisselverlies van € 2,1 miljoen). De termijnwisselcontracten hebben echter ook betrekking op verwachte toekomstige commerciële transacties waarvoor er nog geen compenserende positie op de balans bestaat.

Het volgende overzicht geeft de notionele bedragen van de derivaten in functie van hun behandeling volgens IAS 39 en het einde van hun looptijd:

2007 in duizend €	Vervallend binnen het jaar	Vervallend over meer dan 1 en ten hoogste 5 jaar	Vervallend over meer dan 5 jaar
Interest-rate swaps			
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	85 592	-	27 172
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	-	29 389	-
Renteopties			
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	135 860	-	-
Termijnwisselcontracten			
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	78 329	12 871	-
Cross-currency interest-rate swaps			
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	229 149	-	-
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen</i>	-	100 000	30 893
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	-	-	69 107
Totaal	528 930	142 260	127 172

2006 in duizend €	Vervallend binnen het jaar	Vervallend over meer dan 1 en ten hoogste 5 jaar	Vervallend over meer dan 5 jaar
Interest-rate swaps			
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	56 948	95 672	-
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	-	30 741	-
Renteopties			
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	-	72 134	-
Termijnwisselcontracten			
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	97 775	53	-
Cross-currency interest-rate swaps			
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	217 702	7 000	-
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen</i>	-	100 000	30 893
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	-	-	88 090
Totaal	372 425	305 600	118 983

Het volgende overzicht vat de reële waarden van de verschillende derivaten samen. Er wordt een onderscheid gemaakt tussen derivaten die deel uitmaken van een afdekkingsrelatie zoals gedefinieerd in IAS 39 (reëlewaardeafdekking of kasstroomafdekking) en andere derivaten.

Reële waarde van korte- en langetermijnderivaten in duizend €	Vorderingen			Verplichtingen		
	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Financiële instrumenten						
Termijnwisselcontracten						
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	1 084	1 297	245	-1 110	-727	-999
Renteopties						
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	413	335	-	-	-	-
Interest-rate swaps						
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	3	43	-	-609	-120	-986
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	659	8	-	-	-	-1 364
Cross-currency interest-rate swaps						
<i>Aangehouden voor handelsdoeleinden</i>	6 264	34 710	27 687	-1 549	-2 770	-213
<i>In het kader van reëlewaardeafdekkingen</i>	43 599	36 942	33 562	-	-1 037	-3 019
<i>In het kader van kasstroomafdekkingen</i>	2 786	71	-	-91	-69	-3 900
Nettovorderingen of -verplichtingen (-)	54 808	73 406	61 494	-3 359	-4 723	-10 481

De tabel hieronder illustreert in welke mate het gebruik van derivaten het resultaatseffect van onderliggende risico's compenseert:

2007 in duizend €	Afgedekte positie	Afdekkings- instrument	Verwerkt in eigen vermogen	Impact op winst-en- verliesrekening
Reëlewaardeafdekkingen	Reëlewaarde- veranderingen	Reëlewaarde- veranderingen		
<i>Cross-currency interest-rate swaps</i>	-12 370	12 289	-	-81
Kasstroomafdekkingen	Contantprijs- veranderingen	Reëlewaarde- veranderingen		
<i>Cross-currency interest-rate swaps en interest-rate swaps</i>	-7 711	3 552	-4 211	-
<i>Stopgezette afdekkingsrelatie - afschrijving</i>	-	-	78	-78
	Onderliggend risico	Derivaat		
Aangehouden voor handelsdoeleinden	Contantprijs- veranderingen	Reëlewaarde- veranderingen		
<i>Cross-currency interest-rate swaps</i>	25 329	-25 221	-	108
<i>Interest-rate swaps</i>	-	-570	-	-570
<i>Renteopties</i>	-	122	-	122
<i>Termijnwisselcontracten</i>				
<i>in het kader van intragroepsleningen</i>	8	-580	-	-572
<i>in het kader van commerciële transacties</i>	5	-28	-	-23
Totaal	-	-	-4 133	-1 094

Van de totale impact op de winst-en-verliesrekening in 2007 werd € -1,0 miljoen opgenomen in overige financiële opbrengsten en lasten en € -0,1 miljoen, hetzij de afschrijving met betrekking tot de stopgezette afdekkingsrelatie, in rentelasten.

2006 in duizend €	Afgedekte positie	Afdekkings- instrument	Verwerkt in eigen vermogen	Impact op winst-en- verliesrekening
Reëlewaardeafdekkingen	Reëlewaarde- veranderingen	Reëlewaarde- veranderingen		
<i>Cross-currency interest-rate swaps</i>	-8 977	8 943	-	-34
Kasstroomafdekkingen	Contantprijs- veranderingen	Reëlewaarde- veranderingen		
<i>Cross-currency interest-rate swaps en interest-rate swaps</i>	-7 540	4 937	-2 603	-
<i>Ineffectiviteit</i>	-	-	-30	30
	Onderliggend risico	Derivaat		
Aangehouden voor handelsdoeleinden	Contantprijs- veranderingen	Reëlewaarde- veranderingen		
<i>Cross-currency interest-rate swaps</i>	-7 869	7 799	-	-70
<i>Interest-rate swaps</i>	-	873	-	873
<i>Renteopties</i>	-	28	-	28
<i>Termijnwisselcontracten</i>				
<i>in het kader van intragroepsleningen</i>	127	-175	-	-48
<i>in het kader van commerciële transacties</i>	-2 143	1 496	-	-647
Totaal	-	-	-2 633	132

In 2006 werd de impact op de winst-en-verliesrekening volledig opgenomen in overige financiële opbrengsten en lasten.

Bijkomende toelichtingen met betrekking tot financiële instrumenten per klasse en categorie

De volgende tabel toont de verschillende klassen van financiële activa en verplichtingen met hun nettoboekwaarde in de balans en reële waarde, ingedeeld naargelang hun waarderingscategorie volgens IAS 39 Financiële instrumenten: opname en waardering of IAS 17 Lease-overeenkomsten.

Geldmiddelen en kasequivalenten, geldbeleggingen, handelsvorderingen, overige vorderingen en vlottende leningen en financiële vorderingen vervallen normaliter op korte termijn. Daarom benadert hun nettoboekwaarde op de verslagdatum hun reële waarde. Ook handelsschulden vervallen op korte termijn en om dezelfde reden benadert hun nettoboekwaarde hun reële waarde. De reële waarde van rentedragende schulden wordt berekend als de contante waarde van de toekomstige kasstromen op basis van de toepasselijke rentecurve en de kredietmarge van de Groep.

Volgende afkortingen voor categorieën worden hierna gebruikt:

Afkorting	Categorie volgens IAS 39
L&V	Leningen en vorderingen
BV	Beschikbaar voor verkoop
FAaHxD	Financiële activa aangehouden voor handelsdoeleinden
FVtGK	Financiële verplichtingen tegen geamortiseerde kostprijs
AVAFd	Administratieve verwerking van afdekkingstransacties (<i>hedge accounting</i>)
FVaHD	Financiële verplichtingen aangehouden voor handelsdoeleinden

