

# Persbericht

## Gereguleerde informatie

Pers - Investors  
Katelijn Bohez  
T +32 56 23 05 71

[www.bekaert.com](http://www.bekaert.com)

26 februari 2016

## Jaarresultaten 2015: Bekaert op schema

### Sterke margegroei, stevige cash generatie en aanzienlijke verbetering van nettoschuld/EBITDA

#### Hoofdpunten<sup>1</sup>

Bekaert boekte een sterke omzetgroei dankzij de succesvolle integratie van overnames, gunstige wisselkoerseffecten en een betere product-mix. De geconsolideerde omzet van de groep steeg met 14% tot € 3,7 miljard in 2015. De product-mix verbeterde dankzij het toegenomen aandeel van staalkoörd en zaagdraad en door het stopzetten van verlieslatende productgroepen. Deze mix effecten en de duurzame kostenbesparingen stuwden het operationeel resultaat (REBIT) 36% hoger tot € 223 miljoen, hetzij een marge van 6,1%. Ondanks de economische evoluties en de concurrentiële druk in China en Latijns-Amerika slaagden Bekaerts activiteiten erin vooral in die regio's sterke margegroei te realiseren. In EMEA tekenden we uitstekende, dubbelcijferige marges op, terwijl de resultaten in Noord-Amerika werden afgezwakt door eenmalige effecten.

Bekaert overtrof in 2015 de meeste marktgemiddelden en kon de ongunstige impact op prijszetting en marges van grondstoffenprijzen en concurrentiedruk afwenden door de business portefeuille en de onderliggende structuur van de Groep te verbeteren. De solide prestaties resulteerden in een sterke operationele cash generatie, zodat de nettoschuld afnam, ondanks de aanzienlijke acquisities en investeringen.

#### Kerncijfers:

- Geconsolideerde omzet van € 3,7 miljard (+14%) en gezamenlijke omzet van € 4,4 miljard (+9%)
- Impact van wisselkoersverschillen: € 270 miljoen (+8,4%) op geconsolideerde omzet en € 149 miljoen (+3,7%) op gezamenlijke omzet
- Marge op omzet van € 598 miljoen (16,3% marge) tegenover € 486 miljoen (15,1%) in 2014
- REBIT van € 223 miljoen (6,1% marge) tegenover € 164 miljoen (5,1% marge)
- Eenmalige kosten en opbrengsten van € -3 miljoen tegenover € +7 miljoen
- EBIT van € 220 miljoen (6,0%) tegenover € 171 miljoen (5,3%)
- EBITDA van € 441 miljoen (12,0%) tegenover € 342 miljoen (10,6%)
- Nettoschuld op EBITDA van 1,9 in vergelijking met 2,5 vorig jaar
- EPS (perioderesultaat per aandeel): € 1,83 tegenover € 1,51

#### Bekaert bleef investeren in toekomstige groei:

- Bekaert integreerde met succes de overgenomen staalkoördactiviteiten van Pirelli en de voormalige staalkabelactiviteiten van Arrium in Australië. Bekaert bereikte ook een overeenkomst met Ontario Teacher's Pension Plan voor de voorziene fusie van de kabel en advanced cord businesses van Bekaert en Bridon.
- De kosten voor onderzoek en ontwikkeling bedroegen € 65 miljoen (€ 59 miljoen in 2014).
- De investeringen in materiële vaste activa bedroegen € 171 miljoen, 29% hoger dan vorig jaar.
- Ondanks de aanzienlijke impact van overnames (€ 235 miljoen na aftrek van desinvesteringen) en investeringen reduceerde Bekaert de nettoschuld tot € 832 miljoen (tegenover € 853 miljoen bij jaareinde 2014 en tegenover € 1 023 miljoen op 30 juni 2015). De daling was voornamelijk het gevolg van sterke cash generatie en strikte werkkapitaalcontrole.

De Raad van Bestuur bevestigt het vertrouwen in de strategie en de toekomstperspectieven van de onderneming en zal aan de jaarlijkse Algemene Vergadering van aandeelhouders een brutodividend van € 0,90 per aandeel voorstellen, in vergelijking met € 0,85 per aandeel vorig jaar.

<sup>1</sup> Alle vergelijkingen zijn ten opzichte van de cijfers voor het boekjaar 2014.

## Vooruitzichten

Bekaert houdt gezien de huidige economische omgeving en de globale overcapaciteit rekening met aanhoudende druk in de meeste sectoren. De lage olieprijs hebben gevolgen voor vele industriële sectoren maar zorgen tegelijkertijd voor een stimulans in de bestedingen in de automobielsector. Bekaert verwacht een aanhoudende sterke vraag in deze sector, die meer dan 40% van de groepsomzet vertegenwoordigt.

De staalprijs zullen een impact van -5% hebben op de omzet van Bekaert voor de eerste helft van 2016 (tegenover de eerste helft van 2015). Toch verwachten we dat de marges zullen toenemen.

De doeltreffendheid van Bekaerts acties om waardecreatie te bevorderen is reeds gedeeltelijk zichtbaar in de sterke winst- en EBITDA groei in 2015. We zijn overtuigd dat deze acties nog meer vruchten zullen afwerpen in de komende jaren.

- Bekaert heeft duidelijke prioriteiten gesteld met betrekking tot de domeinen waarin de onderneming verder wil groeien en hoe de business portefeuille kan worden verbeterd. We hebben onze focus verscherpt op die business domeinen waarin we onze sterkten kunnen benutten. De recente acquisities en de geplande fusie in de staalkabelindustrie illustreren deze strategie. Bekaerts marges zullen in 2016 bovendien positief worden beïnvloed door het effect op jaarbasis van afgestoten, verlieslatende activiteiten. Deze omvatten onder meer carding solutions (gedesinvesteerd in mei 2015) en de roestvaste draadactiviteiten (stopgezet in oktober 2015). We hebben de organisatie bovendien ontdaan van complexiteit zonder toegevoegde waarde, door het aandeelhouderschap aan te passen in vennootschappen waar partnerschappen niet hebben geleid tot efficiënte en succesvolle samenwerkingsvormen.
- De wereldwijde transformatieprogramma's die de visie en de strategieën van Bekaert ondersteunen, vergroten hun impact en snelheid en zullen in de komende jaren hun volle potentieel bereiken. Dit behelst een manufacturing excellence programma gericht op het versterken van onze concurrentiekracht door het optimaliseren van kwaliteit, veiligheid, leverbetrouwbaarheid en productiviteit; en het recent opgestarte customer excellence programma dat groei en rendement nastreeft. Deze acties zullen ons helpen om onze business naar een hoger performantieniveau te tillen.

