



2007: sterke prestaties

2007 was voor Bekaert opnieuw een goed jaar. Op onze traditionele Europese thuismarkt investeerden we opnieuw in producten met hoge toegevoegde waarde. We deden aanzienlijke investeringen in capaciteitsuitbreiding in België. Tegelijk genoten we van de hoogconjunctuur in specifieke markten waarin we ons de voorbije jaren versterkten, zoals *off-shore* en energie. Moeilijker marktomstandigheden kenden we in Noord-Amerika, mede als gevolg van de kredietcrisis, wat zich voornamelijk liet voelen in de afname van producten toegespitst op de automobiel- en bouwsector.

In verschillende groeimarkten wisten we onze positie te versterken. Zowel door acquisities en *joint ventures* als door investeringen konden we onze groei versnellen in Azië en Latijns-Amerika. Genoten we in Azië vooral van de exploderende autoindustrie, in Latijns-Amerika konden we vooral succes boeken in de bouw en constructie.

In 2007 lanceerden we wereldwijd met succes een aantal innovatieve producten. Doorbraken zoals Dramix® Green betonwapening, Bekaert Bezinal® draad en *Ultra Tensile* staalkoord zijn stimulansen voor ons technologiecentrum om verder te gaan op hetzelfde klantgerichte elan. Precies vanuit die spirit zorgden we ervoor dat een cel van onderzoek en ontwikkeling zich – aangestuurd vanuit België – ook dicht bij onze Chinese klanten en universiteiten bevindt.

Markante feiten 2007

Januari

I De Zweedse rederij Stena Line opteert voor nieuwe **warmtewerende Bekaert glasfolie** waardoor het op zijn veerboten het energieverbruik, nodig voor luchtkoeling, kan beperken. Deze folie is zeer succesrijk in de bouw- en automobielsector.

Februari

I Bekaert vernietigt 546 779 aandelen in het kader van een inkoopprogramma waarbij in de loop van 2007 in totaal 1 160 425 eigen aandelen zullen worden ingekocht. Met deze vorm van **balansoptimalisering** werd reeds aangevangen in 2006.

Maart

I Bekaert verwerft alle aandelen van staaldraadproducent **Titan Steel & Wire Co. Ltd** in Surrey, British Columbia (Canada).

I Voor de toelevering van versterkingsdraad uit de fabrieken in Rome (Georgia, Verenigde Staten) en Aalter (België) én omwille van de betrouwbare toelevering, de kwaliteit van de producten, de prijsbeheersing en de alerte service, bekroont Eaton Corporation (Verenigde Staten) Bekaert met de **Supplier Excellence Award**.

April

I Om haar doelstellingen te realiseren in China, neemt Bekaert er heel wat extra personeel in dienst. Met de uitbreiding van de staalkoordfabriek in Jiangyin wordt de **kaap van de 5000 medewerkers in China** overschreden.

Mei

I Bekaert beëindigt de productie van **kaardengarnituur** in het Verenigd Koninkrijk door de sluiting van de productievestiging in Cleckheaton. Deze vestiging was gespecialiseerd in producten voor de *short staple* markt. Dit zijn voornamelijk de katoenspinnerijen die zich vooral in de groeiende Aziatische markt bevinden. Deze klanten worden voortaan bediend door de Bekaert-vestigingen in Pune (India) en Wuxi (Jiangsu, China).

Het distributiecentrum voor de EMEA (Europe Middle East Africa)-regio komt in Zwevegem (België).

I **Baron Georges Jacobs en Dr. Pol Bamelis** treden terug uit de Raad van bestuur wegens het bereiken van de door het *Bekaert Corporate Governance Charter* bepaalde leeftijdsgrens.

De Algemene vergadering benoemt **Lady Barbara Thomas Judge** tot onafhankelijk bestuurder.

Juni

I In de marge van een Belgische **handelsmissie naar China en in aanwezigheid van Z.K.H. Prins Filip** en verscheidene Chinese prominenten, neemt Bekaert een tweede productiehal in gebruik in het Chinese



Lady Barbara Thomas Judge Belgische handelsmissie naar China

Shenyang (provincie Liaoning). Met de extra productiecapaciteit wil de onderneming tegemoetkomen aan de grote vraag naar fijnkoord en staalkoord voor autobanden op de Chinese markt.