2007 in duizend €	Categorie volgens IAS 39	Netto- boekwaarde 31 dec 2007	— Bedragen opgenomen in de balans volgens IAS 39 tegen —			Bedragen opgenomen in de balans volgens IAS 17		Reële waarde 31 dec 2007
			Geamortiseerde kostprijs	Reële waarde in eigen vermogen	Reële waarde in winst of verlies	IAS 17	31 dec 2007	
Activa								
	Geldmiddelen en kasequivalenten	L&V	58 063	58 063	-	-	-	58 063
	Geldbeleggingen	L&V	15 179	15 179	-	-	-	15 179
	Handelsvorderingen	L&V	437 743	437 743	-	-	-	437 743
	Overige vorderingen	L&V	52 694	52 694	-	-	-	52 694
	Leningen en financiële vorderingen	L&V	5 916	5 916	-	-	-	5 916
	Financiële activa beschikbaar voor verkoop	BV	24 287	768	23 519	-	-	24 287
	Vorderingen uit derivaten							
	- zonder afdekkingsrelatie	FVaHD	7 764	-	-	7 764	-	7 764
	- met een afdekkingsrelatie	AVAFd	47 044	-	3 445	43 599	-	47 044
Verplichtingen								
	Rentedragende schulden							
	- financiële leases	n.v.t.	704	-	-	-	704	701
	- kredietinstellingen	FVtGK	346 427	346 427	-	-	-	339 235
	- kredietinstellingen	AVAFd	29 389	29 389	-	-	-	29 389
	- obligatieleningen	AVAFd	198 928	69 107	-	129 821	-	194 495
	Handelsschulden	FVtGK	231 745	231 745	-	-	-	231 745
	Verplichtingen uit derivaten							
	- zonder afdekkingsrelatie	FVaHD	3 268	-	-	3 268	-	3 268
	- met een afdekkingsrelatie	AVAFd	91	-	91	-	-	91
Getotaliseerd per categorie volgens IAS 39								
	Leningen en financiële vorderingen	L&V	569 595	569 595	-	-	-	569 595
	Financiële activa beschikbaar voor verkoop	BV	24 287	768	23 519	-	-	24 287
	Financiële activa met afdekkingsrelatie	AVAFd	47 044	-	3 445	43 599	-	47 044
	Financiële activa aangehouden voor handelsdoeleinden	FAaHxD	7 764	-	-	7 764	-	7 764
	Financiële verplichtingen gewaardeerd tegen geamortiseerde kostprijs	FVtGK	578 172	578 172	-	-	-	570 980
	Financiële verplichtingen met afdekkingsrelatie	AVAFd	228 408	98 496	91	129 821	-	223 975
	Financiële verplichtingen aangehouden voor handelsdoeleinden	FVaHD	3 268	-	-	3 268	-	3 268

2006 in duizend €	Categorie volgens IAS 39	Netto- boekwaarde 31 dec 2006	— Bedragen opgenomen in de balans volgens IAS 39 tegen —			Bedragen opgenomen in de balans volgens IAS 17	Reële waarde 31 dec 2006
			Geamor- tiseerde kostprijs	Reële waarde in eigen vermogen	Reële waarde in winst of verlies		
Activa							
	Geldmiddelen en kasequivalenten	L&V	52 139	52 139	-	-	52 139
	Geldbeleggingen	L&V	29 019	29 019	-	-	29 019
	Handelsvorderingen	L&V	398 928	398 928	-	-	398 928
	Overige vorderingen	L&V	53 814	53 814	-	-	53 814
	Leningen en financiële vorderingen	L&V	124	124	-	-	124
	Financiële activa beschikbaar voor verkoop	BV	18 663	3 283	15 380	-	18 663
	Vorderingen uit derivaten						
	- zonder afdekkingsrelatie	FAaHD	36 385	-	-	36 385	36 385
	- met een afdekkingsrelatie	AVAfd	37 021	-	79	36 942	37 021
Verplichtingen							
	Rentetragende schulden						
	- financiële leases	n.v.t.	1 303	-	-	-	1 303
	- kredietinstellingen	FVtGK	258 977	258 977	-	-	258 819
	- kredietinstellingen	AVAfd	30 741	30 741	-	-	30 741
	- obligatieleningen	AVAfd	201 304	69 107	-	132 197	198 480
	Handelsschulden	FVtGK	227 827	227 827	-	-	227 827
	Verplichtingen uit derivaten						
	- zonder afdekkingsrelatie	FVaHD	3 617	-	-	3 617	3 617
	- met een afdekkingsrelatie	AVAfd	1 106	-	69	1 037	1 106
Getotaliseerd per categorie volgens IAS 39							
	Leningen en financiële vorderingen	L&V	534 024	534 024	-	-	534 024
	Financiële activa beschikbaar voor verkoop	BV	18 663	3 283	15 380	-	18 663
	Financiële activa met afdekkingsrelatie	AVAfd	37 021	-	79	36 942	37 021
	Financiële activa aangehouden voor handelsdoeleinden	FAaHD	36 385	-	-	36 385	36 385
	Financiële verplichtingen gewaardeerd tegen geamortiseerde kostprijs	FVtGK	486 804	486 804	-	-	486 646
	Financiële verplichtingen met afdekkingsrelatie	AVAfd	233 151	99 848	69	133 234	230 327
	Financiële verplichtingen aangehouden voor handelsdoeleinden	FVaHD	3 617	-	-	3 617	3 617

Kapitaalrisicobeheer

De Groep beheert haar kapitaal om te verzekeren dat haar entiteiten in staat zullen zijn hun activiteiten verder te zetten, en met de bedoeling de rentabiliteit voor haar aandeelhouders te maximaliseren en de verhouding van nettoschuld tegenover eigen vermogen te optimaliseren. De Groep heeft haar strategie in dit verband niet gewijzigd tegenover 2006.

De kapitaalstructuur van de Groep bestaat uit nettoschuld (die de elementen omvat gedefinieerd in toelichting 4.16 'Rentedragende schulden') en eigen vermogen (zowel toerekenbaar aan de Groep als aan minderheidsbelangen).

Gearing ratio

Het risicobeheerscomité van de Groep controleert de kapitaalstructuur op halfjaarlijkse basis. Als onderdeel van deze controle wordt de kapitaalkost herzien en worden de risico's geëvalueerd die verband houden met elke vorm van kapitaalverstrekking. De Groep beoogt een *gearing ratio* van 50%, gedefinieerd als de verhouding van nettoschuld tegenover eigen vermogen.

Gearing in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006 herwerkt	1 jan 2006 herwerkt
Nettoschuld	448 084	374 744	271 692
Eigen vermogen	1 146 586	1 108 978	1 108 601
Nettoschuld op eigen vermogen	39,1%	33,8%	24,5%

5.4. Op aandelen gebaseerde betalingen

In eigenvermogensinstrumenten afgewikkelde, op aandelen gebaseerde betalingstransacties

Toegekende opties in het kader van het SOP2-aandelenoptieplan en toegekende warrants in het kader van het SOP 2005-2009-aandelenoptieplan (zie toelichting 4.11 'Gewone aandelen, eigen aandelen, warrants en aandelenopties') worden verwerkt als in eigenvermogensinstrumenten afgewikkelde, op aandelen gebaseerde betalingstransacties in overeenstemming met IFRS 2.

In de loop van 2007 werden 12 500 opties (2006: 36 500) en 60 670 warrants (2006: 70 766) toegekend met een gewogen gemiddelde reële waarde van respectievelijk € 26,10 en € 26,10 per eenheid (2006: € 20,40 en € 19,27). De Groep heeft een last tegenover het eigen vermogen opgenomen voor een bedrag van € 0,7 miljoen (2006: € 1,1 miljoen) op basis van een lineaire afschrijving van de reële waarde van de opties en warrants over de wachtperiode. De reële waarde van de opties en warrants wordt bepaald op basis van een binomiaal waardingsmodel. Het model houdt rekening met de aandelenkoers op de toekenningsdatum, de uitoefenprijs, een verwachte volatiliteit van 28% (2006: 25%), een verwacht dividend van 2,5% (2006: 2,5%), een wachtperiode van 3 jaar, een contractduur van 10 jaar, een uitstroom van personeel van 9,2% (2006: 0%) en een risicovrije rentevoet van 4,0% (2006: 3,6%). Om de impact van vervroegde uitoefening in rekening te brengen werd verondersteld dat de werknemers de opties en warrants zouden uitoefenen na de datum van onvoorwaardelijke toezegging indien de aandelenkoers 1,25 keer (2006: 1,25) de uitoefenprijs is. De historische volatiliteit ligt tussen 25% en 30%.