Bekaert verwacht aanhoudende sterke prestaties in EMEA, een rendementsverbetering in Noord-Amerika, en bijkomend winstpotentieel uit de aanzienlijke positieversteviging in Pacifisch Azië. Bekaert blijft haar marktaandeel versterken in Latijns-Amerika, zij het in zwakkere economische omstandigheden.

Met vertrouwen in de impact en het potentieel van onze verbeteringsacties, en mits het uitblijven van uitzonderlijke, niet te voorziene gebeurtenissen, zijn we ervan overtuigd:

- dat we de capaciteit hebben om de marktgemiddelden dit jaar opnieuw te overtreffen
- dat we een belangrijke stap zullen zetten in de richting van onze REBIT doelstelling van 7%.

## Financiële resultaten – Samenvatting

in miljoen €	2014	2015	1H 2015	2H 2015
Geconsolideerde omzet	3 216	3 671	1 897	1 774
Bedrijfsresultaat vóór eenmalige opbrengsten en kosten (REBIT)	164	223	112	111
REBIT-marge op omzet	5,1%	6,1%	5,9%	6,2%
Eenmalige opbrengsten en kosten	7	-3	-3	0
Bedrijfsresultaat (EBIT)	171	220	110	110
EBIT-marge op omzet	5,3%	6,0%	5,8%	6,2%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	182	222	107	114
Negatieve goodwill	-11	0	-0	0
EBITDA	342	441	217	225
EBITDA-marge op omzet	10,6%	12,0%	11,4%	12,7%
Gezamenlijke omzet	4 040	4 402	2 304	2 098

### Omzet

Bekaert realiseerde in 2015 een geconsolideerde omzet van € 3,7 miljard en een gezamenlijke omzet van € 4,4 miljard, een stijging van 14% en 9% respectievelijk in vergelijking met vorig jaar.

Bekaerts geconsolideerde omzet werd gestuwd door overnamegroei (9%) en wisselkoerseffecten, goed voor +8%. De organische omzetgroei van +2% was het resultaat van een positieve prijs-mix (+4%) en een geringe volumedaling (-1%) en prijserosie (-1%). De omzetgroei werd getemperd door de significant lagere grondstofprijzen (-5%) die werden verrekend aan onze klanten. In tegenstelling tot het laatste kwartaal van vorig jaar, kenden de winst en de omzet geen zwaardere terugval dan de verwachte seizoenseffecten bij jaareinde.

De gezamenlijke omzet<sup>2</sup> steeg met 9%. De devaluatie van de Braziliaanse real verminderde de translatie-impact van wisselkoersschommelingen op het niveau van de gezamenlijke omzet (+4%). De groei door overnames en desinvesteringen vertegenwoordigde +7%. De organische groei (+2%) werd tenietgedaan door lagere grondstofprijzen (-4%).

### Marktontwikkelingen

Bekaert is in vele sectoren actief. De grootste markten voor de producten van Bekaert zijn de automobiel-, de energie- en de bouwsector. De **automobielsector** presteerde sterk in 2015, voornamelijk in EMEA en Noord-Amerika. Bekaert verhoogde haar marktaandeel in de bandenmarkten door de overname van de voormalige Pirelli staalkoördvestigingen en door toegenomen concurrentiekracht in China. Onze omzet in automobielmarkten vertegenwoordigde meer dan 40% in 2015 en was het resultaat van een groeiend marktaandeel en een sterke verkoop, gedragen door de toegenomen vraag.

Ongeveer een kwart van Bekaerts gezamenlijke omzet in 2015 was gerelateerd aan de **bouwsector**. De vraag naar staalvezels voor betonwapening nam gestaag toe, voornamelijk in de EMEA markten. De publieke infrastructuursector verzwakte in Latijns-Amerika door de afgenomen overheidsbudgetten en openbare bestedingen. Bekaerts activiteiten in de regio behielden hun sterke marktaandeel in moeilijke bouwmarkten.

Terwijl de marktomstandigheden globaal verslechterden in de olie- en gas-gerelateerde **energiemarkten**, hield Bekaert gelijke tred met de groeiende vraag in de sector van de zonne-energie. We noteerden een stevige groei in zaagdraad in vergelijking met vorig jaar (+30%). Zaagdraad vertegenwoordigt nu meer dan 10% van Bekaerts omzet in Pacifisch Azië, met China als marktleider in de wafer industrie. Meer dan 10% van de gezamenlijke omzet van Bekaert werd in 2015 gerealiseerd in energie-gerelateerde markten.

<sup>2</sup> De gezamenlijke omzet is de omzet gerealiseerd door de geconsolideerde ondernemingen plus 100% van de omzet gerealiseerd door de joint ventures en geassocieerde ondernemingen na eliminatie van onderlinge verkopen.

## Geconsolideerde omzet per segment

### Geconsolideerde omzet over het boekjaar 2015 in miljoen €

Geconsolideerde omzet	2014	2015	Verschil	Aandeel	FX impact
EMEA	1 064	1 227	+15%	33%	-3
Noord-Amerika	555	593	+7%	16%	+90
Latijns-Amerika	631	764	+21%	21%	+45
Pacifisch Azië	966	1 086	+12%	30%	+139
<b>Totaal</b>	<b>3 216</b>	<b>3 671</b>	<b>+14%</b>	<b>100%</b>	<b>+270</b>

### 2015 kwartaalevolutie van de geconsolideerde omzet per segment in miljoen €

Geconsolideerde omzet	1 <sup>e</sup> Q	2 <sup>e</sup> Q	3 <sup>e</sup> Q	4 <sup>e</sup> Q	Q4 y-o-y <sup>3</sup>
EMEA	313	331	296	287	+17%
Noord-Amerika	152	160	146	135	=
Latijns-Amerika	195	205	180	185	+7%
Pacifisch Azië	243	297	277	269	+12%
<b>Totaal</b>	<b>904</b>	<b>993</b>	<b>898</b>	<b>876</b>	<b>+10%</b>

## Gezamenlijke<sup>4</sup> omzet per segment

### Gezamenlijke omzet over het boekjaar 2015 in miljoen €

Gezamenlijke omzet	2014	2015	Verschil	Aandeel	FX impact
EMEA	1 049	1 223	+17%	28%	-3
Noord Amerika	555	593	+7%	13%	+90
Latijns Amerika	1 422	1 451	+2%	33%	-82
Pacifisch Azië	1 014	1 136	+12%	26%	+145
<b>Total</b>	<b>4 040</b>	<b>4 402</b>	<b>+9%</b>	<b>100%</b>	<b>+149</b>

### 2015 kwartaalevolutie van de gezamenlijke omzet per segment in miljoen €

Gezamenlijke omzet	1 <sup>e</sup> Q	2 <sup>e</sup> Q	3 <sup>e</sup> Q	4 <sup>e</sup> Q	Q4 y-o-y <sup>3</sup>
EMEA	311	329	296	287	+19%
Noord Amerika	152	160	146	135	=
Latijns Amerika	393	393	343	322	-10%
Pacifisch Azië	249	315	289	282	+11%
<b>Total</b>	<b>1 106</b>	<b>1 198</b>	<b>1 073</b>	<b>1 025</b>	<b>+4%</b>

<sup>3</sup> Q4 jaar-op-jaar omzet: 4e kwartaal 2015 versus 4e kwartaal 2014.