Juli

I Het **Bekaert Asia Research & Development Center** wordt geopend. Het nieuwe innovatiecentrum in Jiangyin stelt Bekaert in staat optimaal in te spelen op de innovatienoden van de lokale klanten.

Augustus

I Bekaert maakt de centralisering bekend van de Europese productie van kaardengarnituur voor de *non-woven* markt in Zwevegem. De activiteiten in de productievestiging in Roubaix (Noord-Frankrijk) worden geïntegreerd in de kaardengarnituurfabriek in Zwevegem (België). Met deze schaalvergroting streeft Bekaert een hogere productie-efficiëntie na en met het uitgebreide productenaanbod beoogt ze een stevigere marktpositie.

I Na een grondige analyse en in overleg met *joint venture partner* OneSteel beslist Bekaert de staalkoordfabriek in Geelong (Australië) te sluiten. Geelong levert staalkoord voor de versterking van radiaalbanden en voor versterking van hydraulische slangen in Oceanië en Zuidoost-Azië. De Bekaert staalkoordfabrieken in Oost-Azië nemen de klantenbevoorrading over.

September

I Bekaert sluit een **samenwerkingsakkoord met het Indiase staalbedrijf Mukand** voor de oprichting in *joint venture* van een fabriek in Maharashtra (India) voor de productie van roestvrije draden.

I De **Wuhan Iron & Steel Group** (provincie Hubei, China) ontvangt de tweejaarlijkse Vincent Gaeremynck Award van Bekaert. Deze prijs belooft de leverancier die erin slaagt het kwaliteitsniveau van walsdraad significant te verbeteren.



Clinton Climate Initiative

Samenwerkingsakkoord met Mukand (India)

Bekaert Asia Technology R&D Center

I Bekaert versterkt haar strategische positie in **Venezuela** door de overname van de aandelen van Siderurgica Venezolana Sivensa, S.A in Vicson, S.A in Valencia (Venezuela). Hiermee wordt ze eigenaar van deze onderneming, gespecialiseerd in draadproducten voor de industrie, de bouw en de landbouw. Verder verwerft Bekaert via Vicson, S.A. een meerderheidsaandeel in Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. in **Colombia**, dat eveneens draadproducten maakt voor de eigen markt.

I De capaciteitsuitbreiding bij Bekaert Binjiang Steel Cord Co., Ltd, in Jiangyin (provincie Jiangsu, China), pas operationeel sinds november 2006, is rond. De totale capaciteit van Bekaert staalkoordproducten in China komt hiermee op 250 000 ton per jaar.

Oktober

I Bekaert beëindigt de overnamegesprekken met ZAO Uralkord, een staalkoordproducent voor de versterking van autobanden in Magnitogorsk (Rusland), maar blijft streven naar een versterking van haar positie in Rusland. Bekaert heeft er al een klantenportfolio opgebouwd voor onder meer staalkoordproducten voor de versterking van autobanden en Dramix® staalvezels voor de wapening van beton.

I De gerenoveerde laboratoria en werkruimten van het **Bekaert technologiecentrum in Deerlijk (België)** worden in gebruik genomen. Aankondiging van bijkomende aanwervingen en de installatie van een nieuwe testfabriek voor draadproducten, ter ondersteuning van de groei.

November

I Bekaert Specialty Films LLC, gevestigd in San Diego (Californië, Verenigde Staten) sluit zich met haar warmtewerende Solar Gard® glasfolie voor ramen aan bij het **Clinton Climate Initiative** dat streeft naar verminderd energieverbruik in publieke en commerciële gebouwen.

I CRF International, een onafhankelijke HR-onderzoeksorganisatie, kent Bekaert de onderscheiding *Top Employer* toe op basis van de geboden salariëring en bijkomende voordelen, de opleidings- en promotiemogelijkheden en de werkomstandigheden.

December

I In Zwevegem (België) investeert Bekaert wegens de toenemende vraag 10 miljoen euro in een grotere lamineercapaciteit van draad voor flexibele pijpen én in een walsenrij voor de productie van een nieuw type ruitenwischerbladveren, dat goed in de markt ligt. Beide **capaciteitsuitbreidingen** moeten in de loop van 2008 operationeel zijn. Sommige laagkoolstofactiviteiten verhuizen van Zwevegem naar Hlohovec (Slovakije), waar de machines doeltreffender kunnen worden ingezet. Deze maatregel zal zijn beslag krijgen in 2008.