In geldmiddelen afgewikkelde, op aandelen gebaseerde betalingstransacties

Stock Appreciation Rights (SARs) toegekend door de Groep (zie toelichting 4.14 'Voorzieningen voor personeelsbeloningen') worden verwerkt als in geldmiddelen afgewikkelde, op aandelen gebaseerde betalingstransacties in overeenstemming met IFRS 2. De reële waarde van de SARs wordt bepaald op basis van een binomiaal waardingsmodel. Het model houdt rekening met de aandelenkoers op de toekenningsdatum, de uitoefenprijs, een verwachte volatiliteit van 26% (2006: 28%), een verwacht dividend van 2,5% (2006: 2,5%), een wachtperiode van 3 jaar, een contractduur van 4,6 jaar (2006: 4 jaar), een uitstroom van personeel van 0% (2006: 0%) en een risicovrije rentevoet van 4,2% (2006: 3,9%). Om de impact van vervroegde uitoefening in rekening te brengen werd verondersteld dat de werknemers SARs zouden uitoefenen na de datum van onvoorwaardelijke toezegging indien de aandelenkoers 1,7 keer (2006: 1,6) de uitoefenprijs is. De historische volatiliteit ligt tussen 25% en 30%.

De Groep heeft voor een bedrag van € 0,3 miljoen (2006: € 0,7 miljoen) kosten met betrekking tot SARs opgenomen gedurende de verslagperiode. Op 31 december 2007 bedroeg de totale intrinsieke waarde van de onvoorwaardelijk toegezegde SARs € 0,8 miljoen (2006: € 0,6 miljoen).

5.5. Niet in de balans opgenomen verplichtingen

Per 31 december had de Groep volgende belangrijke verplichtingen:

in duizend €	2007	2006
Zekerheden gesteld bij derden	374	1 125
Verplichtingen tot aankoop van vaste activa	16 394	3 894
Verplichtingen tot deelneming in durfkapitaalfondsen	1 810	3 129

In oktober 2007 heeft Bekaert een intentieverklaring getekend om twee dochterondernemingen, Bekaert Precision Surface Technology (Suzhou) Co., Ltd (provincie Jiangsu, China) en Precision Surface Technology Pte Ltd (Singapore), te verkopen.

De Groep heeft ook verscheidene huurcontracten voor hoofdzakelijk rollend materieel en gebouwen aangegaan die geclassificeerd worden als operationele lease-overeenkomsten, voornamelijk in Europa en de Verenigde Staten. Een groot gedeelte van deze contracten bevat een verlengingsclausule, behalve deze voor rollend materieel. De activa worden niet onderverhuurd aan derden.

Toekomstige betalingen

in duizend €	2007	2006
Binnen het jaar	11 338	11 743
Over meer dan 1 en ten hoogste 5 jaar	20 161	22 531
Over meer dan 5 jaar	2 476	4 103
Totaal	33 975	38 377

Kosten

in duizend €	2007	2006
Rollend materieel	6 677	7 249
Industriële gebouwen	4 723	4 862
Uitrusting	1 341	1 655
Kantoren	2 554	1 776
Overige	189	336
Totaal	15 484	15 878

2007	Gewogen gemiddelde leaseperiode (in jaren)	Gewogen gemiddelde geldigheidsperiode huur (in jaren)
Rollend materieel	4	4
Industriële gebouwen	7	5
Uitrusting	4	4
Kantoren	5	3
Overige	4	4

2006	Gewogen gemiddelde leaseperiode (in jaren)	Gewogen gemiddelde geldigheidsperiode huur (in jaren)
Rollend materieel	4	4
Industriële gebouwen	7	5
Uitrusting	4	4
Kantoren	5	4
Overige	3	3

Er werden geen beduidende voorwaardelijke vorderingen of verplichtingen geïdentificeerd.

5.6. Verbonden partijen

Transacties tussen de onderneming en haar dochterondernemingen, die verbonden partijen zijn, werden geëlimineerd in de consolidatie en worden bijgevolg niet opgenomen in deze toelichting. Transacties met andere verbonden partijen worden hieronder toegelicht.

Transacties met joint ventures en geassocieerde ondernemingen

in duizend €	2007	2006
Verkopen van goederen	20 709	17 841
Aankopen van goederen	25 428	24 104
Ontvangen royalties en managementvergoedingen	8 591	8 966
Rente- en soortgelijke opbrengsten	2	80
Ontvangen dividenden	52 089	43 236

Uitstaande balansposities tegenover joint ventures en geassocieerde ondernemingen

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Langetermijnvorderingen	33	-	186
Handelsvorderingen	4 904	6 159	2 852
Overige kortetermijnvorderingen	8 213	14 004	3 346
Handelsschulden	2 340	3 904	2 597
Overige kortetermijnverplichtingen	383	-	11

Transacties met andere verbonden partijen

in duizend €	2007	2006
Inpalco s.r.o. (Slowakije)		
<i>Verkopen van goederen</i>	-	3
Bege s.r.o. (Slowakije)		
<i>Verkopen van goederen</i>	59	174

Uitstaande balansposities tegenover andere verbonden partijen

in duizend €	31 dec 2007	31 dec 2006	1 jan 2006
Inpalco s.r.o. (Slowakije)			
<i>Handelsvorderingen</i>	-	1	-
Bege s.r.o. (Slowakije)			
<i>Handelsvorderingen</i>	-	42	19

Baron Leon Bekaert, een lid van de Raad van bestuur, heeft minstens gezamenlijke zeggenschap in Inpalco s.r.o. en Bege s.r.o. De belangrijkste transacties tussen verbonden partijen zijn de verkopen van draadproducten door Bekaert Hlohovec, a.s. (Slowakije) aan Bege s.r.o. Deze werden afgesloten tegen vergelijkbare prijzen als bij niet-gedwongen verkoop tussen terzake goed geïnformeerde, onafhankelijke partijen. De uitstaande bedragen zijn niet verpand en zullen afgewikkeld worden in contanten. Er werden geen waarborgen gegeven of ontvangen. Er werden evenmin voorzieningen opgenomen voor dubieuze vorderingen met betrekking tot bedragen die door verbonden partijen verschuldigd zijn.

Het *Key Management* omvat de Raad van bestuur, de CEO, de leden van het *Bekaert Group Executive* (zie laatste pagina van het Financieel overzicht) en het *Senior Management* (zie laatste pagina van het Financieel overzicht).

Vergoedingen Key Management

in duizend €	2007	2006
Aantal personen	35	35
Kortetermijnpersoneelsbeloningen		
<i>Basisvergoedingen</i>	5 167	6 049
<i>Variabele vergoedingen</i>	2 587	2 650
<i>Vergoedingen als bestuurders bij dochterondernemingen</i>	700	626
Vergoedingen na uitdiensttreding		
<i>Toegezegde pensioenregelingen</i>	393	248
<i>Toegezegde bijdragenregelingen</i>	400	386
Op aandelen gebaseerde betalingen	190	906
Totaal brutovergoedingen	9 437	10 865
Gemiddelde brutovergoeding per persoon	270	310
Aantal toegekende warrants en opties (aandelenoptieplannen)	32 850	71 700

Voor de toelichtingen vereist door de Belgische code Lippens wordt verwezen naar het hoofdstuk 'Corporate Governance' in dit jaarverslag.

5.7. Gebeurtenissen na balansdatum

- In het kader van het SOP 2005-2009-aandelenoptieplan werden 97 000 warrants aangeboden op 20 december 2007. 75 785 van deze warrants werden aanvaard, en werden toegekend op 18 februari 2008. De uitoefenprijs is € 85,00.
- In het kader van het SOP2-aandelenoptieplan werden 14 500 opties aangeboden op 20 december 2007. Alle 14 500 opties werden aanvaard en werden toegekend op 18 februari 2008. De uitoefenprijs is € 85,00.
- In het kader van de door de Algemene vergadering van aandeelhouders aan de Raad van bestuur verleende machtiging, zet Bekaert de inkoop van eigen aandelen voort in 2008. 161 000 van de aandelen die na balansdatum werden teruggekocht werden vernietigd op 5 maart 2008, waardoor het aantal uitstaande aandelen nu 19 670 000 bedraagt.
- Bekaert heeft via NV Bekaert SA een obligatielening uitgeschreven voor een totaalbedrag van € 100 miljoen met uitgifte in België, Nederland en Luxemburg. De uitgiftekoers is vastgesteld op 101,80% van de nominale waarde per obligatie met een coupon van 5,30% per jaar. Het bruto actuarieel rendement bedraagt 4,886%. De inschrijvingsperiode liep van 10 januari tot 15 januari 2008.
- Ter versterking van haar bestaande positie in Rusland, heeft Bekaert de intentie om te investeren in een nieuwe staalkoerproductievestiging in de Lipetsk Special Economic Zone. Deze investering van ruim € 97 miljoen zal gefaseerd plaatsvinden over de periode 2008-2013. Een eerste ingebruikname van de productievestiging is voorzien in 2010.
- In februari 2008, hebben NV Bekaert SA en Haci Ömer Sabanci Holding A.S. een intentieverklaring getekend voor de overname door Bekaert van 50% van de aandelen in Beksa Celik Kord Sanayi ve Ticaret A.S. (Turkije). Als gevolg van deze overeenkomst zal Bekaert volledig eigenaar worden van Beksa, waarin ze nu al een belang heeft van 50%. De met de transactie verbonden overnamesom werd geraamd op € 40,3 miljoen.