<sup>4</sup> De gezamenlijke omzet is de omzet gerealiseerd door de geconsolideerde ondernemingen plus 100% van de omzet gerealiseerd door de joint ventures en geassocieerde ondernemingen na eliminatie van onderlinge verkopen.

## Segmentrapporten

### EMEA

Kerncijfers (in miljoen €)	2014	2015	1H 2015	2H 2015
Geconsolideerde omzet	1 064	1 227	644	583
Bedrijfsresultaat vóór eenmalige opbrengsten en kosten (REBIT)	114	139	80	59
REBIT-marge op omzet	10,8%	11,3%	12,4%	10,1%
Eenmalige opbrengsten en kosten	2	6	7	-1
Bedrijfsresultaat (EBIT)	116	145	87	58
EBIT-marge op omzet	10,9%	11,8%	13,5%	9,9%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	49	56	28	29
EBITDA	165	201	115	87
EBITDA-marge op omzet	15,5%	16,4%	17,8%	14,9%
Activa van het segment	877	884	969	884
Verplichtingen van het segment	211	224	241	224
Kapitaalgebruik	666	660	728	660

De Europese markt vraag was in de meeste sectoren sterk gedurende het hele jaar 2015. Vooral de automobielsector zorgde voor volumegroei van staalkoord en andere staal draadtoepassingen in de regio.

Bekaerts activiteiten in EMEA leverden excellente resultaten op, gedreven door de sterke volumegroei en een gunstige product-mix. De succesvolle integratie van de staalkoordvestigingen overgenomen van Pirelli in Italië, Roemenië en Turkije was goed voor een groei van 14% en versterkte EMEA's solide, dubbelcijferige winstgevendheid. Het bouwproductenplatform leverde stevige groeicijfers op en de meeste andere industriële staal draadactiviteiten presteerden op hetzelfde sterke niveau als in 2014. Bekaert tekende een REBIT-stijging voor de regio op van 22% en tilde de winstmarges naar een recordhoogte van 11,3%.

De eenmalige opbrengsten bedroegen € +6 miljoen, voornamelijk door een meerwaarde op de verkoop van de Europese activiteiten van de Carding Solutions business en gedeeltelijk gecompenseerd door herstructureringskosten.

De investeringsuitgaven bedroegen € 48 miljoen en betroffen capaciteitsuitbreidingen en modernisering, voornamelijk in Slowakije en België.

Bekaert verwacht een aanhoudende sterke vraag en performantie in de meeste Europese markten maar heeft beperkte visibiliteit op de evoluties in de olie- en gassector, waar de vraag tijdens de afgelopen maanden is afgenomen.

## NOORD-AMERIKA

Kerncijfers (in miljoen €)	2014	2015	1H 2015	2H 2015
Geconsolideerde omzet	555	593	313	281
Bedrijfsresultaat vóór eenmalige opbrengsten en kosten (REBIT)	20	20	12	8
REBIT-marge op omzet	3,6%	3,3%	3,7%	2,9%
Eenmalige opbrengsten en kosten	8	14	-5	19
Bedrijfsresultaat (EBIT)	28	33	7	27
EBIT-marge op omzet	5,0%	5,6%	2,1%	9,5%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	10	13	5	8
EBITDA	38	46	12	34
EBITDA-marge op omzet	6,8%	7,8%	3,8%	12,2%
Activa van het segment	303	335	369	335
Verplichtingen van het segment	69	68	83	68
Kapitaalgebruik	234	266	286	266

Bekaerts activiteiten in Noord-Amerika noteerden een omzetstijging van 7%. Wisselkoerseffecten voegden 16% toe aan de omzet terwijl de volumes daalden met 9% ten gevolge van de sluiting van de vestiging in Surrey, Canada (einde van het eerste kwartaal 2014) en de brandschade in Rome, Georgia (VS) (november 2014). Bovendien bleven de zwakke landbouw- en industriële staaldraadmarkten wegen op de prestaties van het segment. De impact van de aan klanten verrekende lagere walsdraadprijzen werd gecompenseerd door een betere product-mix. De winstmarges hebben het gewenste niveau nog niet bereikt door de lage volumebasis en de prijsdruk van concurrerende importstromen.

De eenmalige opbrengsten en kosten (€ +14 miljoen) betreffen vooral de finale afwikkeling van de verzekeringsuitkering met betrekking tot de brand in Rome.

De investeringsuitgaven bedroegen € 55 miljoen en hadden voornamelijk betrekking op de heropbouw van de vestiging in Rome en de investeringen in de staalkabel- en staalkoordactiviteiten.

Bekaert verwacht betere prestaties in 2016 ten gevolge van acties geïmplementeerd om onze concurrentiekracht in de doelmarkten te verhogen.

## LATIJS-AMERIKA

Kerncijfers (in miljoen €)	2014	2015	1H 2015	2H 2015
Geconsolideerde omzet	631	764	400	365
Bedrijfsresultaat vóór eenmalige opbrengsten en kosten (REBIT)	26	46	22	24
REBIT-marge op omzet	4,1%	6,0%	5,5%	6,6%
Eenmalige opbrengsten en kosten	8	-1	-1	0
Bedrijfsresultaat (EBIT)	34	45	21	24
EBIT-marge op omzet	5,4%	5,9%	5,3%	6,6%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	17	27	14	13
Negatieve goodwill	-11	0	0	0
EBITDA	40	72	35	37
EBITDA-marge op omzet	6,3%	9,4%	8,9%	10,0%
Gezamenlijke omzet	1 422	1 451	786	665
Activa van het segment	620	582	648	582
Verplichtingen van het segment	112	113	125	113
Kapitaalgebruik	508	469	523	469

Bekaerts geconsolideerde omzet in Latijns-Amerika steeg met + 21% dankzij de aanzienlijke impact van acquisities (+ 15%) en gunstige wisselkoersschommelingen (+ 7%). Een verbeterde prijs-mix (+ 4%) compenseerde de impact van de verrekende lagere grondstofprijzen (-4%). De groei door overnames bestond uit de toevoeging van de voormalige Pirelli staalkoerdfabriek in Sumaré, Brazilië (vanaf begin 2015); de consolidatie van de Bekaert Cimaf staalkabelfabriek in Brazilië; en de overname van de staalraadvestiging van ArcelorMittal in Costa Rica (beide sinds eind april 2014).