I De Raad van bestuur benoemt **Geert Roelens**, tot dan General Manager van steel cord products Asia (Shanghai, China), tot lid van het Bekaert Group Executive.

Samenvatting van het financieel overzicht

- Recordomzet van € 2 174 miljoen (+8,2%)
- Record EBITDA van € 299 miljoen (+14%)
- 8,6% EBIT-marge op omzet vóór eenmalige kosten tegenover 8,1%
- 8,0% EBIT-marge op omzet tegenover 7,3%
- Winst per aandeel: € 7,63 tegenover € 6,64 (+15%)
- Brutodividend van € 2,76 per aandeel tegenover € 2,50 (+10,4%)

Geconsolideerde cijfers

Omzet

Bekaert realiseerde voor het volledige boekjaar 2007 een geconsolideerde omzet van € 2,2 miljard, hetzij een stijging met 8,2%¹. De toename van de geconsolideerde omzet was voor 8,0% toe te schrijven aan organische groei en voor 2,5% aan de nettobewegingen ten gevolge van acquisities en desinvesteringen. De wisselkoersfluctuaties vertegenwoordigden een negatief effect van 2,3%.

Meer informatie over de gezamenlijke omzet staat verderop in het document.

Rendabiliteit

Bekaert boekte een bedrijfsresultaat (EBIT) vóór eenmalige opbrengsten en kosten van € 186 miljoen ten opzichte van € 163 miljoen vorig jaar. Dit resultaat stemt overeen met een EBIT-marge op omzet vóór eenmalige opbrengsten en kosten van 8,6% tegenover 8,1%. De belangrijkste drijfveren voor dit resultaat zijn de sterke omzetgroei, meer bepaald in China, en een stijgende verkoop van producten met een hoge toegevoegde waarde.

De eenmalige kosten bedroegen € 11,7 miljoen tegenover € 16,8 miljoen en waren grotendeels toe te schrijven aan kosten in het kader van herstructureringsprogramma's in Europa en de Verenigde Staten voor de kaarden- en staalkoord-activiteiten. Dat bracht het bedrijfsresultaat (EBIT) op € 175 miljoen tegenover € 146 miljoen, hetgeen overeenstemt met een EBIT-marge op omzet van 8,0%, tegenover 7,3%.

De toename van de rentelasten is toe te schrijven aan een stijging van de marktinterestvoeten en van de netto-schuldpositie als gevolg van hoge kapitaalsinvesteringen en het inkoopprogramma van aandelen dat in 2007 werd verdergezet.

De winstbelastingen bedroegen € 19 miljoen ten opzichte van € 18 miljoen.

Het aandeel in het resultaat van de *joint ventures* en geassocieerde ondernemingen bedroeg € 47 miljoen, tegenover € 51 miljoen, een daling als gevolg van een lager resultaat voor de *joint ventures* in de Mercosur regio (Brazilië en Chili) en de herstructureringskost gerelateerd aan de sluiting van de staalkoordfabriek in Australië, een *joint venture* met OneSteel.

Het perioderesultaat bedroeg bijgevolg € 162 miljoen, tegenover € 148 miljoen. Rekening houdend met de minderheidsbelangen van derden (€ 8,7 miljoen tegenover € 4,8 miljoen in 2006) bedroeg het perioderesultaat toerekenbaar aan de Groep € 153 miljoen, tegenover € 143 miljoen.

Bekaert sloot het jaar af met een winst per aandeel van € 7,63 tegenover € 6,64, een stijging van 15%.

EBITDA bereikte € 299 miljoen, tegenover € 262 miljoen in 2006. De *cashflow* toerekenbaar aan de Groep bedroeg € 277 miljoen, tegenover € 262 miljoen.

¹ Vergelijkingen zijn ten opzichte van de cijfers van het boekjaar 2006.



Analisten bezoeken het Bekaert technologiecentrum in België

Balans

Op 31 december 2007 vertegenwoordigde het eigen vermogen 50% van de totale activa. De nettoschuld bedroeg €448 miljoen, tegenover €375 miljoen, een stijging die grotendeels het gevolg is van het inkoopprogramma van eigen aandelen en kapitaalsinvesteringen. De schuldratio, de verhouding tussen nettoschuld en eigen vermogen, bedroeg 39%.