5.8. Opdrachten uitgevoerd door de Commissaris en aanverwante personen

Gedurende 2007 werden er door de commissaris en met hem beroepshalve in samenwerkingsverband opererende personen bijzondere opdrachten uitgevoerd ten belope van € 817 000. Deze opdrachten betroffen in essentie verdere *assurance*-opdrachten (€ 38 000), belastingsadviesdiensten (€ 570 000) en andere niet-controlediensten (€ 209 000). De bijzondere opdrachten werden goedgekeurd door het Audit en Finance Comité.

De vergoedingen voor controlediensten voor NV Bekaert SA en haar dochterondernemingen bedroegen € 1 289 333.

5.9. Dochterondernemingen, joint ventures en geassocieerde ondernemingen

Vennootschappen die deel uitmaken van de Groep op 31 december 2007

Dochterondernemingen

Met industriële activiteit	Adres	%
Europa		
Aluheat B.V.	Bergeijk, Nederland	100
Bekaert Advanced Coatings NV	Deinze, België	100
Bekaert Advanced Filtration SA	Sprimont, België	100
Bekaert Bohumín s.r.o.	Bohumín, Tsjechië	100
Bekaert Carding Solutions Limited	Huddersfield, Verenigd Koninkrijk	100
Bekaert Carding Solutions NV	Zwevegem, België	100
Bekaert Carding Solutions S.A.S.	Roubaix, Frankrijk	100
Bekaert Combustion Technology B.V.	Assen, Nederland	100
Bekaert Dymonics GmbH	Herford, Duitsland	100
Bekaert Hemiksem NV	Hemiksem, België	100
Bekaert Hlohovec, a.s.	Hlohovec, Slowakije	100
Bekaert Petrovice s.r.o.	Petrovice, Tsjechië	100
Bekaert Progressive Composites, S.A.	Munguía, Spanje	100
Bekaert Slovakia, s.r.o.	Sládkovičovo, Slowakije	100
Bekintex NV	Wetteren, België	100
Cold Drawn Products Limited	Cleckheaton, Verenigd Koninkrijk	100
Industrias del Ubierna, S.A.	Burgos, Spanje	100
Solaronics S.A.	Armentières, Frankrijk	100
Sorevi S.A.S.	Limoges, Frankrijk	100
Noord-Amerika		
Bekaert Canada Ltd.	Vancouver, Canada	100
Bekaert CEB Technologies Canada Ltd	Calgary, Canada	100
Bekaert Corporation	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	100
Bekaert Progressive Composites, LLC	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	100
Bekaert Specialty Films, LLC	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	100
Delta Wire, LLC	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	100
Latijns-Amerika		
Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. ⁴	Bogotá, Colombia	88
Vicson, S.A.	Valencia, Venezuela	100
Azië		
Bekaert Binjiang Steel Cord Co., Ltd	Jiangyin (provincie Jiangsu), China	90
Bekaert Carding Solutions Pvt Ltd	Pune, India	100
Bekaert (China) Technology Research and Development Co., Ltd	Jiangyin (provincie Jiangsu), China	100
Bekaert Industries Pvt Ltd	Taluka Shirur, District Pune, India	100
Bekaert Jiangyin Wire Products Co., Ltd	Jiangyin (provincie Jiangsu), China	90
Bekaert New Materials (Suzhou) Co., Ltd	Suzhou (provincie Jiangsu), China	100
Bekaert Precision Surface Technology (Suzhou) Co., Ltd	Suzhou (provincie Jiangsu), China	67
Bekaert (Shandong) Tire Cord Co., Ltd	Weihei (provincie Shandong), China	100
Bekaert Shenyang Advanced Products Co., Ltd	Shenyang (provincie Liaoning), China	100
Bekaert-Shenyang Steel Cord Co., Ltd	Shenyang (provincie Liaoning), China	98
Bekaert Toko Metal Fiber Co., Ltd	Tokio, Japan	70
Bekinit KK	Miyashiro-Machi, Japan	60
Beksa Celik Kord Sanayi ve Ticaret A.S.	Istanboel, Turkije	50
China Bekaert Steel Cord Co., Ltd	Jiangyin (provincie Jiangsu), China	90
Precision Surface Technology Pte Ltd	Singapore	67
PT Bekaert Advanced Filtration	Tangerang, Indonesië	100
PT Bekaert Indonesia	Karawang, Indonesië	100

Shanghai Bekaert-Ergang Co., Ltd	Shanghai, China	70
Wuxi Bekaert Textile Machinery and Accessories Co., Ltd	Wuxi (provincie Jiangsu), China	75

Verkoopkantoren, magazijnen en andere	Adres	%
--	--------------	----------

Europa

Barnards Unlimited	Cleckheaton, Verenigd Koninkrijk	100
Bekaert (Schweiz) AG	Baden, Zwitserland	100
Bekaert A/S	Roskilde, Denemarken	100
Bekaert Asia NV	Zwevegem, België	100
Bekaert Carding Solutions S.r.l.	Bergamo, Italië	100
Bekaert CEB Technologies B.V.	Eindhoven, Nederland	100
Bekaert-CMTM GmbH	Friedrichsdorf, Duitsland	100
Bekaert Combustion Technology Limited	Solihull, Verenigd Koninkrijk	100
Bekaert France SAS	Antony, Frankrijk	100
Bekaert Ges.m.b.H.	Wenen, Oostenrijk	100
Bekaert GmbH	Friedrichsdorf, Duitsland	100
Bekaert Limited	Huddersfield, Verenigd Koninkrijk	100
Bekaert Norge A/S	Frogner, Noorwegen	100
Bekaert Poland Sp. z o.o.	Warschau, Polen	100
Bekaert Specialty Films Nordic AB	Norrköping, Zweden	100
Bekaert Specialty Films (UK) Ltd	Droitwich, Verenigd Koninkrijk	100
Bekaert Svenska AB	Göteborg, Zweden	100
Bekaert Wire o.o.o.	Moskou, Rusland	100
Lane Brothers Engineering Industries	Cleckheaton, Verenigd Koninkrijk	100
Leon Bekaert S.p.A.	Trezzano Sul Naviglio, Italië	100
Rylands-Whitecross Limited	Sheffield, Verenigd Koninkrijk	100
Sentinel (Wire Products) Limited	Cleckheaton, Verenigd Koninkrijk	100
Sentinel Wire Fencing Limited	Cleckheaton, Verenigd Koninkrijk	100
Solaronics AB	Vänersborg, Zweden	100
Solaronics GmbH	Achim, Duitsland	100
Solaronics Oy	Vantaa, Finland	100
Tinsley Wire Limited	Cleckheaton, Verenigd Koninkrijk	100
Tinsley Wire (Ireland) Limited	Dublin, Ierland	100
Twil Company	Cleckheaton, Verenigd Koninkrijk	100

Noord-Amerika

Bekaert Carding Solutions Inc.	Fredericton, Canada	100
Bekaert Carding Solutions, Inc.	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	100
Bekaert NCD, Inc.	Marietta (Georgia), Verenigde Staten	100
Bekaert Specialty Films (Canada), Inc.	Oakville, Canada	100