De impact van overnames, de verbeterde prijs-mix en de effecten van kostenbesparingen stuwden de winstgevendheid en cash generatie voor de regio. REBIT en EBITDA stegen met meer dan 75% ten opzichte van 2014. De EBITDA-marge nam in de loop van het jaar toe en bereikte 10% op omzet in de tweede helft.

Bekaert investeerde € 24 miljoen in materiële vaste activa in de regio.

Bekaerts gezamenlijke omzetgroei was beperkt als gevolg van de aanzienlijke devaluatie van de Braziliaanse real. De prestaties van onze joint ventures in Brazilië overtroffen de zwakke economische omstandigheden in het land.

Bekaert neemt toenemende instabiliteit waar in de hele regio met een afzwakkend economisch klimaat in Brazilië, Peru en Ecuador. In Venezuela hebben we onze activiteiten noodgedwongen gesloten in februari 2016 als gevolg van een tekort aan grondstoffen. Bekaert boekte uit voorzichtigheidsprincipes reeds in 2010 bijzondere afwaarderingen op de activa in Venezuela en past sedert het begin van 2013 hyperinflatieboekhouding en de toepasselijke economische wisselkoers toe in de waardering van de financiële cijfers.

Ondanks de economische ontwikkelingen in Latijns-Amerika, verwacht Bekaert een blijvend voordeel van onze sterke marktposities, de duurzame kostenbesparingen en de verbeterde business portefeuille.

## PACIFISCH AZIE

Kerncijfers (in miljoen €)	2014	2015	1H 2015	2H 2015
Geconsolideerde omzet	966	1 086	541	546
Bedrijfsresultaat vóór eenmalige opbrengsten en kosten (REBIT)	63	82	30	52
REBIT-marge op omzet	6,5%	7,6%	5,6%	9,5%
Eenmalige opbrengsten en kosten	-9	-11	1	-12
Bedrijfsresultaat (EBIT)	54	71	31	40
EBIT-marge op omzet	5,6%	6,5%	5,8%	7,3%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	106	129	61	68
Negatieve goodwill	0	0	0	0
EBITDA	159	200	92	108
EBITDA-marge op omzet	16,5%	18,4%	17,1%	19,7%
Gezamenlijke omzet	1 014	1 136	565	571
Activa van het segment	1 282	1 269	1 408	1 269
Verplichtingen van het segment	144	173	156	173
Kapitaalgebruik	1 139	1 097	1 251	1 097

Bekaerts activiteiten in Pacifisch Azië tekenden een omzetgroei op van 12%. Dit was het gevolg van gunstige wisselkoerseffecten (+14%) en het netto-effect van overnames en desinvesteringen (+6%), gedeeltelijk tenietgedaan door lagere volumes (-3%) als gevolg van een zwakke start van het jaar en lagere grondstofprijzen (-5%). De impact van prijserosie werd geneutraliseerd door de betere product-mix.

Bekaert's activiteiten in Pacifisch Azië realiseerden een sterke margetoename dankzij kostencontrole en een aanzienlijke verbetering van de business portefeuille ten gevolge van: een gevoelige toename van de tire cord omzet in India en Indonesië; een groeiend aandeel aan producten met hoge toegevoegde waarde; desinvesteringen en overnames; en de eerste effecten van rentabiliteitsherstel in onze staaldraadactiviteiten in Zuid-Oost Azië.

Bekaert verbeterde de portefeuille in China door het aandeel van producten met hoge toegevoegde waarde zoals tire cord en zaagdraad te verhogen. We herwonnen marktaandeel de Chinese tire cord markt en hielden gelijke tred met de groeiende vraag in de sector van de zonne-energie. Zaagdraad vertegenwoordigde meer dan 10% van Bekaert's omzet in Pacifisch Azië in 2015.

De desinvesteringen hadden betrekking op de Aziatische activiteiten van de Carding solutions business (China, India) en de roestvaste staaldraadactiviteiten (India). Bij jaareinde 2015 deconsolideerde Bekaert ook de verlieslatende entiteiten in Xinyu, China, om de wijziging in controle en de lopende onderhandelingen gericht op een exit van Bekaert te reflecteren. De positieve REBIT impact van de deconsolidatie zal zichtbaar zijn in de financiële cijfers van 2016.

Bekaert nam in 2015 de voormalige Pirelli vestiging over in China, de voormalige Arrium kabelfabriek in Australië, en de overige aandelen van partners in meerdere vestigingen, waaronder de Dramix® vestiging in Shanghai, de staaldraadplant in Jiangyin, China, de Dramix® verkoop- en distributie entiteit in Australië/Nieuw-Zeeland, en de Maleisische staaldraad- en kabelactiviteiten.

Deze acties en verwezenlijkingen verhoogden de rentabiliteit en cash generatie in Pacifisch Azië aanzienlijk. EBITDA nam met 25% toe tot € 200 miljoen in 2015, aan een EBITDA marge van bijna 20% in de tweede helft van het jaar.

De eenmalige opbrengsten en kosten (€ -11 miljoen) waren voornamelijk gerelateerd aan herstructureringskosten en waardeverminderingen, gedeeltelijk gecompenseerd door de winst op de verkoop van Carding Solutions en de deconsolidatie van de Xinyu activiteiten.

Bekaert heeft intensief geïnvesteerd in de regio met een totaal van € 50 miljoen in materiële vaste activa in 2015, waaronder tire cord uitbreidingsinvesteringen in India en Indonesië.

Bekaert neemt aan dat de competitieve marktomstandigheden in China zullen aanhouden. We verwachten echter dat onze inspanningen om de productenportefeuille en de kostenbasis van de productie in de regio te verbeteren, een gunstige bijdrage zullen leveren aan de omzet en winstgevendheid in 2016.



## Investeringsupdate en overige informatie

Ondanks de aanzienlijke impact van overnames en investeringen, verlaagde Bekaert de nettoschuld tot € 832 miljoen tegenover € 853 miljoen bij jaareinde 2014 en € 1 023 miljoen per 30 juni 2015. De nettoschuld op EBITDA was 1,9, in vergelijking met 2,5 op 31 december 2014. De aanzienlijke vermindering kwam voornamelijk door sterke cash generatie en strikte controle op het werkkapitaal.

Op 7 december kondigden Bekaert en Ontario Teachers' Pension Plan de geplande fusie aan van de wereldwijde kabel en advanced cords activiteiten van Bekaert en Bridon. De definitieve fusie-overeenkomst is onderworpen aan de gebruikelijke closing voorwaarden waaronder gereguleerde goedkeuringen. Bij succesvolle afronding zal een nieuwe joint venture opgericht worden waarin Bekaert 67% van de aandelen zal bezitten en Ontario Teachers' 33%. Voorafgaand aan de afronding zullen beide businesses afzonderlijk opereren en hun klanten autonoom blijven bedienen.