Met het oog op het verhogen van de aandeelhouderswaarde, kocht Bekaert in 2007 1 157 645 eigen aandelen in om ze vervolgens te vernietigen. Dit bracht het totaal aantal uitstaande aandelen van de vennootschap eind 2007 op 19 831 000. Op 5 maart 2008 werden 161 000 eigen aandelen ingekocht en vernietigd.

Kasstroomoverzicht

De nettokasstromen uit bedrijfsactiviteiten bedroegen €221 miljoen, tegenover €193 miljoen. Het operationeel werkkapitaal bedroeg €494 miljoen, een stijging met €42 miljoen ten opzichte van vorig jaar, voornamelijk als gevolg van organische groei en nieuwe acquisities. De nettokasuitstroom uit investeringsactiviteiten bedroeg €152 miljoen. De investeringen in materiële vaste activa bedroegen €192 miljoen, voornamelijk omwille van investeringsprogramma's in China, België en Slowakije. Bekaert voorziet om hetzelfde investeringsniveau aan te houden voor 2008.

Acquisities vertegenwoordigden een investering van €15 miljoen. Ontvangen dividenden van de *joint ventures* bedroegen €55 miljoen terwijl het inkoop-

programma voor aandelen een kasuitstroom vertegenwoordigde van €111 miljoen.

Dividenden

Op basis van de sterke prestaties van de onderneming in 2007 en van het vertrouwen in haar toekomst, zal de Raad van bestuur aan de Algemene vergadering van aandeelhouders op 14 mei 2008 voorstellen om een brutodividend uit te keren van €2,76 per aandeel, hetzij een stijging met 10,4%. Indien dit voorstel aanvaard wordt, stemt het overeen met een nettodividend per aandeel van €2,07. Het nettodividend voor aandelen vergezeld van een VVPR-strip, die recht geeft op een verminderde roerende voorheffing van 15%, zal in dat geval €2,346 per aandeel bedragen. Het dividend is betaalbaar vanaf 21 mei 2008.

Gezamenlijke omzetinformatie per segment

Bekaert realiseerde voor het volledige boekjaar 2007 een gezamenlijke omzet van €3,4 miljard, hetzij een stijging met 7,0%^{2,3}.

In **geavanceerde draadproducten** realiseerde Bekaert een stijging van de gezamenlijke omzet met 8,4%. De omzet werd voor 2,1% negatief beïnvloed door de wisselkoerseffecten, voornamelijk als gevolg van de sterke euro.

² De gezamenlijke omzet is de omzet gerealiseerd door de geconsolideerde ondernemingen plus 100% van de omzet gerealiseerd door de *joint ventures* en de geassocieerde ondernemingen, na eliminatie van onderlinge verkopen.

³ Vergelijkingen zijn ten opzichte van de cijfers van het boekjaar 2006.

In Europa versterkte Bekaert haar positie in de groeiende *offshore* sector, gedreven door de hoge olieprijs, hetgeen resulteerde in een sterke vraag naar platte en profieldraden voor de versterking van flexibele buizen. De acquisitie van Cold Drawn Products Limited (Verenigd Koninkrijk), een leverancier van gespecialiseerde profieldraden, droeg in belangrijke mate bij tot de omzetgroei in dit segment. De stijging in de Europese verkoop van draadproducten met 9,9% was verder grotendeels toe te schrijven aan een betere *product mix*.

De draadactiviteiten van Bekaert hielden in Noord-Amerika goed stand ondanks de moeilijke marktomstandigheden. Het wisselkoerseffect woog echter zwaar door op de omzet met een negatieve impact van 8%. Anderzijds leidde de zwakke dollar tot exportopportuniteiten, meer bepaald voor de versterking van flexibele buizen voor de offshore sector.

In Latijns-Amerika realiseerde Bekaert in 2007 een sterke omzetgroei met 11,6%. Dat was in het bijzonder het geval in de Andina regio, waarin Bekaert in 2007 haar positie aanzienlijk versterkte door de volledige eigendom te verwerven over Vicson, S.A. (Venezuela), waardoor het indirect ook een meerderheidspositie verwierf in Productora de Alambres Colombianos Proalco S.A. In Brazilië en Chili werd de onderneming geconfronteerd met een groeivertraging als gevolg van een verhoogde concurrentie.