Latijns-Amerika

Bekaert Specialty Films de Mexico, SA de CV	Monterrey, Mexico	100
Bekaert Trade Latin America N.V.	Curaçao, Nederlandse Antillen	100
Bekaert Trade Mexico, S. de R.L. de C.V.	Mexico City, Mexico	100
Specialty Films de Services Company, SA de CV	Monterrey, Mexico	100

Azië

Bekaert Advanced Products (Shanghai) Co., Ltd	Shanghai, China	100
Bekaert Carding Solutions (Changzhou) Co., Ltd	Changzhou (provincie Jiangsu), China	100
Bekaert Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Japan Co., Ltd	Tokio, Japan	100
Bekaert Korea Ltd	Seoel, Korea	100
Bekaert Management (Shanghai) Co., Ltd	Shanghai, China	100
Bekaert Middle East LLC	Dubai, Verenigde Arabische Emiraten	49
Bekaert Singapore Pte Ltd	Singapore	100
Bekaert Specialty Films (SEA) Pte Ltd	Singapore	100
Bekaert Taiwan Co., Ltd	Taipei, Taiwan	100
Bekaert Tarak Aksesuarları ve Makineleri Ticaret A.S.	Istanbul, Turkije	100

Australië

Bekaert Specialty Films Australia Pty Ltd	Seven Hills, Australië	100
---	------------------------	-----

Financiële ondernemingen

	Adres	%
Becare Limited	Dublin, Ierland	100
Becorp Holding Corporation	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	100
Bekaert Building Products Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Carding Solutions Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Coördinatiecentrum NV	Zwevegem, België	100
Bekaert do Brasil Ltda	Contagem, Brazilië	100
Bekaert Engineering NV	Zwevegem, België	100
Bekaert Holding B.V.	Assen, Nederland	100
Bekaert Ibérica Holding, S.L.	Burgos, Spanje	100
Bekaert North America Management Corporation	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	100
Bekaert Russia Holding B.V.	Assen, Nederland	100
Bekaert Services Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Specialty Wire Products Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Stainless Products Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Steel Cord Products Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Wire Products Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
InverVicson, S.A. ⁴	Valencia, Venezuela	100
Numelino S.A. ⁴	Madrid, Spanje	100
Sentinel Garden Products Limited	Cleckheaton, Verenigd Koninkrijk	100
Sowinvest SCRL	Sprimont, België	100

Joint ventures

Met industriële activiteit	Adres	%
----------------------------	-------	---

Noord-Amerika

Wire Rope Industries Ltd ¹	Pointe-Claire, Canada	50
---------------------------------------	-----------------------	----

Latijns-Amerika

Acma S.A. ¹	Santiago, Chili	50
Acmanet S.A. ¹	Talcahuano, Chili	50
Belgo Bekaert Arames Ltda.	Contagem, Brazilië	45
Belgo Bekaert Nordeste S.A. ²	Feira de Santana, Brazilië	45
BMB-Belgo Mineira Bekaert Artefatos de Arame Ltda.	Vespasiano, Brazilië	45
Ideal Alambrec S.A. ³	Quito, Ecuador	50
Industrias Chilenas de Alambre - Inchalam S.A. ¹	Talcahuano, Chili	50
Procables S.A. ¹	Callao, Peru	48
Productos de Acero Cassadó S.A. ⁵	Callao, Peru	40
Productos de Acero S.A. – Prodinsa ¹	Maipu, Chili	50
Transportes Puelche Ltda ¹	Talcahuano, Chili	50

Azië

Mukand Bekaert Wire Industries Pvt Ltd	Pune, India	50
--	-------------	----

Verkoopkantoren, magazijnen en andere	Adres	%
---------------------------------------	-------	---

Europa

Bekaert Faser Vertriebs GmbH	Idstein, Duitsland	50
Netlon Sentinel Limited	Blackburn, Verenigd Koninkrijk	50

Noord-Amerika

Wire Rope Industries Distribution Ltd ¹	Pointe-Claire, Canada	50
Wire Rope Industries, Inc ¹	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	50

Latijns-Amerika

Prodalam Argentina S.A. ¹	Buenos Aires, Argentinië	50
Prodalam S.A. ¹	Santiago, Chili	50
Prodinsa Ingeniería y Proyectos S.A. ¹	Santiago, Chili	50

Azië

Bekaert Engineering (India) Pvt Ltd	New Delhi, India	40
-------------------------------------	------------------	----

Australië

Bekaert Australia Steel Cord Pty Ltd	North Shore, Australië	50
--------------------------------------	------------------------	----

Financiële ondernemingen

Adres

%

Acma Inversiones S.A. ¹	Talcahuano, Chili	50
Alambres Andinos S.A. (Alansa) ³	Quito, Ecuador	50
Bekaert Handling Group A/S	Kopenhagen, Denemarken	50
Impala S.A. ¹	Panama, Panama	50
Industrias Acmanet Ltda ¹	Talcahuano, Chili	50
Inversiones Invafer Ltda ¹	Santiago, Chili	50

Geassocieerde ondernemingen

Met industriële activiteit

Adres

%

Azië

Jiangyin Fasten-Bekaert Optical Cable Steel Products Co., Ltd	Jiangyin (provincie Jiangsu), China	30
--	-------------------------------------	----

¹ Behoort tot de Inchalam en Prodalam groep (zie toelichting 3.8 en 4.4).

² Is een dochteronderneming van Belgo Bekaert Arames Ltda. (zie toelichting 3.8 and 4.4).

³ Behoort tot de Ideal Alambrec groep (zie toelichting 3.8 en 4.4).

⁴ Is een dochteronderneming van Vicson, S.A. (zie toelichting 3.8 en 4.4).

⁵ Is een joint venture van de Ideal Alambrec groep en de Inchalam en Prodalam groep (zie toelichting 3.8 en 4.4).

Wijzigingen in 2007

1. Nieuwe deelnemingen

Dochterondernemingen

Adres

%

Becorp Holding Corporation	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	100
Bekaert Building Products Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Carding Solutions Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Progressive Composites, LLC	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	100
Bekaert Russia Holding B.V.	Assen, Nederland	100
Bekaert Services Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Specialty Wire Products Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Stainless Products Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Steel Cord Products Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Bekaert Wire Products Hong Kong Limited	Hong Kong, China	100
Delta Wire, LLC	Wilmington (Delaware), Verenigde Staten	100

Joint ventures

Adres

%

Inversiones Invafer Dos Ltda	Santiago, Chili	50
Mukand Bekaert Wire Industries Pvt Ltd	Pune, India	50
Prodinsa Ingeniería y Proyectos S.A.	Santiago, Chili	50

2. Toename / afname van het deelnemingspercentage

Dochterondernemingen	Adres	%
Bekaert Canada Ltd.	Vancouver, Canada	Van 70 naar 100%
Bekaert Progressive Composites Corporation	Atlanta (Georgia), Verenigde Staten	Van 80 naar 100%
Filter Concept SPRL	Sprimont, België	Van 60 naar 0%

Joint ventures	Adres	%
InverVicson, S.A.	Valencia, Venezuela	Van 50 naar 100%
Numelino S.A.	Madrid, Spanje	Van 50 naar 100%
Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A.	Bogotá, Colombia	Van 50 naar 88%
Productos de Acero Cassadó S.A.	Callao, Peru	Van 42 naar 40%
Vicson, S.A.	Valencia, Venezuela	Van 50 naar 100%

3. Fusies / omvormingen

Dochterondernemingen	Gefuseerd in
Bekaert Combustion Technology NV	Bekaert Engineering NV
Bekaert Progressive Composites Corporation	Bekaert Progressive Composites, LLC
Bekaert Sistemas de Combustão e Tecnologia – BCT Ltda.	Bekaert do Brasil Ltda
Delta Wire Corporation	Delta Wire, LLC
Spaleck-Bekaert GmbH & Co. KG	Bekaert GmbH

Joint ventures	Gefuseerd in
Cimaf Cabos S.A.	Belgo Bekaert Arames Ltda
Inversiones Invafer Dos Ltda.	Acma Inversiones S.A.