Naast deze transactie heeft Bekaert de aandelen van MatcoCables SpA (35%) in Bekaerts staalkabel-vennootschappen overgenomen.

Op 29 december 2015 verwierf Bekaert de resterende 18% van de aandelen van Fasten Group in Bekaert Jiangyin Wire Products Co Ltd, waardoor de staaldraadfabriek in Jiangyin, China, de volle eigendom wordt van Bekaert.

Op 31 december 2015 werden Bekaert Xinyu Metal Products Co Ltd en Bekaert Xinyu New Materials Co Ltd gedeconsolideerd als gevolg van een wijziging in controle en de lopende onderhandelingen om uit deze business te stappen in China. Beide vennootschappen werden geherclassificeerd van geassocieerde deelnemingen naar activa aangehouden voor verkoop. De gerecupereerde uitrusting van de entiteiten werd volledig afgeschreven.

Er werden in totaal 26 300 aandelenopties uitgeoefend in 2015 onder het Management Share Option Plan 2010-2014 en 26 300 eigen aandelen werden gebruikt voor dat doel. In de loop van 2015 heeft Bekaert geen eigen aandelen geannuleerd of aangekocht. De onderneming hield bij jaareinde een totaal van 4 247 710 eigen aandelen aan.

## Financieel overzicht

### Dividend

De Raad van Bestuur bevestigt het vertrouwen in de strategie en de toekomstperspectieven van de onderneming en zal aan de Algemene Vergadering van aandeelhouders op 11 mei 2016 voorstellen om een brutodividend uit te keren van € 0,90 per aandeel (€ 0,85 per aandeel vorig jaar). Het dividend zal, na goedkeuring door de Algemene Vergadering van aandeelhouders, betaalbaar worden vanaf 17 mei 2016.

### Resultaten

Bekaert heeft een operationeel resultaat vóór eenmalige opbrengsten en kosten (REBIT) geboekt van € 223 miljoen (tegenover €164 miljoen in 2014). Dit stemt overeen met een REBIT-marge op omzet van 6,1% (versus 5,1% in 2014). De eenmalige opbrengsten en kosten bedroegen € -3 miljoen (in vergelijking met € +7 miljoen vorig jaar). Bijzondere afwaarderingen, step-acquisitie verliezen en herstructureringskosten werden nagenoeg integraal gecompenseerd door de verzekeringsuitkering van de brandschade in Rome (VS) en de winst op de verkoop van de Carding Solutions-activiteiten. Het operationeel resultaat (EBIT) na eenmalige kosten bedroeg € 220 miljoen, wat neerkomt op een marge van 6,0% (versus 5,3%). EBITDA bedroeg € 441 miljoen, wat een EBITDA-marge op omzet vertegenwoordigt van 12,0% (versus 10,6%).

De commerciële en administratieve kosten stegen met € 41 miljoen tot € 306 miljoen ten gevolge van de translatie-impact van wisselkoersschommelingen (€ 16 miljoen), het netto-effect van overnames en desinvesteringen (€ 3 miljoen), consulting kosten gerelateerd aan het manufacturing excellence programma en de hoge M&A activiteit (€ 14 miljoen) en een verhoging van de provisies voor dubieuze debiteuren met € 5 miljoen. Kosten voor onderzoek en ontwikkeling namen met € 5 miljoen toe tot € 65 miljoen, voornamelijk als gevolg van de integratie van het staalkoord R&D team van Pirelli.

De nettorentelasten bedroegen € -62 miljoen, onveranderd ten opzichte van € -63 miljoen vorig jaar.

Overige financiële opbrengsten en lasten bedroegen € -34 miljoen (ten opzichte van € -4 miljoen) en omvatten zegelrechten op de acquisitie in Australië, een reserve voor potentiële wisselkoersrisico's in Venezuela, alsook gerealiseerde en niet-gerealiseerde omrekeningsverliezen.

De winstbelasting bedroeg € 36 miljoen, tegenover € 42 miljoen vorig jaar. De positieve impact was een gevolg van de terugdraai van een deferred tax allowance gerelateerd aan de afsplitsing van de advanced cords activiteiten in België.

Het aandeel in de resultaten van joint ventures en geassocieerde ondernemingen daalde van € 25 miljoen naar € 18 miljoen als gevolg van de moeilijke economische omgeving in Brazilië en de verliesmakende entiteiten in Xinyu, China (gedeconsolideerd bij jaareinde 2015).

Het perioderesultaat bedroeg bijgevolg € 106 miljoen in vergelijking met € 88 miljoen in 2014. Het resultaat toerekenbaar aan minderheidsbelangen van derden steeg tot € 4 miljoen. Na aftrek van het deel toerekenbaar aan minderheidsbelangen bedroeg het perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep € 102 miljoen, vergeleken met € 87 miljoen vorig jaar. EPS (perioderesultaat per aandeel) steeg tot € 1,83 (€ 1,51 in 2014).

## Balans

Op 31 december 2015 vertegenwoordigde het eigen vermogen 39,1% van de totale activa, tegenover 39,6% in 2014. De nettoschuld op eigen vermogen (*gearing ratio*) bedroeg 54,9% (tegenover 54,5%).

De nettoschuld bedroeg € 832 miljoen tegenover € 853 miljoen bij jaareinde 2014 en € 1 023 miljoen per 30 juni 2015. De aanzienlijke vermindering was het gevolg van sterke cash generatie en strikte controle op het werkkapitaal.

## Kasstroomoverzicht

De nettokasstromen uit bedrijfsactiviteiten bedroegen € 584 miljoen, een significante stijging ten opzichte van € 187 miljoen in 2014 dankzij de hogere cash generatie en de omvangrijke daling van het werkkapitaal.

De kasstromen uit investeringsactiviteiten bedroegen € -363 miljoen (tegenover € -225 miljoen), waaronder € -171 miljoen voor investeringen in materiële vaste activa en € -209 miljoen door acquisities en desinvesteringen.

Kasstromen uit financieringsactiviteiten bedroegen € -268 miljoen (tegenover € 88 miljoen in 2014) en waren onder meer het gevolg van aflossingen van rentedragende schulden, dividenden en rentebetalingen.

## NV Bekaert SA (statutaire rekeningen)

De omzet van de Belgische vennootschap bedroeg € 420 miljoen ten opzichte van € 414 miljoen in 2014. De operationele winst bedroeg € 17,5 miljoen tegenover € 45 miljoen vorig jaar, als gevolg van hogere operationele kosten. Het financieel resultaat was € 344 miljoen (€ 7 miljoen in 2014) door inkomsten uit dividenden en het uitzonderlijke resultaat bedroeg € -9 miljoen (tegenover € 18,0 miljoen). Dit leidde tot een perioderesultaat van € 355 miljoen in vergelijking met € 71 miljoen in 2014.