Voor draad Azië noteerde Bekaert een goede vraag naar nylonbedekte draad en verendraad. 2007 was opnieuw een goed jaar voor bouwproducten, in het bijzonder als gevolg van een verhoogde marktpenetratie van Dramix® staalvezels voor betonwapening. De groei van 10,9% was toe te schrijven aan de gunstige marktomstandigheden in nagenoeg alle regio's.

Voor haar staalkoördactiviteiten noteerde Bekaert in 2007 globaal een sterke toename van de omzet, voornamelijk in China. De onderneming noteerde een verminderde afname in de overige regio's, waarop Bekaert eerder anticipeerde door een aanpassing van

haar productieplatform in Noord-Amerika. Binnen de overige geavanceerde draadproducten noteerde Bekaert wereldwijd een lage vraag voor kaardengarnituur.

Voor het boekjaar 2007 steeg de omzet van **geavanceerde materialen** met 10,4%.

In de roestvast-activiteiten is de stijging van de omzet grotendeels toe te schrijven aan de doorrekening van de hogere grondstofprijzen van walsdraad op basis van nikkel ten opzichte van vorig jaar. De stijging in vezeltechnologie is het gevolg van een commerciële doorbraak van de Bekaert metaalvezeltoepassing voor dieseloetfilters. Voor composieten noteerde de onderneming een betere bezetting in het vierde kwartaal.

In de verbrandingstechnologie droeg de acquisitie van Aluheat B.V. (Nederland), gespecialiseerd in milieuvriendelijke technologieën voor condenserende ketels voor verwarmingstoepassingen, bij tot de groei. Solaronics, gespecialiseerd in drooginstallaties voor gebruik in o.a. de papierindustrie, noteerde een zeer sterk vierde kwartaal.

In 2007 daalde de omzet van **geavanceerde dekklagen** met 8,9%.

Voor gespecialiseerde filmdekklagen noteerde de onderneming een eerder zwakke vraag in Noord-Amerika en werd de omzet verder negatief beïnvloed door het wisselkoerseffect. Dit werd evenwel gedeeltelijk gecompenseerd door een toegenomen verkoop in Azië en Europa. Voor de industriële dekklagen bleven de marktomstandigheden uiterst competitief en boekte de onderneming een verminderde omzet, onder meer als gevolg van de sluiting van de activiteiten in Raleigh (Durham, Verenigde Staten) en in Azië.

Voor meer gedetailleerde informatie verwijzen we u graag naar het Financieel overzicht.

Informatie voor de aandeelhouder

Onze benadering

Bekaert wil haar aandeelhouders financiële informatie van hoge kwaliteit aanbieden. Wij streven daarbij naar helderheid en transparantie en gaan daarom voortdurend een open dialoog aan met onze aandeelhouders.

Bekaert heeft er altijd voor gekozen snel te reageren op de internationale regelgeving. De geconsolideerde financiële cijfers worden opgemaakt conform de *International Financial Reporting Standards* (IFRS), die worden onderschreven door de Europese Unie. De invoering van de nieuwe en herziene standaardregels heeft geleid tot een aantal wijzigingen in de waarderingsgrondslagen van de Groep in 2007.

Door waarde te creëren voor de klant, genereert Bekaert ook waarde voor de aandeelhouders en andere belanghebbenden. Zowel particuliere als institutionele beleggers varen wel bij ons ononderbroken streven naar transparante verslaggeving, zowel op aandeelhoudersvergaderingen als tijdens bijeenkomsten met analisten. Hierdoor is de samenstelling van onze aandeelhoudersstructuur in toenemende mate internationaal geworden.