4. Naamsveranderingen

Nieuwe naam	Vorige naam
Barnards Unlimited	Barnards Limited
Bekaert Canada Ltd.	Titan Steel & Wire Co. Ltd
Bekaert (China) Technology Research and Development Co., Ltd	Bekaert Technology and Engineering (Jiangyin) Co., Ltd
Lane Brothers Engineering Industries	Lane Brothers Engineering Industries Limited

5. Vereffening

Ondernemingen	Adres
Instafer S.A.	Santiago, Chili
Joseph Sykes Brothers Limited	Sheffield, Verenigd Koninkrijk

In overeenstemming met de Belgische wetgeving geeft onderstaande tabel de kruispuntbanknummers van de Belgische ondernemingen weer.

Ondernemingen	Kruispuntbanknummer
Bekaert Advanced Coatings NV	BTW BE 0423.237.031 RPR Gent
Bekaert Advanced Filtration SA	TVA BE 0430.104.631 RPM Liège
Bekaert Asia NV	BTW BE 0406.207.096 RPR Kortrijk
Bekaert Carding Solutions NV	BTW BE 0405.443.271 RPR Kortrijk
Bekaert Combustion Technology NV	BTW BE 0430.134.127 RPR Kortrijk
Bekaert Coördinatiecentrum NV	BTW BE 0426.824.150 RPR Kortrijk
Bekaert Engineering NV	BTW BE 0405.388.239 RPR Kortrijk
Bekaert Hemiksem NV	BTW BE 0403.676.188 RPR Antwerpen
Bekintex NV	BTW BE 0452.746.609 RPR Dendermonde
Filter Concept SPRL	TVA BE 0871.984.369 RPM Liège
NV Bekaert SA	BTW BE 0405.388.536 RPR Kortrijk
Sowinvest SCRL	TVA BE 0478.543.956 RPM Liège

Informatie met betrekking tot de moeder vennootschap

Jaarverslag van de Raad van bestuur en jaarrekening van NV Bekaert SA

Statutaire jaarrekening

De statutaire jaarrekening van de moeder vennootschap NV Bekaert SA wordt hierna in verkorte vorm weergegeven. In overeenstemming met de Belgische vennootschapswetgeving werden het jaarverslag en de jaarrekening van NV Bekaert SA en het verslag van de Commissaris neergelegd bij de Nationale Bank van België.

Deze verslagen zijn, op verzoek, beschikbaar op volgend adres: NV Bekaert SA
President Kennedypark 18
BE-8500 KORTRIJK
België
www.bekaert.com

De Commissaris heeft een goedkeurende verklaring zonder voorbehoud gegeven met betrekking tot de statutaire jaarrekening van NV Bekaert SA.

Verkorte resultatenrekening

in duizend € - Jaren afgesloten op 31 december	2007	2006
Omzet	605 707	574 078
Bedrijfsresultaat	46 260	47 695
Financiële resultaten	62 929	63 429
Uitzonderlijke resultaten	-24 204	-48 643
Winstbelastingen	1 783	-2 313
Winst of verlies van het boekjaar	86 768	60 168

Verkorte balans na resultaatsverwerking

in duizend € - 31 december	2007	2006
Vaste activa	1 522 577	1 491 692
Oprichtingskosten en immateriële vaste activa	29 135	27 316
Materiële vaste activa	73 590	69 159
Financiële vaste activa	1 419 852	1 395 217
Vlottende activa	376 117	401 281
Totaal der activa	1 898 694	1 892 973
Eigen vermogen	730 754	805 319
Kapitaal	173 663	173 300
Uitgiftepremies	12 511	11 032
Herwaarderingsmeerwaarden	1 995	1 995
Wettelijke reserve	17 366	17 330
Belastingvrije reserve	11 177	12 023
Beschikbare reserves en overgedragen resultaten	513 652	589 639
Kapitaalsubsidies	390	-
Vorzieningen en uitgestelde belastingen	85 759	88 039
Schulden	1 082 181	999 615
Schulden op meer dan een jaar	210 450	420 450
Schulden op ten hoogste een jaar	871 731	579 165
Totaal der passiva	1 898 694	1 892 973

Waarderingsregels

De waarderings- en omrekeningsregels gebruikt voor de statutaire jaarrekening van de moeder vennootschap zijn gebaseerd op het Belgisch boekhoudrecht.

Samenvatting van het jaarverslag van de Raad van bestuur

De omzet steeg met 5,5% ten opzichte van 2006 en bedroeg € 605,7 miljoen. In de geavanceerde draadproducten daalde de verkoop van laagkoolstofdraadproducten licht tegenover het vorig boekjaar terwijl de markt vraag voor hoogkoolstofdraadproducten sterk was. Als gevolg van een hogere markt penetratie bleef de markt vraag voor bouwproducten in 2007 zeer hoog. De afdeling staalkoord vertoonde een lichte omzetzak tegenover vorig jaar. In de geavanceerde materialen nam de omzet in vezeltechnologie, voornamelijk bij dieselpartikelfiltratie, aanzienlijk toe in 2007.

Het bedrijfsresultaat sloot af op € 46,3 miljoen (2006: € 47,7 miljoen).

De financiële resultaten zijn gedaald tot € 62,9 miljoen (2006: € 63,4 miljoen). De hogere inkomsten van dividenden werden gecompenseerd door hogere rentelasten. Wisselkoersfluctuaties hadden een negatieve impact op de financiële resultaten.

De uitzonderlijke resultaten bedroegen € -24,2 miljoen (2006: € -48,6 miljoen) en bestaan vooral uit waardeverminderingen op financiële vaste activa.

Het boekjaar 2007 sloot af met een nettowinst van € 86,8 miljoen (2006: € 60,2 miljoen), vooral ten gevolge van de betere uitzonderlijke resultaten.

Milieuprogramma

De voorziening voor milieusanering daalde tot € 14,6 miljoen (2006: € 15,5 miljoen).

Informatie omtrent onderzoek en ontwikkeling

Meer informatie omtrent de activiteiten van de onderneming inzake onderzoek en ontwikkeling vindt u in het hoofdstuk 'Technologie en Innovatie' in het 'Verslag van de Raad van bestuur'.

Belangenconflicten

Zie hoofdstuk 'Corporate Governance' in het 'Verslag van de Raad van bestuur'.

Staat van het kapitaal

Sinds de publicatie van het jaarverslag 2006 werden, in toepassing van de Wet van 2 maart 1989, drie kennisgevingen ontvangen van deelnemingen in de effecten die het kapitaal van de vennootschap vertegenwoordigen.

Op 31 december 2007 bedroeg het aantal aandelen 19 831 000 en het aantal aandelen samen met de warrants bedroeg 20 146 703.

Kennisgever	Datum van kennisgeving	Aantal aandelen	Percentage t.o.v. totaal aantal aandelen	Percentage t.o.v. totaal aantal aandelen + warrants
Velge & Co, in vereffening, Keizerstraat 13, bus 1, 2000 Antwerpen	12/01/2007	19 000	0,10%	0,09%
SA Berfin, square Vergote 19, 1200 Brussel	19/01/2007	30 640	0,15%	0,15%
SA Subeco, rue Guimard 19, 1040 Brussel	8/12/2007	52 600	0,27%	0,26%
Millenium 3 SA, av. N. Plissart 8, 1040 Brussel	9/01/2007	30 000	0,15%	0,15%
Stichting Administratiekantoor Bekaert, Chasséveld 1, 4811 DH Breda (Nederland)	8/12/2007	7 454 330	37,59%	37,00%
Totaal		7 586 570	38,26%	37,66%

De Stichting Administratiekantoor Bekaert heeft verklaard in overleg te handelen met de vennootschappen Velge & Co, in vereffening, SA Berfin, SA Subeco en Millenium 3 SA.

Voorstel van resultaatsverwerking NV Bekaert SA 2007

De winst van het boekjaar 2007, na belastingen, bedraagt € 86 768 327 tegenover een winst van € 60 167 626 over het boekjaar 2006. Een bedrag van € 846 102 werd onttrokken aan de belastingsvrije reserves. De overdracht van de winst van vorige boekjaren bedraagt € 35 474 165. De te bestemmen winst bedraagt bijgevolg € 123 088 594.