## Financiële kalender

Jaarresultaten 2015	26	februari	2016
De CEO en de CFO van Bekaert zullen de resultaten om 14:00 CET toelichten aan analisten en beleggers. Deze persconferentie kan live bijgewoond worden in luister-modus via registratie op Bekaert <a href="#">website</a> .			
Jaarverslag 2015 beschikbaar op <a href="http://www.bekaert.com">www.bekaert.com</a>	25	maart	2016
Activiteitenverslag 1ste kwartaal 2016	11	mei	2016
Algemene vergadering van aandeelhouders	11	mei	2016
Dividend ex-date	12	mei	2016
Betaalbaarstelling dividend	17	mei	2016
Halfjaarresultaten 2016	29	juli	2016
Activiteitenverslag 3e kwartaal 2016	18	november	2016

### Verklaring van de Commissaris

De Commissaris heeft bevestigd dat zijn controlewerkzaamheden van de geconsolideerde jaarrekening ten gronde afgewerkt zijn en dat deze geen betekenisvolle correcties aan het licht hebben gebracht die in de boekhoudkundige informatie, opgenomen in dit persbericht, doorgevoerd zouden moeten worden. Bij de opstelling van het financieel verslag werden dezelfde grondslagen voor financiële verslaggeving en waarderingsregels toegepast als voor de geconsolideerde financiële overzichten per 31 december 2014. Geen enkele van de nieuwe, gewijzigde of herziene IFRS-standaarden die toegepast werden vanaf 1 januari 2015, heeft een belangrijke impact op dit verslag gehad.

### Verklaring van de verantwoordelijke personen

De ondertekenende personen verklaren dat, voor zover hen bekend:

- de geconsolideerde jaarrekening van NV Bekaert SA en haar dochterondernemingen per 31 december 2015 opgesteld is overeenkomstig de International Financial Reporting Standards, en een getrouw beeld geeft van het vermogen, van de financiële toestand en van de resultaten van de gezamenlijke in de consolidatie opgenomen ondernemingen; en
- het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening een getrouw overzicht geeft van de ontwikkeling en de resultaten van het bedrijf en van de positie van de gezamenlijke in de consolidatie opgenomen ondernemingen, alsmede een beschrijving van de voornaamste risico's en onzekerheden waarmee zij geconfronteerd worden.

Namens de Raad van Bestuur:

Matthew Taylor  
Gedelegeerd Bestuurder

Bert De Graeve  
Voorzitter van de Raad van Bestuur

### Disclaimer

Dit persbericht kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Die verklaringen reflecteren de huidige inzichten van de bedrijfsleiding aangaande toekomstige gebeurtenissen, en zijn onderhevig aan bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten aanzienlijk verschillen van toekomstige resultaten of prestaties die door die toekomstgerichte verklaringen worden uitgedrukt of die daaruit zouden kunnen worden afgeleid. Bekaert verstrekt de in dit persbericht opgenomen informatie per huidige datum en neemt geen enkele verplichting op om de toekomstgerichte verklaringen in het licht van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins te actualiseren. Bekaert wijst elke aansprakelijkheid af voor verklaringen die door derden worden afgelegd of gepubliceerd, en neemt geen enkele verplichting op om onnauwkeurige gegevens, informatie, conclusies of opinies te corrigeren die door derden worden gepubliceerd met betrekking tot dit of enig ander persbericht dat door Bekaert wordt verspreid.

### Profiel

Bekaert ([www.bekaert.com](http://www.bekaert.com)) is een wereldmarkt- en technologisch leider in staaldraadtransformatie en deklaagtechnologieën. Door het continu creëren van toegevoegde waarde streven we ernaar de voorkeurleverancier voor staaldraadproducten en -oplossingen te zijn voor onze klanten wereldwijd. Bekaert (Euronext Brussels: BEKB) is een globale onderneming die wereldwijd bijna 30 000 medewerkers telt, met hoofdzetel in België en een jaaromzet van € 4,4 miljard.

Bijlage 1: Persbericht van 26 februari 2016

**Geconsolideerde winst-en-verliesrekening**

(in duizend €)	2014	2015
Omzet	3 215 714	3 671 081
Kostprijs van verkopen	-2 729 995	-3 072 673
<b>Marge op omzet</b>	<b>485 719</b>	<b>598 408</b>
Commerciële kosten	-138 126	-156 106
Administratieve kosten	-126 894	-150 005
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	-59 261	-64 597
Andere bedrijfsopbrengsten	21 978	17 120
Andere bedrijfskosten	-19 009	-21 931
<b>Bedrijfsresultaat vóór eenmalige opbrengsten en kosten (REBIT)</b>	<b>164 407</b>	<b>222 889</b>
Eenmalige opbrengsten en kosten	6 847	-2 769
<b>Bedrijfsresultaat (EBIT)</b>	<b>171 254</b>	<b>220 120</b>
Renteopbrengsten	5 291	8 585
Rentelasten	-68 215	-70 941
Overige financiële opbrengsten en lasten	-3 730	-33 811
<b>Resultaat vóór belastingen</b>	<b>104 600</b>	<b>123 953</b>
Winstbelastingen	-42 376	-36 387
<b>Resultaat na belastingen (geconsolideerde ondernemingen)</b>	<b>62 224</b>	<b>87 566</b>
Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen	25 330	18 320
<b>PERIODERESULTAAT</b>	<b>87 554</b>	<b>105 886</b>
Toerekenbaar aan		
de Groep	87 176	101 969
minderheidsbelangen van derden	378	3 917
<b>Winst per aandeel (in € per aandeel)</b>		
Perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep		
Basisberekening	1,51	1,83
Na verwateringseffect	1,33	1,82

Bijlage 2: Persbericht van 26 februari 2016

## Aansluiting segmentrapportering

### Kerncijfers per segment

(in miljoen €)	EMEA	N-AM	L-AM	APAC	GROEP <sup>1</sup>	ANDERE	2015
Geconsolideerde omzet	1 227	593	764	1 086	-	-	3 671
Bedrijfsresultaat vóór eenmalige opbrengsten en kosten	139	20	46	82	-69	5	223
REBIT-marge op omzet	11,3%	3,3%	6,0%	7,6%	-	-	6,1%
Eenmalige opbrengsten en kosten	6	14	-1	-11	-10	-	-3
Bedrijfsresultaat (EBIT)	145	33	45	71	-79	5	220
EBIT-marge op omzet	11,8%	5,6%	5,9%	6,5%	-	-	6,0%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	56	13	27	129	11	-14	222
Negatieve goodwill	-	-	-	-0	-	-	-0
EBITDA	201	46	72	200	-69	-9	441
EBITDA-marge op omzet	16,4%	7,8%	9,4%	18,4%	-	-	12,0%
Activa van het segment	884	335	582	1 269	148	-184	3 034
Verplichtingen van het segment	224	68	113	173	95	-87	585
Kapitaalgebruik	660	266	469	1 097	53	-96	2 448
Investeringsuitgaven materiële vaste activa	48	55	24	50	5	-12	171