Evolutie van het aandeel in 2007

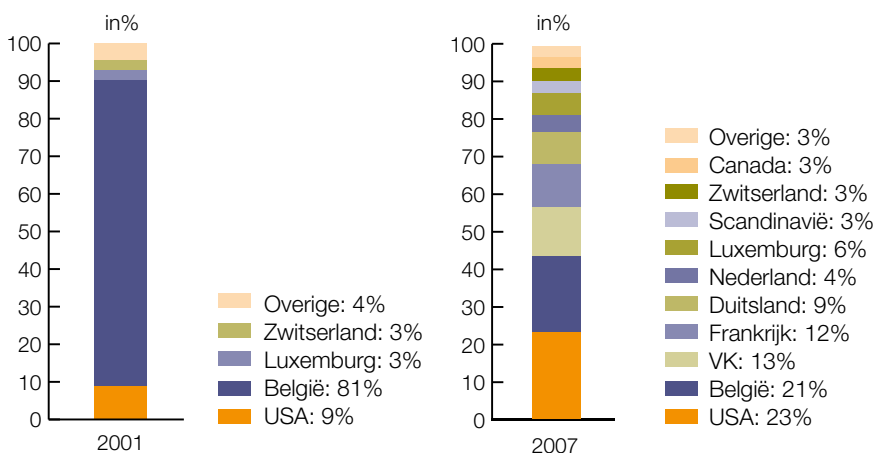
In de eerste maanden bleef de koers van het aandeel relatief stabiel en noteerde het gemiddeld aan € 95,00 als uitloper van de goede jaarresultaten in 2006.

Eind februari kende het aandeel een lichte inzinking tot € 90,70, als gevolg van een koerscorrectie op de Chinese beurzen. Kort na de bekendmaking van de jaarresultaten 2006 medio maart en ondersteund door de verdere expansie in China pikte het aandeel terug op om op 17 juli 2007 een historisch hoogtepunt te bereiken met een notering van € 113,90. In de zomer brak echter de kredietcrisis uit in de Verenigde Staten, met een zwaar negatief effect op de financiële markten. Vrees voor inflatie en de impact van een economische recessie in de Verenigde Staten, met daarbij de zwakke US-dollar en de evolutie van de grondstofprijzen, beheersten het beursklimaat in de tweede jaarhelft. Daardoor was de koers van het Bekaert-aandeel in deze periode zeer volatiel en zakte de prijs op 25 september naar € 88,20.

Na het derde kwartaal kwam er een kentering. Het vertrouwen in de financiële markten herstelde zich. De markt reageerde positief op de stopzetting van de overnamegesprekken met de Russische staalkoortfabrikant Uralkord, waardoor het aandeel op 15 oktober zelfs tot € 101,80 noteerde, waarna de koers weer terugviel. Een maand later legde Bekaert goede omzetcijfers neer voor de eerste negen maanden van 2007. Opmerkelijke uitschieter was opnieuw China, waar we in het derde kwartaal een stijging met 60% realiseerden van de verkoop van staalkoortproducten. Hierdoor klom het aandeel medio november van € 92,00 naar € 98,50. Daarna viel het weer terug, in lijn met het algemeen beursklimaat, waarbij het een dieptepunt bereikte op 17 december, met een notering aan € 82,90.

Eind december bevestigde Bekaert zich als lid van de BEL20®, de Belgische referentie-index.

Toenemende internationalisering van onze aandeelhoudersstructuur



Bekaert's dividendbeleid

Het is het beleid van de Raad van bestuur om de algemene vergadering van aandeelhouders een winstverdeling voor te stellen die, voorzover de winst dat toelaat, voorziet in een stabiel of toenemend dividend en die tegelijkertijd een adequate *cashflow* voor investeringen en zelffinanciering ter ondersteuning van de groei zeker stelt. In de praktijk betekent dit dat de vennootschap streeft naar een *pay-out ratio* die op termijn circa 40% van het aan de Groep toerekenbare perioderesultaat zal bedragen.

Voorstel van resultaatsverwerking

Op basis van de sterke prestaties van de onderneming in 2007 en van het vertrouwen in haar toekomst, zal de Raad van bestuur aan de Algemene vergadering van aandeelhouders voorstellen om een brutodividend uit te keren van €2,760 per aandeel, hetzij een stijging met 10,4%. Indien dit voorstel aanvaard wordt, stemt het overeen met een nettodividend per aandeel van €2,070. Het nettodividend voor aandelen vergezeld van een VVPR-strip, die recht geeft op een verminderde roerende voorheffing van 15%, zal in dat geval € 2,346 bedragen.

per aandeel	2003	2004	2005	2006	2007
Brutodividend	1,748	2,000	3,000	2,500	2,760
Nettodividend	1,311	1,500	2,250	1,875	2,070
Nettodividend met VVPR strip	1,486	1,700	2,550	2,125	2,346
Couponnummer	5	6	7	8	9
Betalbaarstelling dividend	19/05/04	18/05/05	17/05/06	16/05/07	21/05/08

Verhandelde volumes

Het aantal dagelijks verhandelde aandelen bedroeg in 2007 gemiddeld 57.500. In juni en augustus werd zelfs een maandgemiddelde van 70.000 aandelen bereikt. Het streven naar een verhoogde liquiditeit is dus geslaagd. In 2001 werd slechts een dagvolume van 18.000 aandelen gehaald.