Op de Algemene vergadering van aandeelhouders van 14 mei 2008 zal de Raad van bestuur voorstellen om de bovenvermelde winst als volgt te verdelen:

	in €
Onttrekking aan de reserves	-1 409 702
Toevoeging aan de wettelijke reserve	36 300
Toevoeging aan de overige reserves	37 930 404
Overdracht naar volgend jaar	32 242 392
Brutodividenden	54 289 200
Totaal	123 088 594

Op basis van de sterke prestaties van de onderneming in 2007 en van het vertrouwen in de toekomst, zal de Raad van bestuur aan de Algemene vergadering van aandeelhouders voorstellen om een brutodividend uit te keren van € 2,76 per aandeel, hetzij een stijging van het basisbedrag met 10,4%. Indien dit voorstel aanvaard wordt, stemt het overeen met een nettodividend per aandeel van € 2,07. Het nettodividend voor aandelen vergezeld van een VVPR-strip, die recht geeft op een verminderde roerende voorheffing van 15%, zal in dat geval € 2,346 bedragen.

Deze dividenden zullen vanaf 21 mei 2008 betaalbaar gesteld worden in euro, tegen afgifte van dividendbewijs nr. 9 aan de loketten van:

- ING Belgium, Fortis Bank, KBC Bank, Bank Degroof en Dexia Bank in België;
- Société Générale in Frankrijk;
- ABN AMRO Bank in Nederland;
- UBS in Zwitserland.

Statutaire benoemingen

De opdracht van onafhankelijk bestuurder van de heer Gary J. Allen vervalt na afloop van de gewone Algemene vergadering van aandeelhouders van 14 mei 2008.

De Raad van bestuur stelt de Algemene vergadering van aandeelhouders voor Dr Alan Begg te benoemen als onafhankelijk bestuurder voor een periode van drie jaar, tot en met de gewone Algemene vergadering van aandeelhouders in 2011.

NV BEKAERT SA

VERSLAG VAN DE COMMISSARIS OVER DE GECONSOLIDEERDE JAARREKENING AFGESLOTEN OP 31 DECEMBER 2007 GERICHT TOT DE ALGEMENE VERGADERING VAN AANDEELHOUDERS

Aan de aandeelhouders

Overeenkomstig de wettelijke en statutaire bepalingen, brengen wij u verslag uit in het kader van het mandaat van commissaris dat ons werd toevertrouwd. Dit verslag omvat ons oordeel over de geconsolideerde jaarrekening evenals de vereiste bijkomende vermelding.

Verklaring over de geconsolideerde jaarrekening zonder voorbehoud

Wij hebben de controle uitgevoerd van de geconsolideerde jaarrekening van NV BEKAERT SA ("de vennootschap") en haar dochterondernemingen (samen "de groep"), opgesteld in overeenstemming met IFRS zoals aanvaard binnen de Europese Unie en met de in België van toepassing zijnde wettelijke en bestuursrechtelijke voorschriften. Deze geconsolideerde jaarrekening bestaat uit de geconsolideerde balans op 31 december 2007, de geconsolideerde winst- en verliesrekening, het geconsolideerd overzicht van het volledig perioderesultaat, het geconsolideerde mutatieoverzicht van het eigen vermogen, het geconsolideerde kasstroomoverzicht voor het boekjaar eindigend op die datum, alsmede een overzicht van de belangrijkste gehanteerde grondslagen voor financiële verslaggeving en toelichtingen. Het geconsolideerde balanstotaal bedraagt 2 312 557 (000) EUR en de geconsolideerde winst (aandeel van de groep) van het boekjaar bedraagt 152 890 (000) EUR.

De jaarrekeningen van een aantal belangrijke vennootschappen opgenomen in de consolidatiekring, met een balanstotaal van 160 086 (000) EUR en met een totale winst van het boekjaar van 40 032 (000) EUR werden gecontroleerd door andere revisoren. Onze verklaring over de hierbijgevoegde geconsolideerde jaarrekening is, voor zover deze betrekking heeft op bedragen betreffende deze vennootschappen, gesteund op de verslagen van deze andere revisoren.

Het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening valt onder de verantwoordelijkheid van de raad van bestuur. Deze verantwoordelijkheid omvat onder meer: het ontwerpen, implementeren en in stand houden van een interne controle met betrekking tot het opstellen en de getrouwe weergave van de geconsolideerde jaarrekening zodat deze geen afwijkingen van materieel belang, als gevolg van fraude of van fouten, bevat, het kiezen en toepassen van geschikte grondslagen voor financiële verslaggeving, en het maken van boekhoudkundige ramingen die onder de gegeven omstandigheden redelijk zijn.

Het is onze verantwoordelijkheid een oordeel over deze geconsolideerde jaarrekening tot uitdrukking te brengen op basis van onze controle. Wij hebben onze controle uitgevoerd overeenkomstig de wettelijke bepalingen en volgens de in België geldende controlenormen, zoals uitgevaardigd door het Instituut der Bedrijfsrevisoren. Deze controlenormen vereisen dat onze controle zo wordt georganiseerd en uitgevoerd dat een redelijke mate van zekerheid wordt verkregen dat de geconsolideerde jaarrekening geen afwijkingen van materieel belang bevat.

Overeenkomstig deze controlenormen, hebben wij controlewerkzaamheden uitgevoerd ter verkrijging van controle-informatie over de in de geconsolideerde jaarrekening opgenomen bedragen en toelichtingen. De selectie van deze controlewerkzaamheden is afhankelijk van onze beoordeling welke een inschatting omvat van het risico dat de geconsolideerde jaarrekening afwijkingen van materieel belang bevat als gevolg van fraude of van fouten.

Bij het maken van onze risico-inschatting houden wij rekening met de bestaande interne controle van de groep met betrekking tot het opstellen en de getrouwe weergave van de geconsolideerde jaarrekening ten einde in de gegeven omstandigheden de gepaste werkzaamheden te bepalen maar niet om een oordeel over de effectiviteit van de interne controle van de groep te geven. Wij hebben tevens de gegrondheid van de grondslagen voor financiële verslaggeving, de redelijkheid van de boekhoudkundige ramingen gemaakt door de vennootschap, alsook de voorstelling van de geconsolideerde jaarrekening als geheel beoordeeld. Ten slotte, hebben wij van de raad van bestuur en van de verantwoordelijken van de vennootschap de voor onze controlewerkzaamheden vereiste ophelderingen en inlichtingen verkregen. Wij zijn van mening dat de door ons verkregen controle-informatie, samen met de verslagen van andere revisoren waarop wij gesteund hebben, een redelijke basis vormt voor het uitbrengen van ons oordeel.

Naar ons oordeel, en op basis van de verslagen van de andere revisoren, geeft de geconsolideerde jaarrekening een getrouw beeld van de financiële toestand van de groep per 31 december 2007, en van haar resultaat en kasstromen voor het boekjaar eindigend op die datum, in overeenstemming met IFRS zoals aanvaard binnen de Europese Unie en met de in België van toepassing zijnde wettelijke en bestuursrechtelijke voorschriften.

Bijkomende vermelding

Het opstellen en de inhoud van het geconsolideerde jaarverslag vallen onder de verantwoordelijkheid van de raad van bestuur.

Het is onze verantwoordelijkheid om in ons verslag de volgende bijkomende vermelding op te nemen die niet van aard is om de draagwijdte van onze verklaring over de geconsolideerde jaarrekening te wijzigen:

- Het geconsolideerde jaarverslag behandelt de door de wet vereiste inlichtingen en stemt overeen met de geconsolideerde jaarrekening. Wij kunnen ons echter niet uitspreken over de beschrijving van de voornaamste risico's en onzekerheden waarmee de groep wordt geconfronteerd, alsook van haar positie, haar voorzienbare evolutie of de aanmerkelijke invloed van bepaalde feiten op hun toekomstige ontwikkeling. Wij kunnen evenwel bevestigen dat de verstrekte gegevens geen onmiskenbare inconsistenties vertonen met de informatie waarover wij beschikken in het kader van ons mandaat.