<sup>1</sup> Groepsdiensten en business support

Bijlage 3: Persbericht van 26 februari 2016

**Geconsolideerd overzicht van het volledig perioderesultaat**

(in duizend €)	2014	2015
<b>Perioderesultaat</b>	<b>87 554</b>	<b>105 886</b>
<b>Andere elementen van het resultaat (opgenomen in het eigen vermogen)</b>		
<i>Andere elementen van het resultaat die later geherklasseerd kunnen worden naar het perioderesultaat</i>		
Omrekeningsverschillen	92 868	-16 070
Inflatie-aanpassingen	1 574	1 208
Kasstroomafdekkingen	755	175
Financiële activa beschikbaar voor verkoop	1 405	-2 001
Aandeel in herklasseerbare andere elementen van het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen	-	-
Uitgestelde belastingen met betrekking tot andere elementen van het resultaat die later geherklasseerd kunnen worden naar het perioderesultaat	1 066	-67
<b>Andere elementen van het resultaat die later geherklasseerd kunnen worden naar het perioderesultaat, na belastingen</b>	<b>97 668</b>	<b>-16 755</b>
<i>Andere elementen van het resultaat die later niet geherklasseerd kunnen worden naar het perioderesultaat</i>		
Herwaarderingen van de nettoverplichting m.b.t. toegezegdpensioenregelingen	-28 418	11 321
Aandeel in niet-herklasseerbare andere elementen van het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen	-219	-30
Uitgestelde belastingen met betrekking tot andere elementen van het resultaat die later niet geherklasseerd kunnen worden naar het perioderesultaat	1 021	130
<b>Andere elementen van het resultaat die later niet geherklasseerd kunnen worden naar het perioderesultaat, na belastingen</b>	<b>-27 616</b>	<b>11 421</b>
<b>Andere elementen van het resultaat (opgenomen in het eigen vermogen)</b>	<b>70 052</b>	<b>-5 334</b>
<b>VOLLEDIG PERIODERESULTAAT</b>	<b>157 606</b>	<b>100 552</b>
Toerekenbaar aan		
de Groep	141 948	91 184
minderheidsbelangen van derden	15 658	9 368

Bijlage 4: Persbericht van 26 februari 2016

**Geconsolideerde balans**

(in duizend €)

	2014	2015
<b>Vaste activa</b>	<b>1 850 842</b>	<b>1 920 697</b>
Immateriële activa	98 087	109 448
Goodwill	18 483	35 699
Materiële vaste activa	1 432 803	1 490 454
Deelnemingen in joint ventures en geassocieerde ondernemingen	155 734	114 119
Overige vaste activa	44 468	39 773
Uitgestelde belastingvorderingen	101 267	131 204
<b>Vlottende activa</b>	<b>2 106 873</b>	<b>1 960 422</b>
Vorraden	640 807	628 731
Ontvangen bankwissels	114 118	68 005
Handelsvorderingen	707 569	686 364
Overige vorderingen	106 627	99 286
Geldbeleggingen	14 160	10 216
Geldmiddelen en kasequivalenten	458 542	401 771
Overige vlottende activa	65 050	66 049
Activa geclassificeerd als aangehouden voor verkoop	-	-
<b>Totaal</b>	<b>3 957 715</b>	<b>3 881 119</b>
<b>Eigen vermogen</b>	<b>1 566 212</b>	<b>1 515 911</b>
Kapitaal	176 914	176 957
Uitgiftepremies	31 693	31 884
Overgedragen resultaten	1 352 197	1 397 356
Overige Groepsreserves	-194 013	-221 498
<b>Eigen vermogen toerekenbaar aan de Groep</b>	<b>1 366 791</b>	<b>1 384 699</b>
<b>Minderheidsbelangen</b>	<b>199 421</b>	<b>131 212</b>
<b>Verplichtingen op meer dan een jaar</b>	<b>1 204 581</b>	<b>1 077 862</b>
Voorzieningen voor personeelsbeloningen	175 774	167 131
Overige voorzieningen	55 744	50 198
Rentedragende schulden	910 074	792 116
Overige verplichtingen op meer dan een jaar	8 736	15 204
Uitgestelde belastingverplichtingen	54 253	53 213
<b>Verplichtingen op ten hoogste een jaar</b>	<b>1 186 922</b>	<b>1 287 346</b>
Rentedragende schulden	441 552	494 714
Handelsschulden	390 943	456 783
Personeelsbeloningen	121 934	131 281
Overige voorzieningen	20 493	26 973
Verplichtingen met betrekking tot winstbelastingen	97 424	105 832
Overige verplichtingen op ten hoogste een jaar	114 576	71 763
Verplichtingen verbonden met activa geclassificeerd als aangehouden voor verkoop	-	-
<b>Totaal</b>	<b>3 957 715</b>	<b>3 881 119</b>

Bijlage 5: Persbericht van 26 februari 2016

## Geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen

(in duizend €)	2014	2015
<b>Openingssaldo</b>	<b>1 503 876</b>	<b>1 566 212</b>
Volledig perioderesultaat (herwerkt)	157 606	100 552
Kapitaalsinbreng door minderheidsbelangen	53 399	14 967
Effect van acquisities en verkopen	22 683	-114 769
Uitgifte nieuwe aandelen	779	234
Transacties eigen aandelen	-72 102	1 206
Dividenden aan aandeelhouders van NV Bekaert SA	-49 650	-48 006
Dividenden aan minderheidsbelangen	-53 224	-7 391
Overige	2 845	2 906
<b>Slotsaldo</b>	<b>1 566 212</b>	<b>1 515 911</b>