Verminderde cyclischeit en dollargevoeligheid

Bekaert is veel minder gevoelig voor schommelingen van de Amerikaanse dollar dan gedacht. Wat Bekaert in een bepaalde markt produceert, wordt veelal ook lokaal verkocht. Slechts 16% van de geconsolideerde omzet wordt in de Verenigde Staten gerealiseerd. In andere markten zoals China en Brazilië zijn bovendien de renminbi en de real in toenemende mate van de dollar losgekoppeld. De wisselkoerseffecten en de economische cycli worden meer en meer gecompenseerd door verder te internationaliseren en het productaanbod gestaag uit te breiden.

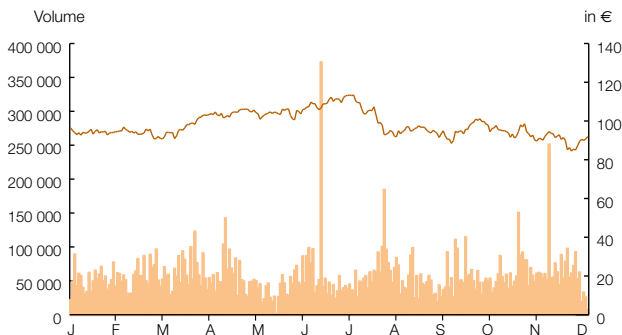
Evolutie van het Bekaert aandeel

Het Bekaert aandeel is sinds december 1972 genoteerd op de aandelenbeurs van Euronext® Brussel (code BEKB). Het aantal uitstaande aandelen per 31 december 2007 bedroeg 19831 000.

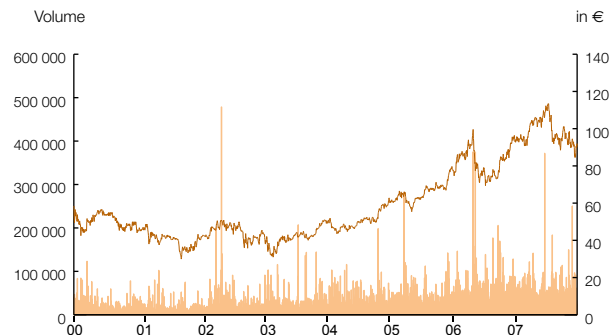
	2003	2004	2005	2006	2007
Koers op 31 december (in €)	50,50	58,75	78,95	94,70	92,00
Hoogste koers (in €)	50,75	59,95	78,95	102,60	113,90
Laagste koers (in €)	31,00	43,37	55,30	69,20	82,90
Gemiddelde koers (in €)	41,22	50,06	65,13	81,99	98,19
Strips op 31 December (in €)	0,79	0,51	0,62	0,56	0,45
Dagelijks volume (in aantal)	28.950	33.439	39.639	58.414	57.430
Dagelijkse omzet (in miljoen €)	1,2	1,7	2,6	4,5	5,4
Jaarlijkse omzet (in miljoen €)	304	435	653	1.228	1.433
Velocity (% , jaarlijks)	33	39	46	69	72
Velocity (% , aangepast voor free-float band)	44	65	77	115	121
Free float (in %)	59,7	57,9	57,2	56,1	61,7

Verhandeld volume en koers van het Bekaert aandeel in 2007

Prijzen en volumes 2007



Prijzen en volumes 2000 - 2007



Bekaert versus BEL20® (2007)



Benchmark met de BEL20®

Het aandeel deed het licht beter dan de BEL20® in zijn geheel. Op het einde van het boekjaar bedroeg de prijs voor het aandeel €92,00 en de gemiddelde slotkoers bedroeg €98,19 per aandeel.

Voor meer gedetailleerde informatie verwijzen we u graag naar de Bekaert Shareholders' Guide 2007 en www.bekaert.com