Diegem, 14 maart 2008

De commissaris

DELOITTE Bedrijfsrevisoren

BV o.v.v.e. CVBA

Vertegenwoordigd door



Geert Verstraeten

Member of
Deloitte Touche Tohmatsu

Bekaert Group Executive

Bert De Graeve	Chief Executive Officer
Bruno Humblet	Chief Financial Officer
	Advanced Coatings/Specialized films
Dominique Neerinck	Chief Technology Officer
	Advanced Coatings/Industrial coatings
Geert Roelens	Advanced wire products/Steelcord (vanaf 01/03/2008)
Marc Vandecasteele	Advanced wire products/Steelcord
Henri-Jean Velge	Advanced wire products/Wire
	Advanced materials

Senior Management

Jacques Anckaert	Investor Relations Officer
Daniël Chambaere	General Manager Building Products
Patrick De Keyzer	General Manager Steelcord Technology & Operations Europe & Turkey
Marc de Sauvage	General Manager Engineering
Mark Goyens	Chief HR Officer
Louis Kuitenbrouwer	General Manager Marketing and Sales steel cord products
Lieven Larmuseau	General Manager Group Purchasing
Carlos Loncke	Business Controller wire products
	General Manager Composites
Rick McWhirt	General Manager steel cord products North and Latin America
	President Bekaert North America
Herman Vandaele	President Bekaert Asia
Frans Van Giel	General Manager Group Business Development
Geert Van Haver	General Manager Wire Europe
Geert Voet	General Manager Wire North and Latin America
Frank Vromant	Group Controller and Chief Information Officer

Algemeen secretaris

Pierre Schaubroeck

Commissaris

Deloitte Bedrijfsrevisoren

Investor relations

Jacques Anckaert
T +32 56 23 05 72
F +32 56 22 85 57
investor.relations@bekaert.com

Corporate communicatie

Nathalie Meert
T +32 56 23 05 31
F +32 56 23 05 48
press@bekaert.com

Documentatie

www.bekaert.com
info@bekaert.com

Het jaarverslag betreffende het begrotingsjaar 2007 is beschikbaar op internet in het Frans, Nederlands en Engels op het adres www.bekaert.com.

Verantwoordelijke uitgever:	Bruno Humblet, Chief Financial Officer
Coördinatie:	Nathalie Meert, Corporate External Communication Manager
Design:	The Crew Corporate Communication – Belgium (www.thecrewcommunication.com)
Printing:	Lannoo drukkerij – Belgium (www.lannooprint.com)

Financiële kalender

Activiteitenverslag 1^{ste} kwartaal 2008	14	mei	2008
Algemene vergadering van aandeelhouders	14	mei	2008
Betaalbaarstelling dividend (coupon nr. 9)	21	mei	2008
Halfjaarresultaten 2008	1	augustus	2008
Activiteitenverslag 3^{de} kwartaal 2008	7	november	2008
Activiteitenverslag 4^{de} kwartaal 2008	20	februari	2009
Resultaten 2008	13	maart	2009
Jaarverslag 2008 beschikbaar op Internet	17	april	2009
Activiteitenverslag 1^{ste} kwartaal 2009	13	mei	2009
Algemene vergadering van aandeelhouders	13	mei	2009
Betaalbaarstelling dividend (coupon nr. 10)	20	mei	2009

Dit document bevat toekomstgerichte informatie die risico's en onzekerheden met zich meebrengt. De lezer dient zich te realiseren dat aan toekomstgerichte uitspraken bekende en onbekende risico's verbonden zijn en dat deze onderworpen zijn aan grote bedrijfseconomische en concurrentieonzekerheden en onvoorziene gebeurtenissen. Noch Bekaert noch iemand anders aanvaardt enigerlei verantwoordelijkheid voor de juistheid van deze toekomstgerichte uitspraken. De vennootschap is niet verplicht om toekomstgerichte uitspraken naar buiten toe te actualiseren.

Definities

Cashflow	Resultaat uit voortgezette bedrijfsactiviteiten toerekenbaar aan de Groep + afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen van activa. Deze definitie verschilt van deze toegepast in het kasstroomoverzicht.
Dividendrendement	Brutodividend als een percentage van de aandelenkoers op 31 december.
Dochterondernemingen	Ondernemingen waarin Bekaert de zeggenschap heeft, en waarin Bekaert over het algemeen meer dan 50% van de stemrechten bezit.
EBIT	Bedrijfsresultaat (Earnings Before Interest and Taxation).
EBIT interestdekking	Bedrijfsresultaat (EBIT) gedeeld door de nettorentelasten.
EBITDA (Bedrijfscashflow)	Bedrijfsresultaat (EBIT) + afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen van activa.
Enmalige opbrengsten en kosten	Bedrijfsopbrengsten en -kosten in verband met herstructureringen, bijzondere waardeverminderingen, milieuvorzieningen en andere gebeurtenissen en transacties die duidelijk los staan van de normale activiteiten van de Groep.
Equity-methode	Waarderingsmethode waarbij de deelneming (in een <i>joint venture</i> of geassocieerde onderneming) initieel opgenomen wordt tegen kostprijs en later aangepast wordt voor wijzigingen in het aandeel van de investeerder in de nettoactiva (= het eigen vermogen) van de <i>joint venture</i> of geassocieerde onderneming. De winst- en verliesrekening toont het aandeel van de investeerder in het nettoresultaat van de <i>joint venture</i> of geassocieerde onderneming.
Financiële autonomie	Eigen vermogen in verhouding tot totaal activa.
Gearing	Nettoschuld in verhouding tot het eigen vermogen.
Geassocieerde ondernemingen	Ondernemingen waarin Bekaert een invloed van betekenis heeft, meestal vertegenwoordigd door een belang van minstens 20%. Geassocieerde ondernemingen worden gewaardeerd volgens de 'equity'-methode.
Joint ventures	Ondernemingen met een gezamenlijke zeggenschap waarbij Bekaert ongeveer 50 % bezit. <i>Joint ventures</i> worden gewaardeerd volgens de 'equity'-methode.
Kapitaalgebruik	Werkkapitaal + nettoboekwaarde van goodwill, immateriële en materiële vaste activa. Het gemiddeld kapitaalgebruik wordt berekend als het kapitaalgebruik op vorig jaareinde plus het kapitaalgebruik op balansdatum gedeeld door twee.
Koers-winstverhouding	Koers van het aandeel gedeeld door het perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep per aandeel.
Nettokapitalisatie	Nettoschuld + eigen vermogen.
Nettoschuld	Rentedragende schulden, verminderd met vorderingen uit leningen (inbegrepen in overige vlottende activa), geldbeleggingen, geldmiddelen en kasequivalenten. Louter voor de berekening van de schuld wordt bij de waardering van de rentedragende schulden rekening gehouden met het effect van <i>cross-currency interest-rate swaps</i> (of gelijkaardige financiële instrumenten) die deze schulden omzetten in de functionele valuta van de entiteit.
Omzet (gezamenlijk)	Omzet van de geconsolideerde vennootschappen + 100% van omzet van de <i>joint ventures</i> en de geassocieerde ondernemingen, na eliminatie van onderlinge verkopen.
Pay-out-ratio	Brutodividend als een percentage van het perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep.
ROCE	Bedrijfsresultaat (EBIT) in verhouding tot gemiddeld kapitaalgebruik. (Return on Capital Employed)
ROE	Perioderesultaat in verhouding tot het gemiddeld eigen vermogen. (Return on Equity)
Toegevoegde waarde	Bedrijfsresultaat (EBIT) + bezoldigingen, sociale lasten en pensioenen + afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen van activa.
Velocity	De som van de dagelijkse coëfficiënten, aantal verhandelde aandelen, gedeeld door het totaal aantal uitstaande aandelen, gedurende de voorbije 12 maanden.
Velocity (aangepast)	De velocity aangepast voor de free-float band van 65% per einde 2007.
Werkkapitaal (operationeel)	Voorraden + handelsvorderingen - handelsschulden - ontvangen vooruitbetalingen - personeelsvergoedingen - belastingen m.b.t. personeel.



NV Bekaert SA
President Kennedypark 18
BE-8500 Kortrijk
Belgium
T+ 32 56 23 05 11
F +32 56 23 05 48
info@bekaert.com
www.bekaert.com