Bijlage 6: Persbericht van 26 februari 2016

**Geconsolideerd kasstroomoverzicht**

(in duizend €)	2014	2015
Bedrijfsresultaat (EBIT)	171 254	220 120
Posten zonder kasstroomeffect verwerkt in het bedrijfsresultaat	187 847	246 239
Investeringsposten verwerkt in het bedrijfsresultaat	-8 057	-13 551
Gebruikte bedragen van voorzieningen voor personeelsbeloningen en overige voorzieningen	-44 452	-40 807
Betaalde winstbelastingen	-45 827	-56 657
<b>Brutokasstromen uit bedrijfsactiviteiten</b>	<b>260 765</b>	<b>355 344</b>
Wijzigingen in operationeel werkkapitaal	-54 623	212 266
Overige bedrijfskasstromen	-19 193	15 952
<b>Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten</b>	<b>186 949</b>	<b>583 562</b>
Nieuwe bedrijfscombinaties	-108 512	-129 833
Andere verwervingen van deelnemingen	-1 973	-109 559
Inkomsten uit verkoop van deelnemingen	3 103	30 761
Ontvangen dividenden	20 724	18 411
Investerings in immateriële activa	-21 752	-5 868
Investerings in materiële vaste activa	-132 784	-170 702
Overige investeringskasstromen	15 847	3 806
<b>Nettokasstroom uit investeringsactiviteiten</b>	<b>-225 347</b>	<b>-362 984</b>
Ontvangen rente	5 338	7 320
Betaalde rente	-61 069	-64 302
Betaalde brutodividenden	-66 396	-55 566
Inkomsten uit rentedragende schulden op meer dan een jaar	343 960	145 151
Aflossing van rentedragende schulden op meer dan een jaar	-191 172	-127 945
Kasstromen m.b.t. rentedragende schulden op ten hoogste een jaar	147 605	-184 093
Transacties eigen aandelen	-72 102	1 206
Overige financieringskasstromen	-18 219	10 421
<b>Nettokasstroom uit financieringsactiviteiten</b>	<b>87 945</b>	<b>-267 808</b>
<b>Toename of afname (-) in geldmiddelen en kasequivalenten</b>	<b>49 547</b>	<b>-47 230</b>
<b>Geldmiddelen en kasequivalenten - begin van de periode</b>	<b>391 857</b>	<b>458 542</b>
Effect van wisselkoersfluctuaties	17 138	-9 541
<b>Geldmiddelen en kasequivalenten - einde van de periode</b>	<b>458 542</b>	<b>401 771</b>

Bijlage 7: Persbericht van 26 februari 2016

## Additionele kerncijfers

(in € per aandeel)	2014	2015
Aantal aandelen op 31 december	60 111 405	60 125 525
Boekwaarde	22,74	23,03
Koers op 31 december	26,35	28,39
Gewogen gemiddeld aantal aandelen		
Basisberekening	57 599 873	55 841 843
Na verwateringseffect	58 876 312	56 060 677
Perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep		
Basisberekening	1,51	1,83
Na verwateringseffect	1,33	1,82
(in duizend € - ratio's)	2014	2015
EBITDA	341 935	441 443
Afschrijvingen en waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	181 573	221 663
Negatieve goodwill	-10 893	-340
Kapitaalgebruik	2 523 984	2 448 359
Operationeel werkkapitaal	974 611	812 757
Nettoschuld	852 959	831 964
REBIT op omzet	5,1%	6,1%
EBIT op omzet	5,3%	6,0%
EBITDA op omzet	10,6%	12,0%
Eigen vermogen op totaal activa	39,6%	39,1%
Gearing (nettoschuld op eigen vermogen)	54,5%	54,9%
Nettoschuld op EBITDA	2,5	1,9
Nettoschuld op REBITDA	2,6	2,0
<b>NV Bekaert SA - Statutaire resultatenrekening</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>
(in duizend €)		
Omzet	413 834	419 945
Bedrijfsresultaat	44 843	17 454
Financieel resultaat	7 062	343 872
Resultaat uit gewone bedrijfsuitoefening	51 905	361 326
Uitzonderlijk resultaat	18 046	-8 658
Resultaat vóór belasting	69 951	352 668
Winstbelastingen	1 303	2 472
Perioderesultaat	71 254	355 140

Bijlage 8: Persbericht van 26 februari 2016

## Definities

### Geassocieerde ondernemingen

Ondernemingen waarin Bekaert een invloed van betekenis heeft, meestal vertegenwoordigd door een belang van minstens 20%. Geassocieerde ondernemingen worden gewaardeerd volgens de *equity*-methode.

### Boekwaarde per aandeel

Eigen vermogen toerekenbaar aan de Groep gedeeld door het aantal uitstaande aandelen op balansdatum.

### Kapitaalgebruik

Werkkapitaal+ nettoboekwaarde van goodwill, immateriële en materiële vaste activa. Het gemiddeld kapitaalgebruik wordt gewogen volgens het aantal periodes dat een entiteit heeft bijgedragen tot het geconsolideerd resultaat.

### EBIT

Bedrijfsresultaat (*earnings before interest and taxation*).

### EBITDA

Bedrijfsresultaat (EBIT) + afschrijvingen, waardeverminderingen, bijzondere waardeverminderingen van activa en negatieve goodwill.

### Equity-methode

Waarderingsmethode waarbij de deelneming (in een joint venture of geassocieerde onderneming) initieel opgenomen wordt tegen kostprijs en later aangepast wordt voor wijzigingen in het aandeel van de investeerder in de nettoactiva (= het eigen vermogen) van de joint venture of geassocieerde onderneming. De winst-en-verliesrekening toont het aandeel van de investeerder in het nettoresultaat van de joint venture of geassocieerde onderneming.

### Gearing

Nettoschuld in verhouding tot het eigen vermogen.

### Joint ventures

Ondernemingen onder gezamenlijke zeggenschap waarin Bekaert over het algemeen een belang van ongeveer 50% heeft. Joint ventures worden gewaardeerd volgens de *equity*-methode.

### Nettoschuld

Rentedragende schulden, verminderd met vlottende leningen, financiële vorderingen en kaswaarborgen op meer dan een jaar, geldbeleggingen, geldmiddelen en kasequivalenten. Louter voor de berekening van de schuld wordt bij de waardering van de rentedragende schulden rekening gehouden met het effect van *cross-currency interest rate swaps* (of gelijkaardige financiële instrumenten) die deze schulden omzetten in de functionele valuta van de entiteit.

### Eenmalige opbrengsten en kosten

Bedrijfsopbrengsten en -kosten in verband met herstructurerings, bijzondere waardeverminderingen, bedrijfscombinaties, afgestoten activiteiten, milieuvoorzieningen en andere gebeurtenissen en transacties die een eenmalig effect hebben.

### REBIT

Bedrijfsresultaat (EBIT) vóór eenmalige opbrengsten en kosten.

### Gezamenlijke omzet

Omzet van de geconsolideerde vennootschappen + 100% van de omzet van joint ventures en geassocieerde ondernemingen na intragroepseliminatie.

### Dochterondernemingen

Ondernemingen waarin Bekaert de zeggenschap heeft en over het algemeen een belang van meer dan 50% bezit.

### Werkkapitaal (operationeel)

Vorraden + handelsvorderingen + ontvangen bankwissels + betaalde voorschotten - handelsschulden - ontvangen voorschotten - schulden m.b.t. verloning en sociale zekerheid - belastingen m.b.t. personeel.